

# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ. Академия успеха.



## НОВЫЕ УРОВНИ С ИЮЛЯ 2017

### ТЕПЕРЬ ВЫ МОЖЕТЕ:

- Быстрее достигать уровни Программы
- Легче их поддерживать
- Проще помочь своей команде двигаться на следующие уровни

\*Регистрация на сайте с 1 по 10 число каждого месяца, начиная с августа 2017

750	7.500 VP	4-й	
500	5.000 VP	3-й	
350	3.500 VP	2-й	
250	2.500 VP	1-й	
200	ИЛИ 20 КЛИЕНТОВ	2.000 VP	БАЗИСНЫЙ УРОВЕНЬ
100	ИЛИ 10 КЛИЕНТОВ	1.000 VP	НАЧАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ
50	ИЛИ 5 КЛИЕНТОВ	500 VP	СТАРТОВЫЙ УРОВЕНЬ

200 необходимое количество посещений

2.000 VP необходимый объем

Подробная информация в презентации и вебинаре на сайте [prk.herbalife.ru](http://prk.herbalife.ru)

# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ. Академия успеха.

# 90 дн план

- Важное начало-определить личную статистику- это первые 10 дней

		ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ
Дата		03.10.16	#####	#####	#####	#####
Номер дня 90-дневного плана		1	2	3	4	5
Указать, рабочий или нерабочий день		Р	Р	Р	Р	Р
Вид активности	Задача на день	виктори на/инет	виктор ина/инет	виктор ина/инет	виктори на/инет	виктор ина/инет
Количество разговоров		40	40	20		
Полученные рекомендации			1	1	1	
В т.ч. на Wellness Тесте					1	
Все полученные телефоны	25	25	25	25	25	
Количество звонков по назначению встреч		19	20	30	23	
Назначенные встречи (из звонков)		13	17	21	16	
Назначенные встречи (на сегодня)			4	7	12	20
Проведенные встречи			2		3	
3-дневная Тестовая Программа			1		1	
Новые клиенты						
Встречи по персонализации						
Повторные продажи						
Встреча возможностей						
Новые НП						
Заработанные деньги						
Потраченное время		4	4	4	4	4
Разговор со спонсором						

# План дня

Время	Понедельник	Вторник	Среда	Четверг	Пятница	Суббота	Воскресенье
6.00							
7.00 - 10.00 Утренний клуб Тесты	7.00						
	7.30						
	8.00						
	8.30						
	9.00						
	9.30						
	10.00						
10.00 - 10.30							
11.00 - 11.30							
11.30 - 12.00							
12.00 - 12.30							
12.30 - 13.00							
13.00 - 13.30							
13.30 - 14.00							
14.00 - 14.30							
14.30 - 15.00							
15.00 - 15.30							
15.30 - 16.00							
16.00 - 16.30							
16.30 - 17.00							
17.00 - 17.30							
17.30 - 18.00							
18.00 - 18.30							
18.30 - 19.00							
19.00 - 19.30							
19.30 - 20.00							
20.00 - 20.30							
20.30 - 21.00							
21.00 - 21.30							
21.30 - 22.00							
22.00 - 22.30							
22.30 - 23.00							
23.00 СОН							

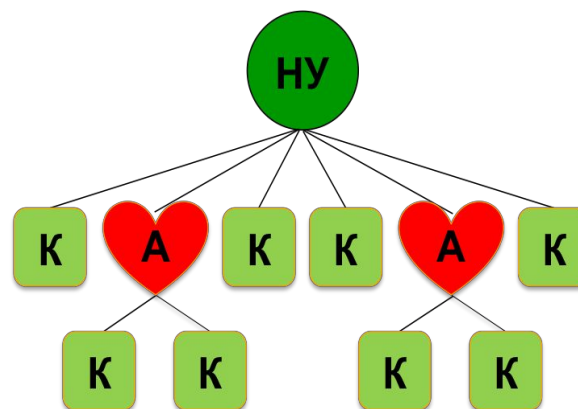
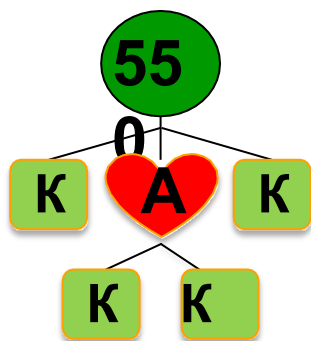
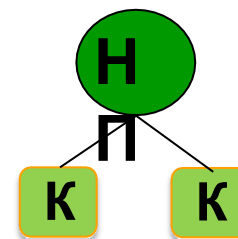
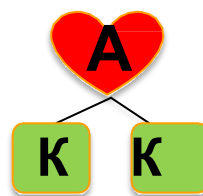


# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ. Академия успеха.



