

# 06



## ЗАПАСЫ

# Цели занятия

1. Классифицировать запасы
2. Уяснить методы оценки, применяемые к запасам
3. Уяснить порядок учета операций с запасами
4. Производить переоценку запасов

# МСФО 2

МСФО 2 «Запасы»

# Запасы – это активы

- предназначенные для перепродажи в ходе нормальной деятельности;
- в процессе производства для такой продажи;
- в форме сырья или материалов, предназначенных для использования в производственном процессе или при предоставлении услуг.

# Классификация запасов

- Товары, предназначенные для перепродажи
- Готовая продукция, произведенная компанией
- Незавершенная продукция
- Для компании сферы услуг запасы включают в себя стоимость услуг

# Право собственности на товары

- Запасы включаются в финансовую отчетность компании, которой перешло право собственности на эти запасы
- Переход права собственности определяется условиями поставки
- Условия поставок регламентируются правилами Инкотермс

# Правило наименьшей оценки

Запасы должны оцениваться по наименьшей из двух величин: себестоимости и возможной чистой цене продаж.

# Себестоимость запасов

Себестоимость запасов должна включать все затраты на:

- приобретение;
- переработку;
- транспортировку;
- прочие затраты, понесенные в целях доведения запасов до их текущего местоположения и состояния.



# Затраты на приобретение

- Цена покупки
- Импортные пошлины
- Невозмещаемые налоги
- Транспортные расходы
- Транспортно-экспедиторские расходы
- Прочие прямые расходы, относимые на приобретение готовой продукции, материалов и услуг

# Затраты на переработку

- Прямые затраты труда
- Прямые затраты сырья
- Постоянные накладные производственные расходы
- Переменные накладные производственные расходы

# Не включаются в себестоимость

- Сверхнормативные потери сырья, труда или прочих производственных затрат
- Затраты на хранение, не связанные с производством товаров
- Административные накладные расходы
- Сбытовые расходы
- Транспортные расходы на доставку продукции заказчику

# Методы оценки запасов

- Метод специфической идентификации
- Метод средневзвешенной стоимости
- Метод ФИФО
- Метод ЛИФО
- Метод нормативных затрат
- Метод розничных цен
- Чистая возможная стоимость реализации

# Особенности применения

- Компания самостоятельно выбирает метод оценки запасов
- Поток списания стоимости запасов не обязательно должен совпадать с **ФИЗИЧЕСКИМ** потоком запасов
- Метод влияет на значение:
  - себестоимости реализованных запасов;
  - остатков запасов на конец периода

# Метод специфической идентификации

Применяется для:

- оценки объектов запасов, которые не являются взаимозаменяемыми;
- товаров и услуг, произведенных и предназначенных для специальных проектов.

# Метод специфической идентификации:

- Приобретено два автомобиля:  
ВАЗ-21093 по цене 100,000 руб. и  
ВАЗ-2107 по цене 80,000 руб.
- Стоимость запасов равна 180,000 руб.

# Метод специфической идентификации

- Реализован автомобиль ВАЗ-21093 за 120,000 руб.
- На складе остался лишь ВАЗ-2107 по цене 80,000 руб.
- Оценка запасов составляет 80,000 руб.
- Себестоимость реализованной продукции 100,000 руб.
- Объем реализованной продукции – 120,000 руб.



# Средневзвешенная стоимость

- Рассчитывается периодически
- По мере получения каждой дополнительной поправки

# Средневзвешенная стоимость

Приобретено товаров:

5 января 2000 года - 20 шт. по 20 руб.

19 мая 2000 года - 25 шт. по 30 руб.

23 октября 2000 года - 40 шт. по 31 руб.

Всего закуплено - 85 шт. на 2,390 руб.

Средняя себестоимость равна

$$2,390 / 85 = 28.12 \text{ руб.}$$

# Средневзвешенная стоимость

Продано в течение года:

8 января 2000 года - 17 шт.

21 мая 2000 года - 18 шт.

28 октября 2000 года - 35 шт.

