

**Экономика
России в
системе
международного
разделения
труда**

Разделение труда между странами — одна из форм общественного территориального разделения труда, отражающая специализацию трудовой деятельности в международном масштабе. Международные экономические связи в свою очередь являются важным фактором, влияющим на уровень и направление хозяйственного развития различных стран и регионов.

Внешнеэкономическая деятельность относится к числу секторов экономики, в которых переход к рыночным механизмам приобрел наиболее очевидный характер. Либерализация внешнеэкономических связей стала началом радикальных рыночных реформ. Внешнеэкономическая деятельность принимает все более открытый характер. Заметно расширилось число участников внешнеторговых операций за счет субъектов Российской Федерации.

В последнее десятилетие наблюдается активный процесс глобализации мировой экономики, что способствует интернационализации науки и производства. Научно-производственное сотрудничество приводит к диверсификации хозяйственных связей предприятий разных отраслей промышленности, особенно высокотехнологичных. Укрепление научно-производственных и торгово-экономических связей способствует повышению эффективности деятельности производителей товаров и услуг.

Перед Россией стоит задача использовать преимущества глобализации мировой экономики и взвешенно подойти к выбору форм и методов сотрудничества как на многосторонней, так и на двусторонней основе, прежде всего в рамках Всемирной торговой организации, а также в отношении конкретных стран-партнеров, их фирм, транснациональных компаний (ТНК).

После распада СССР в России остались 9 морских пароходств, 43 морских порта. Из 8 балтийских портов СССР Россия имеет только 3 (Санкт-Петербургский, Выборгский, Калининградский). В Усть-Луге Ленинградской области ведется строительство крупнейшего порта мира. Санкт-Петербург становится основным центром связи России с Европой, международных транзитных перевозок из Западной Европы в страны Азиатско-Тихоокеанского региона. Из десятков важнейших южных портов на Черном море в пределах РФ остались лишь два — Новороссийск и Туапсе. Изменились и сухопутные западные границы, а следовательно, уменьшились внешнеторговые возможности железнодорожного транспорта: лишь 2 международных железнодорожных перехода (25 в СССР) — на северо-западе в Финляндию и в Калининградской области в Польшу.

Современное геополитическое положение России благоприятствует укреплению внешнеэкономических связей со странами Азиатско-Тихоокеанского региона, что способствует усилению позиции страны и в Европе.

Продолжается научно-техническое сотрудничество в подготовке и осуществлении совместных космических программ с Германией, США, Францией, Израилем и другими государствами. В коммерческих запусках спутников участвуют американская корпорация «Локхид», немецкая фирма «Даза». На российский рынок вышли американские и французские авиастроительные фирмы. В автомобильной промышленности разворачивают свою деятельность немецкие и американские автогиганты — «Мерседес-Бенц», «Дженерал моторз», «Фиат»; «Форд», японская фирма «Тойота», южно-корейская — «ДЭУ»; в производстве электроэнергетического оборудования — «Сименс» и «АББ»; в производстве нефтеперерабатывающего и дорожно-строительного оборудования — американская фирма «Катерпиллер», а нефтегазодобывающей — американская компания «Конако», норвежская «Норск Гидро» и финская «Несте». Сотрудничество в мирном использовании атомной энергии осуществляется со странами Южной Америки (Чили, Бразилия) и Юго-Восточной Азии (Индия).

К перспективным формам научно-технического сотрудничества можно отнести и торговлю лицензиями, т.е. разрешениями на передачу прав на применение изобретения, использование промышленного образца, товарного знака, а также продажу не защищенных патентами технологий (ноу-хау). Во всем мире обмен научной продукцией растет быстрыми темпами и уже достиг внушительных размеров. Россия в этом направлении делает первые шаги.

Преимущества лизинга как формы предоставления во временное пользование определенных видов машин и оборудования заключается в том, что он позволяет арендатору получить необходимые ему технические средства до оплаты их полной стоимости, избежать расходов на ремонт и в условиях растущих темпов морального износа осуществлять замену арендованного оборудования на новое.

