

ИНФЛЯЦИЯ

Инфляция представляет собой устойчивую тенденцию роста общего уровня цен.

Процессом, противоположным инфляции, является дефляция (deflation). Существует также понятие дезинфляции (desinflation), что означает снижение темпа инфляции.

Главным показателем инфляции выступает темп инфляции (rate of inflation - π), который рассчитывается как процентное отношение разницы уровней цен текущего и предыдущего года к уровню цен предыдущего года:

$$\pi = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}} \cdot 100\% \quad \text{или} \quad \pi = \left(\frac{P_t}{P_{t-1}} - 1 \right) \cdot 100\%$$

где P_t - общий уровень цен текущего года,

P_{t-1} - общий уровень цен предыдущего года.

TARBIJAHINNAINDEKSI MUUTUS VÕRRELDES EELMISE AASTAGA

aasta	Kokku	Kaubad	Toidukaubad	Tööstuskaubad	Teenused
1992	1076.0	1004.0	921.0	1152.0	1785.0
1993	89.8	79.0	70.1	91.8	135.7
1994	47.7	31.0	32.0	29.3	82.0
1995	29.0	18.0	16.3	20.8	45.3
1996	23.1	19.6	21.2	17.0	27.2
1997	11.2	8.5	5.4	13.7	14.2
1998	8.2	6.2	6.0	6.5	12.7
1999	3.3	0.3	-2.2	3.5	9.7
2000	4.0	3.3	2.6	4.2	5.4
2001	5.8	4.9	7.1	2.4	7.6
2002	3.6	1.9	2.7	1.1	6.8

Виды инфляции

Если причиной инфляции служит рост совокупного спроса, то такой тип называется инфляцией спроса (demand-pull inflation).

Рост совокупного спроса может быть вызван либо увеличением любого из компонентов совокупных расходов (потребительских, инвестиционных, государственных и чистого экспорта), либо увеличением предложения денег.

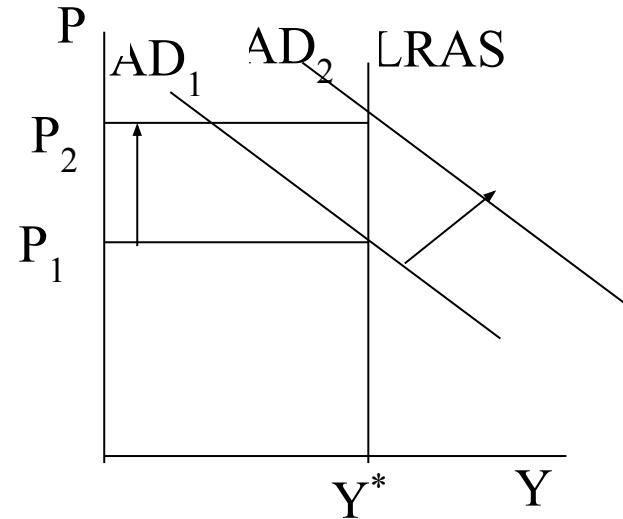
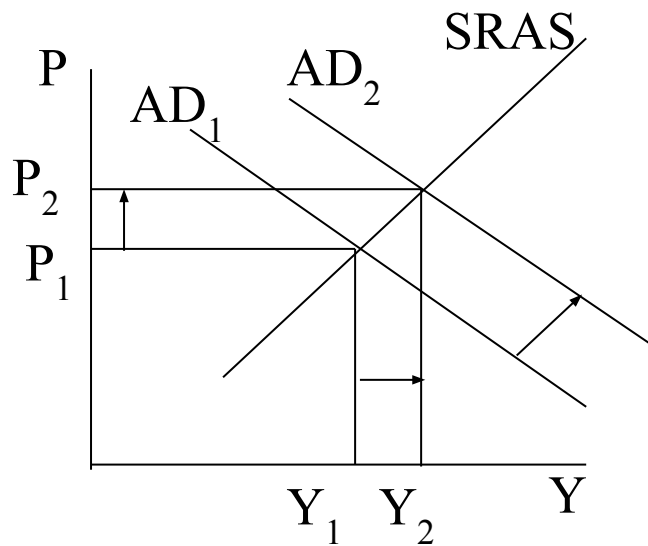
Основной причиной инфляции спроса большинство экономистов (особенно представители школы монетаризма) считают увеличение денежной массы.

