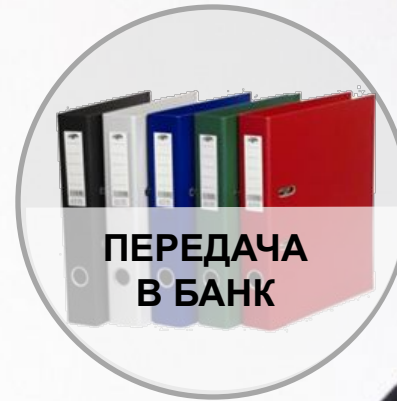
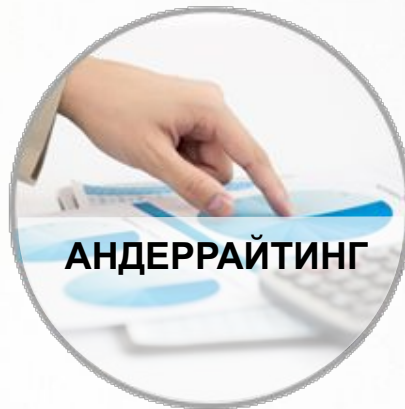
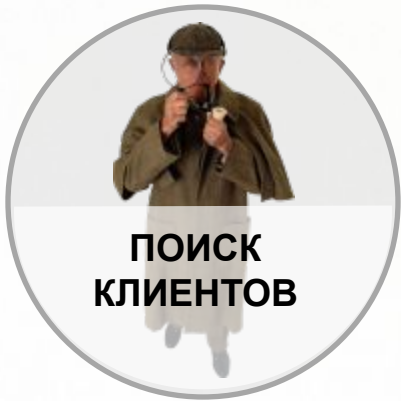
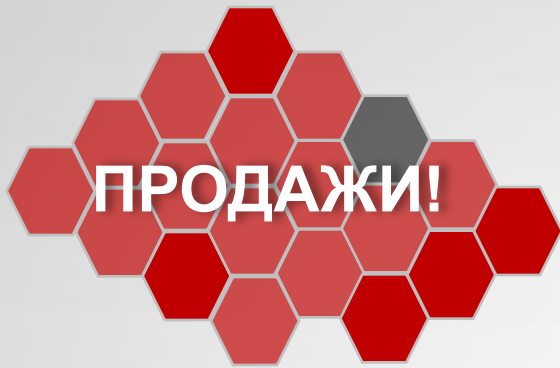


СНАБЖАЕМ КЛИЕНТАМИ НА КРЕДИТОВАНИЕ





Как генерировать поток качественных клиентов?



СПОСОБЫ ГЕНЕРАЦИИ КЛИЕНТСКИХ ПОТОКОВ

Традиционный

- ❑ Наружная реклама офисов
- ❑ Раздача листовок
- ❑ Реклама в общественном транспорте
- ❑ Реклама в СМИ (периодика, радио, ТВ)
- ❑ Сеть мини-офисов по всему городу