Россия устанавливает тесные контакты с основными международными финансовыми институтами: МВФ, Всемирным банком, ЕБРР. ЕБРР взял обязательства о предоставлении кредитов совместным предприятиям на сумму более 600 млн долл., приступил к созданию ряда региональных фондов в размере до 50 млн долл. каждый в Смоленске, Мурманске, на Урале. ОПИК (крупная страховая организация мира по страхованию иностранных частных инвестиций) предоставила кредиты, гарантии и страхование совместным предприятиям с американским участием в России на сумму свыше 2,5 млрд долл.

Активизировать свои кредитные операции в России намерены специально созданный в Великобритании «Фрэмिंगтон Раша Фанд», известные

Россия остается крупнейшим получателем кредитов ЕБРР. В 2000 г. объемы инвестиций ЕБРР в экономику Российской Федерации выросли более чем вдвое по сравнению с 1999 г. и составили 579 млн евро, или 21,7% всех вложений ЕБРР в экономику европейских стран. Большая часть финансовых средств была направлена на развитие агропромышленного и металлургического комплексов, а также малого бизнеса. Всемирный банк выделяет кредит на 100 млн долл. на проект «Морской старт» (запуск искусственных спутников с плавучей платформы) для НПО «Энергия». В реализации этого проекта помимо России участвуют США, Норвегия и Украина.

Объем инвестиций, поступивших от иностранных инвесторов в экономику Российской Федерации за 1995—2003 г. возрос почти в 10 раз и составил 29,6 млрд долл. против 2,98 млрд долл. Это свидетельствует о значительном доверии иностранных инвесторов к нашей экономике. Наиболее активные инвесторы: Великобритания, Германия, Кипр,

Сотрудничество в области информационных услуг — новая форма внешнеэкономических связей. Уже длительное время функционирует международная сеть связи между информационными центрами стран Западной и Восточной Европы через московский узел в Институте автоматизированных систем (ИАС).

Важную роль в сфере интеграционных процессов играет Международный центр научно-технической информации (МЦНТИ). Главная задача – развитие международной системы научно-технической информации на основе кооперирования национальных систем и создания международных специализированных и отраслевых информационных подсистем.

Многостороннее международное сотрудничество стран Западной и Восточной Европы реализуется путем создания Европейской информационной сети по международным отношениям и региональным исследованиям (ЕИСМО). Стратегическая цель этой системы – интеграция в области информатики стран Западной и Восточной Европы, включая Россию и некоторые страны СНГ.

Развивающиеся интеграционные процессы формируют новые политические и экономические условия вхождения России в единое мировое экономическое и информационное пространство. Данную задачу необходимо решать с учетом сохранения единого информационного пространства на территории России. Страна оказалась в трудном положении, обусловленном в значительной степени внутренними и внешними факторами. В структуре экспорта продолжают превалировать сырьевые продукты, прежде всего топливно-энергетические. В структуре импорта ведущие позиции занимали потребительские товары, продовольствие и сырье, оборудование.

Торговые отношения РФ развиваются более чем с 100 странами мира. Ведущее место во внешней торговле занимает европейский регион — 53,7%, на страны Азии приходится 17,2%, Америки — 11%, Африки — 2,8%, Австралии и Океании — 1%. Доля стран СНГ составила 15,7%. В общем объеме внешнеторгового товарооборота Российской Федерации в 2014 г. ведущее место занимали Китай — 11,5%, Германия — 9,7%, Италия — 10,9%, Нидерланды — 4,7%, Польша — 5,0%.

Современное состояние внешнеэкономических связей страны не отвечает тенденциям, складывающимся в международном товарообмене, для которого характерен ускоренный рост торговли продукцией обрабатывающих отраслей промышленности, и прежде всего машинами и оборудованием, наукоемкими изделиями, информационными услугами. В товарной структуре российского экспорта наибольший удельный вес (до 79%) занимают топливно-энергетические и сырьевые товары, а также продукция отраслей промышленности второго уклада (черной металлургии и химической промышленности).

