



ДОХОДЫ В ОБЩЕСТВЕ И ПОЛИТИКА ИХ ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ

Доходы: понятие и виды. Необходимость перераспределения доходов. Понятие неравенства доходов, причины. Показатели неравенства: коэффициент Джини, кривая Лоренца, децильный коэффициент, коэффициент фондов, уровень бедности. Сравнительный анализ уровня бедности в странах мира. Механизмы снижения неравенства. Налогообложение. Политика заработной платы. Социальное обеспечение.

Доходы: понятие

- **Доходы населения** — это сумма денежных средств и материальных благ, полученных или произведенных домашними хозяйствами за определенный промежуток времени. Уровень потребления населения напрямую зависит от уровня доходов.

Виды доходов

- Доходы населения можно разделить на денежные и натуральные:
- **Натуральные доходы** — это доходы, включающие продукцию, произведенную домашними хозяйствами для собственного потребления.
- **Денежные доходы** — это доходы, включающие в себя все поступления денег в бюджет семьи в виде оплаты труда работников, доходов от предпринимательской деятельности, пенсий, стипендий, различных пособий, доходов от собственности (проценты по вкладам, ренты, дивидендов по ценным бумагам, доходов от недвижимости), гонораров и др.

Доходы можно также классифицировать как:

- совокупные, представляющие собой общую сумму денежных и натуральных доходов по всем источникам их поступлений;
- располагаемые, номинальные доходы за вычетом налогов и других обязательных платежей, т.е. средства, используемые населением на потребление и сбережения;
- номинальные, характеризующие уровень денежных доходов независимо от налогообложения и изменения цен;
- реальные, характеризующие номинальные доходы с учетом инфляционного роста цен и тарифов;
- реальные располагаемые денежные доходы, которые определяются исходя из денежных доходов текущего периода за вычетом обязательных платежей и налогов, скорректированных на индекс потребительских цен.

Распределение доходов

- Экономистов же, как правило, интересует распределение доходов. "Деление доходов между людьми и распределение их по факторам — это две различные задачи", — писал Ф. Визер.
- Обычно различают два вида распределения доходов и исследуют их часто отдельно друг от друга — персональное и функциональное распределение.

Распределение доходов

- **Персональное (индивидуальное) распределение доходов** — определение долей отдельных домохозяйств в совокупном доходе. Это соотношение богатых и бедных в обществе, неравенство и прочие проблемы социальной дифференциации, которые зачастую требуют неких нормативных, этических оценок.
- **Функциональное распределение дохода** — определение долей совокупного дохода, приходящихся на каждый фактор производства. Простейшая модель распределения дохода представлена в таблице.

Функциональное распределение доходов

Фактор производства	Собственник фактора	Доход на фактор
Труд	Работник	Заработная плата
Земля	Землевладелец	Рента
Капитал	Капиталист	Процент на капитал

Распределение доходов происходит между владельцами экономических факторов производства — труда, земли, капитала, предпринимательских способностей.

Основным доходом большей части населения является заработная плата, составляющая до 70% доходов работников.

Функциональное распределение доходов

- Однако если наемные работники участвуют в прибылях предприятия, то часть факторных доходов получают и они.
- Кроме заработной платы, денежные доходы населения включают:
 - доходы от предпринимательской деятельности (прибыль),
 - доходы от собственности (проценты, дивиденды, арендная плата),
 - социальные трансферты (пенсии, пособия, стипендии)
 - и другие поступления (страховые возмещения, выигрыши, доходы, поступившие в порядке наследования, и пр.).

Соотношение в структуре денежных доходов

- Соотношение в структуре денежных доходов населения доли заработной платы и социальных трансфертов играет важную роль в мотивации труда работников.
- Если в структуре денежных доходов преобладает заработная плата или доходы от предпринимательской деятельности, то это свидетельствует о росте предпринимательской инициативы и хозяйственной самостоятельности.
- Тенденция к увеличению социальных трансфертов в структуре денежных доходов может привести к психологии социального иждивенчества у части работоспособного населения

Дифференциация доходов

- Различия в уровне доходов на душу населения называются **дифференциацией доходов**.
- Неравенство доходов характерно для любой экономической системы. Однако с ростом уровня социально-экономического развития страны показатели дифференциации доходов снижаются. В современной России дифференциация доходов населения существенно выше, чем в экономически передовых странах, и имеет тенденцию к дальнейшему росту.

Измерение неравенства

- В мировой практике для количественного измерения уровня неравенства доходов используют следующие коэффициенты:
- **коэффициент фондов** — соотношение между средними значениями доходов сравниваемых групп или их долями в общем объеме доходов;
- **децильный коэффициент** — соотношение между средними доходами 10% наиболее обеспеченных и средними доходами 10% наименее обеспеченных граждан;
- **индекс концентрации доходов населения**, или **коэффициент Джини**, изменяющийся от 0 до 1; чем ближе этот коэффициент к единице, тем сильнее неравенство в обществе.

