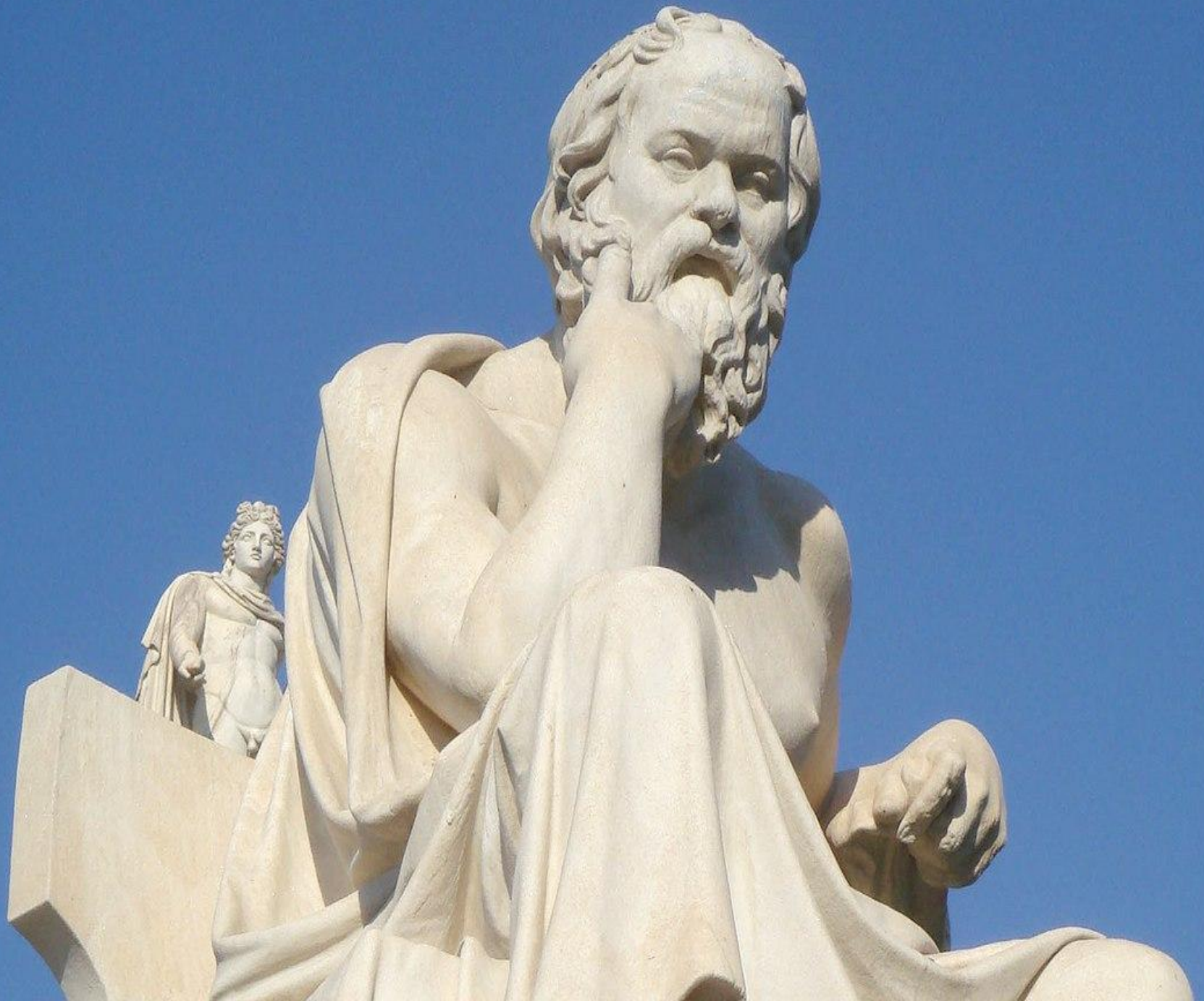


Детектор лжи который всегда с тобой

Выполнила:

Корнеева Ксения Сергеевна

ученица 4-А класса МБОУ «Гимназия №20»







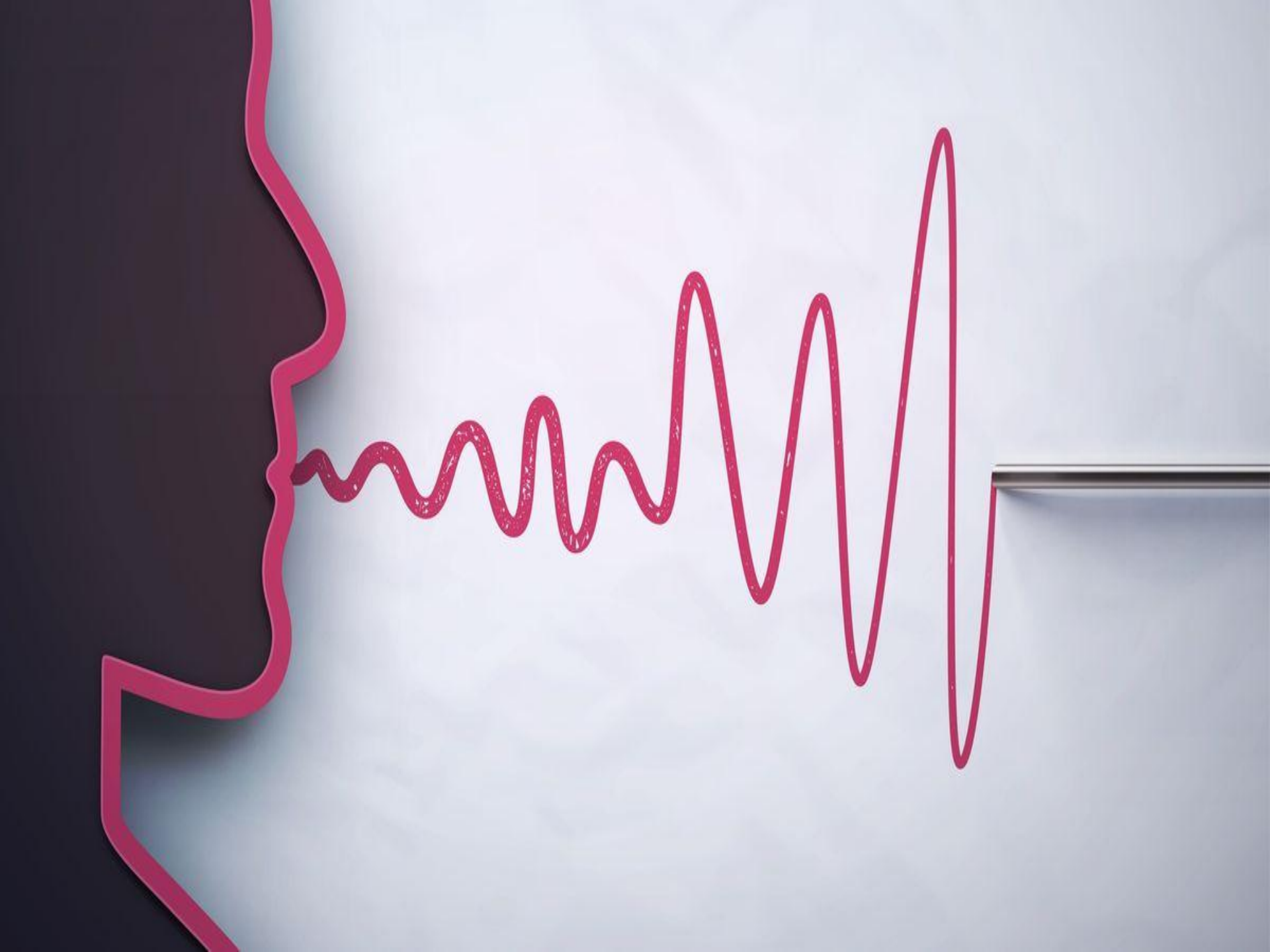
Детектор лжи, который всегда с тобой.