# План построения на следующие 90 дней: из каких элементов и блоков строим Персональный Объём?





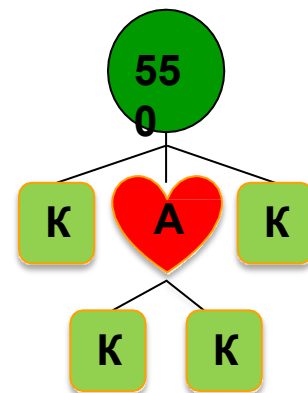
Время	Понедельник	Вторник	Среда	Четверг	Пятница	Суббота	Воскресенье
6 <sup>00</sup>	КАРДИО (стадион «Зенит»)	КАРДИО (стадион «Зенит»)	КАРДИО (стадион «Зенит»)	КАРДИО (стадион «Зенит»)	КАРДИО (стадион «Зенит»)	КАРДИО (стадион «Зенит»)	
7 <sup>00</sup>	ПИЛАТЕС	ПИЛАТЕС	ПИЛАТЕС	ПИЛАТЕС	ПИЛАТЕС	ПИЛАТЕС	КАРДИО (стадион «Зенит»)
8 <sup>00</sup>	SKIN	SKIN	SKIN	SKIN	SKIN	SKIN	ПИЛАТЕС
						ТАНЦЫ	
9 <sup>00</sup>	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	МАСТЕР-КЛАСС	NUTRITION CLUB
10 <sup>00</sup>	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB		ДЕНЬ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ
11 <sup>00</sup>	<i>Клуб Здорового Образа Жизни</i> <b>Будь в форме</b>						
12 <sup>00</sup>							
13 <sup>00</sup>							
14 <sup>00</sup>							ВОЛЕЙБОЛ (стадион «Динамо»)
15 <sup>00</sup>						ФУТБОЛ	
16 <sup>00</sup>	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB		
17 <sup>00</sup>	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB	NUTRITION CLUB		
18 <sup>00</sup>	ФИТ-ТРЕНИРОВКА	ФИТ-ТРЕНИРОВКА	КУРС ПО ПИТАНИЮ	ФИТ-ТРЕНИРОВКА	ФИТ-ТРЕНИРОВКА		
	ТАНЦЫ	ТАНЦЫ		ТАНЦЫ	ТАНЦЫ		
19 <sup>00</sup>	АКАДЕМИЯ УСПЕХА		ФИТ-ТРЕНИРОВКА	АКАДЕМИЯ УСПЕХА		ФИЛЬМ	
20 <sup>00</sup>							

# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ. Академия успеха.
- УЧЕТ. люди, деньги и вольюм
- ОБУЧЕНИЕ. а и б. сок лп

# Навыки, отрабатываемые НП за 30 дней\*\*:

1. Приглашение на Первичную встречу
2. Проведение Первичной встречи
3. Взятие рекомендаций
4. Закрытие встречи продажей ТД/АБ
5. Получение первичного результата у клиента\*
6. Взятие «горячих» рекомендаций
7. Звонки по рекомендациям с назначением ВТ
8. Создание Амбассадора (клиент с 2 клиентами)



9. Рабочая дисциплина

*\*Любые утверждения относительно контроля веса относятся к Программе контроля веса Herbalife, включающей, помимо прочего, сбалансированную диету, регулярные физические упражнения, ежедневное потребление необходимого количества воды, регулярные кардионагрузки, а также активную работу в области продаж. Результаты могут различаться в зависимости от индивидуальных особенностей и достаточный отдых. Все результаты индивидуальны и могут различаться.*

10. Ведение ежедневной статистики работы

11. Повторение тех же задач в следующие 30 дней

# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ. Академия успеха.
- УЧЕТ. люди, деньги и вольюм
- ОБУЧЕНИЕ. а и б. сок лп

