

ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА

Ответим на вопросы.

- Назовите главную цель существования фирмы, предприятия.
- Всегда ли увеличение цены приведет к увеличению прибыли?
- Какое практическое значение для государства имеет изменение спроса?



Эластичность спроса *или*
ценовая эластичность спроса

Эластичность -

масштаб
изменения
величины
спроса (в %)
при
изменении
цены на 1 %.

Рост цены на 1% → изменение спроса более чем на 1%



Спрос эластичный

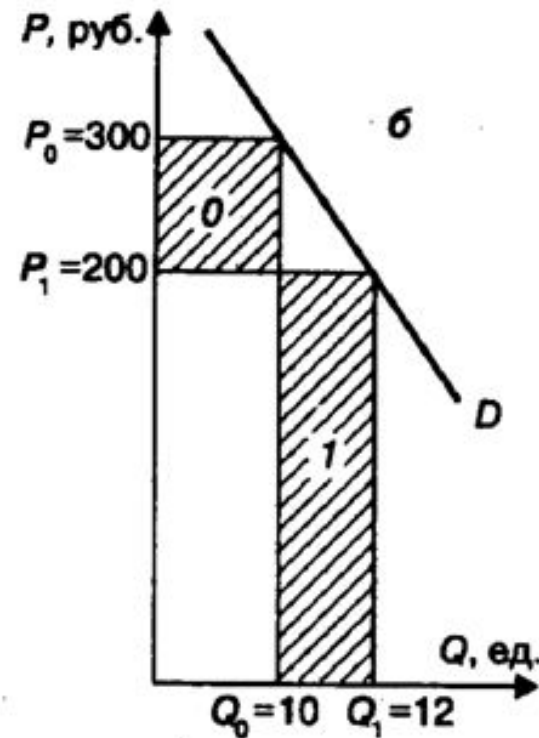
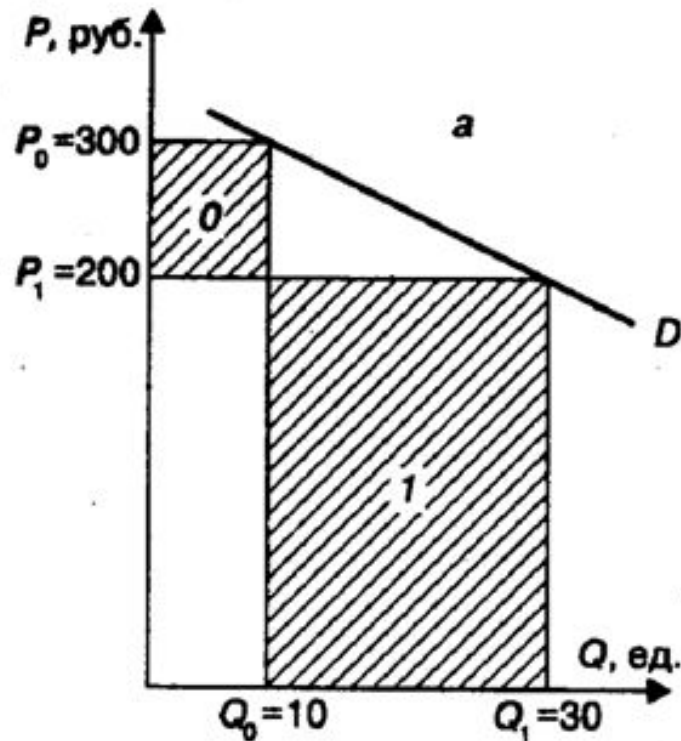
Например:

цены выросли на 25%, а величина спроса снизилась на 35%
цены снизились на 25%, а величина спроса выросла на 35%

Спрос неэластичный, если при изменении цены на 1%,
величина спроса изменится менее чем на 1%.

Если эффект от изменения цен относительно мал, то спрос на этот товар **неэластичен**.

Если спрос **эластичен**, то небольшие изменения в цене могут вызвать относительно значительные изменения в спросе на товар.



Формула эластичности спроса

$$E_p = \frac{\Delta Q}{Q} : \frac{\Delta P}{P} = \frac{\Delta Q}{\Delta P} \cdot \frac{P}{Q}$$

где **E** – эластичность спроса; **Q₁** – количество товара по старой цене; **Q₂** – количество товара по новой цене; **P₁** – старая цена; **P₂** – новая цена.

