

ЭКОНОМИКА

Подготовил ученик Гимназии №12 11 В класса
Щегольков Станислав



ЭКОНОМИКА КАК НАУКА

- **Экономика** (от др.-греч. οἰκονομία, буквально — «искусство ведения домашнего хозяйства») — совокупность общественных наук, изучающих производство, распределение и потребление товаров и услуг

ПРИ ИЗУЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ НЕОБХОДИМО ЧЕТКО РАЗЛИЧАТЬ

- ***сферу исследования*** – экономическая жизнь или среда, в которой осуществляется хозяйственная деятельность и происходят позитивные или негативные экономические процессы;
- ***объект исследования*** – экономические процессы и явления, происходящие в той или иной экономической среде;
- ***субъект исследования*** – экономические агенты;
- ***предмет исследования*** – жизнедеятельность экономических агентов, а также их экономическое поведение в связи с той экономической средой, в которой они находятся.



ЭКОНОМИКА КАК НАУКА ВЫПОЛНЯЕТ РЯД ФУНКЦИЙ

- **Методологическая функция.** Многие ученые-экономисты утверждают, что экономическая теория представляет собой не только учение, но и метод. Экономическая наука в методологическом плане учит, что надо делать и чего делать не следует, помогает нам понимать окружающую хозяйственную жизнь, оценивать пользу одних явлений и вред других; учит новым способам познания экономических явлений, позволяет предвидеть некоторые последствия наших практических действий.
- **Научно-познавательная функция** экономики состоит в том, чтобы всесторонне изучать экономические процессы и явления производственной деятельности хозяйства, процессы производства, распределения, обмена и потребления материальных благ и услуг, без которых существование человеческого общества невозможно. На основе теоретических обобщений реальных факторов хозяйственной жизни научно-познавательная функция экономики позволяет открыть законы, по которым развивается человеческое общество.
- **Критическая функция** состоит в том, чтобы дать объективную критическую или позитивную оценку экономическим явлениям и процессам различных форм хозяйствования. В реальной жизни мы имеем дело с самыми различными формами хозяйствования, одни из них более эффективны, другие менее эффективны, а третьи убыточны.
- **Практическая (рекомендательная), или прикладная, функция** состоит в том, что на основании позитивной оценки экономических явлений и процессов экономика дает рекомендации руководителям государства, фирмы, любому другому хозяйствующему субъекту в своих конкретных делах руководствоваться ее принципами и методами рационального хозяйствования. Эта функция тесно связана с экономической политикой государства, она разрабатывает социально-экономические программы страны, составляет научные прогнозы развития тех или иных процессов в экономике.

ЦЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ:

- описание существующих во времени и пространстве методов управления редкими ресурсами;
- систематизация полученных результатов и накопление опыта;
- разработка концепций, поиск причин и следствия экономических явлений;
- раскрытие общих устойчивых связей, устанавливающихся во взаимоотношениях хозяйствующих субъектов;
- определение направлений экономической политики, которая должна быть гармонично связана с политическими и социальными целями;
- разработка правил оптимального использования экономических ресурсов и способов достижения общественного благосостояния.

СТРУКТУРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ

- Микроэкономика – особый раздел экономической науки, изучающий экономические отношения между хозяйствующими субъектами, их деятельность и влияние на национальную экономику.
- Макроэкономика (национальная экономика) – раздел экономической науки, изучающий экономические процессы и явления, охватывающие национальное хозяйство как единую систему, в которой органически соединяются все звенья материального и нематериального производства.
- Мезоэкономика – раздел экономической науки, занимающийся изучением функционирования определенных подсистем национальной экономики и отраслей народного хозяйства.
- Мировая экономика – раздел экономической науки, изучающий поведение мировой экономики и мирового хозяйства в целом.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗАКОНЫ

- Экономические законы – наиболее существенные, устойчивые и постоянно повторяющиеся объективные взаимозависимости и причинно-следственные связи в экономических процессах и явлениях.
- Экономические законы:
 - спроса, предложения;
 - возрастания дополнительных затрат;
 - возвышения потребностей;
 - масштаба производства;
 - экономии времени;
 - конкуренции;
 - взаимосвязи затрат в сфере потребления и производства.



