

**Брокерская компания
«Приоритет Консалтинг»**



Коротко о нас

Наша миссия – предоставлять нашим клиентам услуги высокого качества

Наше видение – стремиться к лидерству через постоянное развитие на основе наших конкурентных преимуществ

Ключевые факты:

- Более 5 лет на рынке услуг в сегменте B2B
- государственная лицензия на право занятия брокерской и дилерской деятельностью в сфере товарных бирж
- аккредитация на трех товарных биржах:

ЕТС, Астана, Евразия

- команда профессионалов

В 2011 году «Приоритет Консалтинг» стал первым в рейтинге ТБ «ЕТС» в секции торговли металлами с оборотом **более 1 млрд. тенге**

По итогам 2012 года брокерская компания «Приоритет Консалтинг» заняла первое место по обороту на УТБ «Астана»

**Оборот с начала 2012 года
64,5 млрд. тенге (430 млн. USD)
(на 14.03.2013)**



Наши партнеры



ТОО "ENRC
Kazakhstan"



БЕЛШИНА

ТОО
"Белшина"



АО "Локомотив
курастыру
зауыты"



ТОО "Трансмашсервис
ЛТД"



УРАЛХИМПРОДУКТ

ТОО "Уралхимпродукт"



ТОО "Green Wave Holding"



ООО "ИЗ-КАРТЭКС"



ТОО "Борусан Макина
Казахстан"



ТОО "КазАзот"

ТОО КазИнноТех"

ТОО "БИЗНЕС ПЕТРОЛЕУМ"

ТОО "Rista Group"

ТОО "Взрывтехнологии"

ТОО "Белорусская шина"

ТОО "Paratech"

Товарная биржа: особенности и преимущества

Товарной биржей является юридическое лицо, созданное в организационно-правовой форме акционерного общества, осуществляющее организационное и техническое обеспечение торгов путем их непосредственного проведения с использованием торговой системы товарной биржи*

Особенности и преимущества:

- Согласно законодательству РК Казахстан торговля на бирже является **легитимной альтернативой проведению тендеров для государственных предприятий, недропользователей и монополистов**
- **Цены компаний-монополистов**, полученные в результате биржевых сделок **считаются рыночными** и не контролируются АЗК
- На бирже может реализовываться **любой товар**, за исключением недвижимого имущества и объектов интеллектуальной собственности
- Закупки через товарные биржи малозатратны по времени, максимально прозрачны
- Биржевая торговля предоставляет возможность значительно сократить процедурные составляющие торгово-закупочных операций
- Метод аукционного торга посредством использования рыночных механизмов позволяет **покупателю купить дешевле, а продавцу продать дороже**

*Согласно Закону РК «О товарных биржах»