E < 1 спрос неэластичен

Товары неэластичного спроса:

1. предметы первой необходимости;
2. низшие товары;
3. трудно заменяемые товары;
4. фактор времени

(краткосрочный период)

E > 1 спрос эластичен

Товары эластичного спроса:

1. предметы роскоши (исключение для семей с высоким доходом);
2. нормальные товары;
3. легко заменяемые товары;
4. фактор времени (долгосрочный период).

Единичная эластичность - повышение цены на 1% приведет к снижению спроса на 1%.

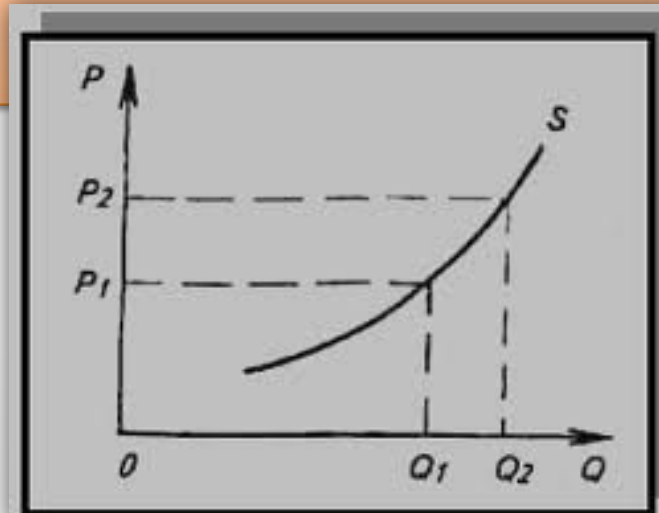
Доход предпринимателя -

$$Y = P \times Q$$

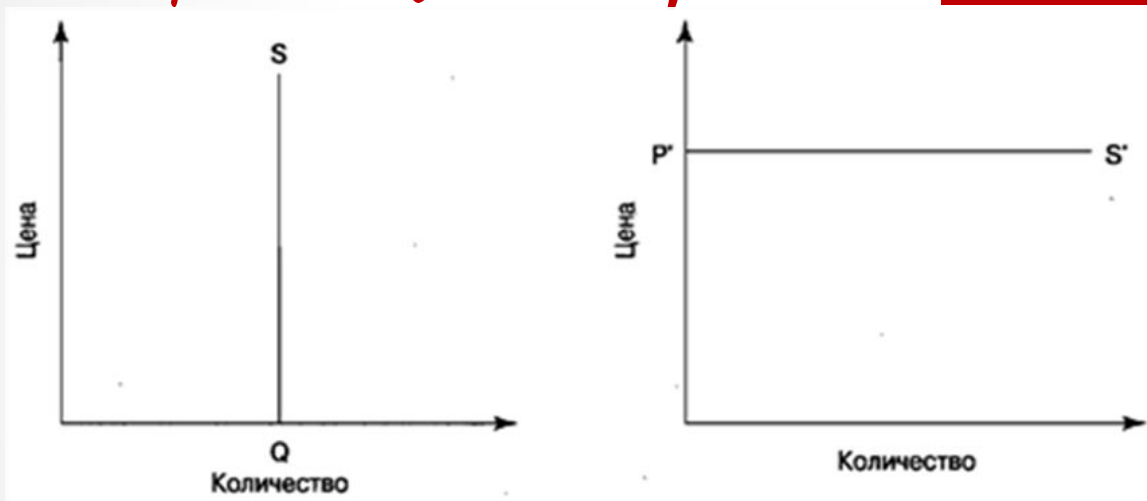
константа

↓
функциональная зависимость спроса от цены

$$Q = \frac{Y}{P}$$



Совершенно эластичный спрос (товары у отдельного продавца) и совершенно неэластичный спрос



