

**Тема 5. Доходы предприятия и
финансовые результаты его
деятельности.**

Доходами предприятий признается

- увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

Не относятся к доходам предприятия поступления от других юридических лиц и граждан:

- сумма налога на добавленную стоимость, акцизов, экспортных пошлин и иных аналогичных обязательных платежей;
- по договорам комиссии, агентским и другим аналогичным договорам в пользу комитетов, принципала и др.;
- в порядке предварительной оплаты продукции, товаров, работ и услуг;
- авансов в счет оплаты продукции товаров, работ и услуг;
- в залог, если договором предусмотрена передача заложенного имущества залогодержателю;
- в погашение кредита, займа, предоставленного заемщику.

Доходы предприятия исходя из характера условия получения и направлений деятельности классифицируются на:

- **доходы от обычной деятельности;**
- **прочие доходы.**

Доходами от обычных видов деятельности

**является выручка от реализации продукции и
товаров, а также поступления от выполнения
работ и оказания услуг.**

Условия признания дохода от обычных видов деятельности:

- организация имеет право на получение этого дохода, вытекающее из конкретного договора или подтвержденное иным соответствующим образом;
- сумма дохода может быть определена;
- имеется уверенность в том, что в результате конкретной операции произойдет увеличение экономических выгод организации;
- право собственности на продукцию (товар) перешло от организации к покупателю, или работа принята заказчиком;
- расходы, которые произведены или будут произведены в связи с этой операцией, могут быть определены.

Доходы, получаемые организацией от предоставления за плату во временное пользование своих активов, прав, возникающих из патентов на изобретения, промышленные образцы и другие виды интеллектуальной собственности, и от участия в уставных капиталах других организаций, когда это не является предметом деятельности организации, *относятся к прочим доходам.*

Прочие доходы:

- поступления, связанные с предоставлением за плату во временное пользование активов организации;
- поступления, связанные с предоставлением за плату прав, возникающих из патентов на изобретения, промышленные образцы и других видов интеллектуальной собственности;
- поступления, связанные с участием в уставных капиталах других организаций (включая проценты и иные доходы по ценным бумагам);
- прибыль, полученная организацией в результате совместной деятельности (по договору простого товарищества);
- поступления от продажи основных средств и иных активов, отличных от денежных средств (кроме иностранной валюты), продукции товаров;
- проценты, полученные за предоставление в пользование денежных средств организации, а также проценты за использование банком денежных средств, находящихся на счете организации в этом банке.

Прочие доходы:

- Поступления, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности (стихийного бедствия, пожара, аварии, национализации): стоимость материальных ценностей, остающихся от списания непригодных к восстановлению и дальнейшему использованию активов и т.п.

Внереализационные доходы:

- штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров;
- активы, полученные безвозмездно, в том числе по договору дарения;
- поступления в возмещение причиненных предприятию убытков;
- суммы кредиторской и депонентской задолженности, по которым истек срок исковой давности;
- курсовые разницы;
- сумма дооценки активов;
- прочие доходы.

Прочими доходами также являются поступления, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности: стоимость материальных ценностей, остающиеся от списания непригодных к восстановлению и дальнейшему использованию активов, и т.п.

Финансовый результат предприятия:

1. положительный (прибыль);
2. отрицательный (убыток).

Главная цель предприятия – получение положительного финансового результата.

Валовая прибыль (убыток) =

Результат от реализации продукции (работ, услуг) +
Результат от прочей реализации + Сальдо доходов и расходов
от внереализационных операций – Обязательные отчисления
и вычеты из прибыли

Оценка влияния инфляции на финансовые результаты

Инфляция – повышение общего уровня цен, сопровождающееся обесценением национальной денежной единицы.

Под воздействием инфляции финансовые отчеты организации за разные периоды времени содержат несравнимую информацию.

Влияние инфляции осложняется тем, что различные элементы активов под воздействием этого фактора теряют свою стоимость неравномерно.

Способы учета влияния инфляции на финансовые результаты:

- путем переоценки активов и обязательств исходя из текущих рыночных цен;
- путем периодического пересчета активов и обязательств организации с учетом индекса инфляции;
- при оценке активов и обязательств в условных единицах.

Оценка влияния инфляции необходима при:

- проведении трендового анализа показателей прибыли за длительный промежуток времени;
- принятии инвестиционных решений.