



РАНХиГС

РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИЯТИЯ

Финансовые результаты предприятия

доцент, к.э.н. Аджикова А.С.

К основным показателям финансовых результатов деятельности предприятия относят выручку от реализации продукции (работ, услуг), балансовую прибыль, чистую прибыль.

Выручка от реализации продукции - это показатель сводного характера, характеризующий общие результаты экономической деятельности предприятия.

Реализация продукции представляет собой законченную стадию кругооборота средств предприятия, имеющую огромное значение для его нормальной хозяйственной деятельности.

Выручка от реализации представляет собой сумму денежных средств, поступивших на счет предприятия за реализованную продукцию и оказанные услуги. Она служит основным источником денежных доходов предприятия. Выручка от реализации является, важнейшей финансовой категорией, выражающей денежные отношения между поставщиком и потребителем товара.

Финансовые результаты хозяйственной деятельности предприятия также характеризуются распределением и использованием прибыли.



Прибыль – это часть чистого дохода, созданного в процессе производства и реализованного в сфере обращения, которую непосредственно получает организация. Только после продажи продукции чистый доход принимает форму прибыли. Количественно она представляет собой разность между выручкой и полной себестоимостью реализованной продукции.

Балансовая прибыль - финансовый результат от всех видов деятельности предприятия. Балансовая прибыль предприятия состоит из четырех частей:

Прибыль (убыток) от реализации продукции, работ, услуг определяется как разница между выручкой от реализации продукции, работ, услуг в отпускных ценах (валовым доходом) и фактической себестоимостью реализованной продукции (товаров, работ, услуг), налогами во внебюджетные фонды (жилищный фонд, фонд поддержания сельского хозяйства), налогами на добавленную стоимость, акцизами.

Прибыль (убыток) от реализации, ликвидации и прочего выбытия основных средств, от реализации МБП и нематериальных активов рассчитывается как разница между выручкой от их реализации в отпускных ценах и их остаточной стоимостью, а также расходами, связанными с их реализацией и налогом на добавленную стоимость.

Прибыль (убыток) от реализации материальных ценностей и других активов – это разница между выручкой от их реализации в отпускных ценах и затратами на их приобретение, реализацию и налогом на добавленную стоимость.

Прибыль (убыток) от внереализационных операций. К ним относятся суммы полученных (уплаченных) штрафов, пени, неустоек и других экономических санкций; прибыли и убытков прошлых лет, выявленных в отчетном году; процентов, полученных по суммам средств, числящихся на счетах предприятия; потерь от списания долгов и дебиторской задолженности; убытков от стихийных бедствий; убытков от недостач или порчи объектов основных средств (при отсутствии виновных); прочих доходов.

Существует еще одна категория прибыли - это прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия (**чистая прибыль**). Она представляет собой разность между балансовой прибылью и налоговыми платежами из нее.

Распределение чистой прибыли отражает процесс формирования фондов и резервов для финансирования потребностей производства и развития социальной сферы. Порядок распределения и использования прибыли на предприятии фиксируется в уставе предприятия и определяется положением, которое разрабатывается соответствующими подразделениями экономических служб и утверждается руководящим органом предприятия.

Формирование и распределение прибыли строится по следующей схеме:

1. Прибыль от выпуска продукции (в оптовых отпускных ценах) = (объем товарной продукции) - (себестоимость).

2. Прибыль от реализации продукции или услуг = (прибыль от выпуска) ± (прибыль в переходящих остатках нереализованной продукции).

3. Прибыль валовая, или по отчету - балансовая прибыль = (прибыль от реализации) ± (результаты от прочей реализации) ± (внереализационные результаты).

4. Прибыль расчетная, или налогооблагаемая прибыль = (прибыль валовая) - (рентные платежи) - (прибыль, не облагаемая налогом или облагаемая в особом порядке) - (резервный фонд предприятия).

5. Прибыль чистая = (прибыль валовая) - (налог на прибыль) - (отчисления в централизованные фонды).

Оставшаяся у предприятия прибыль расходуется по его усмотрению на потребление, накопление и развитие, в том числе на инвестиции.

