



Делова игра по дисциплине Рынок труда.
На тему: Организация рынков труда по
предоставлению услуг.

Выполнили: ст.гр.УПк- 214
Александрова М.С.
Зарипова Р.З.
Ядрова Е.М.

ОАО «Аптечный мир»
(сеть аптек)



1. Ядрова Евгения - ген. Директор
компании
2. Александрова Мария - главный бухгалтер
3. Зарипова Регина - главный фармацевт

Потребители



Потребителями являются обычные люди разных возрастов. Также потребителями являются частные и государственные больницы.

Штат:



- офис менеджер
- личный ассистент руководителя
- бизнес аналитик
- директор по персоналу
- директор по продажам
- торговый представитель
- руководитель отдела качества
- финансовый директор
- юрист
- фармацефт
- промоутер



Работники нашей аптечной сети не просто консультируют покупателей, но и, по сути, заботятся об их здоровье и красоте, помогая подбирать лекарственные препараты, биологически активные добавки и косметические средства. С помощью программы лояльности и акций компания, в свою очередь, создает для персонала комфортные условия труда.



Мы предлагаем персоналу комфортные условия работы, достойную зарплату и дружелюбный климат в коллективе. Нанимая персонал, рассчитываем на длительное сотрудничество, поэтому уделяем особое внимание возможностям карьерного роста внутри компании.



Цель: получение максимальной прибыли.

Миссия: помощь в улучшении качества здоровья в обществе и разработка эталонной модели сети независимых аптек. Мы полны решимости помочь независимым фармацевтам превышать ожидания своих самых требовательных пациентов и потребителей в области здравоохранения.



Тип рынка:

внутренний

Вид конкуренции:

ценовая и чистая конкуренция

Наши конкуренты:

«Аптека 33»

Наши конкуренты:



«Аптека 33»

Адрес: просп. Ленина, 43, Владимир, Владимирская обл., 600022

«Центр-Фарм»

Адрес: просп. Ленина, 21, Владимир

«ООО "СП"»

Адрес: ул. Мира, д. 4А, офис 8, Владимир,

«ГорЗдрав»

Адрес: ул. Горького, 61, Владимир, Владимирская обл

«Камея»

Адрес: ул. Мира, 29, Владимир, Владимирская обл.,

«ООО "Рослек"»

Адрес: ул. Горького, 75, Владимир, Владимирская обл.,

«Медилон-Фармимэкс, сеть аптек»

Адрес: ул. Чайковского, 40, Владимир,

«Аптека низких цен»

Адрес: пр. Строителей, 32А, Владимир, Владимирская обл

«Твой доктор»

Адрес: ул. Усти-на-лабе, 8, Владимир, Владимирская обл.

Эмблема нашей фирмы :



Мы находимся по адресам



Адрес: ул. Балакирева, 28, Владимир, Владимирская обл.,
600028

Телефон: 8 (492) 253-75-00

Адрес: ул. Горького, 27, Владимир, Владимирская обл., 600000

Телефон: 8 (492) 233-52-55

Адрес: пр. Строителей, 10, Владимир, Владимирская обл., 600014

Телефон: 8 (492) 234-78-10

Адрес: Владимирский центральный рынок, ул. Батурина, 14А, Владимир,
Владимирская обл., 600017

Телефон: 8 (920) 932-87-48

Адрес: ул. Перекопский городок, 19, Владимир, Владимирская обл., 600021

Телефон: 8 (492) 236-47-81

Адрес: ул. Вокзальная, 25, Владимир, 600009

Телефон: 8 (492) 253-45-46

В нашей фирме мы
используем такие виды
реклам как:

- газеты
- телевизор
- листовки
- баннеры

И ежемесячно выделяем на рекламу нашей фирмы 100 тыс. рублей.

Наша реклама помогает нам находить новых клиентов и за счет этого мы получаем наибольшую прибыль.

Мы так же проводим мероприятия для привлечения покупателей, например такие, как скидки пенсионерам, студентам, инвалидам. Так же у нас имеется накопительная система бонусов, на которые в дальнейшем можно приобретать лекарства.



Население города Владимир



2002 ^[35]	2003 ^[18]	2004 ^[36]	2005 ^[18]	2006 ^[18]	2007 ^[18]	2008 ^[18]	2009 ^[37]	2010 ^[38]	2011 ^[39]
↘315 95 4	↗316 00 0	↘313 00 0	↘310 50 0	↗340 70 0	↘339 90 0	↘339 50 0	↗339 77 9	↗345 37 3	↗346 17 7
2012 ^[40]	2013 ^[41]	2014 ^[42]	2015 ^[3]						
↘345 90 7	↗347 93 0	↗350 08 7	↗352 68 1						



По таблице мы видим, что население города Владимира, последние годы возрастает, значит и количество потребителей увеличивается, следовательно, увеличивается и прибыль, так как наша фирма рассчитана на любой возраст и достаточно востребована, без лекарств ни кому не обойтись.

Выручка и прибыль
фирмы:
Аптека на вокзале.



Средняя месячная прибыль — 245 000
рублей

Стоимость готового аптечного бизнеса —
4 500 000 рублей.

В данном случае получается, что
окупаемость бизнеса происходит
примерно через 2 года.