Совершенно эластичный

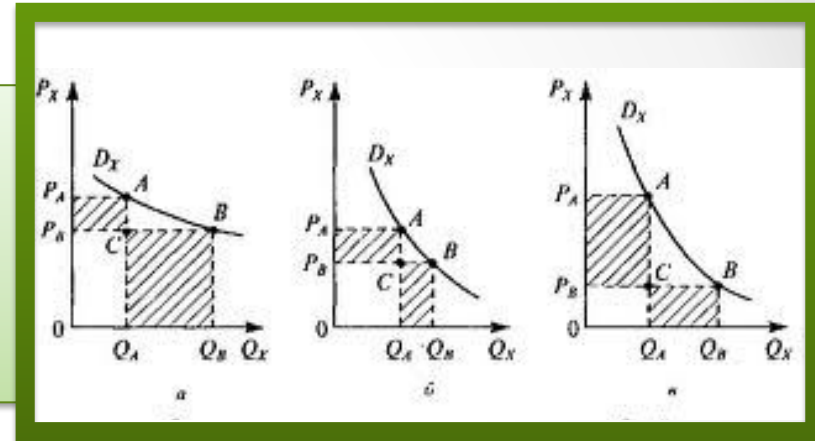
Совершенно неэластичный

✓ Безвыходное положение потребителя (инсулин, бензин, соль и др.)



Закрепление.

Определите по графикам эластичный, неэластичный и спрос с единичной эластичностью.



Предметы
роскоши

?

Предметы
первой
необходимо
сти

Задача 1.

Товар	Цена	Объем продаж	Цена	Объем продаж
Велосипед	3000-00	22 шт.	3500-00	20 шт.

Задача 2.

Что обладает большей эластичностью все газированные напитки или только «Кока-Кола»?

Задача 3.

При цене на мандариновый сок 5,5 р. за 1 пакет объем продаж составлял 180 пакетов в день. Сколько пакетов сока будет продано по цене 7,2 р., если $E_p = 1,2$?

Домашнее задание: § 4.1 – 4.3

Спасибо

ЭЛАСТИЧНО
СТЬ
ПРЕДЛОЖЕ
НІЯ

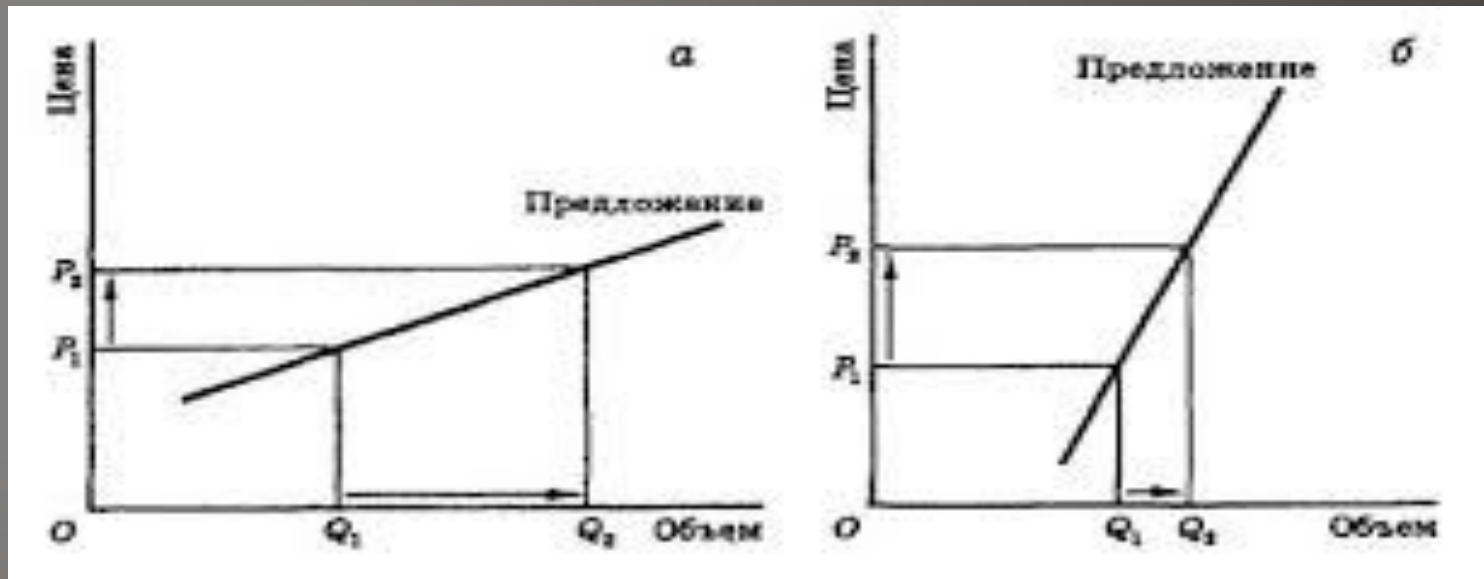
Эластичность предложения – величина, которая показывает на сколько процентов изменится количество предлагаемого товара в результате изменения цен на 1%.

