

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЯДЕРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ «МИФИ»

ФАКУЛЬТЕТ УПРАВЛЕНИЯ И ЭКОНОМИКИ ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ
ИНСТИТУТ ФИНАНСОВОЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Франшиза: виды и значение

Автор: Артамонов Илья Михайлович, У02-635
(зачётная книжка) № 480902
(работа) № 52

Руководитель: Докучаев В.П.,
старший преподаватель

Москва
2015

Цель: получить знания о значении франшизы в страховании и определить её ключевые виды.

Задачи:

- формирование главных аспектов франшизы;
- ознакомиться с основными видами франшизы;
- определение правовых основ франшизы в ГК РФ и законе 4015-1 "Об организации страхового дела в РФ";
- изучить особенности функционирования франшизы в настоящие дни.

ФРАНШИЗА СЕТИ КВЕСТОВ ЛОВУШКА

Прибыль 400-1,400 тыс. руб. в месяц

Окупаемость 3-5 месяцев

ЛОВУШКА
Больше чем квест

ФОРМАТ ЛЕВЫЙ КВЕСТ
ЛОВУШКА

Конструктор мобильных приложений

App Global
Ваш бизнес в кармане

Как создать себе
дополнительный доход в
70.000+ руб.
ежемесячно на нашей
франшизе?

Детальная информация по ссылке выше

О ФРАНШИЗЕ В СТРАХОВАНИИ ПРОСТО И ПОНЯТНО

Франшиза (от фр. *franchise* - льгота) это условие договора страхования, предусматривающее освобождение страховой компании от возмещения убытков определенного размера (размер франшизы).

Экономия денег
(страховой премии)

Экономия
времени

Меньше
обращений в
компанию - меньше
негативного опыта

Ущерб может не
случиться, а деньги
гарантированно
остаются в кармане

Дисциплинирует
наемного
водителя

УСЛОВИЕ ДОГОВОРА СТРАХОВАНИЯ

9. **Франшиза** - часть убытков, которая определена федеральным законом и (или) договором страхования, **не подлежит возмещению страховщиком страхователю** или иному лицу, **интерес которого застрахован в соответствии с условиями договора страхования, и устанавливается в виде определенного процента от страховой суммы** или в фиксированном размере.

В соответствии с условиями страхования франшиза может быть условной (страховщик освобождается от возмещения убытка, если его размер не превышает размер франшизы, однако возмещает его полностью в случае, если размер убытка превышает размер франшизы) и безусловной (размер страховой выплаты определяется как разница между размером убытка и размером франшизы).

Договором страхования могут быть предусмотрены иные виды франшизы.

(п. 9 введен Федеральным законом от 23.07.2013 N 234-ФЗ)

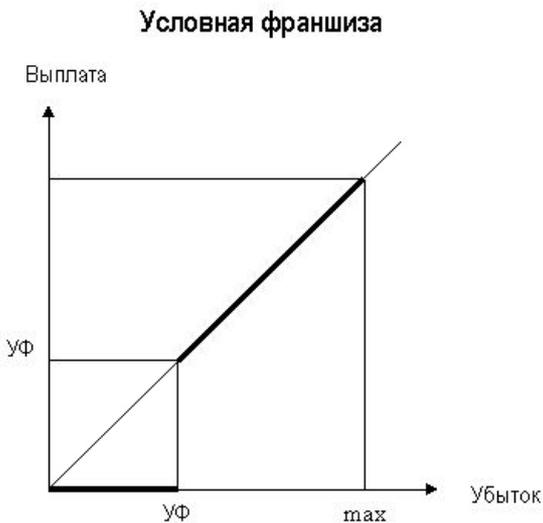
- 
- Виды Франшизы
 - "Льготная" франшиза
 - Условная франшиза
 - Временная франшиза
 - Динамическая франшиза

зная франшиза



УСЛОВНАЯ ФРАНШИЗА

Если убыток по страховому случаю не превысил размера оговоренной франшизы, то страховщик по такому убытку не выплачивает. В том случае если убыток превысил размер франшизы, то такой убыток возмещается полностью.



Пример

Страховая сумма по договору страхования (равная действительной стоимости имущества) составляет **1 000 000 руб.** По договору установлена условная франшиза **10 000 руб.**

1 вариант. Убыток при страховом случае составил **8 000 руб.** В этом случае страховая компания не выплачивает возмещение, т.к. убыток меньше, чем условная франшиза.