ИТОГО продано в течение года: 70 шт.

Себестоимость реализации составляет:

$$70 * 28.12 = 1,968.4 \text{ руб.}$$

# Средневзвешенная стоимость:

- Остаток запасов =  $85 - 70 = 15$  шт.
- Оценка запасов на складе составляет  $15 * 28.12 = 421,8$  руб.

# Виды средневзвешенной стоимости

- Скользящая средневзвешенная стоимость
- Периодическая средневзвешенная стоимость

# Метод ФИФО

Согласно методу ФИФО статьи запаса закупленные первыми, будут проданы первыми, и соответственно, статьи, остающиеся в запасе в конце периода были позже всего приобретены или произведены.

# Метод ФИФО

Продано в течение года:

8 января 2000 года - 17 шт.

(по цене 20).

21 мая 2000 года - 18 шт.

(3 шт. по цене 20 и 15 шт. по 30).

28 октября 2000 года - 35 шт.

(10 по цене 30 и 25 по цене 31).

ИТОГО продано в течение года: 70 шт.

# Метод ФИФО

Продано в течение года: 70 шт.

Себестоимость реализации составляет:  $17*20 + 3*20 + 15*30 + 10*30 + 25*31 = 1,925.$

Остаток запасов:

15 шт. по цене 31 руб.

Оценка запасов на складе составляет  $15 * 31 = 465.$



# Метод ЛИФО

Согласно методу ЛИФО статьи запаса закупленные последними, будут проданы первыми, и соответственно, статьи, остающиеся в запасе в конце периода были раньше всего приобретены или произведены.

# Метод ЛИФО

Продано в течение года:

8 января 2000 года - 17 шт. (по цене 31).

21 мая 2000 года - 18 шт. (по цене 31).

28 октября 2000 года - 35 шт.

(5 шт. по цене 31; 25 шт. по цене 30 и 5 шт. по цене 20).

ИТОГО продано в течение года:

70 шт.

# Метод ЛИФО

Продано в течение года: 70 шт.

Себестоимость реализации составляет:

$$40 * 31 + 25 * 30 + 5 * 20 = 1,925.$$

Остаток запасов:

15 шт. по цене 20 руб.

Оценка запасов на складе составляет

$$15 * 20 = 300.$$

# Метод нормативных затрат

- Используется, если результаты приближенно выражают значение себестоимости
- Нормативные затраты учитывают нормальные уровни использования сырья и материалов, труда, эффективности и мощности
- Нормативные затраты должны регулярно пересматриваться

# Метод нормативных затрат

Для производства используются следующие нормативы на выпуск одного изделия:

- Расходы на оплату труда (с отчислениями во внебюджетные фонды) - 1,410
  - Стоимость материалов - 590
  - Стоимость комплектующих - 2,500
- ИТОГО: 4,500**

# Метод нормативных затрат

На складе находится 100 единиц продукции.

Оценка запасов:

$$4,500 * 100 = 450,000.$$

# Метод розничных цен

Используется в розничной торговле для оценки быстроменяющихся изделий, имеющих одинаковые маржи, когда использование других методов оценки себестоимости неэффективно.

# Метод розничных цен

- Установлена 10%-я торговая надбавка для всего ассортимента товаров
- Запасы на начало периода: 300,000.
- Закуплено в течение периода: 200,000.
- Продано в течение периода: 110,000
- Валовая прибыль (10%): 10,000



# Метод розничных цен:

Себестоимость реализованной продукции составила 100,000.

