

Поддержка :
Информационная :
поддержка

Фонд содействия инновациям
Союз ИТЦ России



Программы ФСИ как эффективный инструмент поддержки малого наукоемкого бизнеса



Фонд содействия инновациям



региональных представителей

получено свыше **55 000** заявок

более **13 000** контрактов на
НИОКР

поддержано свыше **15 000**
молодых ученых

создано более **5 500** стартапов

ЭТО: **21** ГОД
РАБОТЫ ФОНДА

Программа УМНИК

Цель - поддержка молодых учёных,
занимающихся инновациями

Использование средств – проведение НИОКР

Финансирование – в виде гранта

Победитель – физическое лицо



Направления поддержки

- ❑ Информационные технологии
- ❑ Медицина будущего
- ❑ Современные материалы и технологии их создания
- ❑ Новые приборы и аппаратные комплексы
- ❑ Биотехнологии

Условия участия

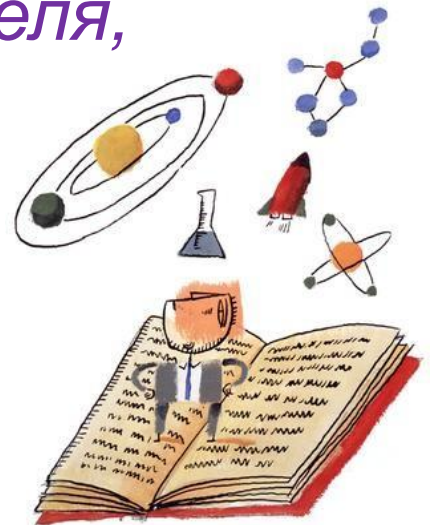
- ❑ длительность программы: 2 года
- ❑ сумма – 500 тыс. руб.
- ❑ основное направление использования средств – *заработная плата (90%)*
- ❑ возраст участников 18 – 30 лет
- ❑ наличие собственного научно-технического проекта (*сугубо гражданского назначения*)

При условии наличия аккредитованного мероприятия!

Условия участия

- ❑ соискатель не является / не являлся победителем программы «УМНИК» или других программ Фонда по аналогичной тематике

Ваш проект - не часть диссертации научного руководителя, а практически применимая научная идея!



Процедура отбора участника

Формальная экспертиза

Соответствие обязательных требований

Полуфинал

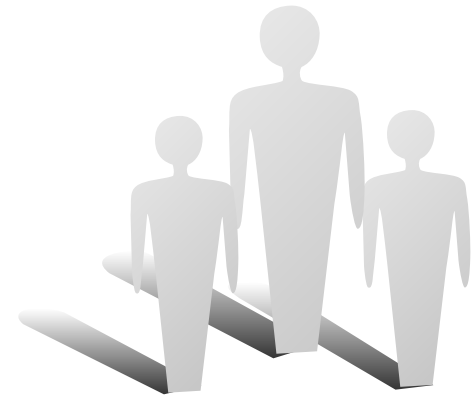
Рекомендация к продвижению далее

Обезличенная экспертиза

Оценка по критериям Программы

Региональное экспертное
жюри

Окончательное решение об отборе



Представитель ФСИ

**Эксперт полуфинальной
площадки**

**Аккредитованный
независимый эксперт**

рассматривают заявку

Требуемые результаты

- ❑ подана заявка в патентное ведомство
- ❑ пройдена преакселерационная программа (*сертификат*)
- ❑ разработан бизнес-план инновационного проекта
- ❑ обеспечена коммерциализация:
 - ✓ заявка на «Старт»
 - ✓ создание МИП
 - ✓ продажа лицензии на ИС



Зачем этим заниматься

- ❑ **дополнительный доход**
(ежемесячно – 15 000 руб. «на руки»)
- ❑ **перспектива собственного бизнеса**
(возможность снятия основных рисков)
 - ❑ **повышение имиджа**
 - ❑ **самореализация**
 - ❑ **новые знания и навыки**

Схема работы

Финансирование

- МИП
- или
- ВУЗ

- УМНИК

- ФСИ

Выполнение НИР

Материальная
база

СТРУКТУРА ПРЕЗЕНТАЦИИ К ВЫСТУПЛЕНИЮ

Основные разделы

Содержание

1. Название проекта, представление заявителя
2. Актуальность и новизна предлагаемой идеи
3. Цель и задачи
4. Техническое решение поставленной задачи
5. Этапы превращения идеи
в конечный продукт и выхода его на рынок
6. Текущее состояние проекта
7. План проведения НИОКР
8. Перспективы коммерциализации
9. Риски проекта
10. Команда проекта
11. Слайд «Спасибо за внимание!»

