

КАК ОСВОИТЬ НОВУЮ ПРОФЕССИЮ ЗА НЕСКОЛЬКО МЕСЯЦЕВ И КАК ВСЕГДА ОСТАВАТЬСЯ ВОСТРЕБОВАННЫМ СПЕЦИАЛИСТОМ



Ирина Кузютина

Бизнес-тренер

Moscow Business School

Русской Школы Управления,

академической и тренинговой группы Personnel Training

Group

1. Как быть востребованным. Кто Вы сейчас?
2. Каков ваш потенциал? Где сфера вашего приложения?
3. Бъём в «одну точку» - повышаем профессионализм или осваиваем новую профессию?
4. Какие шаги на этом пути нужно пройти?
5. Какие профессии сейчас требуются?
6. Как быстро переквалифицироваться и освоить новое и стать незаменимым?
7. Повышаем конкурентоспособность.
8. Самые важные качества успешности в профессии: Возможности
9. Итог или мотивирующий «пинок».

5 шагов, чтобы стать №1

1. Ставим цель (например, «Стать № 1 в ...»).
2. Провести аудит самого себя.
3. Постоянно и системно заниматься личным и профессиональным развитием.
4. Показываем классные результаты.
5. Занимаемся SELF-маркетингом (продвижение)



Ставим цель

цель, которая вдохновляет и мобилизует

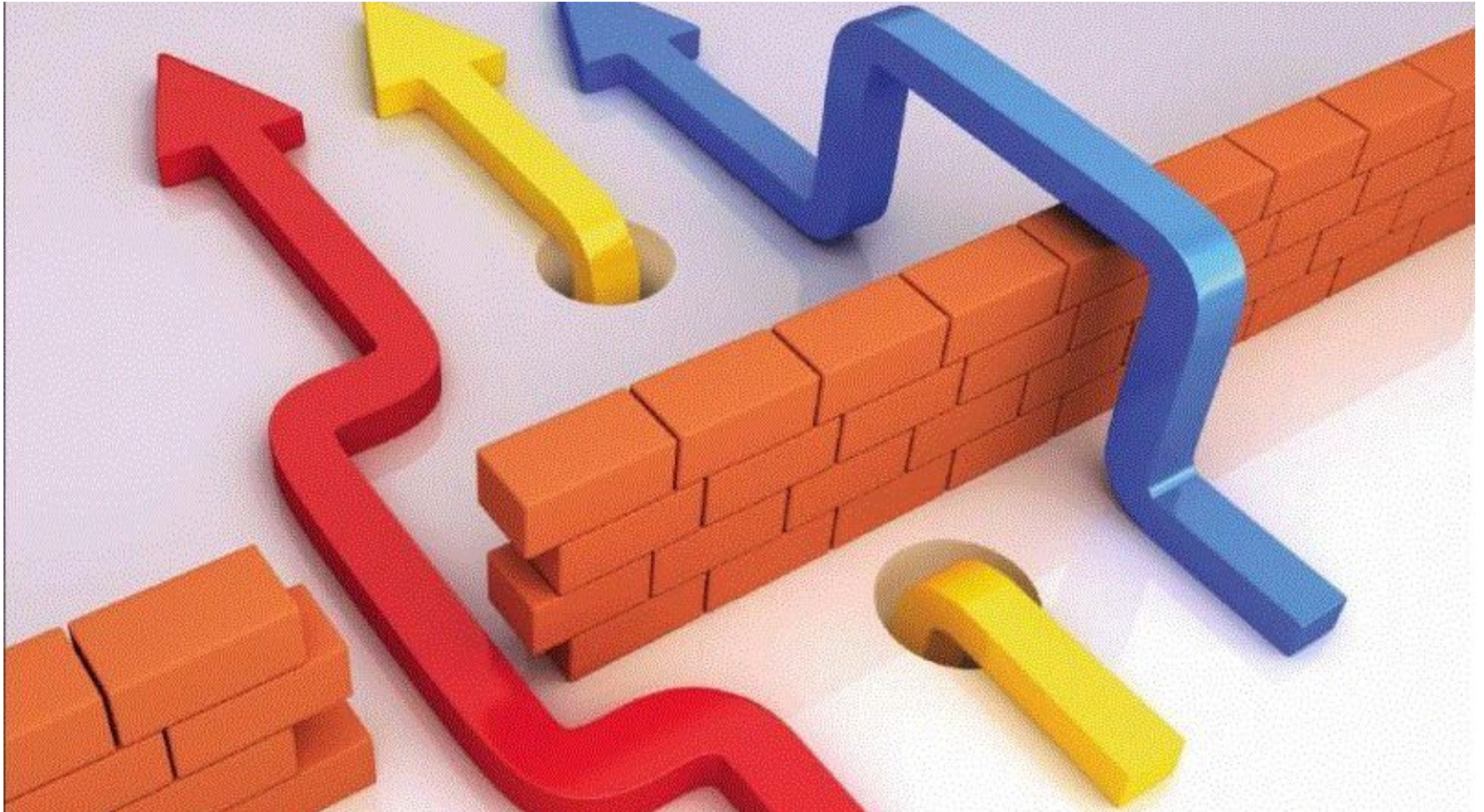
- Если ваша цель не мотивирует значит это не та цель.