Выручка и прибыль фирм



Аптека в жилом массиве

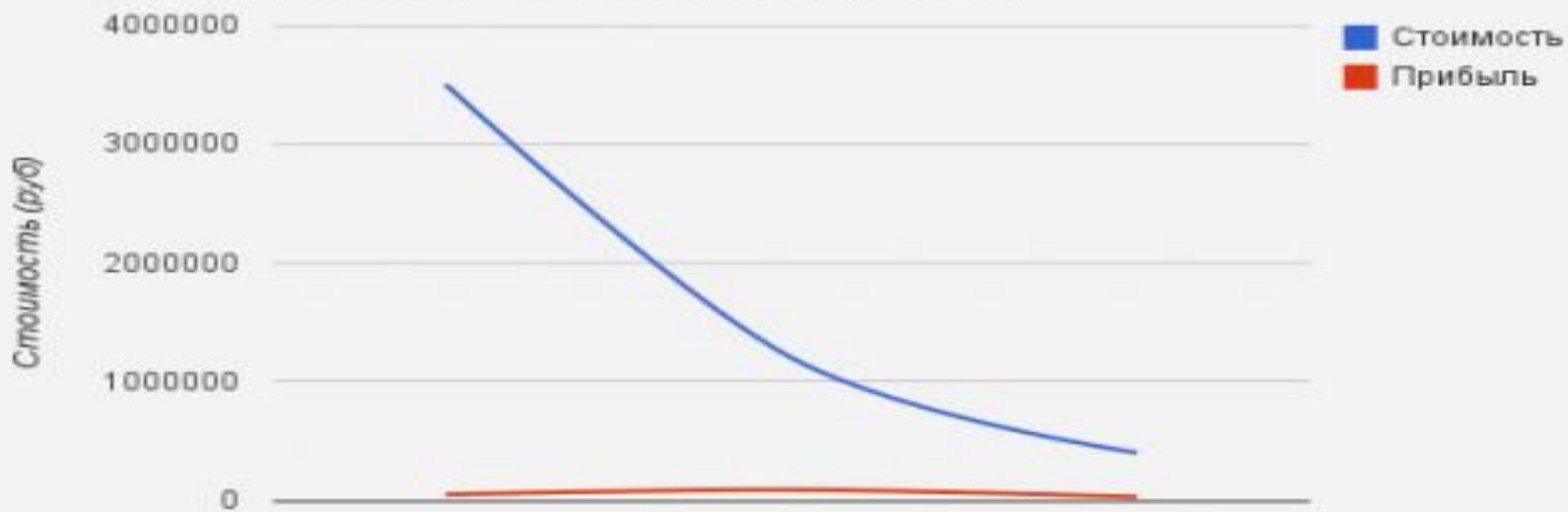
Средняя месячная прибыль — 55 000 рублей

Стоимость готового аптечного бизнеса — 1 700 000 рублей.

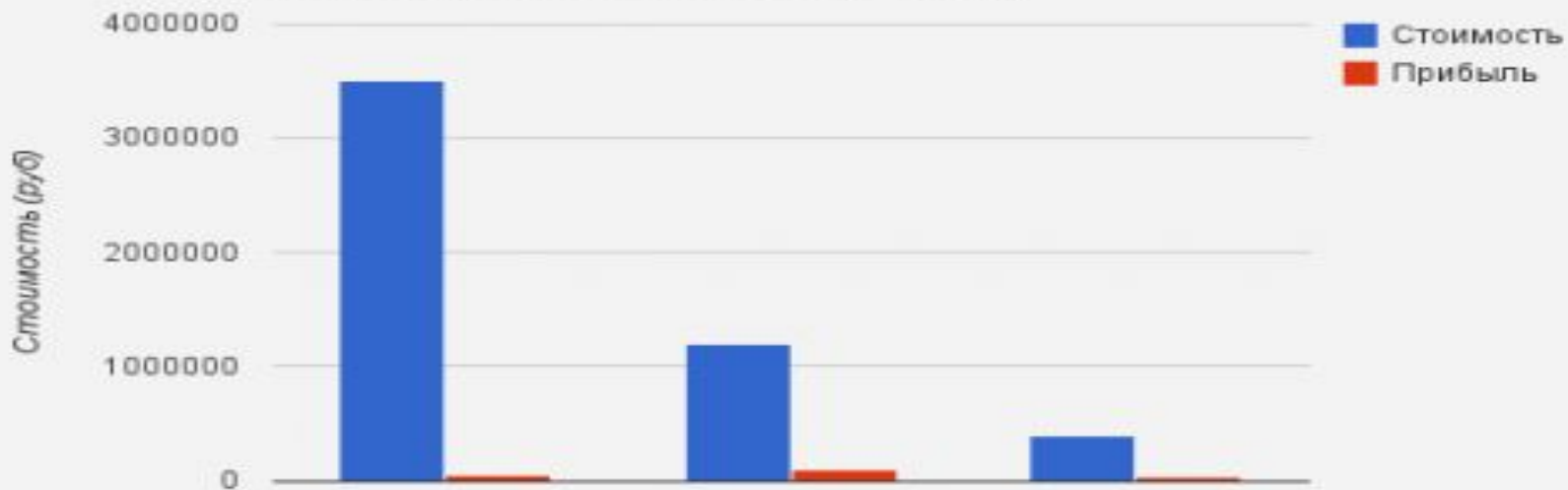
В данном случае получается, что окупаемость бизнеса происходит примерно через 2.5 — 3 года.



Продажа аптеки в жилом массиве (bizzona.ru)



Продажа аптеки в жилом массиве (bizzona.ru)





В данном случае выявлена четкая зависимость прибыли аптечного бизнеса от расположения. Наибольшая прибыль наблюдается в привокзальных помещениях.

Мы считаем, что количество прибыли также зависит от расположения наших аптек и мы стараемся расположить наши аптеки в тех местах, где мы можем получить максимальную прибыль .

**Максимальная цена на
наши лекарства будет
только в том случае,
если:**



- введут санкции на ввоз заграничной продукции;
- возникнет резкое снижение количества поставок лекарств;

Конец

Спасибо за внимание!