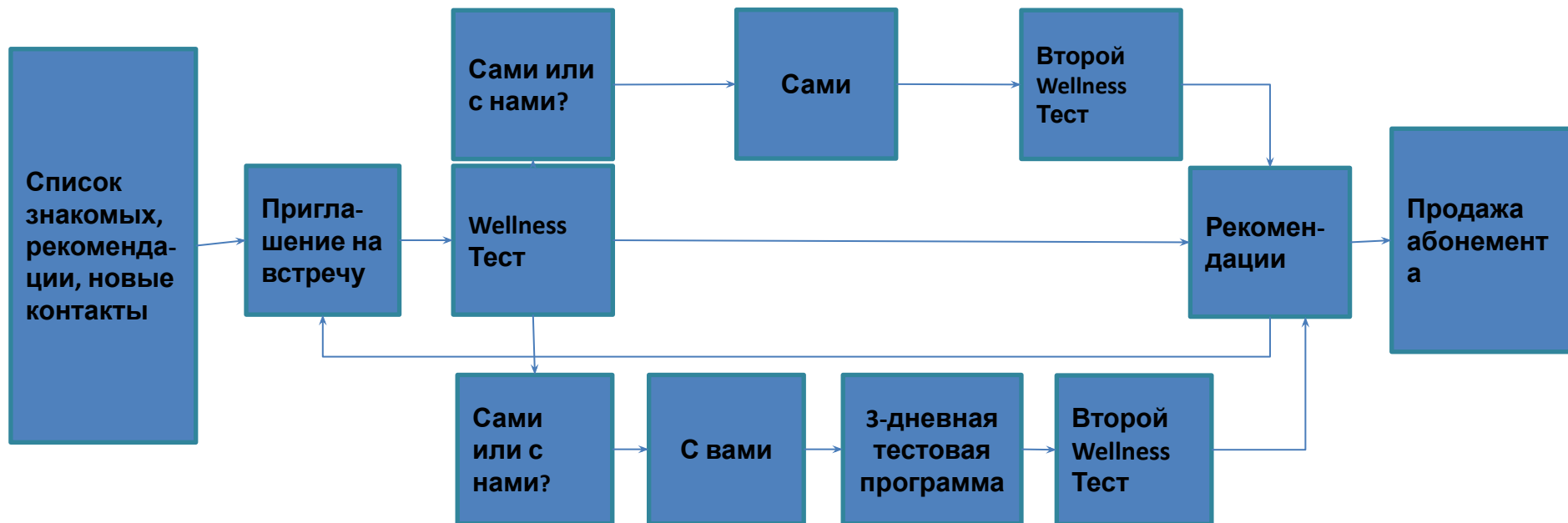
- ПРАВИЛА МП

# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ. Академия успеха.
- УЧЕТ. люди, деньги и вольюм
- ОБУЧЕНИЕ. а и б. сок лп



# ПРИМЕР РАБОЧЕГО ПРОЦЕССА

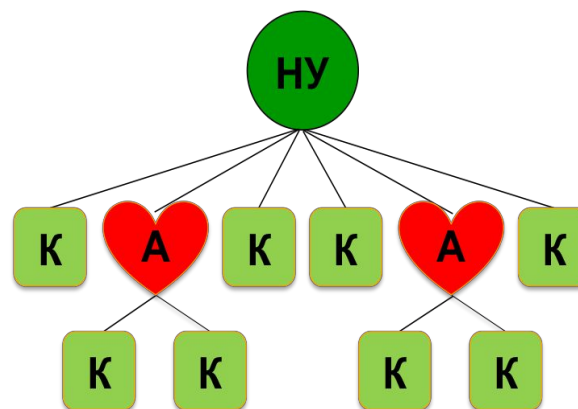
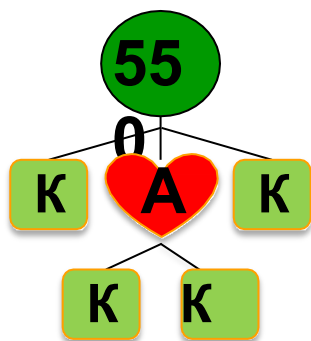
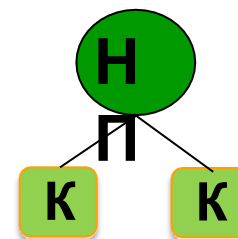
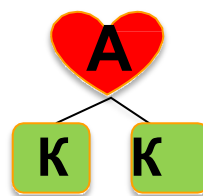


