

Выездной шоурум –
бренд женской одежды
white star

О себе

- Я – Манохин Александр, мне 18 лет.
- Бизнесом начал увлекаться и заниматься в 15 лет.
- Первый удачный проект в 16 лет – миндаль в сахаре: первые 20.000 руб.
- Самый удачный проект: доставка цветов: дошел до стабильной прибыли 25.000 руб., почти полностью автоматизировав процессы. Я только принимал заказы.
- Сейчас создаю продающие ролики – сделали уже 6 видео. И начинаю заниматься женской одеждой.

Идея и продукт

- Бренд дизайнерской женской одежды white star.
- В 1 бренде объединить несколько Российских производителей качественной, дизайнерской женской одежды.
- Через год, имея постоянный и большой поток заказов, стать самим производителем и делать подобную одежду, но под своим брендом, на контрактном производстве.
- Продукты: дизайнерские пальто, свитера, шапки, шарфы, пуховики
- Купить вещь можно только после бесплатной выездной примерки

Спрос

- Изучил рынок и сделал вывод, что дизайнерская женская одежда сейчас очень популярна, особенно, в Инстаграмме. Также, я изучил множество успешных кейсов, связанных с женской одеждой.
- Yandex Wordstat

Каналы продаж

- Инстаграм + 30 блоггеров
- Сайт + Яндекс, Google Ad
- Таргет в Insta + Facebook

Сколько нужно денег и на что?

- Закупка первой партии одежды(свитера+пальто) = 100.000 руб.
- Расходы на рекламу(блоггеры) = 20.000 руб.
- Аренда склада = 25.000 руб.

ИТОГО = 150.000 руб.

Ищу

- Инвестора
- Возможно, партнера по бизнесу с долей 50-50
- Владельцев магазинов одежды, которые уже добились успеха

У кого есть контакты владельцев, очень буду благодарен, если поделитесь!

Спасибо за внимание!