Происходит переориентация российских внешнеэкономических связей: сократилась доля стран СНГ во внешнеторговом товарообороте, заметно снизились объемы торговли России с центрально- и восточноевропейскими странами, а также с Вьетнамом, Кубой, Монголией. Сокращаются торгово-экономические связи и с другими развивающимися странами мира из-за потери рынков сбыта машин и оборудования, военной техники и другой продукции, вывозимой в страны бывшего СЭВ, ближневосточные и африканские государства.

Внешняя торговля Российской Федерации ориентировалась преимущественно на экономически развитые страны: ЕС и США, доля которых в товарообороте достигла почти 50%. Возросла экономическая, особенно кредитная, зависимость России от этих стран. Практически весь рост российского экспорта обеспечивается исключительно за счет энергоносителей и сырья, а возможности сбыта весьма ограничены, поскольку государства Запада сохраняют дискриминационные ограничения в отношении российских товаров. Однако ряд российских отраслей и производств имеют определенные конкурентные преимущества на мировом рынке, в том числе авиакосмическая и атомная отрасли, энергетика, лазерная техника и технология, разработка ПО для ЭВМ.

В последнее время условия для участия России в мировой торговле продолжают ухудшаться. Вступление в Европейский союз традиционных партнеров по внешнеэкономической деятельности России в Европе (Финляндии, Швеции, Австрии) сопровождается повышением таможенных пошлин в этих странах до уровня, принятого в странах — членах ЕС. На Россию автоматически распространяются антидемпинговые и количественные ограничения, которые соответственно отражаются на внешнеэкономических связях.

В товарной структуре российского экспорта 57,3% приходится на минеральные продукты, 17,7% — на металлы, драгоценные камни и изделия из них, 9,0% — на машины, оборудование и транспортные средства, 6,9% — на продукцию химической промышленности и каучук. В то же время нельзя не отметить низкий удельный вес в структуре экспорта в страны дальнего зарубежья продукции машиностроительного комплекса.

Несколько иную структуру имеет товарная структура импорта России. Удельный вес машин и оборудования и транспортных средств за последние три года увеличился на 5,6% и составил в 2003 г. 37,3%. На втором месте стоит продукция продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья — 21,1%. Сложившаяся структура внешнеторгового товарооборота с зарубежными странами ставит в значительную зависимость экономику России от поставок машин и оборудования. Поэтому одной из главных задач является изменение экспортной специализации государства и форм сотрудничества. Сотрудничество с постиндустриальными и индустриальными странами Европы, Азии и Америки открывает большие перспективы в привлечение инвестиций в обрабатывающую промышленность, развитие производственного кооперирования в высокотехнологичных производствах двойного назначения.

Укрепление торговых связей с азиатскими странами, странами Ближнего и Среднего Востока будет способствовать развитию обрабатывающих отраслей

Снижение уровня внешнеэкономической деятельности со странами СНГ вызвано переориентацией экспортной продукции российских предприятий на рынки дальнего зарубежья. Изменение экспортной ориентации государств СНГ привело к возникновению экономических барьеров между бывшими союзными республиками: пограничные таможенные запреты, несогласованность ценовой политики, отсутствие четкого механизма выполнения принятых обязательств осуществления межреспубликанских соглашений о взаимных поставках продукции, развитие натурального обмена вместо товарно-денежных отношений. Повлияло и введение в обращение национальных республиканских валют.

Одной из главных задач во внешнеторговых отношениях России со странами ближнего зарубежья являются расширение торговых отношений и совершенствование структуры внешнеторгового товарооборота.

Новым направлением внешнеэкономической деятельности России стал экспорт и импорт услуг. За 1995—2003 гг. экспорт и импорт услуг в России возрос на 62% — с 30,7 до 49,6 млрд долл.; из них 83,9% приходится на страны дальнего зарубежья и 14,1% — на страны СНГ. В структуре экспорта и импорта услуг преобладают транспортные услуги и поездки, на долю которых приходится 73,8%. В экспорте услуг преобладают страны дальнего зарубежья — 81,3%. Наибольшее развитие получил такой вид услуг, как поездки — 21,8% и транспортные услуги — 38,1%.

