

Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Алтайский государственный университет»
Международный институт экономики, менеджмента и
информационных систем (МИЭМИС)
Кафедра региональной экономики и управления

Макроэкономические показатели, пропорции и потенциал хозяйственных комплексов национальной экономики

**к.э.н., профессор Мищенко
Валерий Викторович**

ПЛАН:

1. Системы макроэкономических показателей ВВП, ВНП, НД - индикаторы воспроизводственного процесса в национальной экономике.
2. Сущность, понятия и состав совокупного экономического потенциала национальной хозяйственной системы. Национальное богатство и его структура.
3. Понятие, количественная и качественная определенность трудового потенциала. Базовые отрасли экономики.
4. Понятие и структура промышленного потенциала. Характеристика стран в зависимости от величины и структуры промышленности. Сфера услуг, торговля.

Система макроэкономических показателей

- **Национальная экономика** представляет собой **единство хозяйствующих субъектов и их отношений**, структурированных в правовом и институциональном полях.
- **Главная цель экономики** — обеспечение жизнедеятельности нации, удовлетворение ее растущих материальных и духовно-культурных потребностей, повышение уровня благосостояния.
- **Базовыми функциями** экономической системы страны являются производство, распределение, обмен, потребление материальных благ и услуг.
- Экономику как целое изучает **макроэкономика**. Она охватывает общую структуру и характеристики национальной экономики, ее межотраслевых комплексов и потенциалов, а также такие агрегаты, как правительственный сектор, домашние хозяйства и частный сектор.
- **Объектом изучения** макроэкономики являются сводные, обобщающие показатели по хозяйству страны в целом: **национальное богатство, валовой национальный продукт (ВНП), валовой внутренний продукт (ВВП), национальный доход (НД), суммарные государственные и частные инвестиции, общее количество денег в обращении.**

Валовой внутренний продукт (ВВП)

Валовой внутренний продукт - это рыночная стоимость вновь созданной (добавленной) стоимости товаров и услуг в производственной и непроизводственной сферах внутри страны.

Методы расчета:

1. По доходам

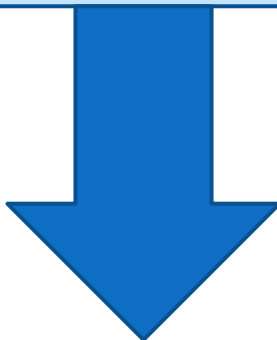
2. По расходам

3. По добавленной стоимости

ВВП по доходам

**ВВП = Национальный доход + Амортизация +
Косвенные налоги - Субсидии -
Чистый факторный доход из-за границы,**

где: **Национальный доход = заработная плата + арендная плата
+ процентные платежи + прибыль корпораций.**



Данная формула характеризует ВВП по доходам
в Системе национальных счетов ООН.

ВВП по расходам

$$\text{ВВП} = \text{Конечное потребление} + \text{Валовое накопление капитала} + \text{Государственные расходы} + \text{Чистый экспорт}$$

Конечное потребление: расходы на удовлетворение конечных потребностей индивидов или общества, произведённые следующими институциональными секторами: сектор домашних хозяйств, сектор органов государственной власти (госсектор), сектор частных некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

Валовое накопление капитала: инвестиции в фирму, т.е. покупка станков, оборудования, запасов, места производства. Валовое накопление капитала измеряется общей стоимостью валового накопления основного капитала, изменениями в запасах материальных оборотных средств и чистым приобретением ценностей единицей или сектором.

Государственные расходы

Чистый экспорт = Экспорт - Импорт. Он может быть как положительным, так и отрицательным).

ВВП по добавленной стоимости (производственный метод)

ВВП = сумма добавленных стоимостей.

Добавленная стоимость фирмы = Доход фирмы - Промежуточная стоимость производства товара или услуги.

Общая добавленная стоимость = Общий уровень выпуска - Общая ценность промежуточной продукции.

- ❑ **Объём ВВП рассчитывается как сумма добавленной стоимости, как в сфере производства, так и в сфере услуг.**
- ❑ **Добавленная стоимость оценивается как разность между доходом предприятия и материальными затратами и не включает косвенных налогов, уплачиваемых с продукции (услуг).**
- ❑ **Общий объём ВВП отличается от суммарной добавленной стоимости, зафиксированной в сферах производства и услуг, на величину чистых косвенных налогов.**

Валовой национальный продукт (ВНП)

Валовой национальный продукт - это рыночная стоимость вновь созданной (добавленной) стоимости товаров и услуг как внутри страны, так и за ее пределами.