Объект исследования: учащиеся 4а и 4б классов
МБОУ «Гимназия №20»

Предмет исследования: голос человека.

Методы исследования:

- ✓ Опрос
- ✓ Сравнение
- ✓ Наблюдение
- ✓ Обобщение
- ✓ Анализ







Тайна речевого кода.

- Те, кто говорит тихо, предпочитают пробиваться в жизни своими силами. Они верят в любовь, хранят верность и держат своё слово.



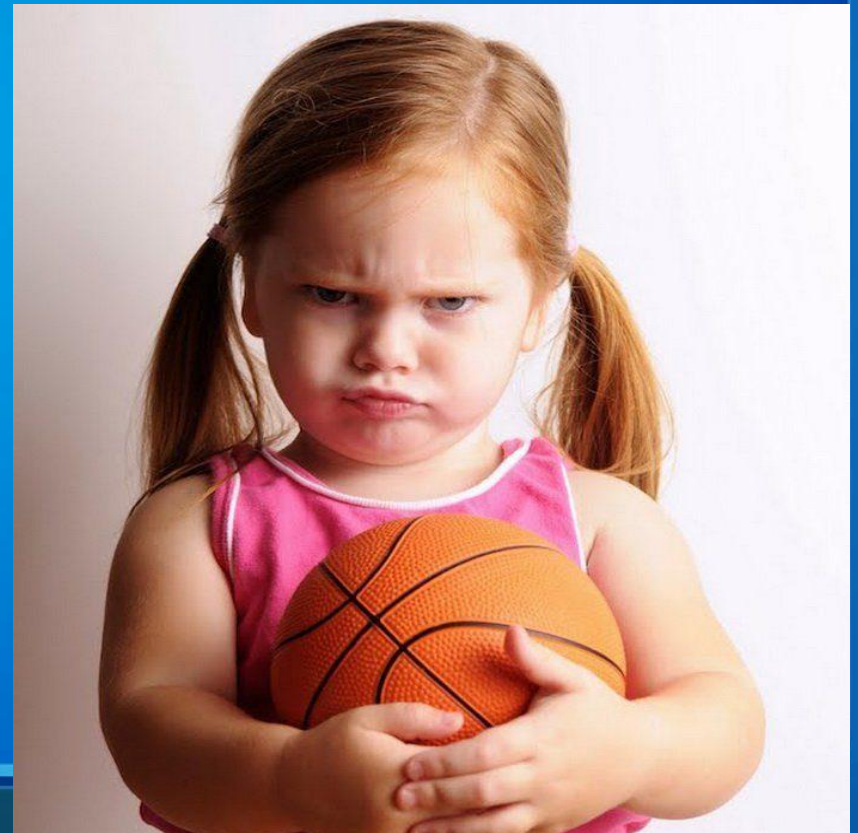
Тайна речевого кода.

Высокий, пронзительный и резкий
голос говорит о недостаточной
зрелости. Люди с такими
голосами жаждут
признания, похвалы и ласки.



Тайна речевого кода.

Носовой голос принадлежит человеку, который если не считает себя центром вселенной, то, по крайней мере, пупом земли. Он любит позировать, всегда стремится подчеркнуть свои достоинства.



Тайна речевого кода.

Неестественный и искусственный голос, звучащий нечётко и интимно, свидетельствует о том, что говорящий очень заботится о своих чувствах, тогда как чувства других его мало интересуют.



Тайна речевого кода.

Когда в конце высказывания голос становится тихим, это свидетельствует о том, что на человека нахлынули чувства. Обычно это люди, которые не когда не приближают к себе и не пускают в свой внутренний мир. Они предпочитают сами решать свои проблемы.



Тайна речевого кода.

Самоуверенный ласковый голос принадлежит человеку, который ищет пути влияния на других. За ним скрывается сильная воля и стремление властвовать.



Тайна речевого кода.

