

Доходы: формирование, распределение и неравенство

Основные вопросы:

1. Сущность и структура доходов населения.
2. Заработная плата как факторный доход.
3. Процент как факторный доход.
4. Рента как факторный доход.
5. Прибыль как факторный доход.
6. Выплаты по программам государственной помощи.
7. Поступления из финансовой системы.
8. Распределение доходов и их дифференциация.

Доход –
общая сумма денег, зарабатываемых или получаемых
субъектом рыночной экономики в течение
определенного периода времени

Виды доходов

Номинальный доход - это количество денег, полученное отдельными лицами в течение некоторого периода времени

Располагаемый доход - это доход, который может быть использован для личного потребления и личных сбережений

Реальный доход представляет собой количество товаров и услуг, которые можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода, то есть с поправкой на изменение уровня цен

Источники формирования номинальных доходов

- 1) факторные (первичные) доходы**
- 2) денежные поступления по линии государственных программ помощи в виде выплат и льгот**
- 3) поступления из финансовой системы государства**
- 4) иные источники**

К факторным, или первичным, доходам принято относить те средства, которые зарабатывают или получают владельцы факторов производства (труда, капитала, земли, предпринимательской способности) от участия в рыночном процессе

Виды факторных доходов:

заработная плата - доход от использования трудовых ресурсов, включающий жалованье, получаемое работниками умственного труда и административным персоналом, и заработок работников физического труда

процент - доход на используемый в процессе производства капитал

рента - доход, который приносят природные ресурсы, в том числе и земля

прибыль - доход тех, кто обеспечивает экономику предпринимательскими способностями

**Заработная плата –
это сумма денег, уплачиваемая
предпринимателем работнику за единицу
времени услуг труда**

**Под *номинальной
заработной платой***
понимается сумма
денег, которую
получает наемный
работник за свой
дневной,
недельный,
месячный труд

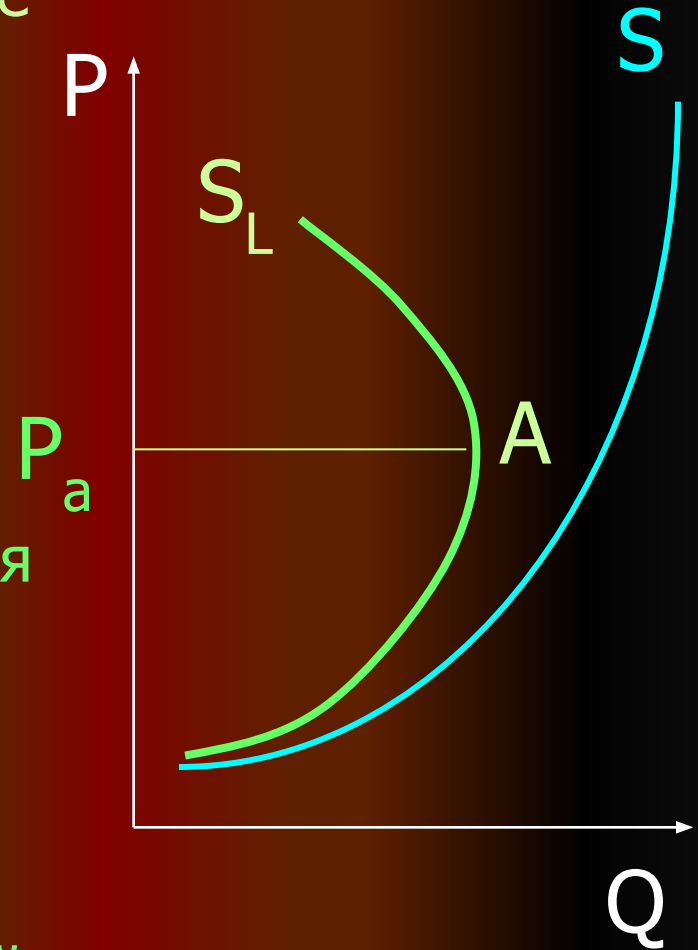
***Реальная заработная
плата*** - это та масса
товаров и услуг,
которую можно
приобрести за
номинальную
заработную плату

Особенности предложения труда

Сущность *эффекта замещения*:

высокий уровень заработной платы способен увеличивать предложение труда до тех пор, пока работник будет заинтересован, чтобы работать некоторые дополнительные часы, т.к. каждый дополнительный час лучше оплачивается

Эффект дохода: при достижении высокого материального положения и благосостояния работник приостановит дальнейшее предложение своего труда и откажется от дополнительной занятости даже при продолжающемся росте заработной платы



Внеконкурентные факторы, влияющие на уровень заработной платы

Деятельность государства:

- **установление минимально гарантированного уровня заработной платы**
- **осуществление индексации доходов населения**

Деятельность профсоюзов:

- **искусственное ограничение предложения труда**
- **осуществление деятельности по заключению коллективных трудовых договоров**
- **увеличение спроса на членов данного профсоюза**
- **монополизм при предложении и продаже рабочей силы**