Виды и особенности сделок на товарной бирже

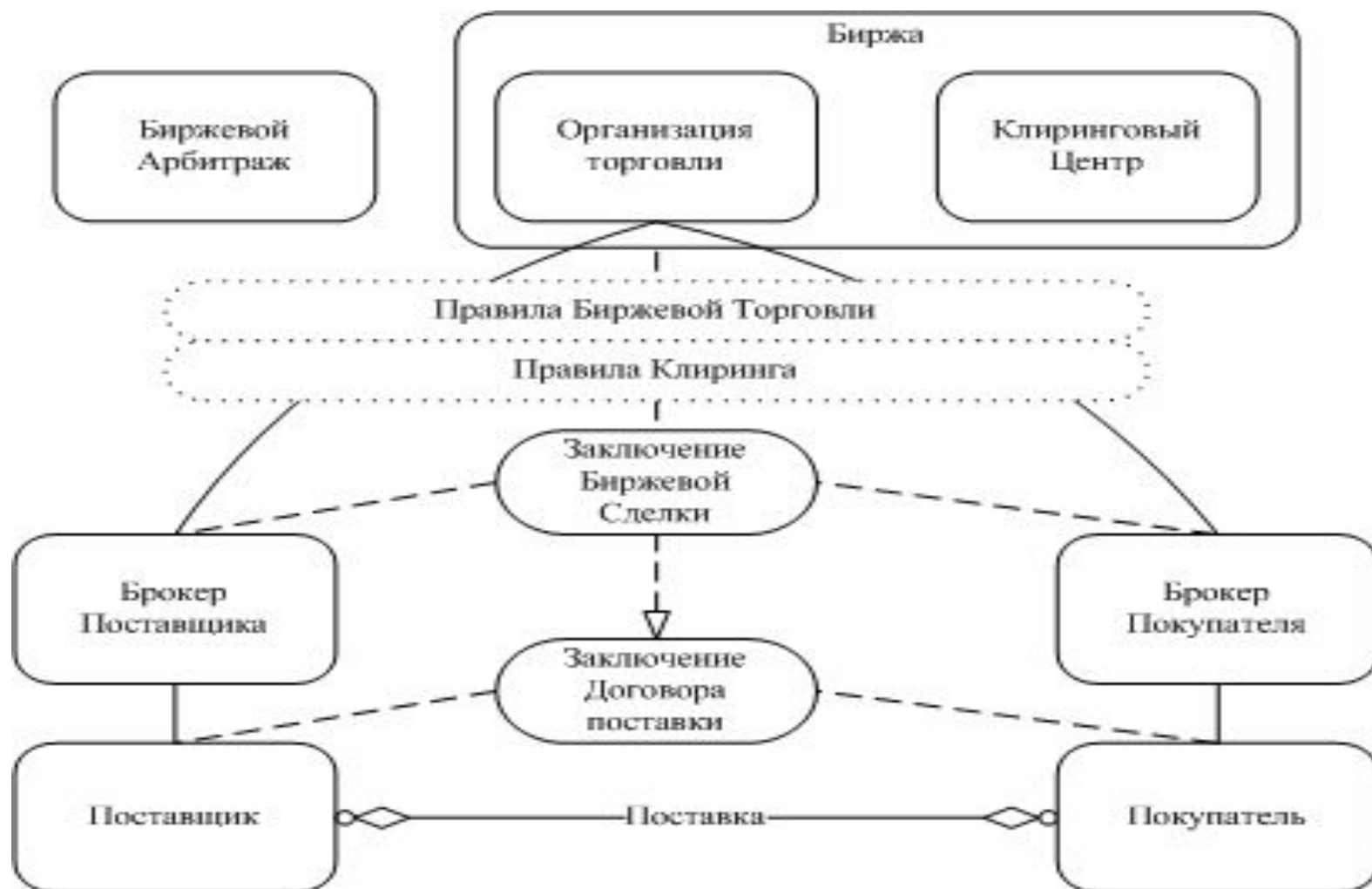
Режим классической биржевой торговли (адресная сделка)

- Покупатель указывает Брокеру компанию, с которой хочет заключить сделку
- Торги проходят без обеспечения
- Только адресные сделки
- Возможность выставления предложений на покупку/продажу товаров
- Срок расчетов по сделке оговаривается в момент заключения
- Стороны согласуют все существенные условия по сделке и оформляют их согласно Правилам торговли Биржи
- Расчеты по сделкам осуществляются Участниками торгов самостоятельно (без биржевого клиринга)
- Один брокер может представлять обе стороны сделки

Биржевой аукцион

- Покупатель имеет право заявить любые требования к поставщикам
- Покупатель может потребовать от поставщиков денежное обеспечение сделки через клиринговый центр Биржи
- Покупатель имеет право допустить к аукциону только надежных поставщиков
- В аукционе может принять участие неограниченное количество поставщиков/покупателей, но не меньше 3-х
- Для покупателя аукцион проводится на понижение первоначальной цены, для продавца на повышение
- В случае, если цена не устраивает покупателя/продавца он может отменить результаты аукциона и провести его заново с изменением условия
- Контрагенты оговаривают все условия до заключения сделки
- Сделка регистрируется Биржей и является обязательной к исполнению
- В рамках аукциона один брокер может представлять только одну компанию-участника