- **Экономические (производственные) отношения** – это отношения между людьми, складывающиеся в процессе общественного производства, распределения, обмена и потребления жизненно важных благ.

Исследуя экономические процессы и явления общества, экономика использует определенную *совокупность методов познания*:

- Метод научной абстракции
- Исторический метод
- Логический метод
- Метод анализа и синтеза
- Метод индукции и дедукции
- Экономико-математическое моделирование с применением компьютерных технологий
- Графический метод
- Экономические эксперименты

Основные экономические школы

Экономические школы	Период развития	Представители
Меркантилизм	16-17 вв.	Томас Ман (1571-1641) , Антуан де Монкретьен (1575-1621)
Физиократы	18 век.	Франсуа Кенэ (1694-1774) , Анн Робер Тюрго (1727-1781)
Классическая политическая экономика	конец 18 — 1-я пол. 19 вв.	Адам Смит (1723-1790) , Давид Рикардо (1772-1823)
Марксизм	2-я пол. 19 — 20 вв.	Карл Маркс (1818-1883)
Маржинализм	2-я пол. 19 — 20 вв.	Карл Менгер (1840-1921), Эйген фон Бем-Баверк (1851-1914), Леон Вальрас (1834-1910)
Неоклассическая экономическая теория	конец 19 — начало 21 вв.	Альфред Маршал (1842-1924)
Кейнсианство	20 — начало 21 вв.	Джон Кейнс (1883-1946)
Институционализм	20 — начало 21 вв.	Джон Гелбрейт (1908-2006)
Монетаризм	20 — начало 21 вв.	Милтон Фридмен (1912-2006)

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ ПОТРЕБНОСТИ

- Потребность – это нужда в чем-либо, необходимом для поддержания жизнедеятельности индивида, социальной группы, общества, внутренний побудитель активности



ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ ПОТРЕБНОСТИ



- **Срочные (неотложные)** потребности. К срочным (неотложным) потребностям относятся, например, лекарственные препараты, скорая медицинская помощь, без удовлетворения которых у нуждающегося может наступить смерть.
- **Настоящие** потребности – это потребности сегодняшнего дня.
- **Будущие** потребности – это потребности будущего.

СПОСОБНОСТЬ УДОВЛЕТВОРЯТЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ ПОТРЕБНОСТИ НАЗЫВАЕТСЯ ПОЛЕЗНОСТЬЮ

- Блага – это окружающие нас материальные и нематериальные носители полезности, которые служат для удовлетворения потребностей.
- Недостаток благ по сравнению с нашими потребностями называется ограниченностью, или редкостью, благ.

В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ РАЗЛИЧАЮТ:



- блага низшего порядка, которые непосредственно удовлетворяют низшие потребности человека (продукты питания, одежда, жилище);
- блага высшего порядка (второго и третьего) удовлетворяют потребности высшего порядка, а также служат для производства благ низшего порядка. К благам высшего порядка относят сырье, материалы и производственный капитал, которые нужны не сами по себе, а лишь для того, чтобы на их основе произвести продукцию потребительского назначения.

В жизни редко бывает так, что экономические блага доставались человеку даром. В основном, для получения экономических благ человеку обычно приходится совершать некоторые затраты физического труда, интеллектуальных усилий, внимания, денег и т.д. Эти затраты представляют собой «жертвы», так как человек жертвует возможностью досуга, отдыха, развлечения, чтобы иметь возможность получить другие блага, которые он ценит выше того, чем жертвует.