$$M \cdot V = P \cdot Y$$

Инфляция спроса

а) Краткосрочный период

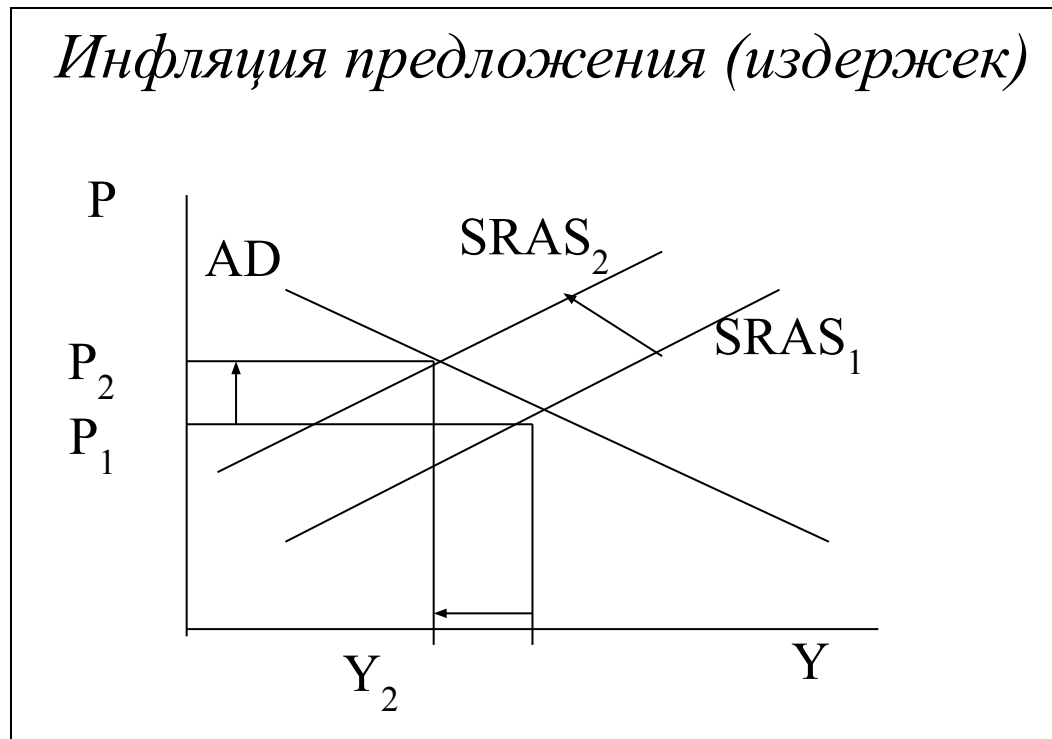
б) Долгосрочный период



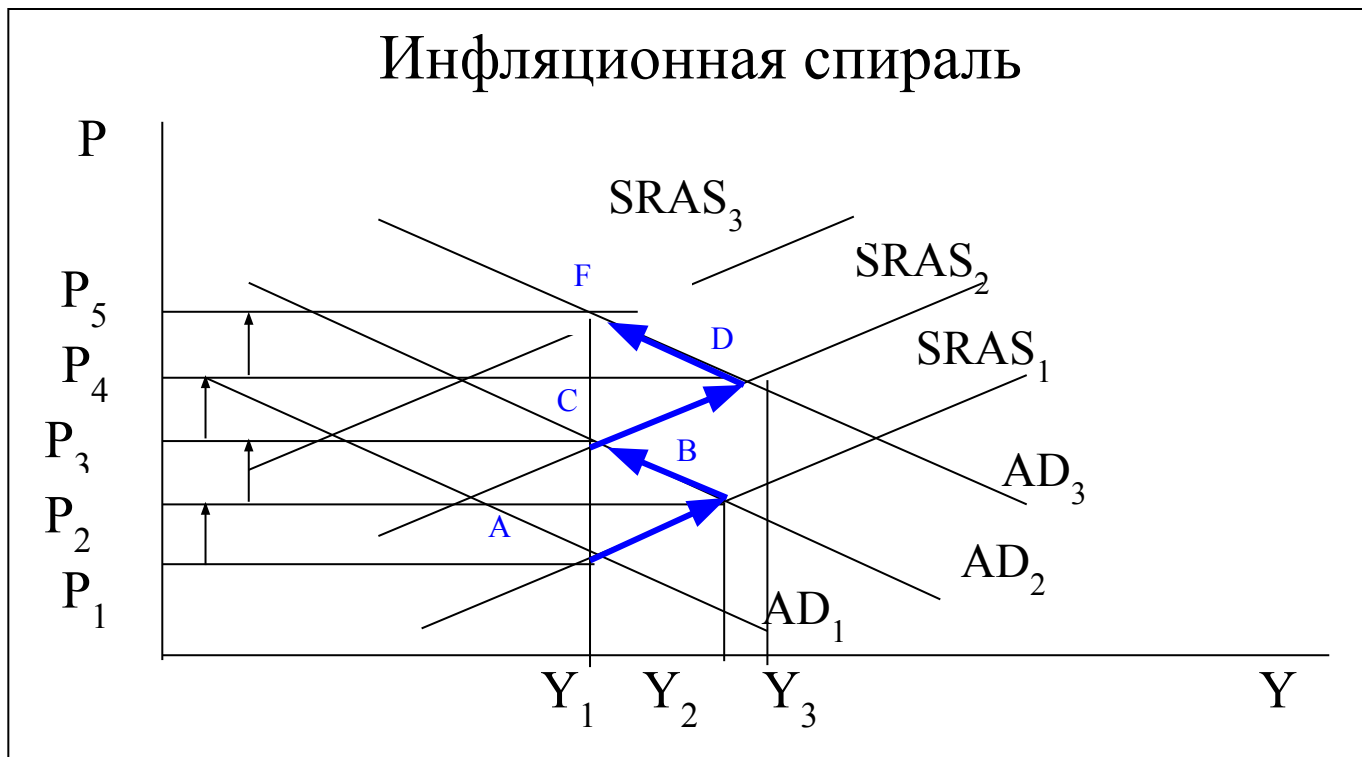
В краткосрочном периоде инфляция сочетается с ростом реального выпуска, а в долгосрочном периоде реальный выпуск не меняется и находится на своем естественном (потенциальном) уровне.