Аудит: что из имеющихся навыков, знаний, связей, других обстоятельств помогает достижению цели, а что – мешает.



Ваш потенциал



Картина мира

- **Самоидентификация**
- **Ценности** – морально-нравственные ориентиры
- **Социальные установки** – что заложили в нас родители, школа и т.д.
- **Иллюзии** – искажение восприятия мира.
- **Фантазии** – наши «придумки» об окружающем мире, несоответствующие реальности.

ОНИ ФОРМИРУЮТ

- **Стереотипы поведения** - как мы привыкли действовать, исходя из установок.
- **(Комплексы - стереотипы поведения, снижающие нашу эффективность)**

Ваши ценности

Собеседование:

- Назовите ваши сильные стороны**
 - Настойчивость!**
 - Спасибо, мы свяжемся с вами.**
 - Я подожду здесь.**



Пробивайся вперёд: ничто на свете не заменит настойчивости. Её не заменит талант — нет ничего обычного талантливых неудачников. Её не заменит гениальность — нереализованный гений уже стал притчей во языцах. Её не заменит хорошее образование — мир полон образованных изгоев. Всемогущи лишь настойчивость и упорство.

(Джон Калвин Кулидж)

Бьём в одну точку

- **Будьте амбициознее**
- **Улучшения во всем**
- «По статистике, если вы совершенствуете конкретную сферу, улучшаются и прочие ваши показатели... Перемена в одном приводит к общему улучшению».
- **Формула успеха**
- формула моего успеха))) нужно работать, работать, работать и при этом учиться, учиться и еще раз учиться.
- **Действуйте**
- время и возраст значение имеют. Поэтому начинайте раньше.
- **Путь к № 1 – путь не короткий**
- **Научитесь начинать**
- Практика показывает, что одна из основных причин нехватки времени – мы затягиваем все до последней минуты, не зная, с чего начать или как начать..
Начинаем!

ВЫГОДНО ОТЛИЧАТЬСЯ ОТ КОНКУРЕНТОВ

- самообразование,
- получение дополнительного высшего образования,
- стажировки,
- посещение различных курсов, тренингов, семинаров,
- расширение круга общения,
- участие в конкурсах, конференциях и других научно-образовательных мероприятиях,
- посещение специальных событий и мероприятий, связанных с актуальным поиском работы и т.д.

Востребованные профессии:

- **IT-специалисты**
- **Инженеры-проектировщики**
- **Педагоги**
- **Юристы**
- **Медики**
- **Маркетологи**
- **Специалисты по персоналу**
- **Профессиональные рабочие**
- Здесь речь идет о квалифицированных машинистах, слесарях, электриках, сварщиках, на которых в последние годы наблюдается постоянный спрос.
- **Специалисты индустрии красоты**
- **Специалисты в экологической области**

Самые высокооплачиваемые профессии в России

Менеджер высшего звена

- Работник нефтегазовой сферы
- IT-специалист
- Бизнес-консультант (бизнес-тренер)
- [Аудитор](#)
- Программист
- Главный бухгалтер
- Стоматолог
- Логист
- Шеф-повар
- Менеджеры по продажам будут востребованы в сфере услуг, в сегментах рынка B2B, B2C

Самые важные качества успешности в профессии

- Возможности
- Действия
- Отношение к ошибкам и неудачам
- Само мотивация
- Риск
- Вера в себя
- Ответственность
- Помощь другим
- Юмор
- Цель-мечта
- Терпение

1. Успешный человек ищет возможности, неуспешный – отговорки и все новые препятствия



2. Успешный человек действует,

неуспешный откладывает действие на потом. Успешный действует, несмотря на лень, страх, незнание



3. Успешный падает и снова поднимется

неуспешный боится упасть, совершить ошибку, а если падает, то уже не стремится по



- **4. Успешный – самомотивированный,** неуспешному нужна мотивация извне. Как правило, успешный мотивирован азартом, желанием доказать свою силу, искренним интересом к самой деятельности. Неуспешного надо постоянно мотивировать материальными благами, одобрением окружающих

5. Успешный рискует, неуспешный боится рисковать.