Схема торговли на товарной бирже



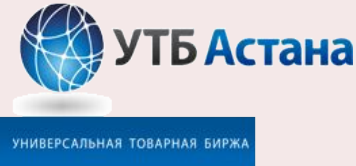


Процедура проведения биржевого аукциона



Где мы работаем

Компания Приоритет-Консалтинг аккредитована на двух крупнейших биржах РК Казахстан: ЕТС и УТБ Астана

 <p>http://utbeurasia.kz</p>	<ul style="list-style-type: none">• АО «Универсальная товарная Биржа Евразия» – молодая и активно развивающаяся товарная биржа в Казахстане• Всего за 4 месяца работы оборот биржи составил около 24 млрд. тенге (160 млн. долларов США)• Клиентами биржи являются крупные предприятия Казахстана
 <p>www.ets.kz</p>	<ul style="list-style-type: none">• АО «Товарная Биржа ЕТС» – первая электронная товарная биржа в Казахстане• Наиболее капитализированная казахстанская товарная биржа, уставной капитал которой составляет более 10 миллионов долларов• Единственная казахстанская Товарная Биржа, акционером которой является одна из крупнейших фондовых бирж мира (ОАО «Фондовая биржа «РТС», ныне входящая в группу ММВБ)• Ежегодные оборот торгов на бирже превышает 1 млрд. USD
 <p>www.utb.kz</p>	<ul style="list-style-type: none">• УТБ «Астана» – на данный момент крупнейшая электронная товарная биржа в Казахстане с оборотом 2,8 млрд. USD за 1,5 года• Является официальным партнером Гонконгской товарной биржи, что расширяет возможности для экспортных операций• Имеет 12 филиалов на территории РК Казахстан• Регулярно обслуживает сделки государственных структур и крупнейших национальных компаний

Возможности Приоритет Консалтинг

Брокерская компания «Приоритет Консалтинг» является членом Товарных бирж «ЕТС» и «Астана», имеющим полный доступ ко всем секциям торговли на данных Биржах:

- Секция торговли металлами и промышленными товарами
- Секция торговли нефтепродуктами
- Секция торговли специализированными товарами
- Секция торговли сельхозпродукцией
- Секция срочного рынка



Услуги и тарифы

Брокерская компания «Приоритет Консалтинг» гибко подходит к формированию тарифов для своих клиентов в зависимости от суммы сделки и участвующих сторон

Тариф по адресным сделкам составляет **0,1% от суммы сделки**, которая делится между Брокером и Биржей

Тариф по аукционам может составлять **от 0,1% до 0,6%** процента от суммы сделки и зависит от договоренностей между Брокером и Клиентом и суммы сделки

Оплата каких-либо дополнительных услуг Брокера производится на основе достигнутых договоренностей

Как стать нашим клиентом

- Заключить с нами договор об оказании брокерских услуг
- При заключении договора, вам необходимо выслать нам следующий перечень документов:
 - Свидетельство о регистрации юр. лица (копия)
 - Устав компании (копия)
 - РНН компании (копия)
 - Стат. карта при наличии (копия)
 - Решение участников о назначении первого руководителя
 - Приказ о назначении на должность первого руководителя
 - Банковские реквизиты

БЛАГОДАРИМ ЗА ВНИМАНИЕ И НАДЕЕМСЯ НА СОТРУДНИЧЕСТВО!



010000, РК, г. Астана,
ул. Д.Кунаева, д. 29/1,
Отель «Дипломат», 14 этаж
Тел.: +7-7172-55-00-15
+7-705-139-85-88
Email: mail@priorbroker.kz
Сайт: www.priorbroker.kz