Предложение эластично



Цены выросли на 10% → объем предложения вырос на 25%
Цены упали на 10% → объем предложения снизился на 25%

Предложение неэластично, если после изменения цены происходят незначительные изменения величины предложения.



Эластичное

Неэластичное

$$E = \frac{\Delta Q}{\Delta P} \times \frac{\frac{P_1 + P_2}{2}}{\frac{Q_1 + Q_2}{2}}$$

Больше **0** – предложение
эластично.

Меньше **0** предложение
неэластично.

1. Фактор времени.

Краткосрочный период
Среднесрочный период
Долгосрочный период



От абсолютно
неэластично до
эластичного

2. Резервы производства.

3. Характер и тип товара: каучук, ананас, работы дизайнера, художника – неэластично; коробки для конфет, упаковки для духов – эластично.

4. Количество товаров: мало – неэластично,
много – эластично.

Задача 1.

Цена на свинину выросла с 12 р. до 16 р., величина предложения свинины в среднесрочном периоде изменилась с 65 кг до 99 кг. Каков характер предложения свинины в среднесрочном периоде?

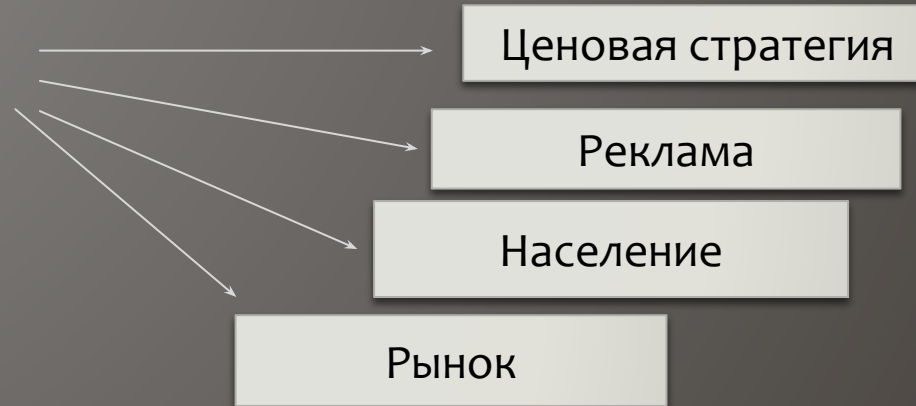
Задача 2.

Цены на услуги по ремонту обуви (изготовление набоек) выросли с 7 р. до 17 р. за пару. Сколько пар обуви ремонтировали за день до повышения цен, если по новой цене мастера готовы отремонтировать 30 пар, а коэффициент ценовой эластичности предложения составляет 1,1?

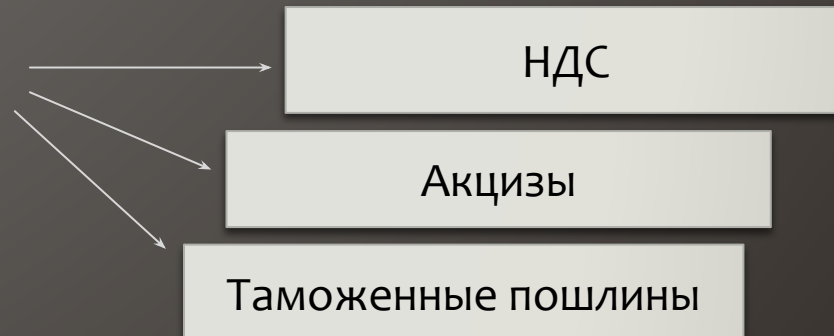
$$E_{ps} = \frac{\Delta Q}{\Delta P} * \frac{P_1 + P_2}{Q_1 + Q_2}$$

Практическое применение теории эластичности

1. Маркетинг



2. Налоги государства



Чем выше эластичность, тем меньше в оплате доля покупателей.

Домашнее задание: § 4.4 – 4.5

Спасибо за работу!