При расчете ВНП используется основная формула:

$$\text{ВНП} = \text{ВВП} + \Delta$$

где Δ - статистический показатель.

По способу получения дохода в составе ВНП выделяют следующие виды факторных доходов:

- компенсации за труд работающим по найму (зарплата, премии);
- доходы от собственности;
- рентные доходы;
- прибыль корпораций (дивиденды акционеров, нераспределенная прибыль и налог на прибыль);
- чистый % (разница между процентными платежами фирм другим секторам экономики и процентными платежами, полученными фирмами от других секторов - домохозяйств и государства).

Национальный доход (НД)

Национальный доход (*national income*) - один из обобщающих показателей экономического развития страны, вновь созданная в материальном производстве стоимость.

**Национальный
доход
складывается из:**

- заработной платы рабочих и служащих;
- дополнительных выплат;
- рентных доходов;
- собственности;
- чистого процента по потребительским кредитам;
- прибыли корпораций;
- чистого дохода собственников.

Система национальных счетов (СНС)

Система национальных счетов (СНС) - согласованный на международном уровне стандартный набор рекомендаций по исчислению показателей экономической деятельности в соответствии с чёткими правилами ведения счетов и учёта на макроуровне, основанными на принципах экономической теории.

Представляет собой систему взаимосвязанных показателей и классификаций (например, в виде таблиц), применяемую для описания и анализа макроэкономических процессов страны в условиях рыночной экономики и связывающую важнейшие макроэкономические показатели: объёмы выпуска товаров и услуг, совокупные доходы и расходы. Позволяет представить ВВП (ВНП) на всех основных стадиях: производство, распределение, пользование.

СНС выполняет несколько важных функций, среди которых:

- измерение объёмов производства за определенный промежуток времени;
- выявление существующих тенденций в экономике;
- организация экономической политики государства.

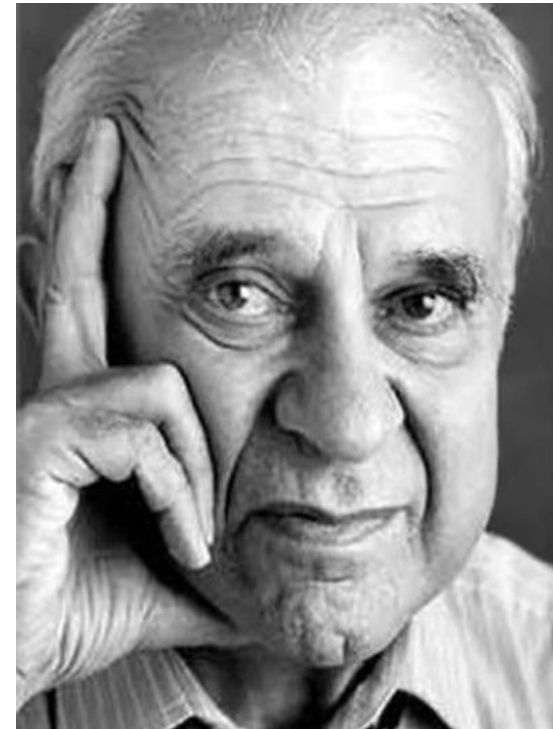
Показатели



Межотраслевые связи «Затраты - выпуск»

В.В. Леонтьев сумел сформулировать четкие теоретические основы метода «Затраты- выпуск» и определить его прикладное значение.

- В результате многолетних исследований были составлены линейные дифференцированные уравнения, разработаны математические методы, позволяющие **анализировать состояние экономики и моделировать различные сценарии ее развития.**
- Практическая значимость межотраслевых балансов нашла свое воплощение в экономике СССР, России и многих стран мира, они **составлялись один раз в пять лет.**
- **Межотраслевой баланс (метод «затраты-выпуск») в международной трактовке - это разновидность балансовых построений, характеризующих межотраслевые связи, пропорции и структуру общественного производства.**



Василий Васильевич
Леонтьев
**Нобелевская
премия по
экономике (1973)**

Л.В. Канторович рассмотрел вопросы, относящиеся к отраслевому планированию.