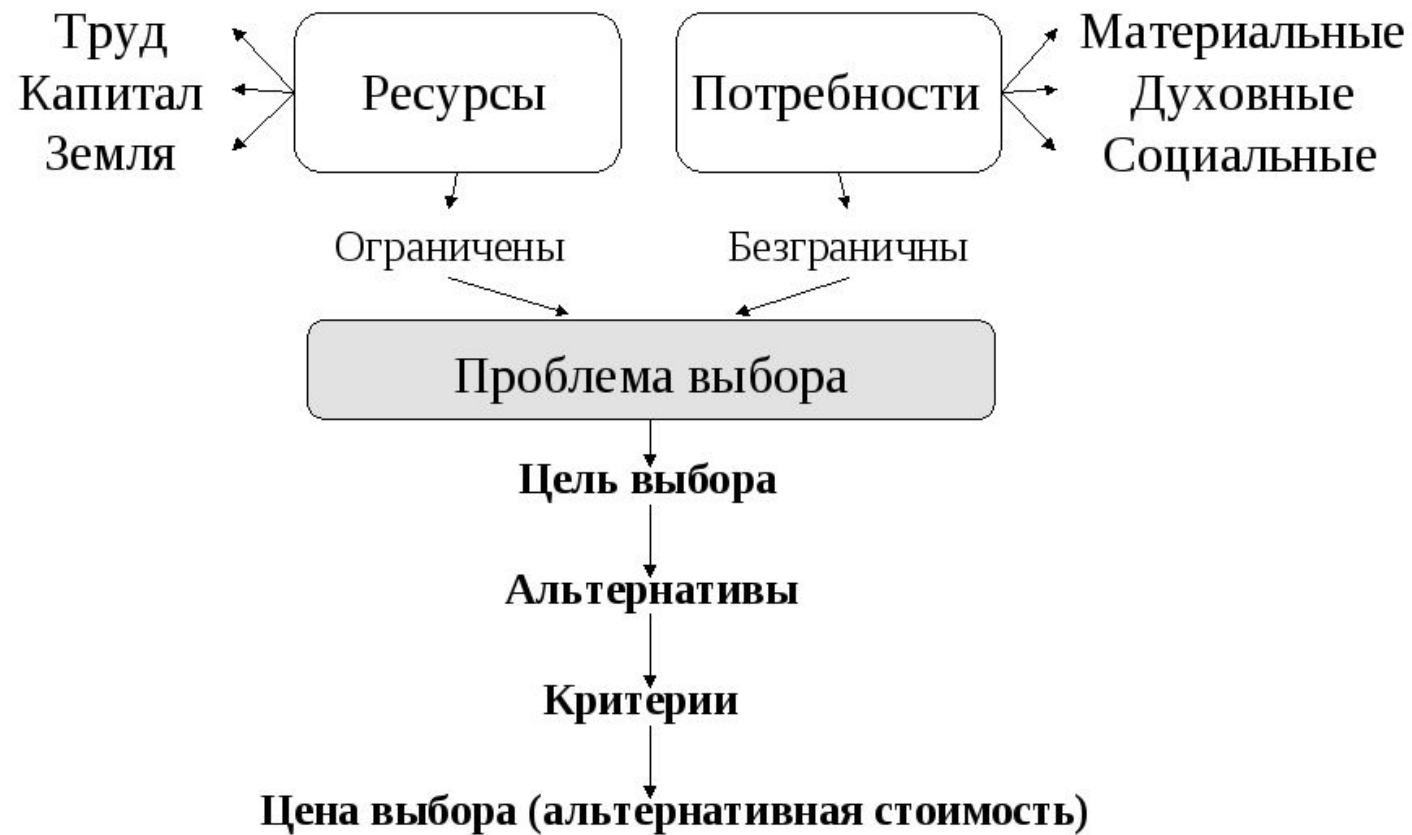
Такие «жертвы» в экономической теории называются издержками.

