

Коэффициенты
оборачиваемости (коэффициц
иенты деловой активности)

Коэффициенты оборачиваемости

(коэффициенты деловой активности) – группа коэффициентов, показывающая интенсивность использования активов или обязательств. Основными коэффициентами оборачиваемости являются:

Основными коэффициентами
оборачиваемости являются:

Относительные показатели деловой активности (оборачиваемости) характеризующие эффективность использования ресурсов организации, это коэффициенты оборачиваемости.

Средняя величина показателей определяется
как средняя хронологическая за
определенный период

(по количеству имеющихся данных);

в простейшем случае ее можно определить как
полусумму показателей на начало и конец
отчетного периода.

Все коэффициенты выражаются в
размах,
а продолжительность оборота – в
днях.

Данные показатели очень важны для
организации.

Во-первых, от скорости оборота средств зависит размер годового оборота.

Во-вторых, с размерами оборота, а, следовательно, и с оборачиваемостью связана относительная величина издержек производства (обращения): чем быстрее оборот, тем меньше на каждый оборот приходится издержек.

В-третьих, ускорение оборота на той или иной стадии кругооборота средств влечет за собой ускорение оборота и на других стадиях.

Финансовое положение
организации, ее
платежеспособность зависят от
того, насколько быстро средства,
вложенные в активы,
превращаются в реальные деньги.

Рассмотрим формулы расчета
наиболее распространенных
коэффициентов оборачиваемости
(деловой активности).

Коэффициент оборачиваемости активов

Оборачиваемость средств, вложенных в имущество организации, может оцениваться:

- скоростью оборота – количеством оборотов, которое делают за анализируемый период капитал организации или его составляющие;
- периодом оборота – средним сроком, за который возвращаются в хозяйственную деятельность организации денежные средства, вложенные в производственно-коммерческие операции.

Коэффициент оборачиваемости активов отражает степень оборачиваемости всех активов, находящихся в распоряжении организации, на определенную дату и рассчитывается как отношение выручки от продаж к средней за период величине активов организации.

Коэффициент оборачиваемости активов

=

Выручка /

Средняя сумма активов в периоде

Период оборота совокупного капитала (в
днях) =

Длительность отчетного периода (90,
180, 270 и 360 дней)

/ Коэффициент оборачиваемости
совокупного капитала

Формула по балансу:

$K_{oa} = \text{стр. } 2110 \text{ №}2 / 0,5 \times$
(стр. 1600 на начало года
+ стр. 1600 на конец года)
ф. №1

**Коэффициент оборачиваемости
текущих активов
(оборотная способность оборотных
активов)**

Данный коэффициент характеризует
скорость оборота всех мобильных
средств предприятия:

**Коэффициент оборачиваемости
оборотных активов =**

**Выручка / Среднегодовая
стоимость оборотных активов**

Период оборота оборотных активов
(в днях) = Длительность отчетного
периода / Коэффициент
оборачиваемости оборотных
активов

Кооа = стр. 2110 / 0,5 х (стр. 1200
на начало года + стр.1200 на
конец года)

Показатель характеризует количество полных циклов обращения продукции в периоде.

Или сколько денежных единиц реализованной продукции принесла каждая денежная единица активов.

Или иначе показывает количество оборотов одного рубля активов за анализируемый период.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности

Коэффициент показывает скорость оборота дебиторской задолженности, измеряет скорость погашения дебиторской задолженности организации, насколько быстро компания получает оплату за проданные товары (работы, услуги) от своих покупателей:

**Коэффициент оборачиваемости
дебиторской задолженности =
Выручка / Среднегодовая величина
дебиторской задолженности**

Кодз = стр. 2110 / 0,5 х (стр.
1230 на начало года +
стр.1230 на конец года)

Период оборота дебиторской
задолженности (*оборачиваемость
дебитоской задолженности в днях*)
характеризует средний срок погашения
дебиторской задолженности и
рассчитывается как:

Период оборота дебиторской
задолженности = Длительность
отчетного периода / Кодз

При анализе деловой активности особое внимание следует обратить на оборачиваемость дебиторской и кредиторской задолженности, т.к.

**ЭТИ ВЕЛИЧИНЫ ВО МНОГОМ
ВЗАИМОСВЯЗАНЫ.**

Снижение оборачиваемости может означать как проблемы с оплатой счетов, так и более эффективную организацию взаимоотношений с поставщиками, обеспечивающую более выгодный, отложенный график платежей и использующую кредиторскую задолженность как источник получения дешевых финансовых ресурсов.

**Коэффициент
оборачиваемости
кредиторской задолженности**

Это показатель скорости погашения предприятием своей задолженности перед поставщиками и подрядчиками.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности показывает, сколько раз (обычно, за год) предприятие оплачивает среднюю величину своей кредиторской задолженности, иными словами коэффициент показывает расширение или снижение коммерческого кредита, предоставляемого предприятию:

**Коэффициент оборачиваемости
кредиторской задолженности =
Выручка / Среднегодовая величина
кредиторской задолженности**

Кокз = стр. 2110 / 0,5 x (стр.
1520на начало года + стр.1520
на конец года)

Период оборота кредиторской
задолженности = Длительность
отчетного периода / Кокз

Период оборота кредиторской задолженности (*оборачиваемость кредиторской задолженности в днях*). Данный показатель отражает средний срок возврата долгов предприятия (за исключением обязательств перед банками и по прочим займам).

**Коэффициент
оборачиваемости
материальных запасов
(запасов и затрат)**

Показатель
отражает оборачиваемость
запасов предприятия за
анализируемый период:

**Коэффициент оборачиваемости
запасов и затрат = Себестоимость
/ Среднегодовая стоимость
запасов**

$$\text{КомЗ} = \text{стр. 2120} / 0,5 \times ((\text{стр. 1210} + \text{стр. 1220}) \text{ нГ} + (\text{стр. 1210} + \text{стр. 1220}) \text{ кг})$$

Оборачиваемость денежных средств

Показатель указывает на характер
использования денежных средств
на предприятии:

**Коэффициент оборачиваемости
денежных средств = Выручка /
Средняя сумма денежных средств**

Кодс = стр. 2110 / 0,5 х (стр. 1250
на начало года + стр.1250 на
конец года)

Индикаторы денежной оборачиваемости характеризуют скорость трансформации активов в денежные средства, а также скорость погашения обязательств, показатели отражают степень деловой активности и операционной эффективности организации.

При расчете показателей оборачиваемости стоит учитывать то что, на длительность нахождения средств в обороте оказывают влияние различные внешние и внутренние факторы.

К внешним факторам относятся:

- отраслевая принадлежность;
- сфера деятельности организации;
- масштаб деятельности организации;
- влияние инфляционных процессов;
- характер хозяйственных связей с партнерами.

К внутренним факторам относятся:

- эффективность стратегии управления активами;
- ценовая политика организации;
- методика оценки товарно-материальных ценностей и запасов.

Отметим что, ускорение оборачиваемости оборотных средств уменьшает потребность в них: меньше требуется запасов, что ведет к снижению уровня затрат на их хранение и способствует, в конечном счете, повышению рентабельности и улучшению финансового состояния организации.

В свою очередь, замедление оборачиваемости приводит к увеличению оборотных средств и дополнительным затратам, а значит, к ухудшению финансового состояния организации.

Тем не менее основной подход к оценке коэффициентов оборачиваемости следующий: чем короче период оборота, тем более эффективна коммерческая деятельность предприятия и тем выше его деловая активность.