- Наиболее простой и часто используемой является предложенная им модель на основе транспортной задачи.
- На ряд более сложных моделей (производственно-транспортной, динамической, декомпозиционной) им указано в работах, посвященных текущему и перспективному отраслевому планированию
- Основной труд – «Возможности применения математических методов в вопросах производственного планирования», 1958 г.
- Канторович провел ряд исследований по отраслевым АСУ.
- Большое внимание он уделял вопросам рационального использования труда. Впервые для более рационального распределения трудовых ресурсов им было предложено введение платежей предприятий за использование труда, дифференцированных по профессиям, половозрастным признакам и территории.
- Канторович указывал также на возможности научного, количественного подхода к социальным проблемам, вопросам совершенствования сферы услуг и др.

Вопросы экономического стимулирования рационального использования трудовых ресурсов остаются актуальными и сейчас.



Леонид Витальевич
Канторович

**Нобелевская премия
по экономике (1975)**

Экономический потенциал национальной хозяйственной системы



Национальное богатство



Трудовой потенциал

Трудовой потенциал - это обобщающая характеристика меры и качества совокупных способностей к труду трудоспособного населения, к участию в общественно полезной деятельности.

Качественная определенность трудового потенциала формируется под воздействием потребностей производства, спроса на рабочую силу, на основе развития системы общего и профессионального образования и воспитания.

Мерой качества трудового потенциала выступает степень сбалансированности профессионально-квалификационных характеристик совокупного работника с требованиями динамично развивающихся рыночных отношений национальной экономики.

Количественная сторона трудового потенциала определяется демографическими факторами (естественным приростом, состоянием здоровья, подвижностью и т. д.), потребностями производства в рабочей силе и возможностями удовлетворения потребности трудоспособного населения в труде.

Трудовой потенциал количественно характеризуется трудоспособным населением в его активном возрасте, т.е. ресурсами труда, которыми располагает национальная экономика в каждый данный период.

Трудовые ресурсы страны



Занятость — деятельность граждан, связанная с удовлетворением их личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству и приносящая доход.

Существуют следующие виды занятости:

Постоянная занятость

Вторичная занятость

Неполная занятость

Нерегулярная занятость

Теневая занятость

Условная занятость

Частичная занятость

Безработица - социально-экономическое явление, когда часть экономически активного населения не может применить свою рабочую силу.

В соответствии с положением Международной организации труда (МОТ) безработным признается человек, не имеющий занятия, приносящего доход, готовый работать, и последние четыре недели ищущий работу.

Миграция населения (*migratio* - переселение) - перемещение людей из одного региона (страны) в другой большими группами и на большие расстояния.

Миграция населения - это «любое территориальное перемещение населения, связанное с пересечением как внешних, так и внутренних границ административно-территориальных образований с целью смены постоянного места жительства или временного пребывания на территории для осуществления учёбы или трудовой деятельности независимо от того, под преобладающим воздействием каких факторов оно происходит - притягивающих или выталкивающих».



Отрасли экономики

Отрасль экономики — совокупность организаций (предприятий), производящих однородную или специфическую продукцию, оказывающих услуги по однотипным технологиям.

