

# **МОДУЛЬ 2. РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ**

## **Тема 2.4. Макроэкономические проблемы: инфляция и безработица (часть I)**

# 1. Понятие и показатели безработицы

---



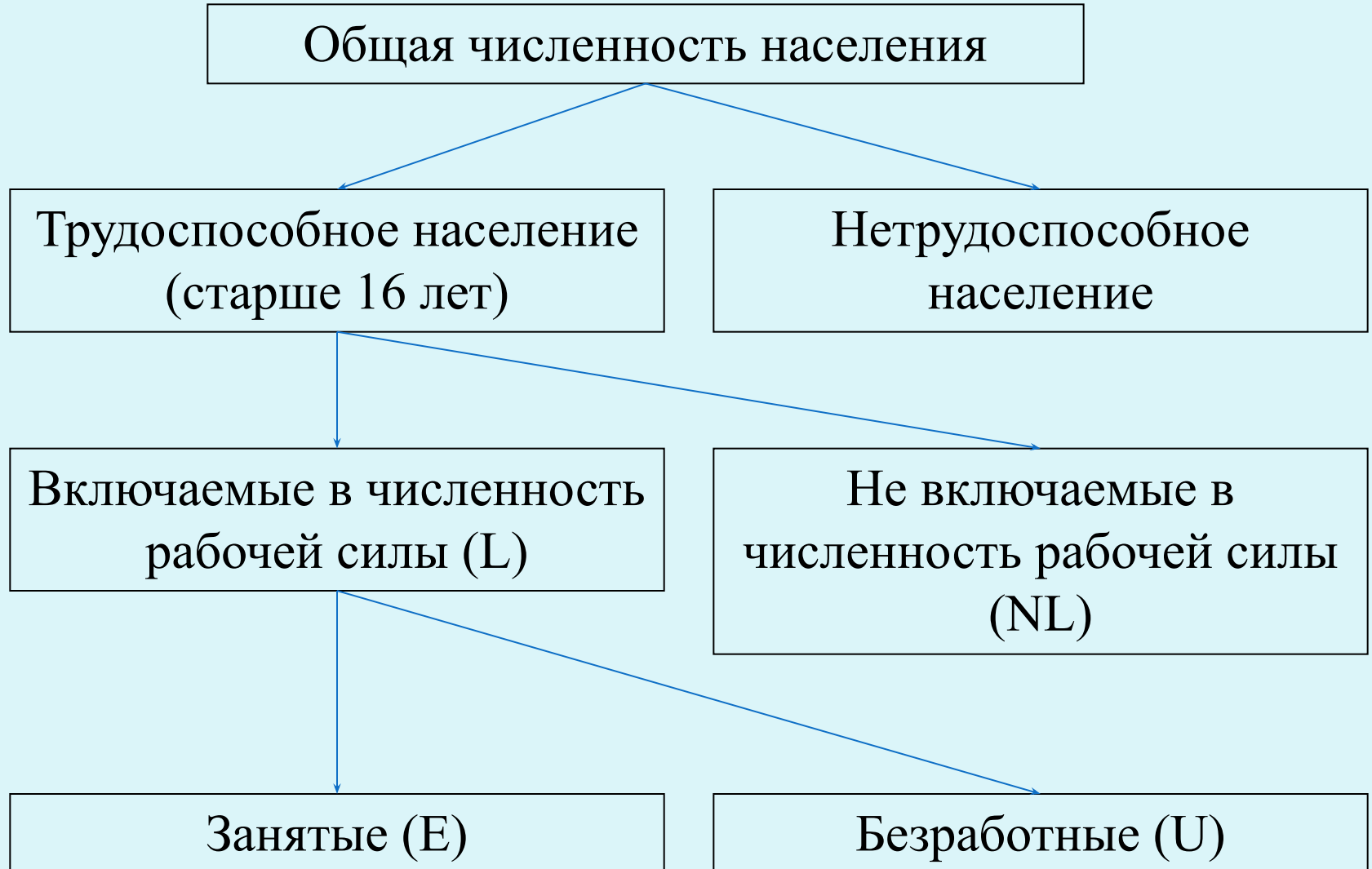
# Макроэкономическая нестабильность

---

- ? Важным явлением, характеризующим макроэкономическую нестабильность и имеющим циклический характер изменений, выступает безработица
- ? Чтобы определить, кто такие безработные, следует рассмотреть основные категории населения

# Структура населения

---



# NL

---

К категории **не включаемых в численность рабочей силы** относятся люди, не занятые в общественном производстве и не стремящиеся получить работу

В категорию NL попадают люди:

- 1) находящиеся на содержании государственных институтов и поэтому называемые институциональным населением, которые исключаются из численности рабочей силы **автоматически**, т.к. не считаются потенциальными компонентами рабочей силы: **отбывающие срок заключения в тюрьмах, находящиеся в психиатрических лечебницах, инвалиды;**