- **Издержки – это любые затраты, производимые с целью получения экономических благ (физические, интеллектуальные, денежные ресурсы).**

Среди экономических благ особое место занимают *ресурсы*. Они необходимы для создания и увеличения экономических благ.

- Ресурсы – средства, возможности, источники – в действии выступают как факторы производства экономических благ.
- любой экономический субъект неизменно сталкивается с проблемой выбора альтернатив использования ресурсов, что обусловлено ограниченностью ресурсов и невозможностью их одновременного потребления или использования.

Проблема выбора в экономике

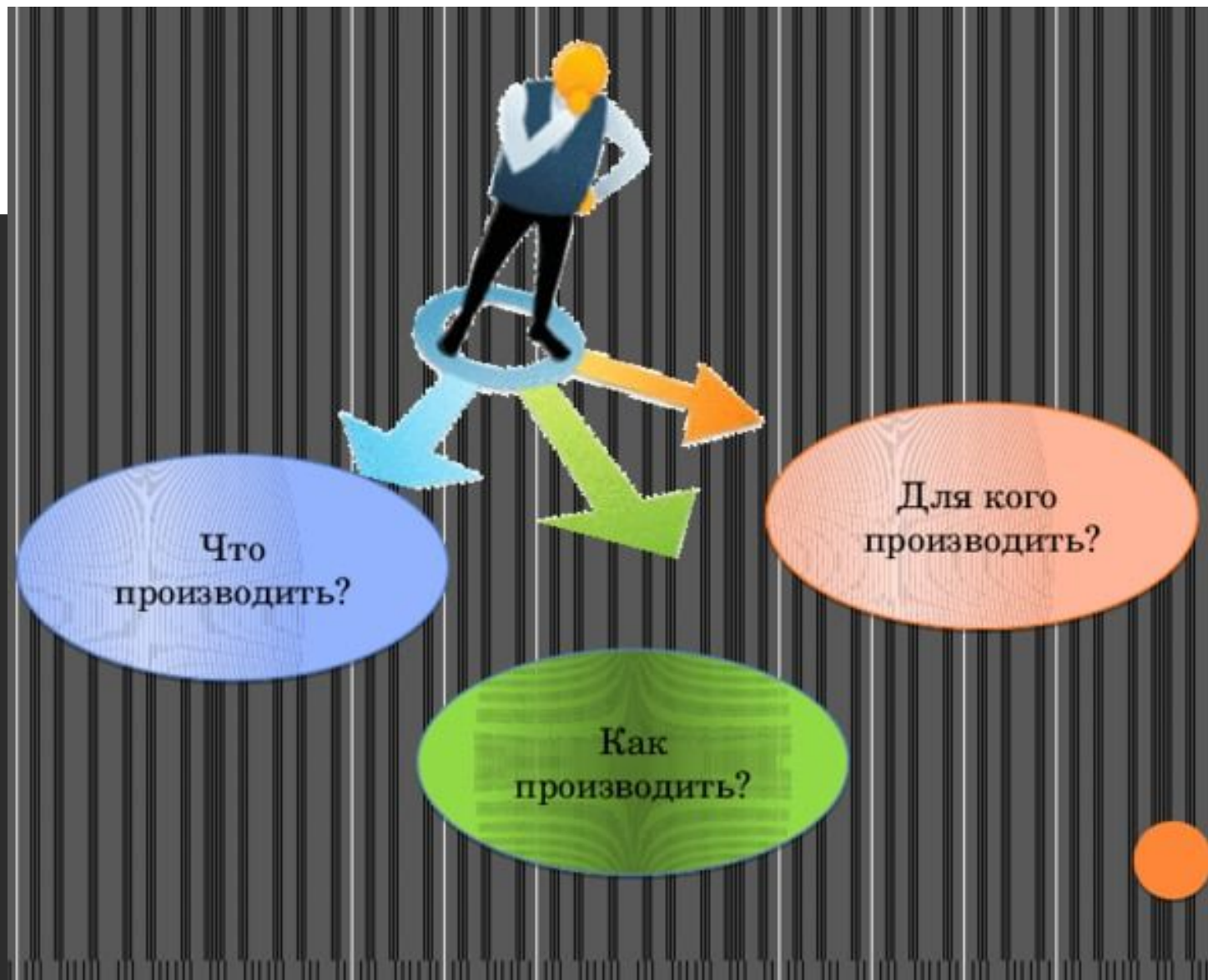


ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИНТЕРЕСЫ

- Интерес – одна из наиболее сложных экономических категорий. Анализу экономических интересов в последние годы посвящено немало научных статей, монографий, исследований научных семинаров и конференций. Многие авторы включают эту категорию в свои исследования.
- **Экономические интересы – это объективные побудительные мотивы деятельности людей, которые выражают связь между положением работников в системе общественного производства и их потребностями.**
- Существуют также экономические интересы, отражающие тот или иной способ участия человека, общественной группы в системе общественного воспроизводства (национальные, региональные, семейные и пр.) Все эти группы образуют целостную органически взаимосвязанную систему.

ОБЪЕКТИВНЫЕ УСЛОВИЯ И ПРОТИВОРЕЧИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

- Перед любым обществом всегда стоят и требуют решения три коренные проблемы – *триада экономического выбора*: что, как и для кого производить?



Что производить?

- Отвечая на этот вопрос, нужно определить, какие из возможных товаров и услуг должны производиться в данной экономической системе и в определенный период времени?

Как производить?

означает, при какой комбинации производственных ресурсов с использованием этой технологии должны быть произведены выбранные из возможных вариантов товары и услуги

Для кого производить?

- требует ответов, кто станет потребителем выпускаемой продукции и как должен быть распределен валовой доход общества от производства данных товаров и услуг?

