

Бизнес план и оценка эффективности проекта.

Выполнила студент 3 курса, заочного отделения, группа ПРИ 14-02

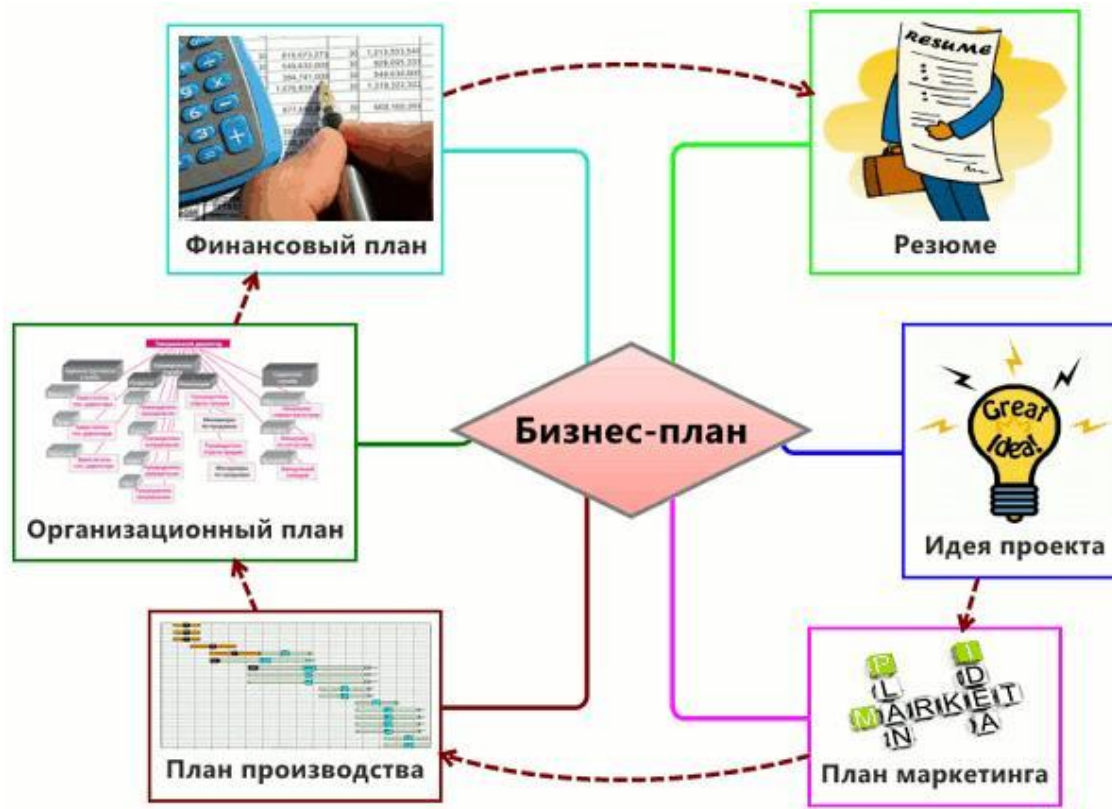
Овчинникова Ольга Игоревна

06.2017

Бизнес-план – это подробный, четко структурированный и тщательно подготовленный документ, описывающий цели и задачи, которые необходимо решить предприятию (компании), способы достижения поставленных целей и технико-экономические показатели предприятия и/или проекта в результате их достижения. В нем содержится оценка текущего момента, сильных и слабых сторон проекта, анализ рынка и информация о потребителях продукции или услуг.



Структура бизнес плана.



Задачи бизнес планирования.

