

Источники финансирования малого бизнеса

Урок-презентация элективного курса по предмету
«Основы предпринимательской деятельности»

Учитель технологии
МОУ СОШ№6 Рыбалова И.В.
ст. Ленинградская
2008год

Аспекты финансирования предпринимательской деятельности

- **Финансирование**-способ формирования капитала, необходимого для роста и развития бизнеса.
- **Финансирование**-направлено на:



- Обеспечение текущих потребностей:
 - финансирование оборотных средств;
 - выполнение долговых обязательств.
- Старт и реализацию новых проектов.
- Расширение существующих производств:
 - капиталовложения и дополнительное финансирование оборотных средств.
- Поглощение других бизнесов

Анализ типов долгосрочного финансирования

• Кредитование:

- Финансирование с фиксированной стоимостью, не зависящей от доходности
- погашение суммы и выплата процентов требуется по закону
- сроки погашения определены заранее
- требует обеспечения в виде гарантий и основных средств

• Акционерное финансирование :

- самый дорогой источник финансирования
- инвесторы ожидают высокого дохода от своих вложений
- расширение акционерного капитала размывает владение и контроль со стороны уже существующих акционеров

Виды финансирования:

- Финансирование оборотного капитала

- Краткосрочное финансирование

• Внешнее

Внутреннее

- Краткосрочное кредитование

Удержанная прибыль

- Управление оборотным капиталом

Финансирование инвестиций



- Долгосрочное финансирование

- Внешнее

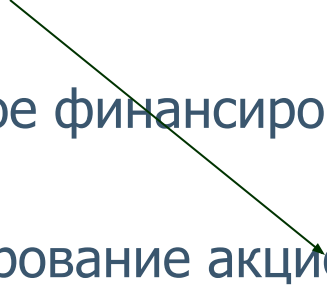
- Кредитное финансирование

- Финансирование акционерного капитала

- Внутреннее

- Продажа активов

- Удержанная прибыль



Получение финансирования

- **На что банк обращает внимание?**
- Опыт работы с кредитными ресурсами.
- Реальный оборот предприятия за один или несколько месяцев.
- Обеспечение кредитных ресурсов.
- Реальный объём собственных средств в бизнесе.

Основные проблемы кредитования

(глава 23 Гражданского кодекса РФ):

- неустойка;
- залог;
- удержание имущества;
- поручительство;
- банковская гарантия;
- задаток;

Кто такие инвесторы? Способы привлечения финансов:

- кредиты банков;
- Кредиты спец.фондов поддержки предпринимательства;
- кредиты (денежные и товарные) поставщиков и покупателей;
- вклады родственников и друзей;
- налоговый и инвестиционный налоговый кредит;
- лизинг оборудования;

Инвесторы:

- **Коммерческие банки** (получить кредит под залог будущих платежей)
- **Инвестиционные банки** (размещают новые выпуски ценных бумаг в вашем бизнесе т.е. это не инвестор, а финансовый посредник)
- **Торговые банки** (имеют большой капитал, позволяющий приобретать ценные бумаги не только для продажи, но и как объекты инвестиций)
- **Инвестиционные фонды** (есть финансовая инвестиционная декларация, где прописано, кого можно инвестировать)

Финансовые инвесторы :

- не стремятся приобрести контрольные пакеты акций т.к. не сильно разбираются в управлении работой предприятий;
- им важно вернуть вложенные деньги

+ указанный в договоре %

Венчурные капиталисты и венчурные фонды:

- Стремятся приобрести значительную долю в бизнесе (обычно 20-40%, а иногда и больше...)
- До того как венчурный капиталист согласится инвестировать, он определяет свою стратегию выхода- это реализация приобретённых акций на биржевом рынке.

Какое финансирование лучше?

- **Всё зависит от того, для чего вам нужно финансирование.**
- **Оборотные средства- краткосрочный кредит.**
- **Основные средства- долгосрочные кредиты.**

Помните!!!

- Ваши потенциальные инвесторы – профессионалы в области финансов.
- **Постарайтесь привлечь профессионалов на свою сторону!**