Титульный слайд

Основные аспекты:

- ❑ формулировка названия проекта
- ❑ соискатель гранта – *один* человек
(автор идеи)
- ❑ научный руководитель

*Оформление титульного слайда задает
внешний вид презентации в целом*

Название проекта. Примеры

1. «Разработка и внедрение приемника давления для датчиков давления с высокой перегрузочной способностью, возможностью использования при высоких температурах (до 350 градусов), самодиагностикой метрологических параметров, а также, с расширенным динамическим диапазоном»

2.«Исследования, разработка и организация внедрения адаптивных систем релейной защиты с повышенной распознаваемостью повреждений, обеспечивающих их локализацию и снижение объема разрушений элементов подстанций (трансформаторов и комплектных распределительных устройств) в электрических распределительных сетях 6-110 кВ энергосистем»

3.«Свободное крыло»

4.«Инновационный продукт типа чипсов»

Название проекта. Примеры

«Создание магнитного импульсного генератора для предварительной обработки нефти с целью увеличения выхода легких фракций»

«Разработка нанодисперсных противоизносных составов на комбинированной основе»



Технология снижения карстовых рисков при строительстве и эксплуатации зданий и линейных сооружений

**Мелёшкина Татьяна Борисовна
аспирантка кафедры «Путь и путевое хозяйство»**

**Тел.: (926)-602-25-38
E-mail: tmelyoshkina@yandex.ru**

Даничев Александр Борисович

ученик гимназии МИИТ

Научный руководитель:

Белозерова Ольга Михайловна, учитель физики гимназии МИИТ



«Wi-Fi в поездах»

Актуальность идеи и научная новизна

Актуальность:

от потребности к решению

Новизна:

идея должна быть новой,
впервые сформулированной
заявителем

Цель и задачи

«...Для человека, который не знает, к какой гавани он направляется, ни один ветер не будет попутным...»

Сенека

Цель проекта

**формулирует результат
на конец 2-го года**

Задачи проекта

**обозначение проблем, решение которых
позволит достигнуть цели проекта**

Техническое решение задачи

- ❑ **излагайте материал, не вульгаризируя но и не перегружая его формулами, узкоспециальными описаниями, графикой**
- ❑ **никаких подробностей, иначе выступление превратится в презентацию научной идеи, а не проекта**

Этапы превращения идеи в продукт

Проведение НИОКР

Создание образца

Организация производства

Пилотная партия

Сертификация

Выход на рынок



Текущее состояние проекта

- задел по проекту**
- вопросы по интеллектуальной собственности**
- заинтересованность в проекте**
- наличие материальной базы**
- дальнейшие планы**

План проведения НИОКР

- ❑ год 1-й разбит на этапы поквартально
- ❑ указывается стоимость каждого этапа
- ❑ год 2-й представлен укрупнено

Наиболее приемлема табличная форма представления информации

Календарный план

№ этапа	Наименование работ по этапам НИОКР	Стоимость этапа, руб.
1	Оптимизация состава КГВ и разработка технологии получения пенобетонных изделий на основе КГВ	50 000,00
2	Выбор оптимального состава пенобетона на основе КГВ и определение его характеристик	50 000,00
3	Разработка схемы армирования	50 000,00
4	Определение свойств проектируемых строительных изделий: элемента внутренней стеновой перегородки, элемента наружной стены, элемента напольного покрытия	50 000,00
2 год	Исследование и испытание пенобетонных изделий разного назначения и номенклатуры. Разработка производственных параметров.	200 000,00

Сроки превращения идеи в конечный продукт и выхода его на рынок

Этапы работ	Сроки
Создание ПО для проведения опросов	4 месяца
Анализ статистики и создание интеллектуального алгоритма на ее основе	8 месяцев
Создание технической и юридической документации	4 месяца
Создание коммерческого продукта	8 месяцев

ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

ЭТАПЫ НИОКР	СРОК ВЫПОЛНЕНИЯ	СТОИМОСТЬ, ТЫС.РУБ.
ВЫВОД РАБОЧЕЙ ГИПОТЕЗЫ, ОПРЕДЕЛЕНИЕ ОСНОВНЫХ СВОЙСТВ МАТЕРИАЛОВ	II КВАРТАЛ 2012 ГОДА	50,0
ПРОЕКТИРОВАНИЕ И ОПРЕДЕЛЕНИЕ СОСТАВОВ КГВ И ПЕНОБЕТОНА, ОПРЕДЕЛЕНИЕ ИХ СВОЙСТВ	III КВАРТАЛ 2012 ГОДА	50,0
АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ, СОСТАВЛЕНИЕ РЕКОМЕНДАЦИЙ ПОЛУЧЕНИЯ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННЫХ ПЕНОБЕТОНОВ НА ОСНОВЕ КГВ С ЦЕОЛИТОВОЙ ПАСТОЙ С ПОВЫШЕННЫМИ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫМИ ХАРАКТЕРИСТИКАМИ	IV КВАРТАЛ 2012 ГОДА	50,0
РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА	2013 ГОД	200,0