Таблица - Классификация финансовых результатов (прибыли)

Классификационный признак	Вид финансовых результатов
По однородности хозяйственных операций, формирующих конечный финансовый результат	Прибыль/убыток от обычных видов деятельности Прибыль/убыток от прочей деятельности Прибыль/убыток от чрезвычайных обстоятельств хозяйствования Чистая прибыль (убыток)
Классификация по составу элементов, формирующих конечный финансовый результат	Валовая прибыль Прибыль/убыток от продаж Прибыль/убыток до налогообложения Чистая прибыль (убыток)
По периоду формирования показателей финансовых результатов	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) прошлых лет Прибыль/убыток отчетного периода Доходы будущих отчетных периодов
По характеру распределения прибыли	Капитализированная прибыль (часть нераспределенной прибыли, которая направляется на финансирование прироста активов.) Прибыль, изъятая из оборота
По способам раскрытия дополнительной информации	Прибыль/убыток как результат события после отчетной даты Условная прибыль/условный убыток Прибыль/убыток информационного сегмента Прибыль/убыток на акцию

Внешние факторы (не зависящие от деятельности предприятия)

- состояние рынка
- цены и тарифы на топливо, энергию, регулируемые государством отпускные цены на некоторые товары и продукцию
- нормы амортизации
- систем налогообложения (ставки налогов)
- уровень процентных ставок по земным средствам
- нарушение дисциплины со стороны деловых партнеров
- благоприятные или неблагоприятные социальные и другие условия
- объем и качество природных ресурсов, предоставляемых обществом



Внутренние факторы (зависящие от деятельности предприятия)

- объем и качество проданной продукции, товаров;
- политика ценообразования на предприятии;
- уровень себестоимости и других затрат;
- качество менеджмента разных уровней; уровень организации труда и производства;
- уровень образования и квалификация кадров;
- технический уровень производственных фондов;
- научно-техническое творчество, творческая инициатива работников;
- материальное положение и экономическая заинтересованность работников

Рисунок - Факторы, влияющие на экономические результаты

Для оценки уровня эффективности работы предприятия получаемый результат (валовой доход, прибыль) сопоставляется с затратами или используемыми ресурсами.

Рентабельность - это относительный показатель эффективности производства, характеризующий уровень отдачи затрат и степень использования ресурсов. В основе построения коэффициентов рентабельности лежит отношение прибыли (чаще всего в расчет показателей рентабельности включают чистую прибыль) или к затраченным средствам, или к выручке от реализации, или к активам предприятия.

Экономическая сущность рентабельности заключается в том, что она показывает сумму получаемой прибыли на рубль затрат.

Таким образом, коэффициенты рентабельности показывают степень эффективности деятельности компании.



Таблица - Методика расчета показателей рентабельности предприятия

Показатели рентабельности	Назначение
Рентабельность отдельных видов продукции, всей товарной продукции и производства	Характеризует прибыльность различных видов продукции, всей товарной продукции и рентабельность (доходность) предприятия. Служит основанием для установления цены
Рентабельность реализации (продаж)	Показывает, какой процент прибыли получает предприятие с каждого рубля реализации. Служит основанием для выбора номенклатуры выпускаемой продукции
Рентабельность активов (капитала) Рентабельность текущих активов Рентабельность чистых активов	Эти комплексные показатели характеризуют отдачу, которая приходится на 1 рубль соответствующих активов. Отражает эффективность вложенных в предприятие денежных средств
Рентабельность собственного капитала	Характеризует прибыль, которая приходится на 1 рубль собственного капитала после уплаты процентов за кредит и налогов. Характеризует отдачу или доходность собственных средств

Получение максимальной прибыли возможно при определенном сочетании объема производства, цены продукта и издержек на его производство и реализацию. Максимизация прибыли заключается в выборе такого объема производства (реализации) продукции, при котором предельные издержки на производство и реализацию продукции равны предельному доходу.

Мероприятия по росту прибыли и рентабельности могут быть следующего характера:

- продажа излишнего оборудования имущества или сдача его в аренду;
- снижение себестоимости за счет более рационального использования материальных ресурсов, производственных мощностей и площадей, рабочей силы и рабочего времени;
- рациональное расходование экономических ресурсов;
- снижение затрат на производство;
- повышение производительности труда;
- ликвидация непроизводственных расходов и потерь;
- повышение технического уровня производства.





РАНХиГС
РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Спасибо за внимание!