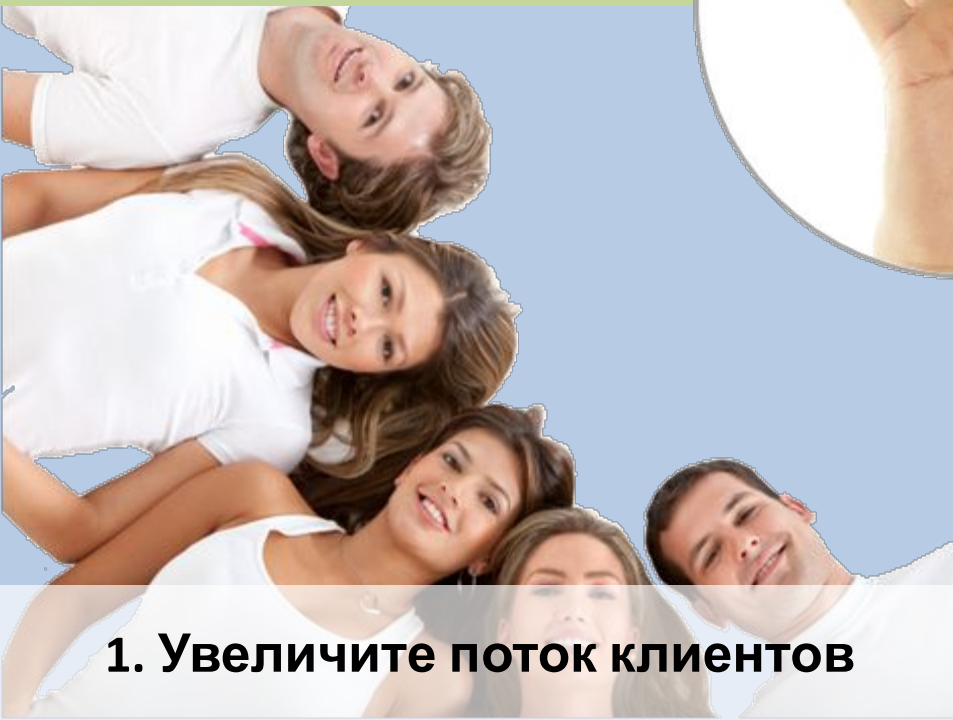
Альтернативный

- ❑ Агентская сеть
- ❑ SMS-маркетинг
- ❑ Email-маркетинг
- ❑ Интернет-маркетинг
- ❑ Телефонный маркетинг
- ❑ Банкоматы
- ❑ Лидогенерация

Эффективный

- ❑ Кредитный брокер

2. Увеличите кредитный портфель



1. Увеличите поток клиентов



3. Начнете экономить на привлечении

**ПОЛУЧИТЕ ВАШИХ
КЛИЕНТОВ:**

**Вы формулируете
требования к
потенциальным клиентам**



**Мы договариваемся о
комиссионном
вознаграждении**

Подписываем агентский договор

СХЕМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

1. Заключение договора

БАНК

ФБАА

Подготовка, согласование, подписание рамочного (генерального) Агентского соглашения между Банком и ФБАА.

2. Информация о продуктах, акциях и т.д.

БАНК

ФБАА

ФБАА формирует базу данных о продуктах Банк, условиям по продуктам, проводимым акциям и т.д.

3. Чек-лист по клиенту и сделке

ФБАА

БАНК

Поиск клиента. Консультация клиента. Первичный андеррайтинг. Подбор кредитной программы. Сбор документов. Переадресация клиента в Банк. Передача пакета документов и чек-листа в Банк.

4. Акт выполненных работ

БАНК

ФБАА

Сверка данных и подготовка Акта выполненных работ.



ПОДХОД К ЦЕНООБРАЗОВАНИЮ

Банк передает брокеру свои кредитные программы по «оптовой» цене, которые брокер, в свою очередь, реализует клиентам по «розничной» цене.

Разница между «оптовой» и «розничной» стоимостью кредита составляет часть комиссии кредитного брокера.

Для упрощения мы предлагаем считать разницу между «оптовой» и «розничной» ценой в зависимости от продукта:

- ▣ **1.00%** по беззалоговым кредитам;
- ▣ **0.75%** по нецелевым кредитам на неотложные нужды;
- ▣ **0.50%** по ипотеке и автокредитам;
- ▣ **0.75%** по программам МСБ.

ПРОСИМ ДАТЬ ВАШЕ
ЦЕНОВОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ И
ПРОЕКТ ДОГОВОРА О
СОТРУДНИЧЕСТВЕ



**ДАВАЙТЕ РАБОТАТЬ
ВМЕСТЕ**

Новые клиенты - есть

Новых рисков – нет

Пустых расходов – нет

/нет сделок – нет оплаты/

Ваш компан в мире финансов

КОНТАКТЫ:

salem@fbaa.kz

+7(7182) 62 84 20

ИСКРЕННЕ ВАШИ,

ФИНАНСОВОЕ БЮРО
АКША АЛЕМИ

НАШИ КОНТАКТЫ