Те, кто часто кашляет во время речи, многого в жизни опасаются, живут в напряжении и не редко не соответствуют месту, которое занимают.



Тайна речевого кода.

Говорящие на одном дыхании, без «точек и запятых», пытаются забыть о собственных проблемах, даже если знают способы их решения. В жизни такой человек предпочитает отдавать, нежели брать.



Анкетирование учащихся.

«Голос и его свойства.

Можно ли с помощью голоса манипулировать людьми?».

Всего в опросе приняли участие 46 человек.



1. Как вы считаете, какие внешние признаки у человека проявляются, когда он лжёт?

А) он краснеет; 3%

Б) заикается;- 7%

В) отводит глаза в сторону:-80%

Внешние признаки при обмане



■ краснеет

■ заикается

■ отводит глаза в сторону



2.) Можно ли понять, при разговоре по телефону расстроен ли человек?

А) да;- 60%

Б) нет;-5%

В) можно скрыть свои истинные чувства:-35%

Можно ли понять при разговоре по телефону
расстроен ли человек



■ да

■ нет

■ можно скрыть свои чувства

3) Как вы воспринимаете свой голос в записи?

А) ужасно; -70%

Б) мне нравится;- 20%

В) такой же, как обычно – 10%



Как воспринимается голос в записи



■ ужасно

■ мне нравится

■ такой же, как обычно

4) Какой голос, по Вашему мнению, производит большее впечатление на окружающих?

- А) тихий; -15%
- Б) пронзительный и резкий – 10%
- В) низкий - 0
- Г) ласковый – 15%
- Д) самоуверенный – 60%

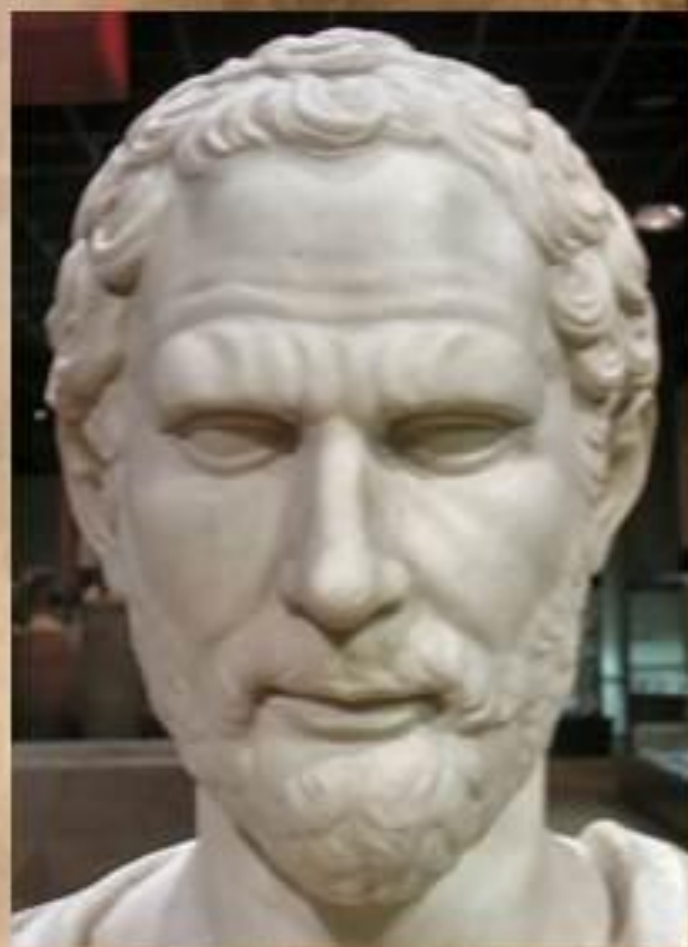
Какой голос, по Вашему мнению, производит большее впечатление на окружающих?



- тихий
- пронзительный и резкий
- низкий
- ласковый



- Демосфён (греч. Δημοσθένης, 384 г. до н. э., Афины — 322 г. до н. э.) — один из знаменитейших ораторов древнего мира; выходец из знатного рода.