# ОСВОИТЬ КОНВЕЙЕР—РАБОЧИЙ РУТИННЫЙ (САМЫЙ ВАЖНЫЙ) ПРОЦЕСС

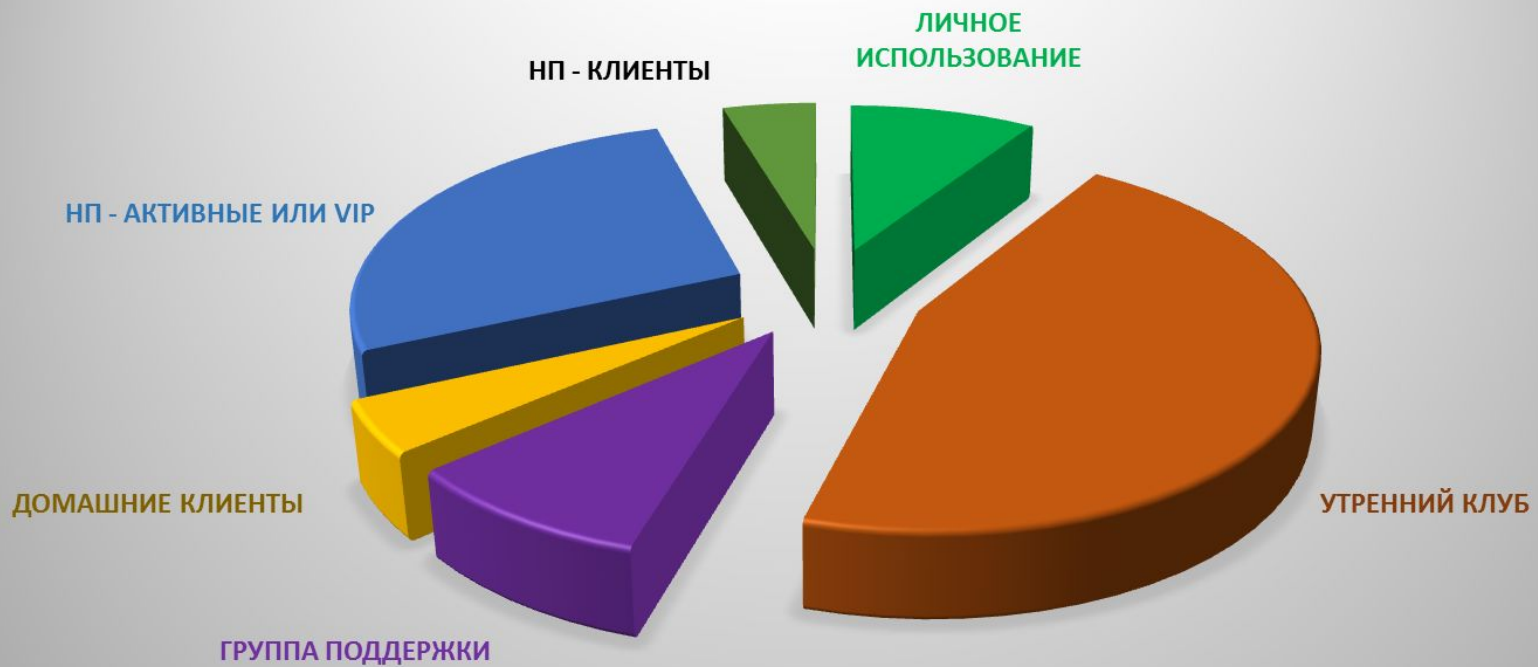
# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ. Академия успеха.
- УЧЕТ. люди, деньги и вольюм
- ОБУЧЕНИЕ. а и б. сок лп