2 вариант. Убыток при страховом случае составил **80 000 руб.** В этом случае страховая компания выплачивает возмещение в размере убытка - **80 000 руб.**, т.к. убыток больше, чем условная франшиза.

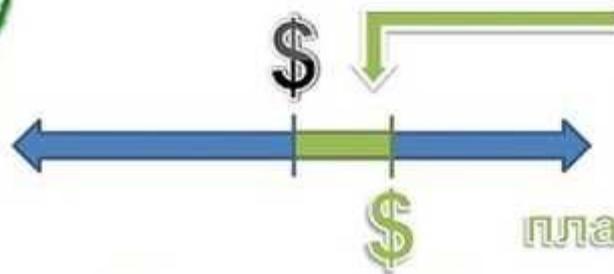
БЕЗУСЛОВНАЯ ФРАНШИЗА

Безусловная франшиза - это часть убытка Страхователя (Выгодоприобретателя), не подлежащая возмещению Страховщиком - страховое возмещение по договору снижается на размер безусловной франшизы.



Платит клиент

Безусловная франшиза



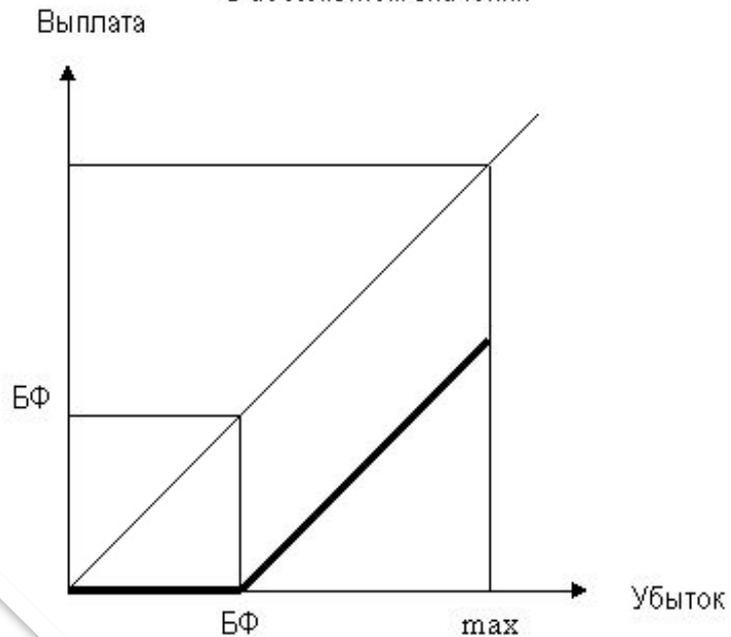
Сумма ущерба



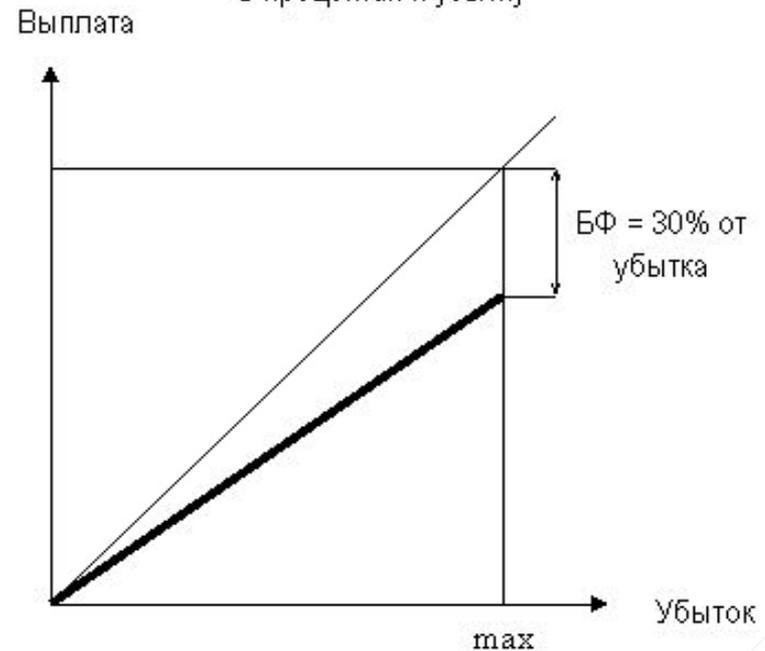
Страховая платит разницу

БЕЗУСЛОВНАЯ ФРАНШИЗА, ОПРЕДЕЛЕННАЯ В ПРОЦЕНТАХ К РАЗМЕРУ УБЫТКА

Безусловная франшиза
в абсолютном значении



Безусловная франшиза
в процентах к убытку



Пример

Страховая сумма по договору страхования (равная действительной стоимости имущества) составляет **1 000 000 руб.** По договору установлена безусловная франшиза в **30%** от размера убытка.

