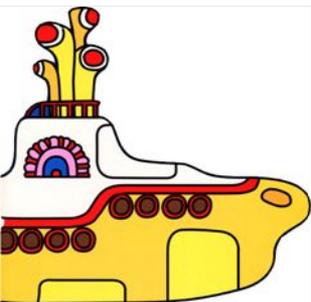


# Моя экономика. Погружение

Глава вторая, «Институциональная экономика»

7 занятие

14 ноября 2011



# Что будет сегодня?

Тест!

Flashback к прошлому занятию

Понятие трансакции

Трансакционные издержки, их виды и способы минимизации

Несколько слов о теории контрактов

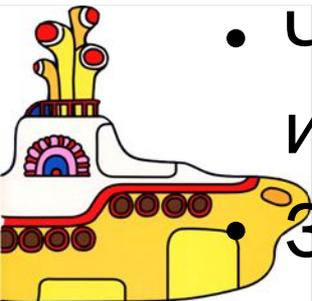
Готовиться к новому году полезно 😊



# Вспомним события прошлой недели

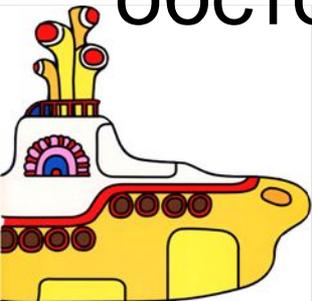
- Институты существуют не просто так, у них есть важные функции!
- Формальные правила – не все равно, что неформальные
- Чтобы правила соблюдались, нужно, чтобы кто-то за этим следил и специальный алгоритм
- Не всегда правила действуют сообща
- Что такое институциональная среда и институциональные соглашения?

Зачем нужны права собственности?



# Трансакция

Трансакция – деятельность человека в форме отчуждения и присвоения прав собственности и свобод, принятых в обществе, которые осуществляются в процессе планирования, контроля за выполнением обещаний, а также адаптации к непредвиденным обстоятельствам

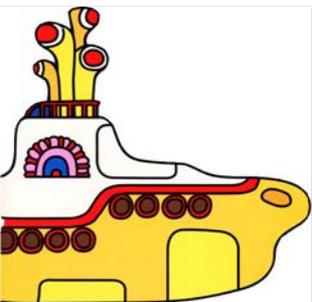


(с) А.А. Аузан 😊

# О чем речь?

- Институты обеспечивают исполнение воли людей за пределами сферы их личного физического контроля (где они не могут самостоятельно применить силу или выразить волю, но имеют интересы)
- Ограничения:  
Ограниченность ресурсов + следование собственным интересам

**Трансакция – это любое взаимодействие!  
Простой обмен – трансакция, но не все  
трансакции – это только простой обмен  
(имеют значение не разовые**



# Три составляющие трансакции

Конфликт: взаимное исключение от возможности использования ограниченного ресурса

Взаимозависимость: осознание необходимости взаимодействовать, чтобы повысить благосостояние и наиболее эффективно распределить ресурсы

Порядок: формат, который определяет и характеризует взаимодействие, суммарный выигрыш и порядок его распределения



# Трансакции бывают разные

Каждому типу присущ свой неделимый и достаточный набор правил, по которым они осуществляются.

Классификация по Дж. Коммонсу:



Торговые

Рационирования

Управления

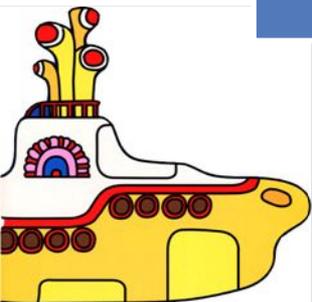
# Подробнее про торговую

Отчуждения прав собственности у одного контрагента в пользу другого

Обоюдное согласие сторон на осуществление трансакции

Наличие необходимых юридических статусов сторон и переговорной силы

Признание ценности вещей, подлежащих обмену обоими сторонами

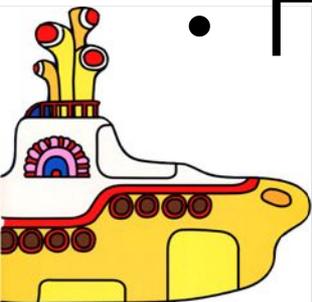


# Торговая трансакция

Торговая трансакция – **единственный** вид, где соблюдается условие правовой симметричности сторон.