Процент как факторный доход

Капитал – это, прежде всего, материальные блага, создаваемые самой экономической системой для их применения в качестве средств производства в целях дальнейшего изготовления различного рода благ

Платой за капитал (с точки зрения покупателя) или доходом на капитал (с точки зрения продавца-собственника капитала) является **годовая процентная ставка (r)**

Годовой доход на капитал (цена капитала)

$$r = \frac{\text{Годовой доход на капитал (цена капитала)}}{\text{Общая стоимость капитальных благ}} \times 100\%$$

Чистая производительность капитала – это выраженный в процентах годовой доход, который сможет получить предприниматель, использующий в производстве данные капитальные блага, или вкладывающий в данный проект капиталовложений свои деньги

Т.о., годовая процентная ставка - это цена капитала, доход на капитал и количественный показатель его чистой производительности

хотя процентная ставка проявляется на рынке ссудных капиталов, деньги в действительности выступают лишь как внешняя форма, за которой скрыты реальные факторы, определяющие процент

существование процента связано с проблемой накопления в обществе, а накопление зависит от склонности людей к сбережению или от их воздержания от текущего потребления ради получения большего количества денег в будущем

Дисконтирование капитала

заключается в том, что при осуществлении инвестиционных проектов (строительство завода, приобретение оборудования и т.п.) необходимо сопоставлять величину сегодняшних и будущих денег

$$V_p = \frac{V_t}{(1 + r)^t}, \text{ где:}$$

V_p - сегодняшняя стоимость будущих денег

V_t - будущая стоимость будущих денег

t - количество лет

r - годовая ставка процента в десятичных дробях

Рента как факторный доход

Отношения по поводу ценообразования и распределения доходов от использования земли, ее ископаемых ресурсов и недвижимости называют *рентными*

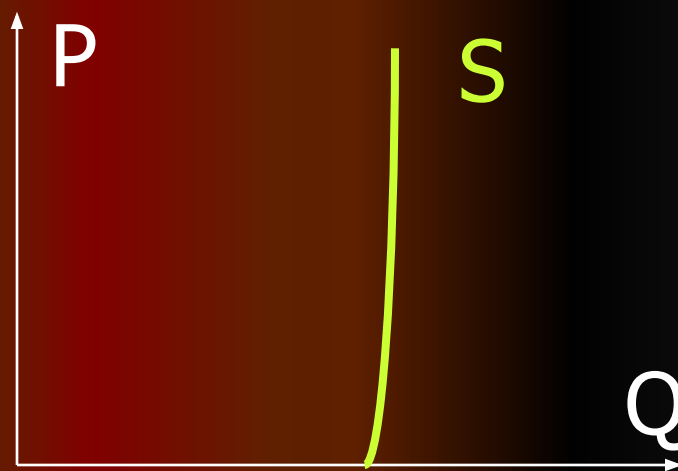
Под экономической рентой подразумевается цена, уплачиваемая арендатором собственнику земли за возможность производительного потребления этого фактора производства и получения прибыли

Условие возникновения ренты

- ограниченность предложения земли

Цена земли зависит от:

- 1) размеров земельной ренты, которую можно получить, став собственником данного участка
- 2) ставки ссудного процента



Кривая неэластичного предложения земли

Размер арендной платы (рента)

$$\text{Цена земли} = \frac{\text{Величина ссудного процента}}{\text{Величина ссудного процента}} \times 100\%$$

Прибыль как факторный доход

Прибыль определяется как **разность между полной выручкой и полными издержками**

Различают **бухгалтерскую** и **экономическую прибыль**

Бухгалтерская прибыль - это разность между полной выручкой и внешними (бухгалтерскими) издержками

Экономическая прибыль возникает, если общая выручка превышает все издержки: и внешние, и внутренние, включая в последние и нормальную прибыль на капитал в размере процента

Денежные поступления по линии государственных программ помощи в виде выплат и льгот

- **Данные поступления представляют собой трансфертные (передаточные) платежи - выплаты правительством фирме, домохозяйству или индивидууму денег (либо передачу товаров и услуг), взамен которых государство непосредственно не получает товаров и услуг**