Развитие внешнеэкономических связей привело к установлению прямых связей предприятий России с промышленными и коммерческими предприятиями зарубежных стран и созданию совместных предприятий. Они образуются на основе долевого участия отечественного и зарубежного капиталов. Наибольшую активность проявляют компании промышленно развитых государств — Германии, США, Финляндии, Франции, Италии, Австрии, а также стран с развивающейся рыночной экономикой — Болгарии, Польши, Венгрии, Китая и др. Размещаются СП на территории страны очень неравномерно. Наибольшее их число в Москве, Санкт-Петербурге, Мурманской, Самарской, Сахалинской, Тюменской, Калининградской областях, Краснодарском крае.

Особый интерес у иностранных компаний вызывают предприятия оборонного комплекса. США и Россия проводят большую работу в области конверсии российских оборонных предприятий.

Большой интерес для иностранных инвесторов представляют газовая и нефтяная отрасли России. Компании «Газпром» и «Эдисон» создали новое совместное предприятие «Вольта» для закупок и поставок российского природного газа потребителям в Италии. В нефтяной промышленности действует около 40 совместных предприятий. Доля иностранных инвестиций в уставном капитале СП колеблется от 3 до 50%.

Совместные предприятия по виду деятельности делятся на две группы. Первую образуют СП, разрабатывающие по имеющимся у них лицензиям месторождения нефти в Тюменской, Архангельской, Пермской областях, республиках Татарстан, Удмуртия и других регионах. В совместных предприятиях второй группы иностранные партнеры оказывают различные сервисные услуги: диагностику и оптимизацию работы скважин, ремонт и др. Всего совместными предприятиями добывается порядка 16 млн т нефти.

Среди стран по числу совместных с российскими фирмами АО лидируют ФРГ (около 50), США, Финляндия (свыше 20), Италия, Великобритания (более 15), Франция (более 10). Основными видами деятельности СП являются торгово-сбытовая (ею занято свыше 2/5 действующих предприятий) и производство услуг (более четверти всех СП). Собственно производственной деятельностью и торговлей научно-техническими знаниями занято не более 1/5 от общего числа зарубежных СП.

В Российской Федерации насчитывается 75 финансово-промышленных групп (ФПГ), объединяющих 500 заводов, почти 90 коммерческих банков и столько же финансово-кредитных организаций. Функционирует несколько межгосударственных (транснациональных) ФПГ с участием России, Беларуси, Казахстана, Украины и Узбекистана.

В последние 2—3 года появились вертикально интегрированные структуры (ВИС), объединяющие производственные и финансовые ресурсы для осуществления полного производственного цикла — от производства сырья до выпуска готовой конкурентоспособной продукции, реализуемой на внутреннем и внешнем рынках.

Особое значение во внешнеэкономической стратегии на ближайшие 15 лет имеет создание отечественных ТНК, головные компании которых базировались бы в России.

Приграничная торговля является одной из традиционных форм региональных экономических связей, основывающихся на сбалансированном товарообмене продукцией приграничных (прибрежных) регионов соседних стран: с Финляндией, Швецией, Норвегией, Японией, КНР и КНДР, Австрией.

Определенным преимуществом приграничной торговли для ее участников является большая по сравнению с другими региональными формами торговли возможность маневра в использовании валютных средств. Балансирование операций осуществляется в течение года. В практике операций с иностранными фирмами появилась возможность использовать до 25% валютных средств на закупку продукции у других партнеров.

При всей важности экономических стимулов развития приграничной торговли ее приоритетной функцией является содействие в решении социально-экономических задач регионального развития. Особенно это характерно для испытывающих наибольшие трудности социального порядка отдаленных районов РФ — дальневосточных, сибирских, северо-западных. Географическое положение этих регионов обусловило отставание в уровне жизни, обеспеченности в производственной и социальной инфраструктуре от среднереспубликанских показателей.