# План построения на следующие 90 дней: из каких элементов и блоков строим Персональный Объём?

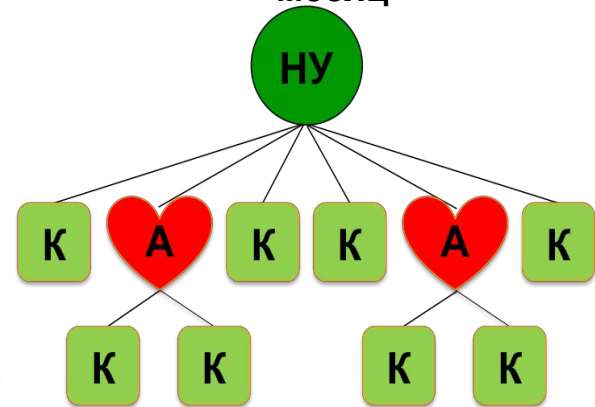
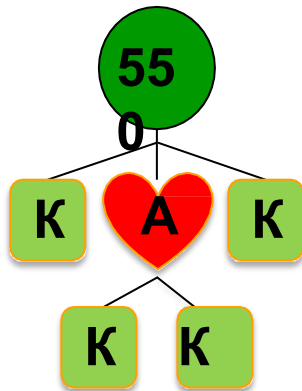
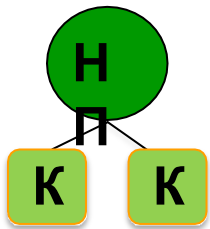
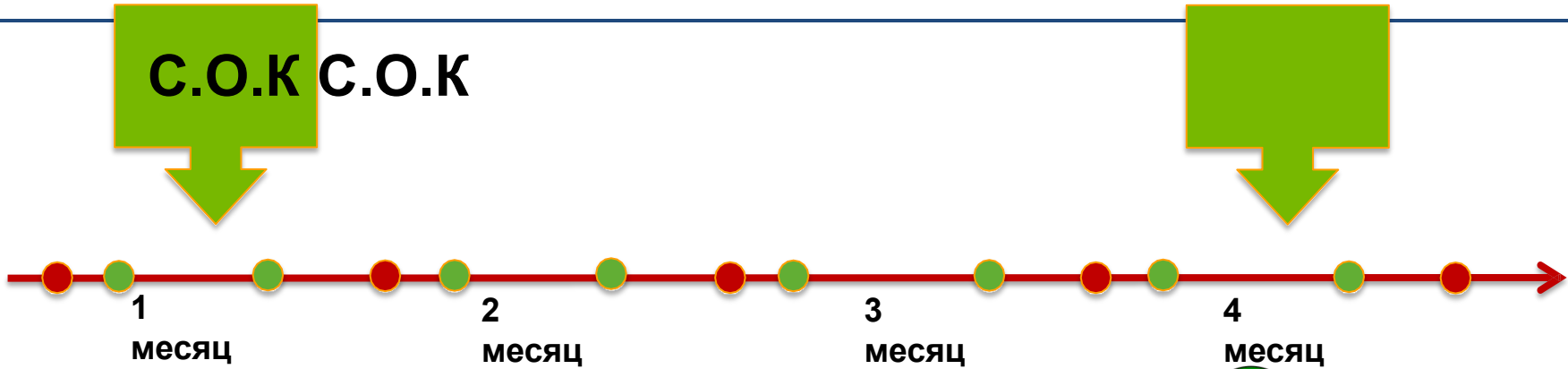