План реализации и сроки

№ Этапа Мероприятие	1 50 000руб.	2 50 000руб.	3 50 000руб.	4 50 000руб.	2й год 200 000 руб.
Расчёт сил, действующих на путь	X				
Расчёт конструкции безбалластного пути	X				
Создание опытного образца:		X	X	X	X
Консалтинг и сопровождение проекта		X	X	X	X
Стендовые испытания					X
Полевые испытания					X
Патентование					X
Сертификация					X

Перспектива коммерциализации

Вопросы, требующие ответа:

- ❑ что будет являться продуктом проекта?
- ❑ каким образом планируется получение прибыли (стратегия бизнеса)?
- ❑ почему проект будет востребован на рынке?
- ❑ кто будет являться потребителем проекта?
- ❑ сильные стороны проекта, повышающие вероятность успешной коммерциализации?
- ❑ положительные тенденции рынка, отрасли в целом?

Риски проекта

- ❑ не переусердствуйте в описании рисков
- ❑ обязательно назовите меры по снижению рисков
- ❑ количественная оценка рисков должна иметь подтверждение

Нет рисков – нет проекта

Риски. Примеры

«Единственным возможным риском является сворачивание проекта за недостатком финансирования»

«Может быть уточнено не ранее, чем при переходе к стадии опытно-конструкторских работ»

«Единственный риск – инфляция»

«Рисков нет»

Риски. Примеры

Основные выявленные на момент риски проекта:

- 1. Несоответствие разработки заявляемым характеристикам**
- 2. Моральное устаревание прототипа**
- 3. Появление конкурентной продукции в течении ближайшего периода времени**

Команда проекта

Информация о команде покажет:

- ❑ понимание вашей роли в проекте
- ❑ наличие научного руководителя
- ❑ наличие ядра будущего МИП




«Спасибо за внимание!»

Основные аспекты:

- ❑ подтверждает окончание выступления
- ❑ является визиткой
- ❑ напоминает и фиксирует имя выступающего и проект

Спасибо за внимание!



**Автор: Ухина Анастасия,
ученица гимназии МИИТ
anastasia.ukhina@yandex.ru
+79269241155**

**Научный руководитель: Белозерова Ольга
Михайловна, учитель физики гимназии МИИТ
Проект: Молниезащита нового поколения**

Критерии отбора

- 1. Актуальность идеи**
- 2. Научная новизна**
- 3. Достижимость результатов НИР**
- 4. Востребованность продукта на рынке**
- 5. Потенциальные конкурентные преимущества**
- 6. Увлеченность идеей**
- 7. Предпринимательский потенциал заявителя**
- 8. Взаимодействие с вузом или компанией**

Программа «Старт»

Цель -

поддержка МИП для разработки и создания производства на основе результатов НИОКР

Использование средств – проведение НИОКР

Победитель – юридическое или физическое лицо

Программа реализуется в 2 этапа

Продолжение возможно путем участия в программе

«Бизнес-Старт»

«Старт» - условия участия

	Старт-1	Старт-2	Старт-3	Бизнес-Старт
Размер гранта	До 2 млн руб.	До 3 млн руб.	До 4 млн руб.	До 5 млн руб.
Срок гранта	1 год			
Внебюджетное со-финансирование	Не требуется	Не менее 100% суммы гранта (средства инвестора)		Не менее 100% суммы гранта (собственные средства или средства инвестора)
Направление расходов	Проведение НИОКР			Коммерциализация результатов НИОКР
Участники	Физ.лица или юр.лица	Юр.лица		Юр. лица, завершившие Старт-2

«Старт» - условия участия

Наличие юридического лица при заключении договора

**Статус малого предприятия у юридического лица
Начальная стадия развития: срок создания – до 2 лет**

Предприятие ранее не должно получать финансовую поддержку Фонда

Сотрудники предприятия не участвуют в иных программах Фонда

Наличие ОКВЭД 72.1 «Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук»

Программа «Развитие - НТИ»

Цель - реализации планов мероприятий Национальной технологической инициативы, одобренных Президиумом Совета при Президенте России по модернизации экономики и инновационному развитию России

Срок реализации – от **12** до **24** месяцев

Сумма гранта – до **20** млн.руб.