## Примеры:

- Купля-продажа, натуральный обмен
- Найм на работу
- Политическая поддержка партий



# Трансакция управления

Несимметричный правовой статус сторон: отношения управления - подчинения

Решение принимает только одна сторона

Отказ от «свободы» принимать решения одной из сторон в обмен на получение дохода

Объект трансакции: поведение одной из сторон с помощью команды

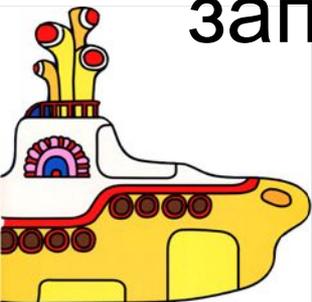
Команда – проявление воли одной из сторон относительно предписываемого действия : ограничение альтернатив поведения



# Трансакция управления

Несимметричный статус сторон позволяет одному из контрагентов диктовать свою волю относительно поведения другого.

Команда ограничивает сторону, которой она направлена, в необходимости нести издержки на выбор модели поведения, предписывая только одну (создавая запретные рамки) или несколько.



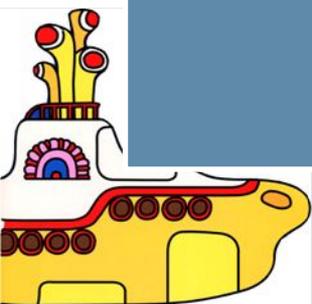
# Трансакция рационализации

Асимметрия  
правового  
положения сторон

Управляющая сторона  
– специализированный  
институт, наделенный  
исключительным  
правом принятия  
решения

Одна сторона  
определяет права  
другой

Имеют место  
переговоры на предмет  
отчуждения и  
присвоения прав

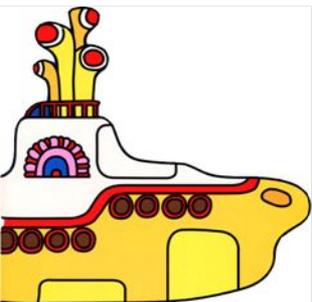


# Трансакционные издержки

## Издержки

Трансформационны  
е: на создание,  
изменение качеств  
продукта, донесения  
его до потребителя

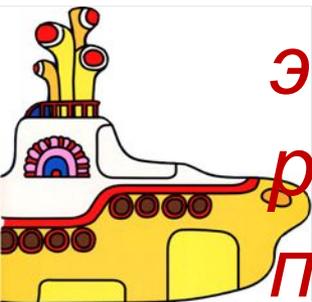
Трансакционные: на  
планирование, адаптацию,  
обеспечение контроля  
выполнения взятых  
обязательств сторонами в  
процессе отчуждения и  
присвоения прав  
собственности



## Кто здесь?

- Трансакционные издержки как «плата за обслуживание» экономики
- Новый смысл возникновения институтов: снижение трансакционных издержек!
- По Коузу:

*«Если трансакционные издержки нулевые, эффект дохода отсутствует, а цены задаются извне, эффективность распределения ресурсов не зависит от первоначального распределения прав*



# Виды трансакционных издержек

Поиска  
альтернатив

Измерения

Заключения  
контракта

Защиты прав  
собственности  
и

Оппортунистическо  
го поведения



# Издержки поиска альтернатив

Предпосылки о рациональности – в пух и прах 😞

Для принятия оптимального решения нужно:

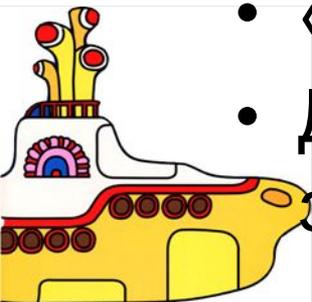
- 1) собрать информацию о цене, качестве, объемах, условиях поставки....
- 2) найти подходящего контрагента



Затевая поиск, вы несете издержки! Времени, расстояния, переговоров, раскрытия

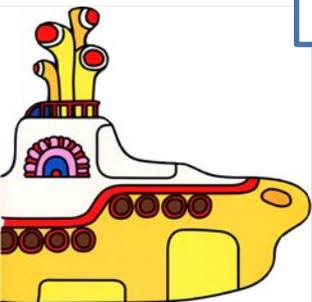
# Минимизация издержек поиска

- Каждый раз, заключая договор, нести большие издержки? Необязательно. Нужно умело их минимизировать!
- Специализированные биржи, каталоги, информационные базы
- Реклама
- «Звонок другу» – экспертные услуги
- Деловая репутация + бренды, товарные знаки