# ФОКУС-ВСТРЕЧИ СО СПОНСОРОМ



# Общий 90-дневный План набора клиентов и развития навыков от СОКа к СОКу

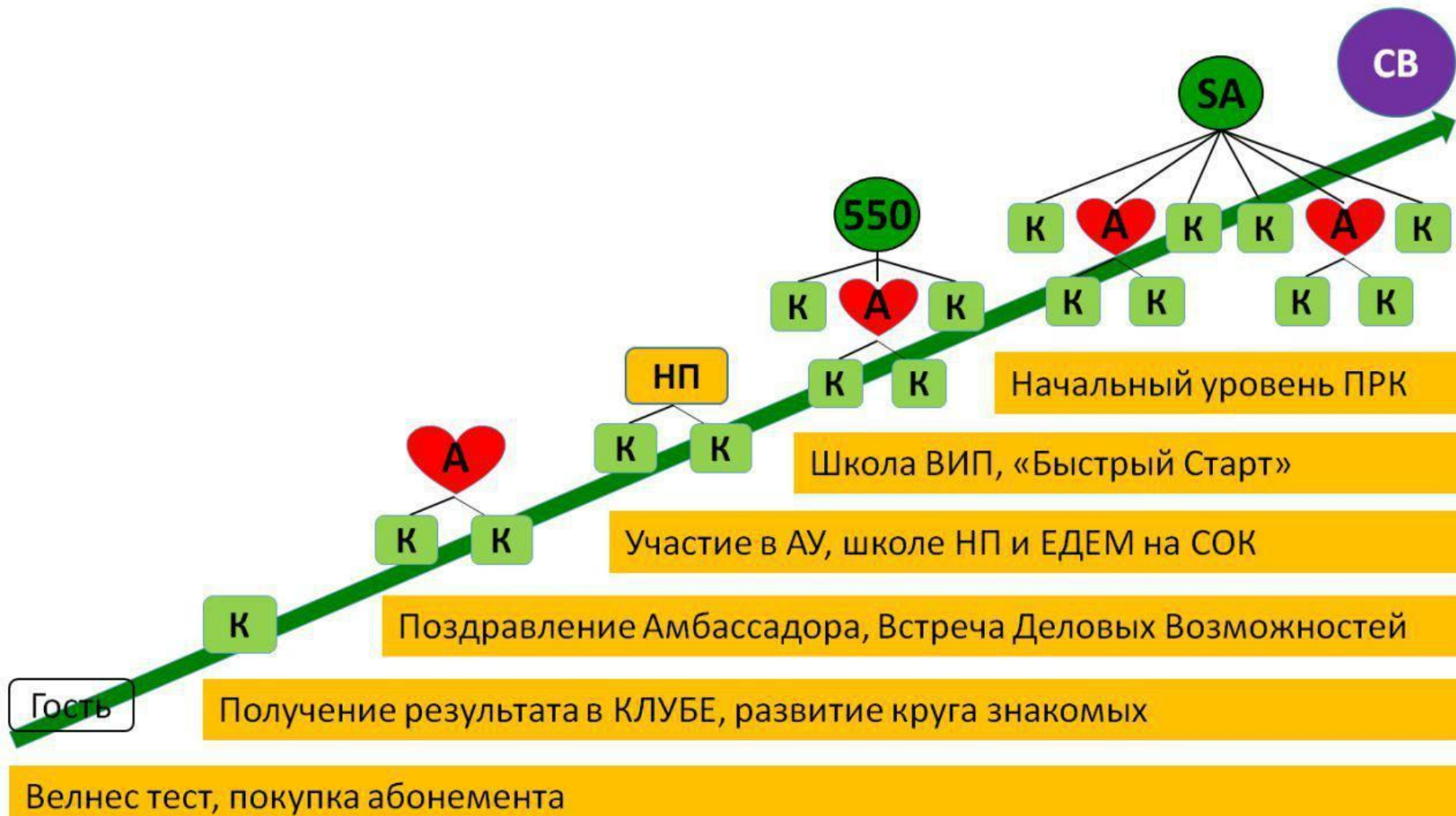
**С.О.К С.О.К**



Квалификация в  
Супервайзоры с созданной  
группой клиентов,  
Амбассадоров и НП  
Участие в предстоящем СОК