ВОЗМОЖНЫЕ МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ. ТРАДИЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ. КОМАНДНАЯ ЭКОНОМИКА. РЫНОЧНАЯ ЭКОНОМИКА. СМЕШАННАЯ ЭКОНОМИКА

- **Экономическая система – это структура, включающая следующие функциональные компоненты: технико-экономические, социально-экономические и организационно-экономические.**

МОЖНО
ВЫДЕЛИТЬ
СЛЕДУЮЩИЕ
ОСНОВНЫЕ
СИСТЕМЫ:

ТИПЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ			
ТРАДИЦИОННАЯ	РЫНОЧНАЯ (капиталистическая)	КОМАНДНАЯ (социалистическая)	СМЕШАННАЯ
СОБСТВЕННОСТЬ НА ЗЕМЛЮ И КАПИТАЛ			
Коллективная	Частная	Государственная	Государственная и частная
РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ОГРАНИЧЕННЫХ РЕСУРСОВ			
По сложившейся традиции	С помощью рынка	Централизованно и в соответствии с государственными планами	С помощью рынков и при участии государства (командные и рыночные механизмы)

- Также существует переходная, или транзитарная, экономика. Занимает особое место в развитии человеческого общества. К данному типу экономики обычно относят постсоциалистические страны

- В российской экономической мысли имеет место другая классификация хозяйственных систем, в которой получило отражение современное видение мира как результата исторического развития различных типов цивилизации. Так, Александр Ахиезер (1929-2007) выделяет следующие типы цивилизации:
- **традиционная**, где всеми средствами сохраняются устаревшие элементы культурной программы, что приводит к обожествлению доставшейся в наследство идеи, культу личности, ориентации на общность, коллектив;
- **либеральная**, где имеет место стремление к повышению эффективности культурной программы, что требует другого отношения к личности, ориентации на частную инициативу (современное индустриальное общество);
- **промежуточная**, где имеют место элементы и первого, и второго типа цивилизации.
- В рамках вышеназванных систем действуют, обычно смешиваясь друг с другом, различные механизмы координации, наибольшее значение для понимания экономической жизни имеют иерархический и спонтанный порядок.