1 вариант.

Убыток при страховом случае составил **8 000 руб.** В этом случае страховая компания выплачивает возмещение **8 000 руб. - 30% = 5 600 руб.**

2 вариант.

Убыток при страховом случае составил **80 000 руб.** В этом случае страховая компания выплачивает возмещение в размере разности между убытком и франшизой - **80 000 руб. - 30% = 56 000 руб.**

СИТУАЦИЯ I

Произошёл страховой случай. Данный случай 3-й за год. Согласно Правилам Страховой Компании после 2 случая мне была назначена франшиза в размере 5% от стоимости авто. Но согласно особым условиям и оговорок в страховом полисе прописано Франшизы нет. Правомерны ли действия страховой по применению франшизы?

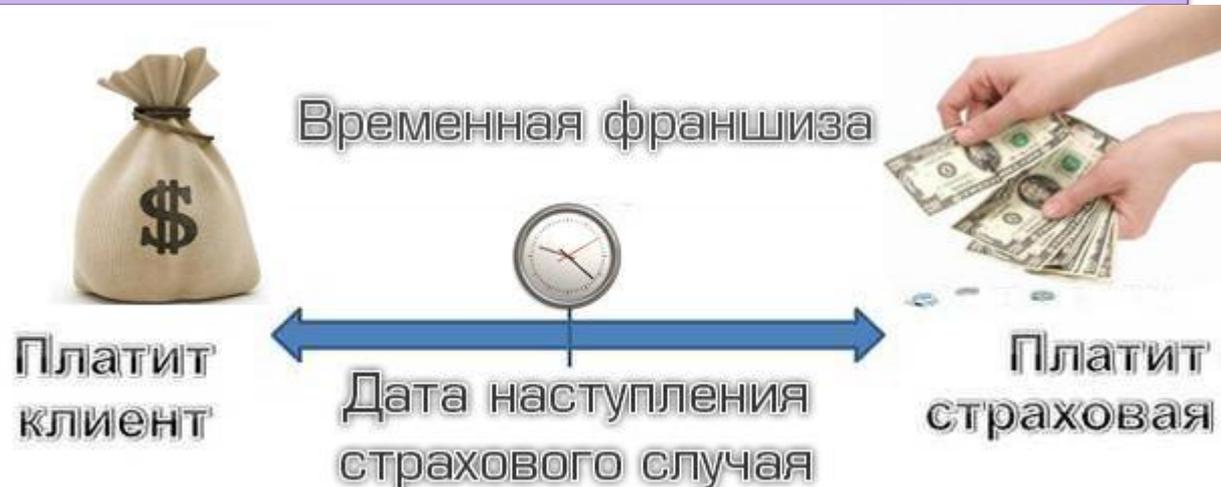
СИТУАЦИЯ II

Машина застрахована по безусловной франшизе. За год произошло 2-е ДТП, франшиза по договору оплачивается с первого страхового случая. При наступлении второго страхового случая я так же должна оплатить франшизу? Размер убытка больше суммы франшизы.



ВРЕМЕННАЯ ФРАНШИЗА

Этот вид франшизы измеряется в единицах времени и предполагает, что при наступлении страхового случая раньше оговоренного в контракте времени, страховое возмещение выплачиваться не будет. Такой вариант франшизы используют молодые страховые компании.



СИТУАЦИЯ III

В полисе страхования рисков потери работы указана временная франшиза: Временная франшиза по настоящему Договору страхования составляет 60 (шестьдесят) календарных дней. Что это значит?

"ЛЬГОТНАЯ" ФРАНШИЗА

"Льготность" франшизы определяется тем, что в договоре сразу оговариваются случаи, когда франшиза не будет применяться.