Многообразие условий приграничного сотрудничества и его конкретного содержания можно представить в виде трех основных

Для европейской модели характерно широкое участие в сотрудничестве на договорной основе органов власти субъектов Федерации и местного самоуправления с соответствующими территориальными органами власти приграничных государств. Сферой сотрудничества являются не только транспорт и торговля, система электронной связи, новые технологии, но и образование, культура и экология. Оно реализуется на основе совместно или согласованно разрабатываемых проектов. Экономически более сильные партнеры через свой бюджет и бюджет европейских организаций оказывают техническую и финансовую помощь российским партнерам. Наибольшее развитие –

Целями приграничного сотрудничества стран СНГ (постсоветская модель) являются ограничение барьерного действия новых государственных границ, укрепление интеграционных процессов, создание единого таможенного и экономического пространства, образование финансово-промышленных групп из предприятий и организаций соседних регионов.

Для азиатской модели характерно развитие приграничной торговли преимущественно на бартерной основе в силу слабости развития экономики и ограниченных финансовых возможностей. Китай для расширения экспортного потенциала приграничных с Россией территорий оказывает значительную государственную поддержку их развитию путем создания приграничных зон экономического сотрудничества. Сырьевая направленность экспорта связана в первую очередь с самим характером торговли, имеющим целью вовлечь в поставки местные ресурсы, как правило, сырьевые и малообработанные, а также с особенностями структуры спроса на основных рынках сбыта.

Активизация восточных регионов во внешнеэкономической деятельности и интеграция их в мировую экономику обуславливаются такими факторами, как возможность интенсивного развития внешнеэкономических связей регионов на мировом рынке товаров, капиталов и услуг; ограниченные возможности внутреннего рынка и трансформация отношений со странами ближнего зарубежья и Восточной Европы, укрепление и расширение экономических и торговых связей регионов Сибири и Дальнего Востока со странами Азиатско-Тихоокеанского региона, значительные возможности развития транспортного обслуживания грузопотоков Европа — Азия, наличие минерально-сырьевых ресурсов, имеющих мировое значение. Позиции восточных регионов России на мировом рынке в настоящее время определяются экспортом сырья и энергоносителей.

Доля Сибири в экспорте природного газа составляет почти 100%. Велика доля восточных регионов в экспортных поставках угля, никеля, продукции нефтеперерабатывающей и целлюлозно-бумажной отраслей, азотных удобрений, нефтепродуктов. Однако экстенсивные факторы наращивания экспорта углеводородного сырья практически исчерпаны, что не может не отразиться на стоимостном объеме сибирского экспорта.

Предоставление большей самостоятельности субъектам Федерации способствовало активизации внешнеэкономической деятельности регионов Сибири и Дальнего Востока. Следствием этого стало увеличение стоимостных объемов регионального экспорта. Возросло и число предприятий, участвующих в экономических связях с зарубежными странами. Изменяется отраслевая структура экспорта. Наряду с традиционными видами продукции топливной, металлургической и лесной отраслей возрастает экспорт машин, оборудования, техники. Предприятия обрабатывающей промышленности поставляли продукцию, произведенную на основе высоких и средних технологий. Рост экспорта продукции отраслей машиностроения объясняется также восстановлением производственных связей

На долю высокоразвитых стран — Германии, Италии, Японии, США и ряда других приходится почти 65% общего объема импорта предприятиями Сибири и Дальнего Востока. Доля машин и оборудования, импортируемых из этих государств, составляет от 30 до 85%.

Среди развивающихся стран все большую роль играют страны Азиатско-Тихоокеанского региона: Сингапур, Республика Корея, Сянган (Гонконг).

Направления перестройки внешнеэкономических связей:

- Совершенствование товарного экспорта за счет конкурентоспособной и все более диверсифицированной по номенклатуре экспорта продукции перерабатывающих отраслей промышленности, производимой с использованием новых технологий.
- Изменение структуры импорта товаров в пользу перерабатывающих отраслей промышленности.
- Повышение конкурентоспособности товаров отечественного производства.