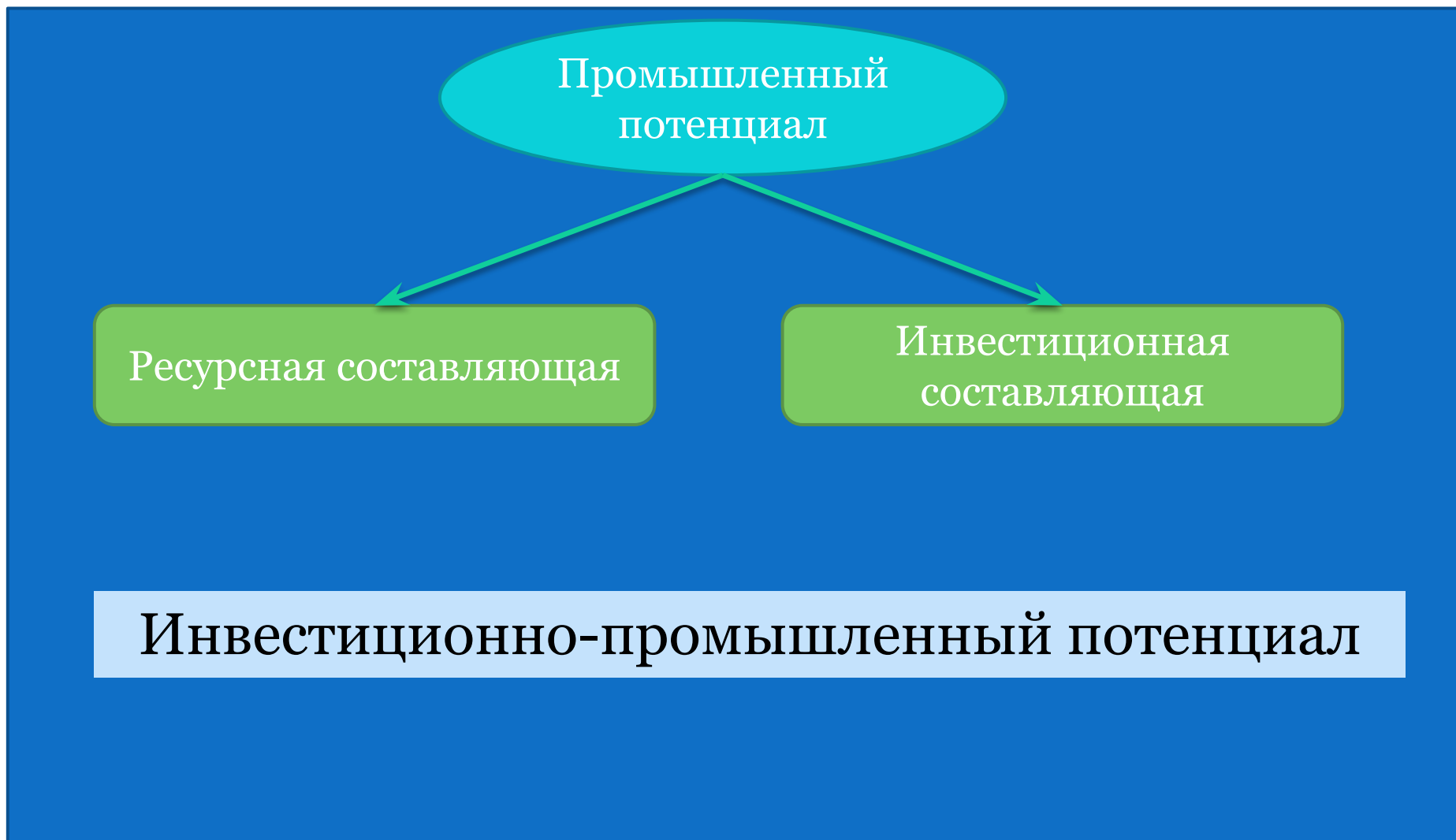
В отрасли производства входят:

- промышленность;
- сельское хозяйство и лесное хозяйство;
- строительство;
- транспорт.

К отраслям сферы услуг относятся:

- образование;
- здравоохранение;
- финансы;
- социальное обеспечение;
- пассажирский транспорт;
- связь;
- торговля;
- общественное питание;
- ИКТ;
- материально-техническое обеспечение (логистика);
- наука;
- СМИ, культура, физическая культура и спорт;
- жилищно-коммунальное хозяйство;
- бытовое обслуживание населения;
- управление.

Промышленный потенциал



Сфера услуг

Сфера услуг — часть экономики, которая включает в себя все виды коммерческих и некоммерческих услуг.

Сфера услуг — это сводная обобщающая категория, включающая воспроизводство разнообразных видов услуг, оказываемых предприятиями, организациями, а также физическими лицами.

В сферу услуг входят:

- сфера обслуживания (услуги инфраструктуры производственной и обслуживающей сфер экономики);

- социальная сфера (услуги непродуцированной и юридическо-финансовой сферы экономики).

- ❖ Сферу услуг относят к постиндустриальному экономическому укладу из-за современной инфраструктуры.
- ❖ Сфера услуг составляет в экономически развитых странах основную часть экономики по числу занятых (больше 60%).