Если инфляция вызвана сокращением совокупного предложения (что происходит в результате увеличения издержек), то такой тип инфляции называется инфляцией издержек (cost-push inflation).

Инфляция издержек ведет к стагфляции-одновременному спаду производства и росту уровня цен



В результате сочетания инфляции спроса и инфляции издержек возникает инфляционная спираль



Последствия инфляции

1) снижение реальных доходов

Номинальный доход – это денежная сумма, которую получает человек за продажу экономического ресурса, собственником которого он является.

Реальный доход – это то количество товаров и услуг, которое человек может купить на свой номинальный доход (на полученную сумму денег).

реальный доход = номинальный доход / уровень цен

2) снижение покупательной способности денег

Покупательная способность денег – это то количество товаров и услуг, которое можно купить на одну денежную единицу. Если уровень цен повышается, то покупательная способность денег падает.

Издержки инфляции

- **издержки «стоптанных башмаков»** (shoeleather costs).

Это трансакционные издержки инфляции, т.е. издержки, связанные с получением наличных денег.

- **издержки «меню»** (menu costs). Этот вид издержек несут фирмы-продавцы. При изменении цен они должны:

а) часто менять ценники, прейскуранты, перепечатывать каталоги своей продукции, что требует немалых полиграфических затрат,

б) нести почтовые издержки по их распространению и по рекламированию новых цен,

в) нести издержки принятия решений относительно самих новых цен.

- издержки на микроэкономическом уровне, связанные с **изменением относительных цен** и снижением эффективности в результате ухудшения распределения ресурсов. В условиях инфляции относительные цены тех товаров, цены на которые в течение некоторого периода времени держатся без изменения, падают и по отношению к ценам тех товаров, на которые фирмы быстро меняют цены, и по отношению к среднему уровню цен.

- издержки, связанные с **искажениями в налогообложении, порожденные инфляцией** (inflation-induced tax distortions). Инфляция увеличивает налоговое бремя на доходы, полученные по сбережениям, и, таким образом, снижает стимулы к сбережениям, и, следовательно, ухудшают условия и возможности экономического роста.

Ожидаемая и непредвиденная инфляция

В условиях ожидаемой инфляции экономические агенты могут таким образом построить свое поведение, чтобы минимизировать величину падения реальных доходов и обесценения денег.

Кредиторы будут предоставлять кредиты по номинальной ставке процента (R), равной сумме реальной ставки процента - r и ожидаемого темпа инфляции - π^e : $R = r + \pi^e$

зависимость номинальной ставки процента от ожидаемого темпа инфляции носит название «эффекта Фишера»: *если ожидаемый темп инфляции повышается на 1 процентный пункт, то номинальная ставка процента повысится также на 1 процентный пункт.* $r = R - \pi^e$

Последствия непредвиденной инфляции

Последствием является произвольное перераспределение доходов и богатства. Она обогащает одних экономических агентов и обедняет других. Доходы и богатство перемещаются:

- от кредиторов к должникам
- от рабочих к фирмам
- от людей с фиксированными доходами к людям с нефиксированными доходами
- от людей, имеющих накопления в денежной форме, к людям, не имеющим накоплений.
- от всех экономических агентов, имеющих наличные деньги, к государству