



АНГЛИЙСКИЙ ЭТИКЕТ

Выполнила
Новожилова Полина
Проверила
Шиманова Антонина
Анатольевна

✓ Цель моей работы- изучить активные вежливые формы английского языка

✓ Причина выбора темы- дефицит вежливости и внимания

Гипотеза:

- ✓ если все вокруг будут вежливыми, то в глобальном масштабе не будет войн и все проблемы будут решаться через мир
- ✓ для малого общества- это будут люди внимательные и вежливые ,а значит, не будет конфликтных ситуаций, такие люди будут терпимы друг к другу, это положительно скажется на здоровье людей. И прежде всего нужно быть вежливыми хотя бы ради своего здоровья!

Результаты исследования



Результаты исследования



Вывод:

ребята не знают иных форм общения ни на русском, ни на английском языках вообще!

- ✓ что касается вежливых слов, то в среднем знают на русском и английском языках 8 слов, такие как thanks, sorry, nice to meet you, excuse me, hello, hi, good bye.
- ✓ русское слово «благодарю» скоро станет архаизмом!!!

Вежливость

негативная



Свобода
партнера ни в
чем не
ограничена

позитивная



Выражение
единства и
солидарности с
партнером

Англоязычное общение основывается на негативной вежливости!

Вежливость

вербальная

речь

невербальная

-действия

-жесты

интимная	до 0,5 м	между любимыми
персональная	от 0,5 до 1 м	между друзьями
социальная	от 1 до 3 м	между знакомыми
публичная	от 3 м и выше	одностороннее общение лектора с аудиторией

Приветствие

- ✓ Приветствовать нужно легко, весело и дружелюбно, даже если ваше настроение оставляет желать лучшего.
- ✓ Приветствия: Good day. Good evening. Evening. Good morning. Morning. Good afternoon. Afternoon. How are you doing. Hi. Hello. How do you do.
- ✓ Ни в коем случае нельзя давать подробный ответ!!!
- ✓ Лучше в любом настроении дать оптимистический ответ!

Схема приветствия: приветствие- этикетная фраза-
ответное приветствие- реакция на этикетную фразу-
ответная этикетная фраза.

Прощание

- ✓ Английское правило гласит: никогда не прощайся резко, внезапно!
- ✓ **Прощания:** Good bye. Good bye for now. bye-bye. So long. See you later (next week). See you. Later. Good night. Keep well. Take care. Take it easy.

Официально



Good bye

Не официально



-Thanks for a wonderful evening, Lisa. I had a great time.
Thanks for fine evening,
-I have amazingly spent the time too. Let's meet next Sunday and see a new movie.

ЗНАКОМСТВО

- ✓ При знакомстве первым представляется тот, кто моложе или ниже по рангу.
- ✓ Новый человек, попав впервые в круг уже знакомых людей, представляется первым.
- ✓ **Let me introduce myself** (Разрешите представиться) более уместна в официальных встречах.

-Let me introduce myself.

I'm Robert Gordon, a researcher from California

-How do you do, Mr. Gordon.

Glad to get acquainted with you.

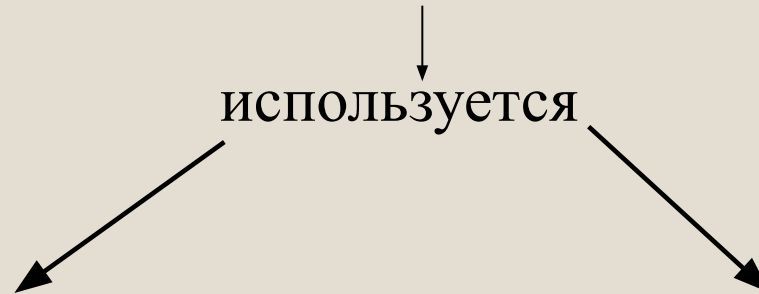
My name is Bush, Arthur Bush. I'm a university teacher.

-Nice meeting you, Mr. Bush.

Благодарение!

- ✓ Важным моментом в ситуации выражения благодарности являются интонации теплоты и искренности.
- ✓ Слова благодарности нужно говорить глядя прямо в глаза.
- ✓ **Запомните!** **Please**-это пожалуйста в просьбе, предложении, совете, но не реакции на благодарность!
- ✓ **Not at all**- это только один из способов ответить на благодарность.

Прощение



Excuse me → Перед действием I'm sorry → После действия

Ответ на извинения

- That's quite all right.
- Think nothing of it.
- Don't worry about it.
- No harm done.
- Forget it.
- No problem.
- No big thing.
- Oh, excuse me, sir!
- I'm sorry I'm so clumsy!

- I beg your pardon.
- Pardon me, please.
- Forgive me, please.
- I hope you'll forgive me
- Excuse me for...
- I apologize for...
- I'm awfully sorry.
- I will not let it happen again.
- I'll be more careful next time.

Дж. Лич выделяет шесть правил, т.е. максим:

- 1) максима такта: «своди до минимума усилия других», «старайся увеличить выгоду для других»;
- 2) максима великодушия: «своди до минимума выгоду для себя», «бери на себя все усилия»;
- 3) максима одобрения: «не хули других»;
- 4) максима скромности: «своди до минимума похвалу в свой адрес», «хвали других»;
- 5) максима согласия: «избегай разногласий», «стремись к согласию»;
- 6) максима симпатии: «будь благожелателен».

Правила, формулируемые различными исследователями:

-«не навязывайся»,

-«не принуждай партнера»,

-«давай ему свободу выбора»,

-«не посягай на его права»,

-«не нарушай границ его личной сферы».