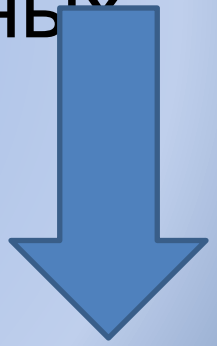
Экономические затраты

elena22_73@mail.ru

- **Экономические затраты** — это те выплаты, которые предприятие (фирма) обязано сделать, или те доходы, которые предприятие обязано обеспечить поставщику ресурсов для того, чтобы отвлечь эти ресурсы от использования в альтернативных производствах.



Внутренние

Внешние

1. ***Внешние затраты*** - плата за ресурсы поставщикам.
2. ***Внутренние затраты*** — на собственный и самостоятельно используемый ресурс (это неоплаченные затраты, т.е. внутренние).

С точки зрения предприятия внутренние затраты равны денежным платежам, которые могут быть получены, если реализовать ресурс наилучшим способом.

Объем реализации продукции, максимизирующий прибыль предприятия

Объем реализации, тыс. шт.	Цена, руб.	Валовая выручка, тыс. руб.	Валовые затраты, тыс. руб.	Прибыль, тыс. руб.
10	48		1400	
20	48		1560	
30	48		1690	
40	48		1810	
50	48		1960	
60	48		2160	
70	48		2420	
80	48		2750	
90	48		3180	
100	48		3760	

Объем реализации продукции, максимизирующий прибыль предприятия

Объем реализации, тыс. шт.	Цена, руб.	Валовая выручка, тыс. руб.	Валовые затраты, тыс. руб.	Прибыль, тыс. руб.
10	48	480	1400	-920
20	48	960	1560	-600
30	48	1440	1690	-250
40	48	1920	1810	110
50	48	2400	1960	440
60	48	2880	2160	720
70	48	3360	2420	940
80	48	3840	2750	1090
90	48	4320	3180	1140
100	48	4800	3760	1040

Прямые затраты

это такие затраты, которые могут быть прямо и непосредственно отнесены на конкретный вид производимой предприятием продукции.

Расчет оптимального объема реализации продукции методом сопоставления предельных показателей

Объем реализации, тыс. шт.	Предельный доход, руб.	Предельные издержки, руб.	Предельная прибыль, руб.
10	48	20	
20	48	16	
30	48	13	
40	48	12	
50	48	15	
60	48	20	
70	48	26	
80	48	33	
90	48	43	
100	48	58	

Расчет оптимального объема реализации продукции методом сопоставления предельных показателей

Объем реализации, тыс. шт.	Предельный доход, руб.	Предельные издержки, руб.	Предельная прибыль, руб.
10	48	20	28
20	48	16	32
30	48	13	35
40	48	12	36
50	48	15	33
60	48	20	28
70	48	26	22
80	48	33	15
90	48	43	5
100	48	58	10

Переме́нные затраты

(англ. *variable costs*) — виды расходов, величина которых изменяется пропорционально изменению объемов продукции. Противопоставляются постоянным затратам, с которыми в сумме составляют общие затраты. Основным признаком, по которому можно определить, являются ли затраты переменными, является их исчезновение при остановке производства.

Примеры переменных затрат

В соответствии со стандартами МСФО существует две группы переменных затрат:

1. производственные переменные прямые затраты
2. производственные переменные косвенные затраты.

Производственные переменные прямые затраты — это расходы, которые можно на основе данных первичного учёта отнести непосредственно на себестоимость конкретных изделий.

Производственные переменные косвенные затраты — это расходы, которые находятся в прямой зависимости или почти в прямой зависимости от изменения объёма деятельности, однако в силу технологических особенностей производства их нельзя или экономически нецелесообразно прямо отнести на изготовляемые продукты.

Примерами переменных прямых затрат являются:

- Расходы на сырьё и основные материалы;
- Затраты на энергию, топливо;
- Заработная плата рабочих, осуществляющих производство продукции, с начислениями на неё.
- Примерами переменных косвенных затрат являются затраты сырья в комплексных производствах. Например, при обработке сырья – каменного угля – производится кокс, газ, бензол, каменноугольная смола, аммиак. При сепарации молока получают обезжиренное молоко и сливки. Разделить затраты исходного сырья по видам выпускаемой продукции в этих примерах можно только косвенным путём.