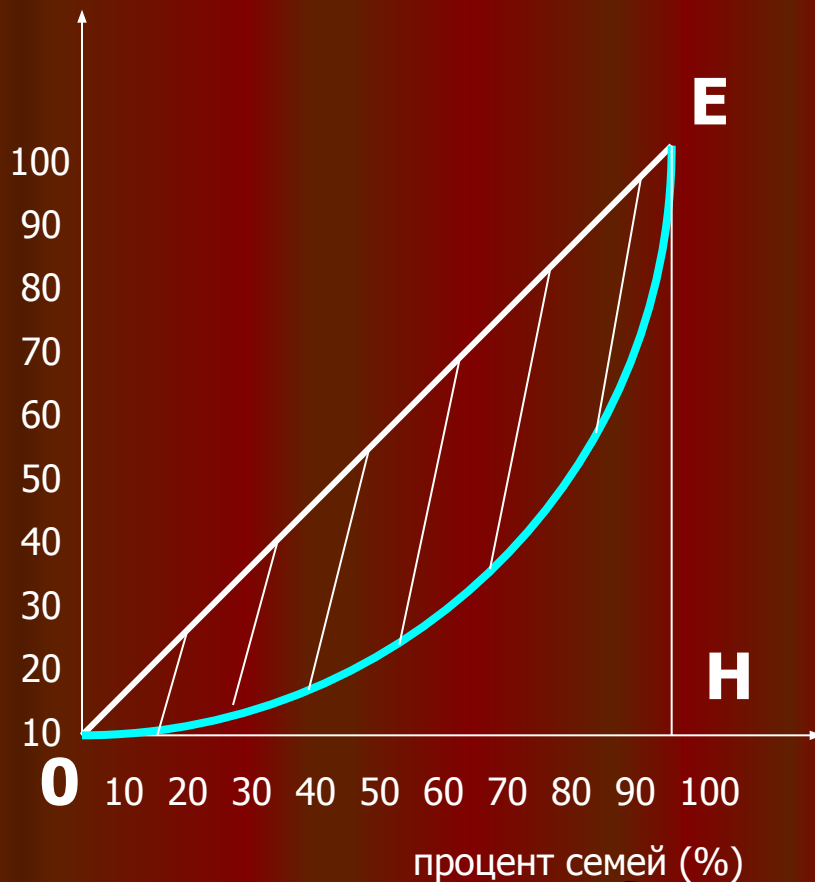
Поступления из финансовой системы

- 1) выплаты по государственному страхованию
- 2) банковские ссуды на индивидуальное жилищное строительство, хозяйственное обзаведение молодым семьям, членам потребительских товариществ (например, на садовое строительство)
- 3) проценты по вкладам в сберегательных кассах, начисляемые по итогам года
- 4) доходы от увеличения стоимости акций, облигаций, выигрыши и погашения по займам
- 5) выигрыши по лотереям
- 6) временно свободные средства, образующиеся в результате покупки товаров в кредит
- 7) выплаты различного рода компенсаций (за увечья, ущерб и пр.)

Кривая Лоренца и коэффициент Джини

Кривая Лоренца

процент дохода (%)



Коэффициент Джини

(индекс концентрации доходов) -

макроэкономический показатель,

характеризующий

дифференциацию

денежных доходов

(индекс концентрации доходов) -

макроэкономический показатель,

характеризующий

дифференциацию

денежных доходов

населения в виде

Показатели экономического неравенства

- **Коэффициент фондов** (коэффициент дифференциации доходов) позволяет сравнивать доходы наиболее и наименее обеспеченных групп населения, представляя собой *соотношение средних значений денежных доходов 10% наиболее и наименее обеспеченного населения*
- **Индекс Джини** (коэффициент концентрации доходов) позволяет оценивать *неравенство в распределении общего фонда личных денежных доходов между людьми или домохозяйствами*

Показатели экономического неравенства

- **Коэффициент дифференциации среднедушевых денежных доходов по группам населения с наиболее высоким и низким уровнями жизни** определяется по средним доходам населения, имеющего уровень жизни выше бюджета высокого достатка и ниже прожиточного минимума
- **Коэффициент соотношения покупательной способности доходов по группам населения с наиболее высоким и низким уровнями жизни** определяется по покупательной способности доходов в группах населения с уровнями жизни выше бюджета высокого достатка и ниже прожиточного минимума

Экономическое неравенство населения России

	1990	1992	2004	2005	2006	2008
Денежные доходы - всего (%)	100	100	100	100	100	100
Коэффициент фондов (в раз)	4,4	8,0	14,8	14,9	15,2	15,8
Коэффициент Джини (в относительных единицах)	0,189	0,289	0,406	0,407	0,410	0,413
Коэффициент дифференциации среднедушевых денежных доходов населения по группам потребительских бюджетов (в раз)	10,6	11,9	14,2	14,3	14,7	15,2
Коэффициент соотношения покупательной способности доходов состоятельного и богатого населения и покупательной способности доходов бедного населения (в раз)	0,42	0,48	0,57	0,57	0,59	0,61

Виды доходов от незаконной экономической и преступной деятельности

- доходы от мошеннических операций в кредитно-финансовой системе
- средства, полученные в результате массового обмана населения создателями различного рода финансовых «пирамид» и фондов
- нецелевое использование кредитов
- присвоение средств, полученных по договорам
- средства, образуемые в результате неплатежей в народном хозяйстве
- сокрытие доходов от налогообложения
- незаконные задержки выплаты заработной платы
- нелегальное прокручивание оборотных средств в коммерческих банках
- доходы от вымогательства и получения взяток
- средства от незаконных сделок с валютой
- обналичивание средств вопреки установленному порядку
- легализация капиталов, нажитых преступным путем («отмывание грязных денег»)
- средства от нарко- и порнобизнеса, проституции
- средства, добытые в результате краж и хищений
- доходы от приписок и пр.