Использование средств – проведение НИОКР

Победитель – юридическое лицо, МИП

*Обязательно софинансирование из внебюджетных средств в размере не менее **30%** от суммы гранта*

«Развитие - НТИ»: тематика

Основные направления дорожных карт НТИ

- аэронет**
- автонет**
- маринет**
- нейронет**
- энерджинет**
- хелснет**
- технет**

Приоритеты программы

Предпочтение имеют НИОКР:

- ? направленные на преодоление существующих технологических барьеров для реализации дорожных карт
- ? развитие приоритетных технологических направлений НТИ

Предпочтение имеют предприятия:

- ? успешно выпускающие собственную наукоемкую продукцию
- ? имеющие положительную финансово-экономическую историю
- ? обладатели прав на интеллектуальную собственность по тематике проекта

Особенности программы

«Конкурс ориентирован на поддержку развитых предприятий, которые имеют **положительную деловую репутацию и опыт продаж** наукоемкой продукции на рынке, планирующих проведение НИОКР в целях создания и освоения новых высокотехнологичных рынков, которые будут определять структуру мировой экономики в ближайшие 15-20 лет. При отборе грантополучателей приоритет будет отдаваться НИОКР, направленным на **преодоление существующих технологических барьеров** для реализации дорожных карт и/или развитие приоритетных технологических направлений НТИ.

«Коммерциализация»

Цель –

финансовое обеспечение расходов, связанных с реализацией инновационных проектов, результаты которых имеют перспективу коммерциализации, за исключением расходов на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ

Условия реализации

- ❑ результат - создание или развитие высокотехнологичного производства на территории РФ, основанного на результатах НИОКР
- ❑ финансирование предоставляется МИП, отобранному в результате конкурса
- ❑ размер финансирования - до **15** млн. руб.
- ❑ срок выполнения работ - до **12** месяцев

Программа «Кооперация»

СУТЬ ПРОГРАММЫ - поддержка инновационной деятельности малых предприятий в интересах средних и крупных компаний

Финансирование предоставляется МИП по результатам конкурсного отбора

Размер финансирования – **до 25 млн.руб.**

Срок выполнения работ – **от 18 до 24 мес.**

Софинансирование - не менее **100%**
от суммы гранта

Программа «Кооперация».

Общие положения

Принцип взаимодействия:

Приобретение Индустриальным партнёром новой продукции, созданной МИП в результате проведения НИОКР. Индустриальный партнёр в течение срока реализации проекта гарантирует приобретение у МИП продукции/услуг, созданной в результате проведения НИОКР, и использует ее для выпуска собственной продукции. МИП вправе самостоятельно производить и реализовывать данную продукцию другим заказчикам, если иные условия не установлены в соглашении с Инициатором.



Общая сумма платежей, которую Индустриальный партнер выплачивает малому предприятию за приобретаемую новую продукцию в течение 5 лет после завершения НИОКР, должна составлять не менее суммы гранта Фонда на проведение НИОКР

Требования к Индустриальному партнёру

Среднее или крупное коммерческое предприятие (в соответствии с федеральным законом от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»), зарегистрированное в Российской Федерации, которое:

- имеет заключенное соглашение о научно-технологическом сотрудничестве с малым предприятием, в котором определены порядок их взаимодействия в ходе выполнения НИОКР по разработке новой наукоемкой продукции
- обязуется совместно с малым предприятием обеспечить внебюджетное софинансирование проведения НИОКР

Требования к Индустриальному партнёру

- ❑ обязуется обеспечить выпуск и реализацию новой продукции, созданной с использованием результатов НИОКР, выполненных малым предприятием. При этом суммарная выручка Индустриального партнера, полученная от реализации новой продукции в течение **5** лет после завершения НИОКР, должна составить не менее **100** млн. рублей
- ❑ возможности внебюджетного софинансирования
- ❑ наличие производственных мощностей для реализации результатов НИОКР
- ❑ наличие сбытовой сети для реализации результатов НИОКР

Спасибо за внимание !

Фонд содействия инновациям

www.fasie.ru

**Союз инновационно-технологических
центров России**

www.ruitc.ru

www.lonbms.ru

SOFT **PRO**

Комплексные IT-решения:

- консультации и обучение
- управление персоналом
- автоматизация производства
- диспетчеризация зданий
- внедрение SCADA
- умный дом

+7 (926) 284-37-76