Зависимость типа издержек от объекта затрат

Понятие прямых и косвенных издержек условно.

- Например, если основной бизнес - транспортные услуги, то заработная плата водителей и амортизация автомобилей будут прямыми затратами, в то же время для других видов бизнеса содержание автотранспорта и оплата труда водителей будут косвенными издержками.
- Если объект затрат – склад, то заработная плата кладовщика будет прямой издержкой, а если объект затрат – себестоимость произведённой и реализованной продукции, то данные издержки (заработная плата кладовщика) будет косвенной по причине невозможности однозначно и единственным способом отнести её к объекту затрат – себестоимости. В зависимости от объёмов производимой продукции будет меняться величина издержек на единицу продукции.

- ***Постоянные затраты*** *не зависят от динамики объема производства и продажи продукции,* то есть не изменяются при изменении объема производства.
- *Одна их часть связана с производственной мощностью предприятия (амортизация, арендная плата, заработная плата управленческого персонала на повременной оплате и общехозяйственные расходы), другая – с управлением и организацией производства и сбыта продукции (затраты на исследовательские работы, рекламу, на повышение квалификации работников и т.д.). Можно также выделить индивидуальные постоянные затраты для каждого вида продукции и общие для предприятия в целом.*
- Однако постоянные затраты, рассчитанные на единицу продукции, изменяются при изменении объема производства.

- ***Переменные затраты*** зависят от объема и изменяются прямо пропорционально изменению объема производства *(или деловой активности) компании. По мере его повышения растут и переменные затраты, и наоборот (например, заработная плата производственных рабочих, изготавливающих определенный вид продукции,* затраты сырья и материалов*).*
- Переменные затраты, рассчитанные на единицу продукции, представляют собой постоянную величину.

- *Косвенные затраты* связаны с выпуском нескольких видов продукции, например, затраты по управлению и обслуживанию производства. Они включаются в себестоимость конкретных изделий с помощью специальных расчетов распределения. Выбор базы распределения обуславливается особенностями организации и технологии производства и устанавливается отраслевыми инструкциями по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции.

- Группировка затрат по *экономическим элементам* предусматривает объединение всех затрат по признаку однородности вне зависимости от того, где и на что о

Экономические затраты.

1. Материальные затраты — сырье и основные материалы, вспомогательные материалы, топливо со стороны, энергия со стороны.
2. Затраты на оплату труда и отчисления во внебюджетные социальные фонды, в том числе в пенсионный фонд, фонд социального страхования, фонд занятости, фонд обязательного медицинского страхования.
3. Амортизация основных фондов.
4. Прочие денежные расходы.

Расходы по управлению предприятием (административно-управленческие расходы):

- Основная и дополнительная заработная плата аппарата управления предприятием;
- командировочные, подъемные, канцелярские, почтово-телеграфные расходы;
- расходы на содержание зданий служб управления предприятия;
- расходы на содержание легкового транспорта;
- расходы на содержание военизированной, сторожевой, пожарной охраны на предприятии;
- отчисления на содержание вышестоящей организации.

Общехозяйственные расходы:

- содержание прочего общезаводского персонала (не входящего в состав промышленно-производственного персонала);
- содержание и текущий ремонт зданий, сооружений и инвентаря общезаводского назначения;
- амортизация основных средств;
- расходы на проведение испытаний, опытов, исследований содержание общезаводских лабораторий, расходы по изобретательству;
- охрана труда (общие мероприятия по предприятию в целом), расходы на подготовку и переподготовку кадров, а также организация набора кадров предприятия;
- прочие расходы.

Общезаводские непроизводственные расходы:

- потери от простоев;
- потери от порчи материальных ценностей на складах;
- недостачи материалов и продукции на заводских складах;
- надбавки за пользование электроэнергией и т.п.;
- прочие непроизводственные расходы.

Верны ли следующие суждения об издержках (затратах) производства?

А. Внешними затратами выступают все затраты предприятия, проведенные по бухгалтерским документам, например выплата заработанной платы.

В. Постоянными затратами предприятия признаются средства выделяемые на закупку расходных материалов, партий комплектующих деталей и запчастей к оборудованию.