

Коэффициенты  
оборачиваемости (коэффициц  
иенты деловой активности)

## **Коэффициенты оборачиваемости**

*(коэффициенты деловой активности)* – группа коэффициентов, показывающая интенсивность использования активов или обязательств. Основными коэффициентами оборачиваемости являются:

Основными коэффициентами  
оборачиваемости являются:

Относительные показатели деловой  
активности (оборачиваемости)  
характеризующие эффективность  
использования ресурсов  
организации, это коэффициенты  
оборачиваемости.

Средняя величина показателей определяется  
как средняя хронологическая за  
определенный период

(по количеству имеющихся данных);

в простейшем случае ее можно определить как  
полусумму показателей на начало и конец  
отчетного периода.

Все коэффициенты выражаются в  
размах,  
а продолжительность оборота – в  
днях.

Данные показатели очень важны для  
организации.

Во-первых, от скорости оборота средств зависит размер годового оборота.



Во-вторых, с размерами оборота, а, следовательно, и с оборачиваемостью связана относительная величина издержек производства (обращения): чем быстрее оборот, тем меньше на каждый оборот приходится издержек.

В-третьих, ускорение оборота на той или иной стадии кругооборота средств влечет за собой ускорение оборота и на других стадиях.

Финансовое положение  
организации, ее  
платежеспособность зависят от  
того, насколько быстро средства,  
вложенные в активы,  
превращаются в реальные деньги.

Рассмотрим формулы расчета  
наиболее распространенных  
коэффициентов оборачиваемости  
(деловой активности).

# **Коэффициент оборачиваемости активов**

Оборачиваемость средств, вложенных в имущество организации, может оцениваться:

- скоростью оборота – количеством оборотов, которое делают за анализируемый период капитал организации или его составляющие;
- периодом оборота – средним сроком, за который возвращаются в хозяйственную деятельность организации денежные средства, вложенные в производственно-коммерческие операции.

Коэффициент оборачиваемости активов отражает степень оборачиваемости всех активов, находящихся в распоряжении организации, на определенную дату и рассчитывается как отношение выручки от продаж к средней за период величине активов организации.

**Коэффициент оборачиваемости активов**

**=**

**Выручка /**

**Средняя сумма активов в периоде**



Период оборота совокупного капитала (в  
днях) =

Длительность отчетного периода (90,  
180, 270 и 360 дней)

/ Коэффициент оборачиваемости  
совокупного капитала

Формула по балансу:

$K_{oa} = \text{стр. } 2110 \text{ №}2 / 0,5 \times$   
(стр. 1600 на начало года  
+ стр. 1600 на конец года)  
ф. №1

**Коэффициент оборачиваемости  
текущих активов  
(оборотность оборотных  
активов)**

Данный коэффициент характеризует  
скорость оборота всех мобильных  
средств предприятия:

**Коэффициент оборачиваемости  
оборотных активов =**

**Выручка / Среднегодовая  
стоимость оборотных активов**

Период оборота оборотных активов  
(в днях) = Длительность отчетного  
периода / Коэффициент  
оборачиваемости оборотных  
активов

Кооа = стр. 2110 / 0,5 х (стр. 1200  
на начало года + стр.1200 на  
конец года)



Показатель характеризует количество полных циклов обращения продукции в периоде.

Или сколько денежных единиц реализованной продукции принесла каждая денежная единица активов.

Или иначе показывает количество оборотов одного рубля активов за анализируемый период.

# **Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности**

Коэффициент показывает скорость оборота дебиторской задолженности, измеряет скорость погашения дебиторской задолженности организации, насколько быстро компания получает оплату за проданные товары (работы, услуги) от своих покупателей:

**Коэффициент оборачиваемости  
дебиторской задолженности =  
Выручка / Среднегодовая величина  
дебиторской задолженности**

Кодз = стр. 2110 / 0,5 х (стр.  
1230 на начало года +  
стр.1230 на конец года)

Период оборота дебиторской  
задолженности (*оборачиваемость  
дебитоской задолженности в днях*)  
характеризует средний срок погашения  
дебиторской задолженности и  
рассчитывается как:

Период оборота дебиторской  
задолженности = Длительность  
отчетного периода / Кодз

При анализе деловой активности особое внимание следует обратить на оборачиваемость дебиторской и кредиторской задолженности, т.к.