Измерение неравенства

- Степень неравенства доходов отражает кривая Лоренца (рис.). Кривая Лоренца представляет собой кумулятивное распределение численности населения и соответствующих этой численности доходов.
- По оси абсцисс откладывается процент домашних хозяйств, а по оси ординат — процент получаемых совокупных доходов.

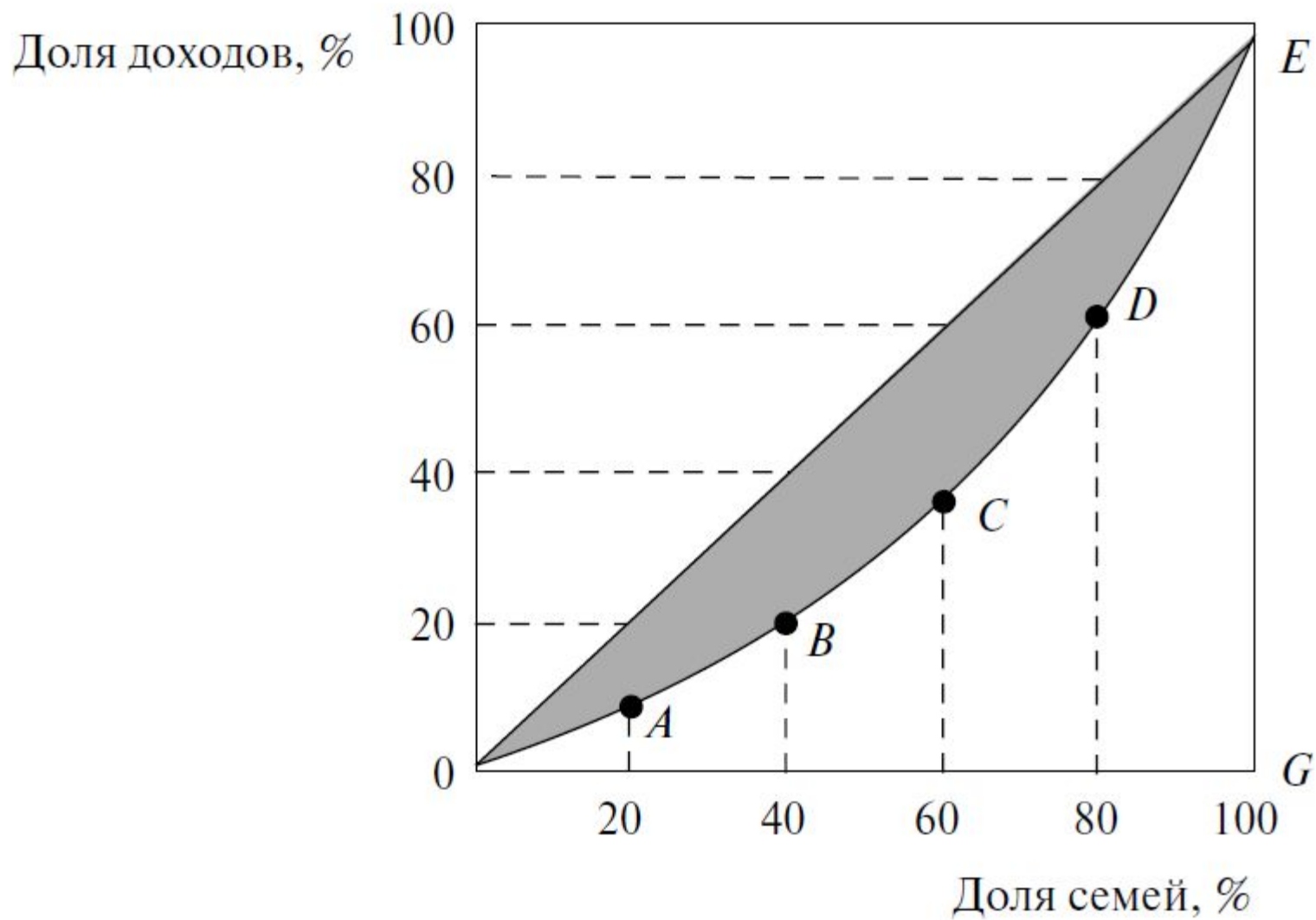


Рис. 5.9. Кривая Лоренца

Кривая Лоренца

- Абсолютно равномерное распределение доходов (полное равенство) представлено на рис. линией ОСА, которая указывает на то, что любой процент семейных хозяйств получает соответствующий процент дохода.
- Область между линией, обозначающей абсолютное равенство, и кривой Лоренца ОДА отражает степень неравенства доходов. Чем шире эта область, тем больше степень неравенства доходов.

Коэффициент Джинни

- Уровень неравенства определяется также с помощью **коэффициента Джинни**. Он рассчитывается как отношение площади фигуры $OABCDE$ (на рис. она заштрихована) к площади треугольника OEG . Чем больше коэффициент Джинни, тем больше неравенство.