# Виды трансакционных издержек

Измерения



# Издержки измерения

- Разные типы благ: исследуемые, опытные, доверительные
- Если мы покупаем апельсины, нам сразу понятно, не испорченные ли они. А если мы покупаем автомобиль? А если мы поступаем в

Исследуемые	Опытные	Доверительные
<i>Ex: апельсин</i>	<i>Ex: автомобиль</i>	<i>Ex: ЭМШ</i>
Можно определить качество до потребления	Можно определить качество в процессе потребления и после	Сложно определить полезность блага как до, во время, так и после

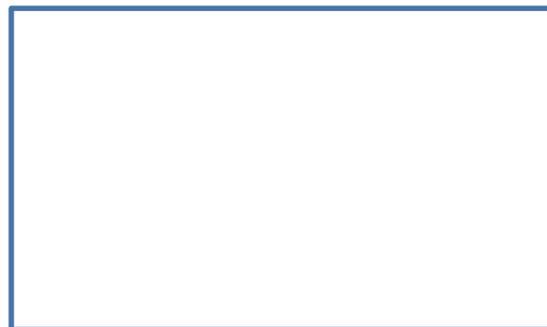
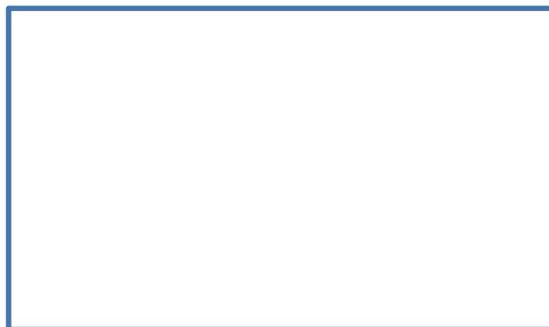


# Как минимизировать издержки измерения?

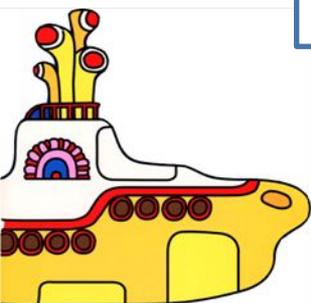
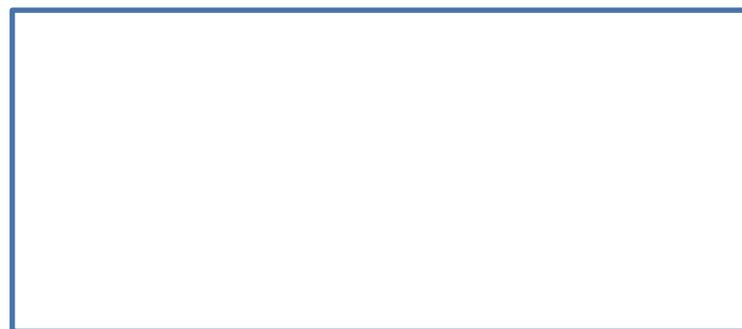
- Сигналы о благе:
  - *«апельсины выращены в солнечной Абхазии»*
  - *«автомобиль прошел краш-тест и назван лучшим автомобилем года по безопасности»*
  - *«70% выпускников ЭМШ поступили на ЭФ МГУ»*
- Государственная сертификация
- Послепродажное обслуживание
- Номинации, конкурсы, дипломы, сертификаты, знаки качества, премии



# Виды трансакционных издержек



Заключения  
контракта



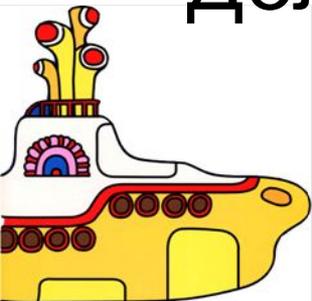
# Издержки заключения контракта

- Если взаимоотношения между сторонами сложны (предполагается регулярное взаимодействие, уровень неопределенности высокий, а предмет договора сложный), издержки на формализацию отношений высоки:
- Учет всех возможные внештатных ситуаций, действий и обязательств сторон, возможных санкций за нарушение договора