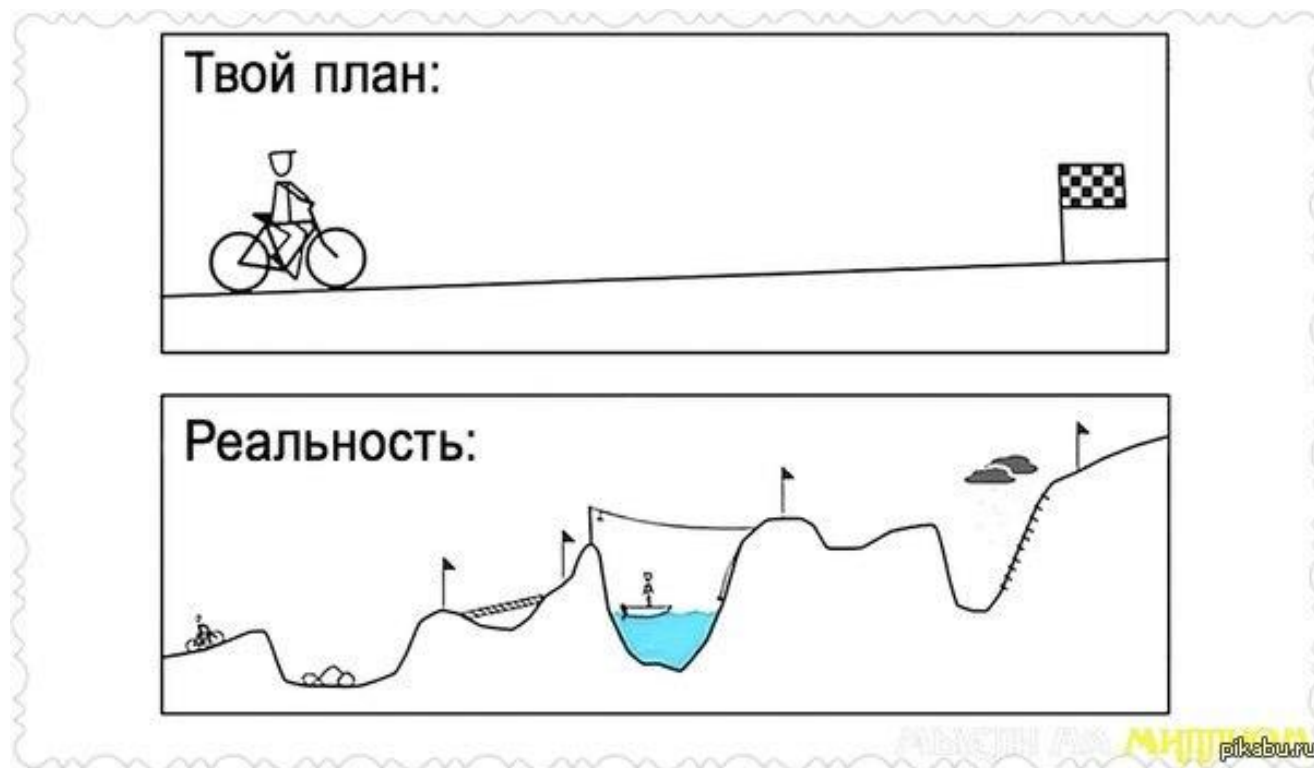
Изучение и анализ
рынка сбыта.

Оценка
потенциальной
рентабельности
проекта.

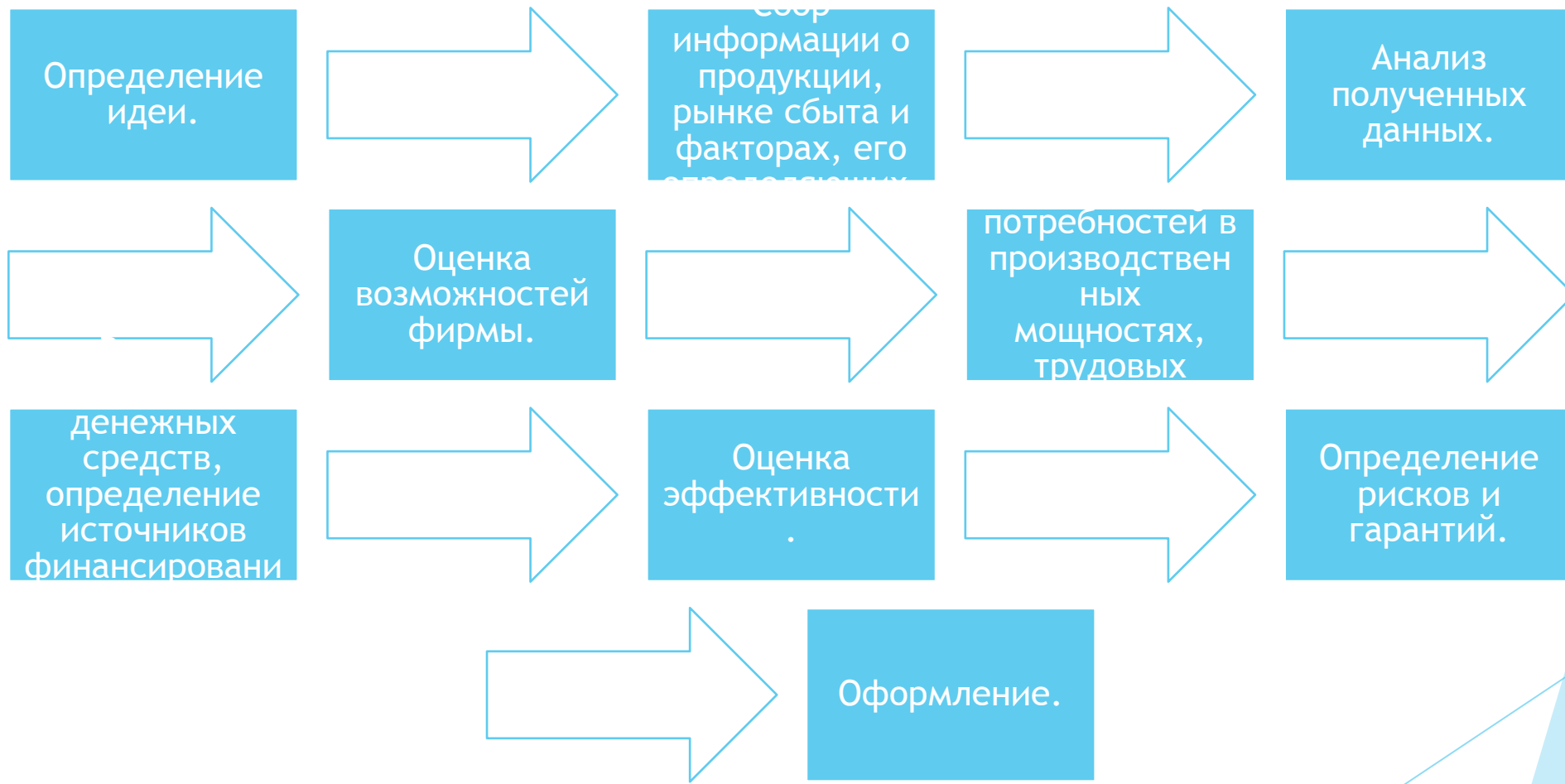
Оценка факторов
риска.

