

Комплексный анализ финансового рынка Тюменской области

Структура финансового рынка



Суть финансового рынка
заключается не просто в
перераспределении финансовых
ресурсов, но прежде всего в
определении направлений этого
перераспределения. Именно на
финансовом рынке определяются
наиболее эффективные сферы
приложения денежных ресурсов.

Структура такого финансового рынка может быть представлена следующим образом:



- **Рынок денег** — рынок краткосрочных финансовых инструментов (долговых обязательств) со сроком обращения до 1 года.
- **Рынок капиталов** — рынок среднесрочных (от 1 до 3-5 лет) и долгосрочных активов — акций, облигаций (со сроком погашения более года) и ссуд (со сроком погашения более года).
- **Кредитный рынок** — рынок краткосрочных, среднесрочных и долгосрочных ссуд. На практике между ними нет четкой границы.

Уровень развития
финансового рынка
Тюменской области опережает
потребность в его услугах.

Банковский сектор Тюменской области достаточно представительный, он равномерно рассредоточен по всей территории огромной области, и каждый субъект РФ, входящий в состав Тюменской области, наделен достаточно плотной сеткой банковских учреждений. Экономический потенциал региона обуславливает привлекательность Тюменской области для развития банковского бизнеса, и как следствие, высокий уровень конкуренции.

Динамика изменения количества действующих кредитных организаций и их филиалов за 4 года (до октября 2013г.).

	2010	2011	2012	2013
Количество кредитных организаций в регионе	17	18	16	15
Количество филиалов в регионе	82	134	124	109
Итого:	99	152	140	124

В Тюменской области происходит рост капитализации, вместе с сокращением общего количества кредитных организаций области. В 2010–2013 годах идет абсолютное сокращение зарегистрированных на территории области банков и филиалов.

Одновременно динамика точек обслуживания банковских структур имеет тенденцию к росту.

**Данные относительно выданных кредитах
региональных банков Тюменской области, % за
период за 2010–2013 гг.**

Год	Удельный вес выданных кредитов в активах	Удельный вес кредитов реальному сектору в выданных кредитах
2010	57	55
2011	60	54,2
2012	65,8	56,2
2013	68	59

На основании представленных данных следует, что представленные показатели осуществляют плавное увеличение. Уровень показателя «удельный вес выданных кредитов в активах» позволяет сделать вывод о том, что активы региональных банков диверсифицированы не в полной мере. На основании классических канонов теории банковского дела удельный вес кредитов в активах на уровне свыше 65 % свидетельствует о наличии агрессивности реализуемой кредитной политики, как следствие, повышение подверженности банков наличию высоких рисков. При постепенном приближении к опасной черте, банки смогли ее пересечь во втором квартале текущего года. Как следствие, выше обозначенная негативная тенденция можно рассмотреть в качестве одного из предвестников непростой ситуации в банковском секторе региона с учетом условий общего финансового кризиса.

Структура кредитных вложений региональных банков Тюменской области по видам деятельности, %

Вид деятельности	2010	2011	2012	2013
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	1,6	1,1	1,3	1,1
Добыча полезных ископаемых	0,8	0,6	0,7	0,7
Обрабатывающие производства	5,3	5	8,5	7,8
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	0,5	0,6	0,5	0,6
Строительство	18,5	22,3	19,7	20
Торговля, ремонт автотранспорта, бытовых изделий	17,6	13,3	14,6	15
Транспорт и связь	3,5	5,2	4,5	3,4
Операции с недвижимым имуществом, предоставление услуг	6,6	5,6	4,8	4,4

На основании представленной информации можно сделать вывод о том, что к наиболее кредитваемым видам деятельности относятся строительство, торговля, ремонт автотранспорта, бытовых изделий.

Выше обозначенная структура кредитных вложений носит оправданный характер при учете того, что в регионе строительная отрасль в предкризисный период — это одна из самых динамично развивающихся, и вложения в нее расцениваются с точки зрения достаточных доходных при наличии приемлемого уровня риска.