жизнь непредсказуема, и в самый лучший план могут вмешаться неблагоприятные обстоятельства. Успешный человек понимает это и делает шаг в неизвестность.



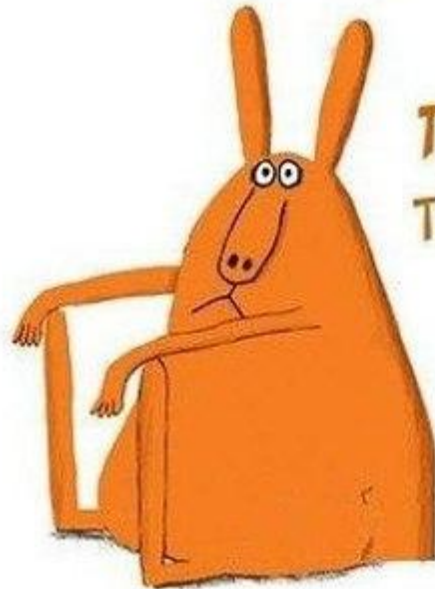
6. Успешный терпелив, готов долго идти к своей цели

неуспешный хочет все и сразу. Кто-то из великих сказал: «Гений – это 1% везения и 99% упорного труда»:



7. Успешный не боится отказов

неуспешного отказы выбивают из седла. «Жизненный успех человека определяется количеством «неудобных разговоров», которые он выдержал», – Тимоти Феррис



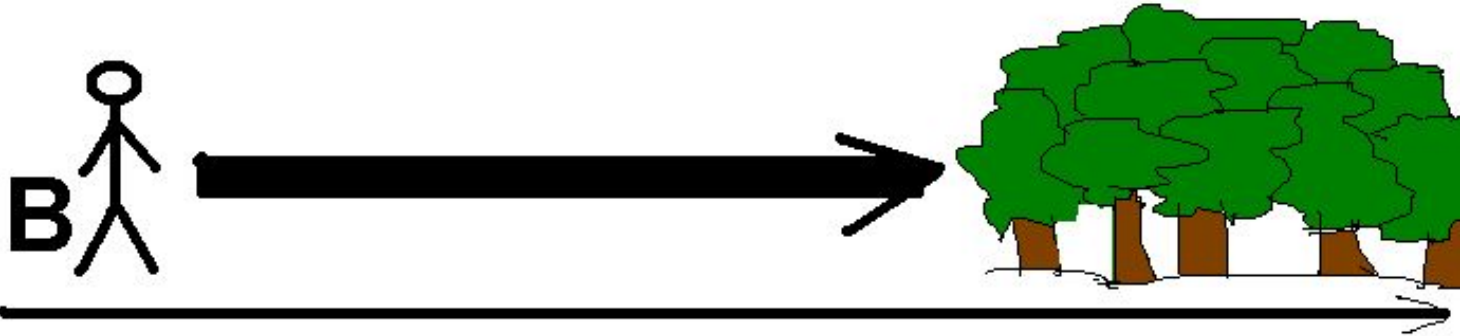
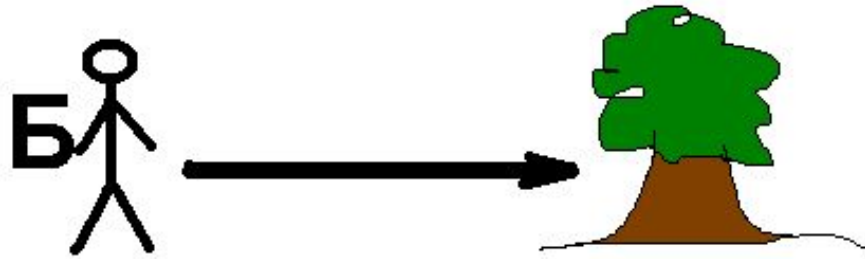
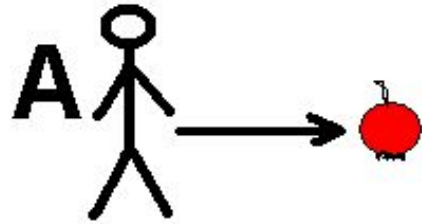
ПРОЧИТАЛ, ЧТО БОЛЬШИНСТВО
ТАЛАНТЛИВЫХ ЛЮДЕЙ ЛЕНИВЫ.
СОМНЕНИЯ В СТОРОНУ!