Наиболее распространенное значение **"льготной франшизы"** - франшиза, которая не применяется **при наличии суброгационных требований к виновнику ДТП.**

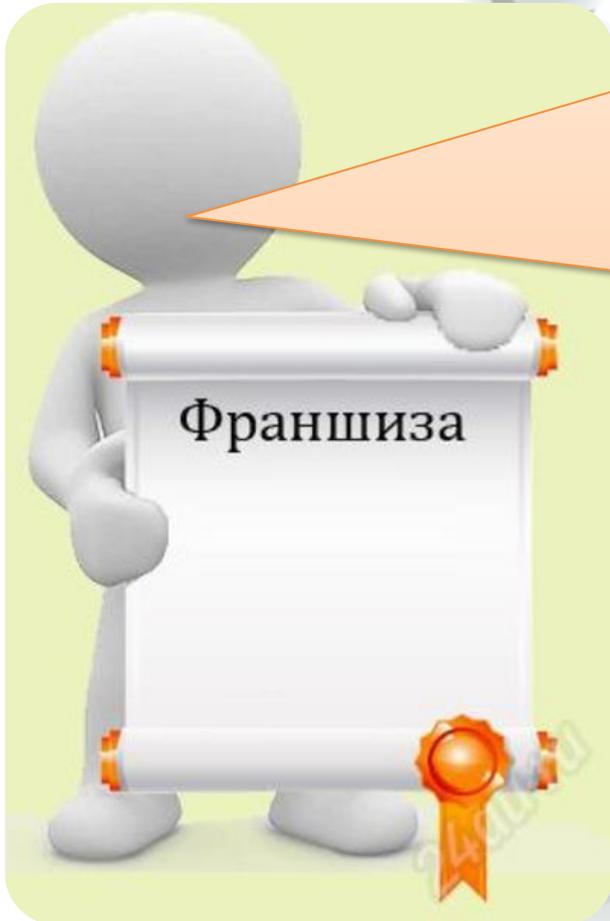
Т.е. если произошло ДТП, в котором виноват не страхователь, а водитель другой машины, то франшиза не применяется.

РЕГРЕССНАЯ ФРАНШИЗА В ОСАГО

Регрессная франшиза - франшиза, устанавливаемая в договорах страхования ответственности, при которой страховщик обязуется при страховом случае компенсировать потерпевшему ущерб без учета франшизы, а страхователь обязуется после произведения страховой выплаты компенсировать страховщику часть выплаты в размере франшизы.



ФРАНШИЗА ОТ ОБРАТНОГО - "ЗЕРКАЛО" СТРАХОВАНИЯ ПО ПЕРВОМУ РИСКУ



"Давайте застрахуем вашу машину на 1 000 руб.! При страховом случае страховая компания оплатит вам ущерб в пределах 1 000 руб. (не больше!). Правда, заплатить за такой договор вам придется немного больше страховой суммы, например, 1 300 руб."

ФРАНШИЗА И СОБСТВЕННОЕ УДЕРЖАНИЕ СТРАХОВАТЕЛЯ

- ✓ Скидка при продлении страховки, если в момент действия старого страхового полиса вам не возмещались убытки.
- ✓ Экономия времени.
- ✓ Если речь идет, например, о договоре страхования автогражданской ответственности, то такая экономия на премии в случае езды без ДТП стимулирует водителя на соблюдение правил дорожного движения.
- ✓ Если нет страховых случаев, то вы меньше обращаетесь в компанию и получаете меньше негативного опыта.
- ✓ Даже если страховой случай не наступил, вы не «теряете» всю сумму страховки; вам возвращается определенная сумма в виде скидки на следующее страхование.
- ✓ Экономия страховой премии.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Сплетуков Ю.А., Дюжиков Е.Ф. Страхование: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2007. - 312 с. - (Серия "Высшее образование").
2. Чернова Г.В. Страхование: учеб. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2007. - 432 с.
3. Галаганов В.П. Страхование дело. - М.: "Академия", 2006. - 272 с.
4. Тронин Ю.Н. Основы страхового бизнеса. - М.: "Альфа-Пресс", 2006. - 472 с.
5. Ахвледиани Ю.Т. Страхование / под ред. В.В.Шахова. - М.: "ЮНИТИ", 2007. - 511 с.
6. Рудых Д.В. Стратегическое управление страховыми проектами / Под общей ред. д.э.н., проф. В.А. Похвощева - М.: Анкил, 2006. - 144 с.
7. Короткова Ю.Е. Краткий курс по страхованию. - М.: "Окей книга", 2007. - 160 с.
8. Смирнова М.Б. Страхование право: Учебное пособие. - М.: ЗАО Юстицинформ, 2007. - 320 с.
9. Гражданский кодекс РФ Части первая, вторая третья четвёртая. – Москва: Проспект, КноРус, 2014.-640с.

Интернет ресурсы:

www.znay.ru

www.consultant.ru