*\*Приведенные доходы и примеры продвижения  
бизнеса*

# Поэтапное развитие: от первого посещения клуба до Супервайзора

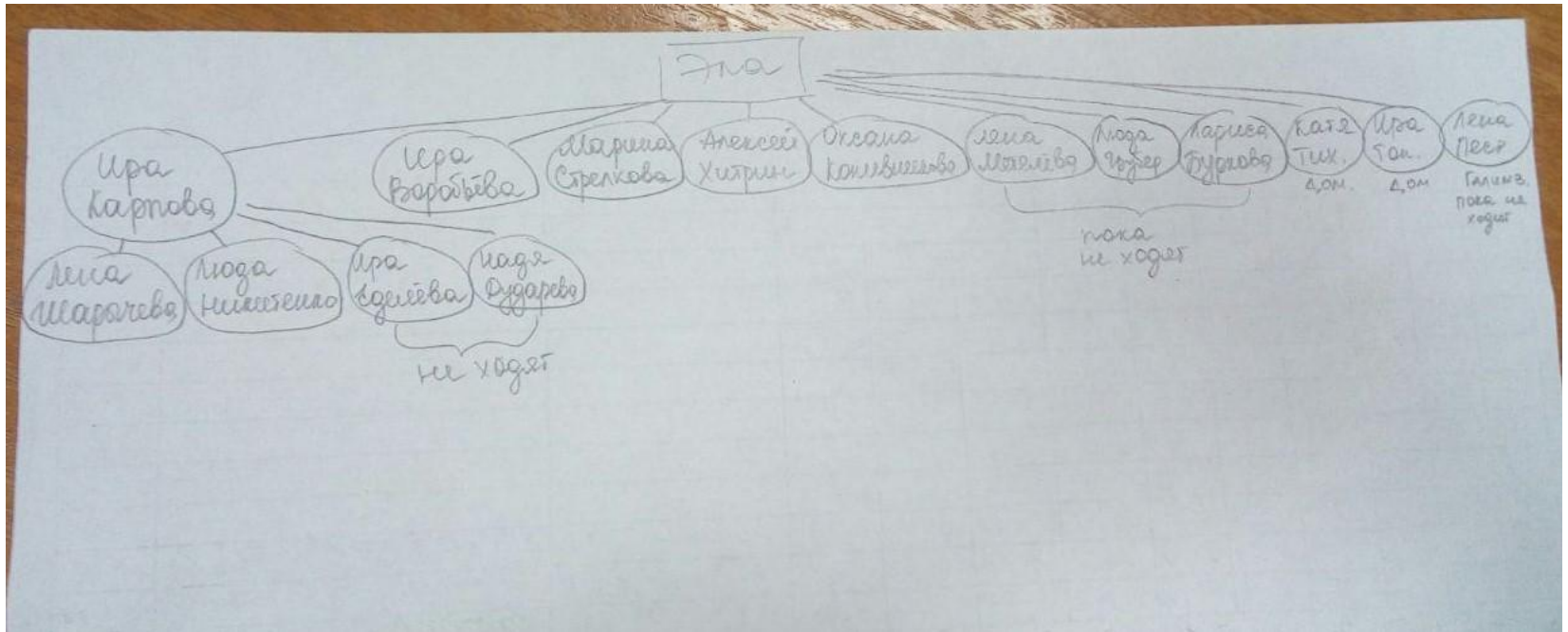


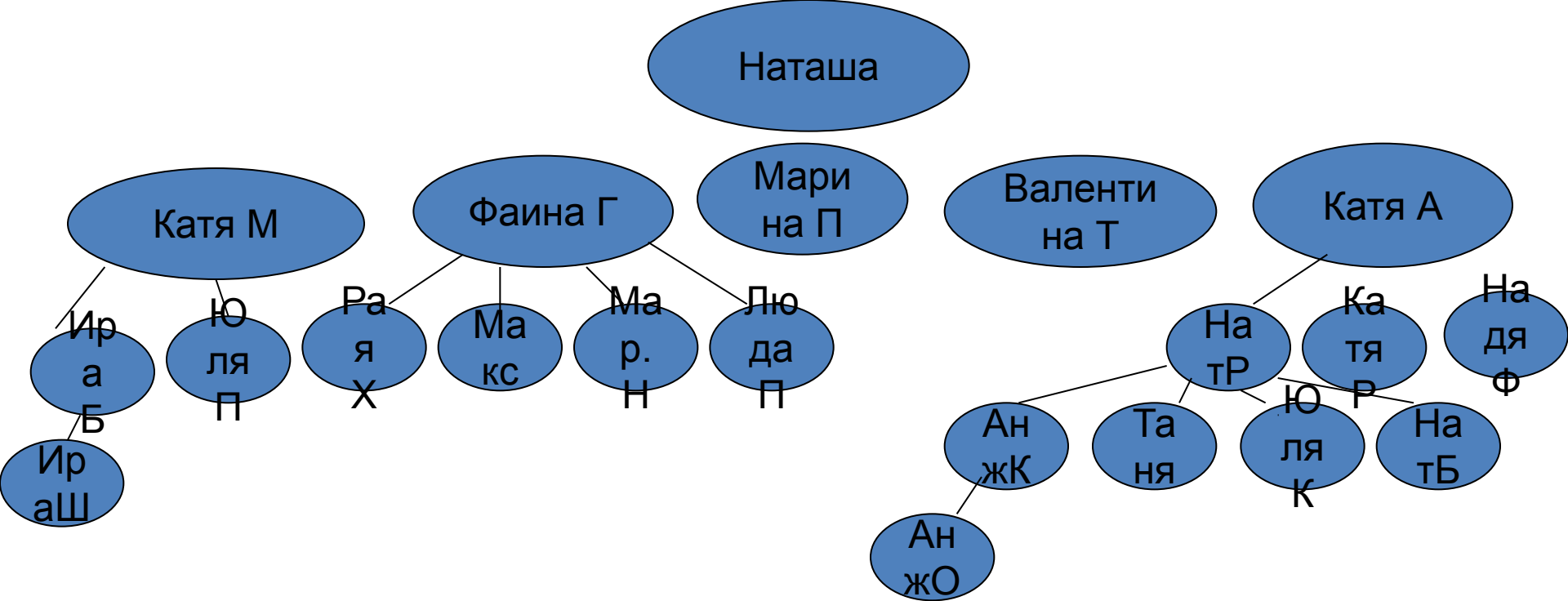
- АКАДЕМИЯ УСПЕХА. Я и мои люди



# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ. Академия успеха.
- УЧЕТ. люди, деньги и вольюм
- ОБУЧЕНИЕ. а и б. сок лп
- ВДОХНОВЛЯТЬ





За март 2016 года всего ДЕНЕГ зашло 58000 рублей

Расходы: .....рублей продукт под 42% подарки амбассадорам

ВЕРНУЛА В 33640 в оборотные средства. По состоянию на 31 марта оборотки 1200v.p. Цель 5000v.p.