Я ТАЛАНТ!

**9. Успешный верит в себя, неуспешный
верит словам других о себе.**



10. Успешный следует зову большой Мечты, Достойной цели в жизни, неуспешный преследует мелкие цели.

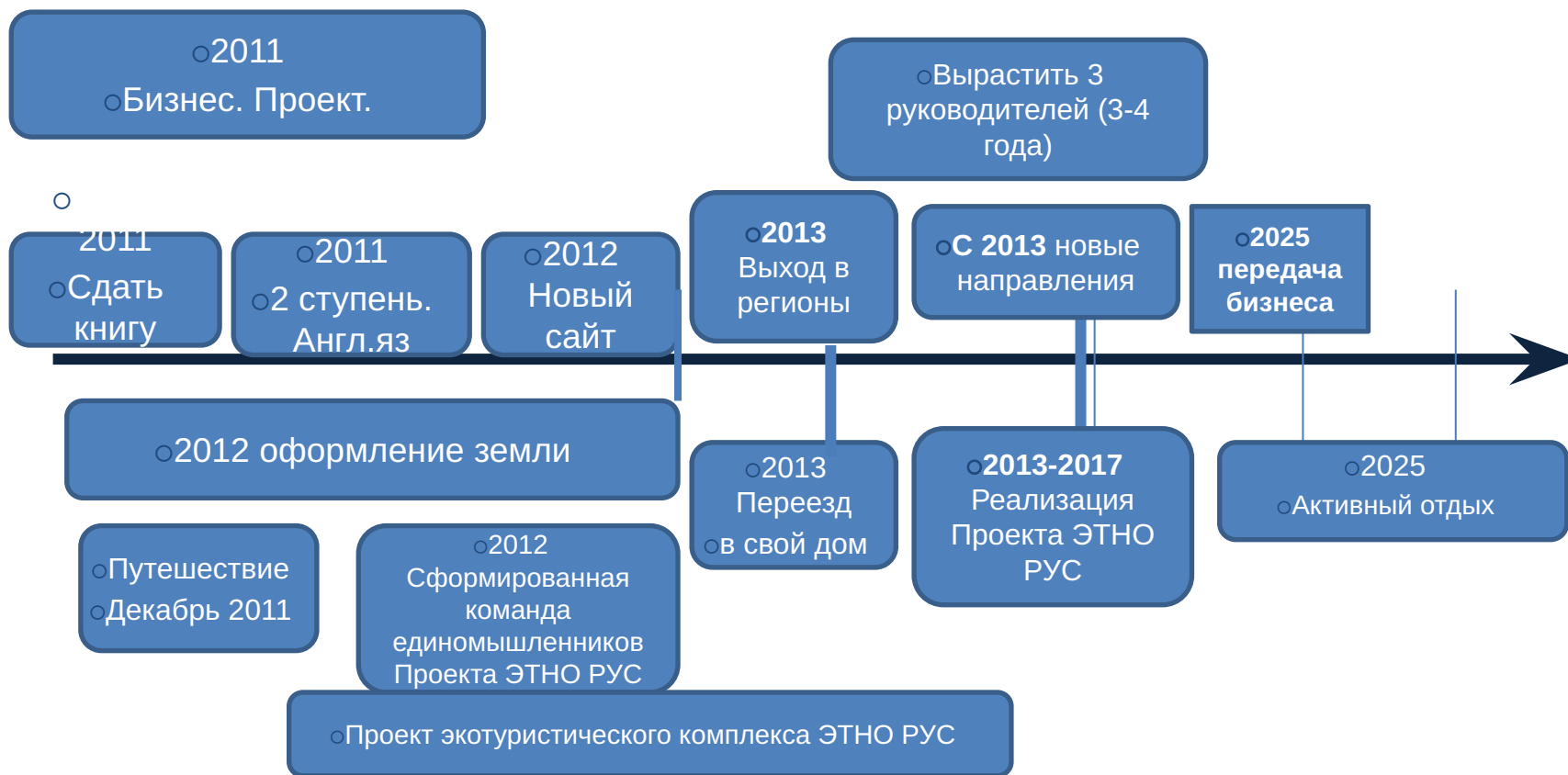


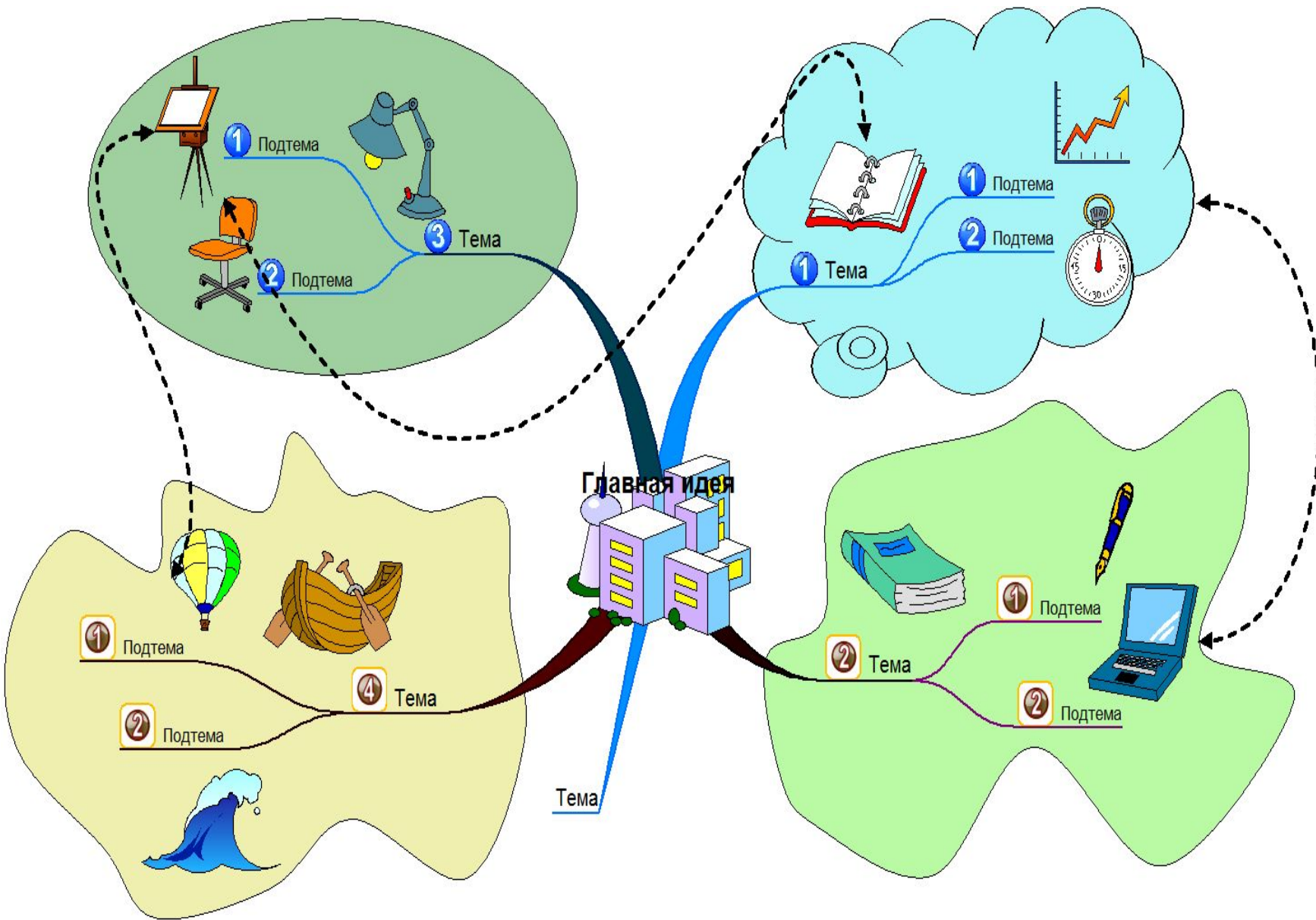
Время активной жизни



- прожито
- сон
- ?

Линия времени





Следующий ход – за вами

- **Взглянуть на себя, как на лидера**
- **Очертить области, в которых вы уже действуете достаточно эффективно, и определить ваши слабые места**
- **Научиться ценить свои сильные стороны**
- **Составить план действий в тех областях, которые нуждаются в доработке**

Благодарю за внимание!



Вопросы к преподавателю:

irinakuzusina@gmail.com

Ирина Вадимовна Кузютина