Перераспределение доходов

- В большинстве развитых стран правительство активно участвует в перераспределении доходов.
- К методам перераспределения дохода относятся:
- прогрессивный характер налоговой системы,
- государственные трансфертные платежи,
- программы социального страхования,
- программы государственной помощи малоимущим слоям населения.
- В результате политики перераспределения доходов кривая Лоренца сдвигается в сторону большего равенства.

Социальная политика

- Одним из важнейших направлений государственного регулирования экономики является решение социальных проблем – **социальная политика**. Основными направлениями социальной политики являются:
- гарантирование членам общества минимального дохода;
- поддержание и развитие способностей членов общества;
- обеспечение членов общества приемлемым уровнем социальных услуг.

Социальная политика

- Существует взаимосвязь между социальной политикой и уровнем экономического развития общества. С одной стороны, социальная политика определяется экономическими ресурсами, которые может направлять государство на ее осуществление; с другой стороны, целенаправленная социальная политика обеспечивает условия для возрастания и реализации инновационного потенциала трудящихся.

Основные социально-экономические индикаторы уровня жизни населения России в 2002-2013 гг

Показатели	Годы								
	2002	2005	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Среднедушевые денежные доходы населения (в месяц), руб.	3947	8112	14864	16895	18958	20780	23221	25928	27766
Величина прожиточного минимума (в среднем на душу населения): руб. в месяц	1808	3018	4593	5153	5688	6369	6510	7306	8050
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, млн. человек	35,6	25,2	19	18,4	17,7	17,9	15,4	15,5	16,1
Коэффициент Джини	0,397	0,409	0,421	0,421	0,421	0,417	0,42	0,419	0,416
Минимальный размер оплаты труда (на 1 января), руб.	400	720	2300	4330	4330	4330	4611	5205	5554

Социальная политика

- К основным принципам социальной политики относятся: дифференцированный подход, интегрированность и многоуровневость системы социальной защищенности, взаимосвязь с производством.
- В качестве инструментов социальной политики выступают:
 - *социальные трансферты;*
 - *установление минимальной оплаты труда;*
 - *индексация;*
 - *величина прожиточного минимума.*

Инструменты социальной политики

- *социальные трансферты* – система мер денежной или натуральной помощи малоимущим, не связанной с их участием в хозяйственной деятельности в настоящее время или в прошлом. Целью социальных трансфертов является выравнивание доходов в обществе и обеспечение социальной стабильности;

Инструменты социальной политики

- *установление минимальной оплаты труда* (ставки оплаты труда за 1 час работы), например, на Филиппинах почасовая оплата в обрабатывающей промышленности составляет примерно 1,40 доллара США. Почасовая оплата труда в производственном секторе в Бразилии составляла 5,50 доллара, в Греции — 13,00 долларов, в США — 23,30 доллара, в Дании — 34,80 доллара, в России с 1991 года также действует периодически пересматриваемый минимальный размер оплаты труда (МРОТ) — в 2005 г. он составлял 720 руб., в 2016 г. установлен на уровне 6 204 руб.

Инструменты социальной политики

- **индексация** – увеличение номинальных доходов в зависимости от роста цен. Как правило, индексация распространяется на меньшую часть трудоспособного населения (около 10 %) и используется для поддержания уровня жизни людей с фиксированными доходами (пенсионеров, работников бюджетной сферы и др.).

Инструменты социальной политики

- величина прожиточного минимума представляет собой социальный минимум средств, необходимый для обеспечения нормальной жизнедеятельности человека. В России прожиточный минимум определяется законодательно и представляет собой стоимостную оценку потребительской корзины, а также обязательные платежи и сборы.

Социальная политика

- К основным принципам социальной политики относятся: дифференцированный подход, интегрированность и многоуровневость системы социальной защищенности, взаимосвязь с производством.
- В качестве инструментов социальной политики выступают:
- *социальные трансферты* – система мер денежной или натуральной помощи малоимущим, не связанной с их участием в хозяйственной деятельности в настоящее время или в прошлом. Целью социальных трансфертов является выравнивание доходов в обществе и обеспечение социальной стабильности;
- *установление минимальной оплаты труда* (ставки оплаты труда за 1 час работы), например, на Филиппинах почасовая оплата в обрабатывающей промышленности составляет примерно 1,40 доллара США. Почасовая оплата труда в производственном секторе в Бразилии составляла 5,50 доллара, в Греции — 13,00 долларов, в США — 23,30 доллара, в Дании — 34,80 доллара, в России с 1991 года также действует периодически пересматриваемый минимальный размер оплаты труда (МРОТ) — в 2005 г. он составлял 720 руб., в 2016 г. установлен на уровне 6 204 руб.
- Доклад «Заработная плата в мире в 2012–2013 гг.». Заработная плата и справедливый рост М., Международная организация труда. 2013. С. 15.