Определение
контрольных
показателей.

Бизнес-план - это документ, который является хорошей опорой не только на первоначальном этапе планирования нового проекта, но и во время дальнейшей реализации бизнес-идей.



Порядок разработки бизнес плана



Показатели эффективности.

В качестве основного показателя эффективности бизнес-плана принято рассматривать показатель точки безубыточности.

Размер прибылей и убытков в значительной степени зависит от уровня продаж, который обычно является величиной, трудно прогнозируемой с определенной точностью. Для того, чтобы знать, какой потребуются уровень продаж для достижения прибыльности предприятия, необходимо провести анализ безубыточности.

Анализ безубыточности позволяет ответить на вопрос: “Сколько нужно продать продукции, чтобы предприятие стало прибыльным?” Каждый раз, когда продается продукция, часть выручки идет на покрытие фиксированных затрат: Эта часть, названная валовой прибылью, равна цене продажи за минусом прямых затрат. Поэтому для проведения анализа валовая прибыль должна быть умножена на количество проданной продукции: точка безубыточности достигается в том случае, когда общая валовая прибыль становится равной постоянным затратам.

На втором этапе оценки экономической эффективности проекта рассчитывают такие показатели как:

- Чистый дисконтированный доход.

Дана формула для расчета, где

B_t - выгоды проекта в год t

C_t - затраты проекта в год t

$t = 1 . n$ - годы жизни проекта

Инвестору следует отдавать предпочтение только тем проектам, для которых NPV имеет положительное значение. Отрицательное же значение свидетельствует о неэффективности использования денежных средств: норма доходности меньше необходимой.

$$NPV = \frac{B_1 - C_1}{1 + t} + \frac{B_2 - C_2}{(1 + t)^2} + \dots + \frac{B_t - C_t}{(1 + t)^t} =$$

Индекс прибыльности.

(profitability index, PI) показывает относительную прибыльность проекта, или дисконтированную стоимость денежных поступлений от проекта в расчете на единицу вложений. Он рассчитывается путем деления чистых приведенных поступлений от проекта на стоимость первоначальных вложений:

где NPV - чистые приведенные денежные потоки проекта;

C_0 - первоначальные затраты.

Внутренняя норма рентабельности это показатель, при котором $NPV=0$. В этой точке дисконтированный поток затрат равен дисконтированному потоку выгод. Она имеет конкретный экономический смысл дисконтированной "точки безубыточности" и называется внутренней нормой рентабельности, или, сокращенно, IRR.

$$PI = \frac{NPV}{C_0}$$

Спасибо за внимание!