Как улучшить свой голос? Рекомендации одноклассникам.



Шаг первый.

Важно иметь правильную осанку, чтобы посылаемые вами визуальные сигналы оказались эффективными.



Шаг второй.

Еще одним важным фактором, оказывающим влияние на голосовой аппарат, является дыхание.

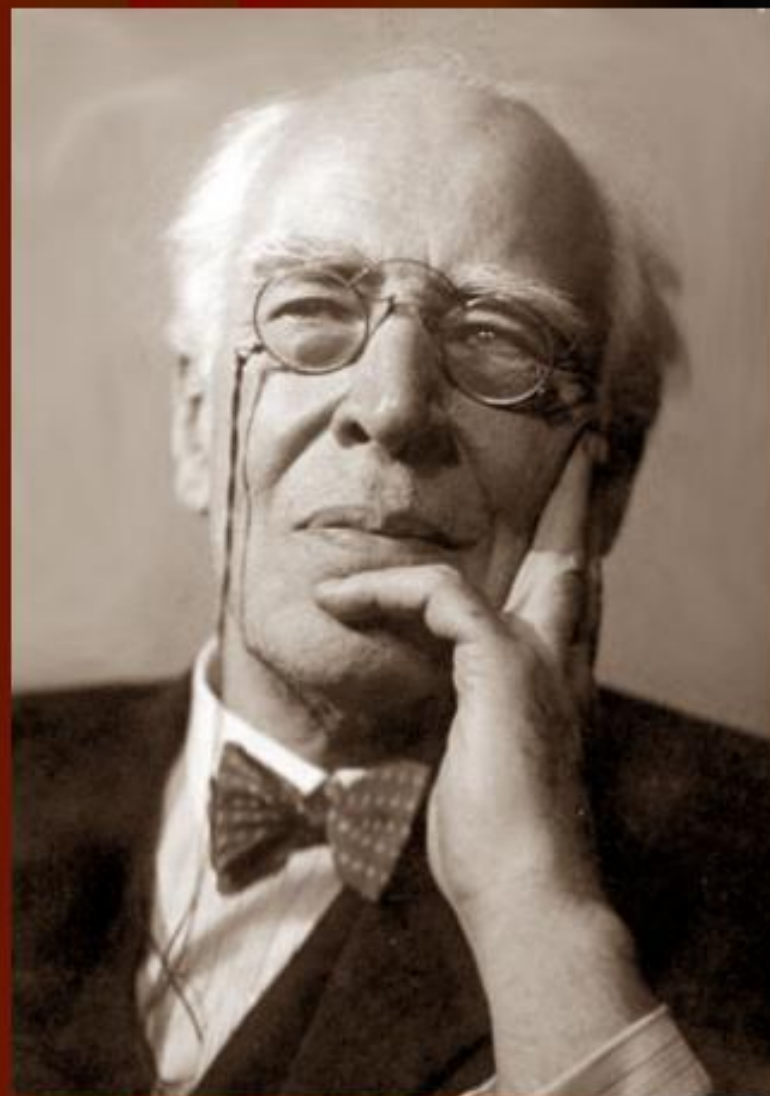


Шаг третий.

Распространено мнение, что курение делает голос низким, но это не совсем так. Оно делает его скорее сиплым, и вы портите своё здоровье!



Константин Сергеевич
Станиславский русский
режиссер, актер, педагог,
теоретик театра, создатель
системы актерского
искусства, названной
"системой Станиславского".





mf



Шаг седьмой

Разнообразьте речь интонациями, особенно если Вы склонны подавать информацию «на одной ноте».



Шаг восьмой

Научитесь четко формулировать мысль, которую Вы хотите донести до слушателя. Это избавит вас от предательского «мычания» в паузах. Запаситесь аргументами в пользу своего мнения, правильно расставляйте



Шаг девятый

Невозможно убедить кого-то в чем-то, тихо прожевывая фразы. Установите оптимальный «уровень громкости» для своего голоса.





