

Орехов Максим Викторович

Медленно, но верно.



# Меморандум о конфиденциальности

Данный бизнес-план представляется на рассмотрение на конфиденциальной основе исключительно для принятия решения по финансированию проекта и не может быть использован для копирования или каких-либо других целей, а также передаваться третьим лицам. Знакомящиеся с бизнес-планом берут на себя ответственность и гарантирует нераспространение содержащейся в нем информации. Просьба вернуть бизнес-план, если он не вызывает интереса по участию в его реализации



# Резюме проекта.

Производство гусеничных лент для тяжелой техники

Добиться партнерских отношений с транспортными компаниями для транспортировки и доставки товара

Выполнять частные заказы по производству особо прочных экземпляров лент.



# Цель проекта

Занять главенствующее положение на рынке производства и транспортировки гусеничных лент для тяжелой техники

Создать логистическую модель транспортировки в другие страны



# Анализ положения дел в отрасли.

- На данный момент существует небольшое количество предприятий, занимающихся производством и транспортировкой гусеничных лент, но еще меньшее количество занимается частными заказами, так как большинство гусеничных лент для техники стандартизировано и поставлены на поток.



# Анализ положения предприятия в отрасли

- Деятельность предприятия направлена на производство гусеничных лент для тяжелой техники и машин внедорожной проходимости. Расположение предприятий зависит от кратчайшего пути доставки, поэтому лучше всего располагать производство на промышленных зонах чтобы избежать ситуаций в которых будут затруднения с доставкой сырья и отправкой готовых продуктов заказчику.



# Описание продукта труда

- Наименование: гусеничная лента
- Продукт будет актуален в таких сферах как: военная промышленность, технической промышленности
- Необходимо создать патент на производимую продукцию, так как она будет отличаться от потоковой продукции, поставляемой на рынок другими компаниями.
- Продукт, как и его производство, безопасен для окружающей среды ввиду перерабатываемых материалов, используемых для производства.
- Условия поставки должны быть оговорены с транспортной компанией и они же выдвинут требования для упаковки продукции.
- На всю продукцию, которую выпускает компания действует гарантия, по которой покупатель может обратиться в случае той или иной производственной неполадки. Если случай попадает в список гарантийных, то покупатель имеет право обратиться в сервисный центр за бесплатной помощью в устранении проблемы.



# Маркетинг

- Так как в нашей стране широко развита военная промышленность и практически все комплексы передвигаются с использованием гусеничных лент, то спрос на продукт будет очень высоким, самое главное это реализовать проект, который будет лучше чем у внушительного числа конкурентов.