Чистый доход 18360 рублей.

За март новых амбассадоров 3, привели новых 8 клиентов



# Ежедневный отчет

Сегодня 29.07.2017

Сколько и каких посещений у Вас было сегодня?

Утренние посещения

0

Дневные посещения

0

Вечерние посещения

0

Группа поддержки

0

Группа активного образа жизни

0

Косметическая встреча

0

Мастер-класс

0

Академия Успеха



Регистрация в клубе  
активиста



ВОЙТИ

Продвижение в клубе  
наwards best of the best



ВОЙТИ

Продвижение в клубе  
«Рыцарь старт»



ВОЙТИ

Привлечение в клуб



ВОЙТИ





# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ НОВЫХ ЛЮДЕЙ. Академия успеха.
- УЧЕТ.ЕЖЕДНЕВНО, ЕЖЕНЕДЕЛЬНО. люди, деньги и вольюм
- ОБУЧЕНИЕ СЕБЯ. а и б. сок лп
- ВДОХНОВЛЯТЬ

# МОЙ БИЗНЕС РАСТЕТ, если есть:

- ЦЕЛИ. ВЗЛЕТЕТЬ В ЗЕЛЕНУЮ ЗОНУ
- ЦИФРЫ 90-дн план для определения моей статистики (из сколько сколько)
- СОЗИДАНИЕ Создание клуба в клубе.Активности.
- ПРОФЕССИОНАЛИЗМ непрерывное добавление новых навыков
- САМОКОНТРОЛЬ по правилам ли я играю?
- АКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО добавление людей в ширину и глубину. РАБОЧИЙ КОНВЕЙЕР.
- СОХРАНЕНИЕ. группы
- ФОКУС. Спонсор
- СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ РОЯЛТИ. ОБУЧЕНИЕ. Академия успеха.
- УЧЕТ. люди, деньги и вольюм
- ОБУЧЕНИЕ. а и б. сок лп
- ВДОХНОВЛЯТЬ

# Семинара

(семинар открыт для всех НП и



HERBALIFE®

Независимый Партнер Herbalife

## 1-й день

Открыт для всех  
НП

Красная Дорожка для  
квалифицировавшихся на  
Лидерскую Программу

## 2-й день

Открыт для всех НП

### Лидерская Программа. Часть 1:

- Новые СВ квалиф-ся между СОКами
- Супервайзоры, набравшие суммарно 5000 очков за 3 месяца с регистрацией на одном из уровней ПРК

### Лидерская Программа. Часть 2:

- Супервайзоры, выполнившие квалификацию на Базисный Уровень и выше 3 месяца подряд



A large green sailing ship with white sails and a white logo on the hull and mast. The ship is sailing on a blue sea under a clear blue sky. The text "ДУЙТЕ В ПАРУСА" is overlaid on the image in a white, stylized font, flanked by two horizontal white lines.

ДУЙТЕ В ПАРУСА



## НОВЫЕ УРОВНИ С ИЮЛЯ 2017

### ТЕПЕРЬ ВЫ МОЖЕТЕ:

- Быстрее достигать уровни Программы
- Легче их поддерживать
- Проще помочь своей команде двигаться на следующие уровни

\*Регистрация на сайте с 1 по 10 число каждого месяца, начиная с августа 2017

750	7.500 VP	4-й	
500	5.000 VP	3-й	
350	3.500 VP	2-й	
250	2.500 VP	1-й	
200	ИЛИ 20 КЛИЕНТОВ	2.000 VP	БАЗИСНЫЙ УРОВЕНЬ
100	ИЛИ 10 КЛИЕНТОВ	1.000 VP	НАЧАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ
50	ИЛИ 5 КЛИЕНТОВ	500 VP	СТАРТОВЫЙ УРОВЕНЬ

200 необходимое количество посещений

2.000 VP необходимый объем

Подробная информация в презентации и вебинаре на сайте [prk.herbalife.ru](http://prk.herbalife.ru)

HERBALIFE



.Just do it.