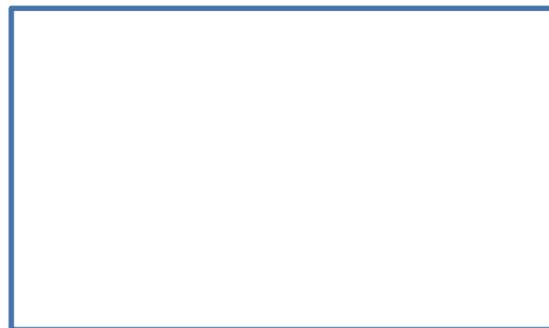


# Снижение издержек заключения контрактов

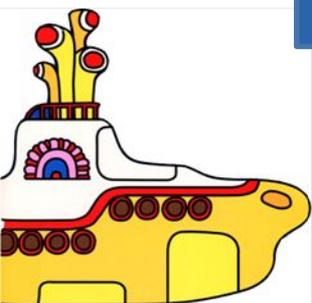
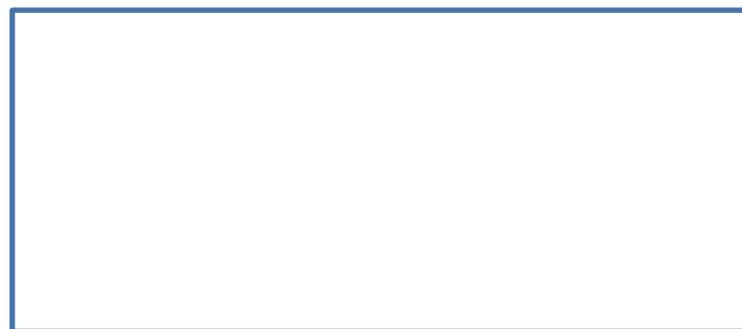
- Привлечение третьей стороны как контролера за исполнением обязательств сторон и исполнителем санкций (государство)
- Деловая репутация
- Стандартные шаблоны договоров
- Долгосрочное сотрудничество



# Виды трансакционных издержек



Защиты прав  
собственности  
и



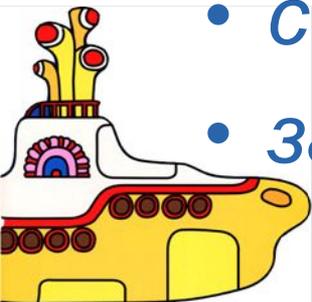
# Издержки защиты прав собственности

- У нас есть автомобиль, но им пользуется кто угодно: выйдя с утра на улицу можно не обнаружить его на том месте, где оставили его с утра
- Доступ к благу неограничен, но издержки на его приобретение понесли только несколько человек из тех, кто им пользуется
- Есть потребность дать возможность извлекать полезность от блага только тем, кто за него заплатил



# Минимизация издержек защиты прав собственности

- Специальные правила и законы
- Охрана правопорядка
- Собственные мероприятия по охране собственности:
  - *«тетрадь ученика 9 класса В...»*
  - *«осторожно, злая собака!»*
  - *сигнализация, видеослежение*
  - *забор, замок*



# Виды трансакционных издержек

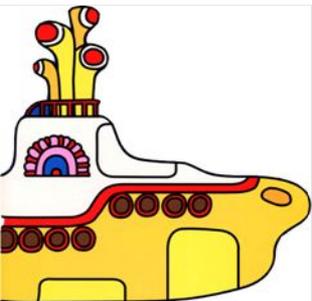


Защиты прав  
собственности  
и



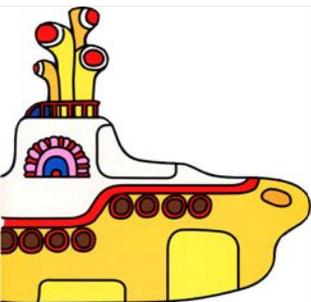
# ОПОРТУНИСТИЧЕСКОГО ПОВЕДЕНИЯ

- Предконтрактное: ухудшающий отбор, скрытые свойства товара, выбор не лучшего контрагента за счет асимметрии информации (рынок «лимонов»)
- Постконтрактное: уклонение от обязательств



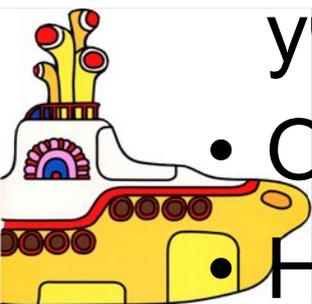
# Как минимизировать?

- Сигналы (на рынке труда)
- Информационные базы, сертификаты, каталоги
- Профессиональные союзы
- Деловая репутация
- Система поручительства



# Коротко о главном

- Люди осознают необходимость взаимодействия □ трансакции
- Трансакции бывают разные для разных целей и сторон
- В ходе взаимодействия возникают дополнительные издержки – трансакционные, и их нужно учитывать!
- Они тоже разные и они повсюду 😞
- Но мы знаем, как с ними бороться!



# Спасибо за внимание!