Оценка товара на складе компании составила:

$$\begin{array}{r} 300,000 \\ +200,000 \\ \underline{-100,000} \\ 400,000 \end{array}$$

# Сравнение методов оценки: ФИФО

- Более высокая оценка прибыли
- Применяется для отраслей, в которых наблюдается снижение цен - экономия на налогах
- Высокая прибыль привлекательна для кредиторов/инвесторов
- Стоимость отражаемого в балансе остатка запасов близка к их восстановительной стоимости

# Сравнение методов оценки: ФИФО

- Закупки в конце года не влияют на финансовый результат
- ФИФО предоставляет лучшую базу для соотнесения доходов и расходов

# Сравнение методов оценки: ЛИФО

- При инфляции сумма прибыли снижается
- Снижается налог на прибыль
- Закупки в конце года могут сильно повлиять на себестоимость реализованных запасов
- Необходимо дополнительное раскрытие информации о возможности занижения стоимости запасов

# Сравнение методов.

## Средневзвешенная цена

- Проста в применении
- Сглаживает различия в стоимости запасов, которые проявляются при применении ФИФО или ЛИФО

# Сравнение методов оценки

Показатель:	<u>ФИФО</u>	<u>ЛИФО</u>	<u>Средняя</u>
Поступило	2,390	2,390	2,390.00
Реализация	2,200	2,200	2,200.00
Себестоимость:			
	1,925	2,090	1,968.24
Прибыль	275	110	231.76
Остаток на складах:			
	465	300	421.76

# Частота использования методов

ЛИФО – 67%

ФИФО – 63%

Средняя – 37%

Прочие – 9%

Общая сумма превышает 100, так как различные компании используют различные методы оценки для различных запасов.

Источник: AICPA, 1985

# Чистая возможная стоимость реализации

Если себестоимость запасов оказалась невозмещаемой, в случае их повреждения, старения или снижения их продажной цены, то делается переоценка запасов до цены возможной цены продаж на основании соответствующих расчетов.



# Возможная чистая цена продаж

- Приобретена 1 тонна бензина за 5,000.
- На конец отчетного года цена бензина упала до 4,000.
- Запасы бензина должны быть переоценены по цене возможной реализации до 4,000 руб.

# Признание в качестве расхода

После продажи запасов сумма, по которой они учитывались, должна быть признана в качестве расхода в том отчетном периоде, когда признается соответствующая выручка от продаж.

# Раскрытие информации

- Учетная политика для оценки запасов
- Метод расчета себестоимости запасов
- Общая балансовая стоимость запасов
- Балансовая стоимость отдельных классов запасов согласно классификации, принятой в компании

# Раскрытие информации

- Балансовая стоимость запасов, учтенных по чистой возможной стоимости реализации
- Величина возврата любых списаний запасов
- Обстоятельства возврата списания запасов
- Запасы, заложенные в качестве обеспечения обязательств

# Раскрытие информации: метод ЛИФО

- При использовании метода ЛИФО финансовая отчетность должна раскрывать дополнительную информацию, связанную с применением этого альтернативного метода учета.

# **Резерв на устаревшие, поврежденные и излишние единицы**

При учете запасов компании и отражении их в финансовой отчетности должны приниматься во внимание определенные риски, связанные с этими активами.

# Пример расчета резерва под обесценение запасов

Наименование	Сумма
Антибиотики	123,876
Капельницы	45,654
Препараты от кашля	345,987
<b>ИТОГО:</b>	<b>515,517</b>

# Резерв списания запасов

Наименование	Вероятность потерь:
Антибиотики	100%
Капельницы	50%
Препараты от кашля	0%



# Резерв списания запасов

Наименование	Резерв
Антибиотики	123,876
Капельницы	22,827
Препараты от кашля	0
<b>ИТОГО:</b>	<b>146,703</b>

# Принятие решений

- Для принятия эффективных решений в плане выбора экономически оправданного метода учета запасов компания должна определить, что для нее выгоднее:
  - высокая прибыль;
  - или
  - низкая прибыль.

# Принятие решений

- Уровень запасов (и дебиторской задолженности, с которой они связаны) за определенный период по отношению к объему продаж позволяет сделать важные выводы относительно запасов и влияния на них таких факторов, как спрос, прибыль и т.д.

# Цели занятия

1. Классифицировать запасы
2. Уяснить методы оценки, применяемые к запасам
3. Уяснить порядок учета операций с запасами
4. Производить переоценку запасов

**Вопросы?**