В целом, кредитный портфель региональных банков на основании видов деятельности заемщиков считается диверсифицированным, как следствие, наличие положительного фактора и не осуществление расценивания как одной из возможных причин, которая приводит к вызыванию ухудшения финансового положения банков.

**Распределение кредитных вложений в реальный сектор
экономики по территории Тюменской области
в зависимости от территориальной принадлежности
кредитора. %**

Территория	2010		2011		2012		2013	
	Региональные КБ	Филиалы КБ др. областей						
Тюменская область, всего	43,9	56,1	42,2	57,8	43,3	56,7	38,4	61,6
Ханты-Мансийский АО — Югра	61	39	55,8	44,2	60,8	39,2	58	42
Ямало-Ненецкий АО	30,3	69,7	29,9	70,1	24,7	75,3	24	76
Юг Тюменской области	30,1	69,9	30	70	28,1	71,9	29,2	70,8

Информация, которая представлена в таблице, позволяет сделать следующие выводы. В целом на рынке кредитов реальному сектору экономики Тюменской области преобладающее место занимают филиалы банков других областей. В условиях достаточно жесткой конкуренции в течение января — сентября 2013 года рыночная доля филиалов банков других областей увеличивалась за счет достижения к началу октября более 60 процентов.

Как следствие, банки Тюменской области занимают активные позиции на рынке кредитов реальному сектору экономики, что выступает одним из важнейших факторов стабилизации ситуации, который обусловлен кризисными проявлениями. При этом, вопросы в области формирования и функционирования региональных банков выходят на первый план, также осуществляется подчеркивание возрастающего значения и укрепления роли региональных банков, необходимости их включения в банковскую систему страны.

Анализ региональных российских банков по методике SWOT

Сильные стороны

- Близость к региональной клиентуре;
- Соблюдение интересов своих клиентов в периоды кризиса;
- Более высокие процентные ставки по кредитам, что обеспечивает более высокую потенциальную прибыль;
- Предвзятое отношение части клиентуры к банкам федерального масштаба.

Слабые стороны

- Ограниченные возможности для бизнеса;
- Дефицит долгосрочных ресурсов, что приводит к дефициту ликвидности;
- Неудовлетворительное корпоративное управление и непрозрачная структура собственности

Возможности

- Способность быстро оформлять сделки;
- Оперативный процесс принятия решений.

Угрозы

Высокая конкуренция со стороны банков федерального масштаба, содержащих сеть своих подразделения в регионах.

Все региональные рынки функционируют в едином территориальном информационном пространстве, тесно взаимосвязаны между собой общими целями, экономическими ресурсами и эквивалентно-возмездными формами экономических отношений, придавая процессу территориального воспроизводства целостный и специфический характер.

Основными целями региональной политики в РФ являются:

- обеспечение экономических, социальных, правовых и организационных основ федерализма в Российской Федерации, создание единого экономического пространства;
- обеспечение единых минимальных социальных стандартов и равной социальной защиты, гарантирование социальных прав граждан, установленных Конституцией РФ, независимо от экономических возможностей регионов;
- выравнивание условий социально-экономического развития регионов;
- приоритетное развитие регионов, имеющих особо важное стратегическое значение;
- становление и обеспечение гарантий местного самоуправления.

Можно представить следующие основные направления повышения общественной полезности региональных банков в современных экономических условиях.

- Во-первых, это проведение анализа эффективности организационной структуры и разработка управленческих решений ее оптимизации

- Во-вторых, это пропаганда социальную ответственность через добросовестные деловые практики.

- В-третьих, это обеспечение высокого уровня сервиса; увеличение ассортимента продуктов и услуг; обеспечение удобства услуг для клиентов.

- В-четвертых, это участие в общественной жизни региона, повышение узнаваемости банковского учреждения, рост лояльности потенциальных и фактических потребителей продуктов и услуг регионального банка.