**ЭТИ ВЕЛИЧИНЫ ВО МНОГОМ  
ВЗАИМОСВЯЗАНЫ.**



Снижение оборачиваемости может означать как проблемы с оплатой счетов, так и более эффективную организацию взаимоотношений с поставщиками, обеспечивающую более выгодный, отложенный график платежей и использующую кредиторскую задолженность как источник получения дешевых финансовых ресурсов.

**Коэффициент  
оборачиваемости  
кредиторской задолженности**

Это показатель скорости погашения предприятием своей задолженности перед поставщиками и подрядчиками.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности показывает, сколько раз (обычно, за год) предприятие оплачивает среднюю величину своей кредиторской задолженности, иными словами коэффициент показывает расширение или снижение коммерческого кредита, предоставляемого предприятию:

**Коэффициент оборачиваемости  
кредиторской задолженности =  
Выручка / Среднегодовая величина  
кредиторской задолженности**

Кокз = стр. 2110 / 0,5 х (стр.  
1520на начало года + стр.1520  
на конец года)

Период оборота кредиторской  
задолженности = Длительность  
отчетного периода / Кокз

Период оборота кредиторской задолженности (*оборачиваемость кредиторской задолженности в днях*). Данный показатель отражает средний срок возврата долгов предприятия (за исключением обязательств перед банками и по прочим займам).

**Коэффициент  
оборачиваемости  
материальных запасов  
(запасов и затрат)**



Показатель  
отражает оборачиваемость  
запасов предприятия за  
анализируемый период:

**Коэффициент оборачиваемости  
запасов и затрат = Себестоимость  
/ Среднегодовая стоимость  
запасов**

$$\text{Комз} = \text{стр. 2120} / 0,5 \times ((\text{стр. 1210} + \text{стр. 1220}) \text{ нГ} + (\text{стр. 1210} + \text{стр. 1220}) \text{ кг})$$

# **Оборачиваемость денежных средств**

Показатель указывает на характер  
использования денежных средств  
на предприятии:

**Коэффициент оборачиваемости  
денежных средств = Выручка /  
Средняя сумма денежных средств**

Кодс = стр. 2110 / 0,5 x (стр. 1250  
на начало года + стр.1250 на  
конец года)

Индикаторы денежной оборачиваемости характеризуют скорость трансформации активов в денежные средства, а также скорость погашения обязательств, показатели отражают степень деловой активности и операционной эффективности организации.



При расчете показателей оборачиваемости стоит учитывать то что, на длительность нахождения средств в обороте оказывают влияние различные внешние и внутренние факторы.

К внешним факторам относятся:

- отраслевая принадлежность;
- сфера деятельности организации;
- масштаб деятельности организации;
- влияние инфляционных процессов;
- характер хозяйственных связей с партнерами.

К внутренним факторам относятся:

- эффективность стратегии управления активами;
- ценовая политика организации;
- методика оценки товарно-материальных ценностей и запасов.

Отметим что, ускорение оборачиваемости оборотных средств уменьшает потребность в них: меньше требуется запасов, что ведет к снижению уровня затрат на их хранение и способствует, в конечном счете, повышению рентабельности и улучшению финансового состояния организации.

В свою очередь, замедление оборачиваемости приводит к увеличению оборотных средств и дополнительным затратам, а значит, к ухудшению финансового состояния организации.

Тем не менее основной подход к оценке коэффициентов оборачиваемости следующий: чем короче период оборота, тем более эффективна коммерческая деятельность предприятия и тем выше его деловая активность.