## В категорию NL попадают люди:

---

- 2) которые в принципе могли бы трудиться, но не делают этого в силу разных причин, т.е. которые **не хотят или не могут работать и работу не ищут**:
- **студенты дневного отделения** (поскольку должны учиться);
  - **вышедшие на пенсию** (как по возрасту, так и по состоянию здоровья — поскольку либо уже отработали свое, либо больше не могут работать);
  - **домохозяйки** (поскольку хотя и трудятся полный рабочий день, но не в общественном производстве и не получают плату за свой труд);
  - **бродяги** (поскольку просто не хотят работать);
  - люди, искавшие работу, но **отчаявшиеся ее найти и поэтому прекратившие поиск** (поскольку отчаявшиеся найти работу учитываются в численности не включаемых в рабочую силу, а не в численности безработных, несмотря на то что они **хотели бы трудиться**, то их наличие в экономике **занижает** официальный показатель уровня безработицы)

## L – рабочая сила

---

- ? К категории **включаемых в численность рабочей силы** относят людей, которые либо **имеют место работы** в общественном производстве, либо работы не имеют, но работать хотят и **работу активно ищут**
- ? Поэтому общая численность рабочей силы делится на две части: **занятые и безработные**

## Занятые (employed — E)

---

- ? Это люди, **имеющие работу** в общественном производстве, причем неважно, занят человек полный рабочий день или неполный, полную рабочую неделю или неполную (в этом случае он считается неполно или **частично занятым**)
- ? Человек также считается занятым, если он не работает по следующим причинам: находится **в отпуске; болеет; бастует; из-за плохой погоды** или **стихийных бедствий**
- ? В эту категорию не попадают люди, занятые в теневой экономике, поскольку они официально нигде не зарегистрированы и не учитываются статистикой



## Безработные (unemployed — U)

---

- ? Это люди трудоспособного возраста, **не имеющие работы, но активно ее ищущие**, т.е. предпринимающие специальные усилия по поиску работы и готовые приступить к работе немедленно, или **ожидающие начала трудовой деятельности** с определенной даты
- ? Поиск работы — главный критерий, отличающий безработных от людей, не включаемых в рабочую силу

# Общая численность рабочей силы

---

- ? Общая численность рабочей силы равна суммарной численности занятых и безработных:

$$L = E + U$$

- ? При этом военнослужащие, хотя формально и относятся к занятым, как правило, при подсчете показателя уровня безработицы не учитываются в общей численности рабочей силы
- ? Этот показатель обычно, если это не оговаривается специально, рассчитывается только для гражданского сектора экономики

# Взаимосвязь показателей

---

- ? Не следует путать категории «трудоспособное население» и «общая численность рабочей силы»
- ? В категорию трудоспособного населения включается также часть людей, не относящихся к общей численности рабочей силы
- ? Показатели изменения количества занятых и безработных, численности рабочей силы и численности не включаемых в рабочую силу — это показатели потоков
- ? Между этими категориями постоянно происходят перемещения (рис.)

# Схема рынка труда



# Перемещения между категориями

---

- ? Часть занятых теряет место работы, превращаясь в безработных
- ? Некоторая доля безработных находит работу, становясь занятыми
- ? Часть занятых увольняется с работы и покидает общественный сектор экономики (кто-то выходит на пенсию, кто-то становится домохозяйкой), а часть безработных, отчаявшись, прекращает поиски работы, что увеличивает численность не включаемых в рабочую силу

# Перемещения между категориями

---

- ? При этом часть людей, не занятых в общественном производстве, начинает активный поиск работы (неработающие женщины; закончившие высшие учебные заведения студенты; одумавшиеся бродяги)
- ? В условиях стабильной экономики (в состоянии равновесия) количество людей, теряющих работу, равно числу людей, находящих работу



# Уровень безработицы

---

- ? Основным **показателем безработицы** является показатель уровня безработицы
- ? **Уровень безработицы** (rate of unemployment —  $u$ ) представляет собой **отношение численности безработных к общей численности рабочей силы** (сумме количества занятых и безработных), выраженное в процентах:

$$u = \frac{U}{L} \times 100\%, \quad \text{или} \quad u = \frac{U}{E + U} \times 100\%$$

# Уровень участия в рабочей силе

---

? Показатель статистики труда, который представляет собой отношение численности рабочей силы к общей численности трудоспособного населения, выраженное в процентах:

$$\text{Уровень участия в рабочей силе} = \frac{\text{Рабочая сила}}{\text{Численность трудоспособного населения}} \times 100\%$$

и отражает долю трудоспособного населения, присутствующую на рынке труда





## 2. Виды безработицы. Естественный уровень безработицы

---



# Виды безработицы

---

? Выделяют три основные причины, по которым люди могут стать безработными:

- 1) потеря работы (увольнение)
- 2) добровольный уход с работы
- 3) первое или повторное появление на рынке труда

? Различают три вида безработицы:

- 1) Фрикционную
- 2) Структурную
- 3) Циклическую



# Фрикционная безработица

---

- ? Связана с **поиском работы и ожиданием выхода на работу**
- ? Поиск работы требует времени и усилий, поэтому человек, ищущий или ожидающий работу, некоторое время находится в безработном состоянии
- ? Особенность фрикционной безработицы состоит в том, что работу ищут готовые специалисты с определенным уровнем профессиональной подготовки и квалификации
- ? Основная **причина** существования фрикционной безработицы — **несовершенство информации** (сведений о наличии свободных рабочих мест)
- ? Человек, потерявший работу сегодня, обычно не может найти другую работу уже завтра



# К фрикционным безработным относятся люди:

---

- ? **уволенные** с работы по приказу администрации
- ? **уволившись** по собственному желанию
- ? **ожидающие восстановления** на прежней работе
- ? **нашедшие** работу, но **еще не приступившие** к ней
- ? **сезонные рабочие** (не в сезон)
- ? **впервые или вновь появившиеся на рынке труда** с требующимся в экономике уровнем профессиональной подготовки и квалификации

# Фрикционная безработица

---

- ? Явление **неизбежное**, поскольку связана с естественными тенденциями в движении рабочей силы (люди всегда будут менять место работы, стремясь найти работу, в наибольшей степени соответствующую их предпочтениям и квалификации)
- ? Явление **желательное**, так как способствует более рациональному размещению рабочей силы и более высокой производительности (любимая работа всегда более производительная и творческая, чем та, которую человек заставляет себя выполнять)

## Уровень фрикционной безработицы

---

? равен выраженному в процентах отношению количества фрикционных безработных к общей численности рабочей силы:

$$u_{\text{фрикц}} = \frac{U_{\text{фрикц}}}{L} \times 100\%$$

# Структурная безработица

---

? обусловлена **структурными сдвигами** в экономике, которые связаны:

I) с изменением **структуры спроса на продукцию разных отраслей** — спрос на продукцию одних отраслей увеличивается, производство расширяется, спрос на рабочую силу в этих отраслях растет, в то время как спрос на продукцию других отраслей падает, что ведет к сокращению занятости, увольнению рабочих и росту безработицы

## Структурные сдвиги связаны:

---

- 2) с изменениями **отраслевой структуры экономики**, причиной которых является научно-технический прогресс — со временем одни отрасли устаревают и исчезают, а появляются другие отрасли
- ✓ Меняется набор профессий, требующихся в экономике
  - ✓ Люди, имеющие профессии и уровень квалификации, не соответствующие современным требованиям и современной отраслевой структуре, будучи уволенными, не могут найти себе работу
  - ✓ К структурным безработным относят также людей, впервые появившихся на рынке труда, в том числе выпускников высших и средних специальных учебных заведений, чья профессия уже не требуется в экономике



# Причина структурной безработицы

---

- ? ***Это несоответствие структуры рабочей силы структуре рабочих мест***
- ? Структурная безработица более продолжительна и дорогостояща, чем фрикционная
- ? С одной стороны, увеличение спроса на продукцию отраслей, где он пока низок, может произойти через неопределенно длительный период времени или даже не произойти вовсе, а с другой стороны, найти работу в новых отраслях, порожденных научно-техническим прогрессом, без специальной переподготовки и переквалификации практически невозможно

# Структурная безработица

---

- ? Как и фрикционная, представляет собой явление **неизбежное** и естественное даже в высокоразвитых экономиках, так как связана с естественными процессами в развитии и движении рабочей силы
- ? Структура спроса на продукцию разных отраслей постоянно меняется и также постоянно меняется отраслевая структура экономики в связи с научно-техническим прогрессом, а поэтому в экономике постоянно происходят и будут всегда происходить структурные сдвиги, провоцируя структурную безработицу

## Уровень структурной безработицы

---

- ? рассчитывается как отношение количества структурных безработных к общей численности рабочей силы, выраженное в процентах:

$$u_{\text{структ}} = \frac{U_{\text{структ}}}{L} \times 100\%$$

- ? И фрикционная, и структурная безработица связаны с поисками работы и поэтому относятся к категории **безработицы поиска**

# Естественный уровень безработицы

---

- ? Если в экономике существуют только фрикционная и структурная безработица, то это соответствует состоянию полной занятости рабочей силы и означает, что рабочая сила используется наиболее эффективно и рационально
- ? **Уровень безработицы при полной занятости рабочей силы** носит название **естественного уровня безработицы ( $i^*$ )**
- ? Это значит, что все люди, которые хотят работать и активно ищут работу, рано или поздно ее находят

# Естественный уровень выпуска

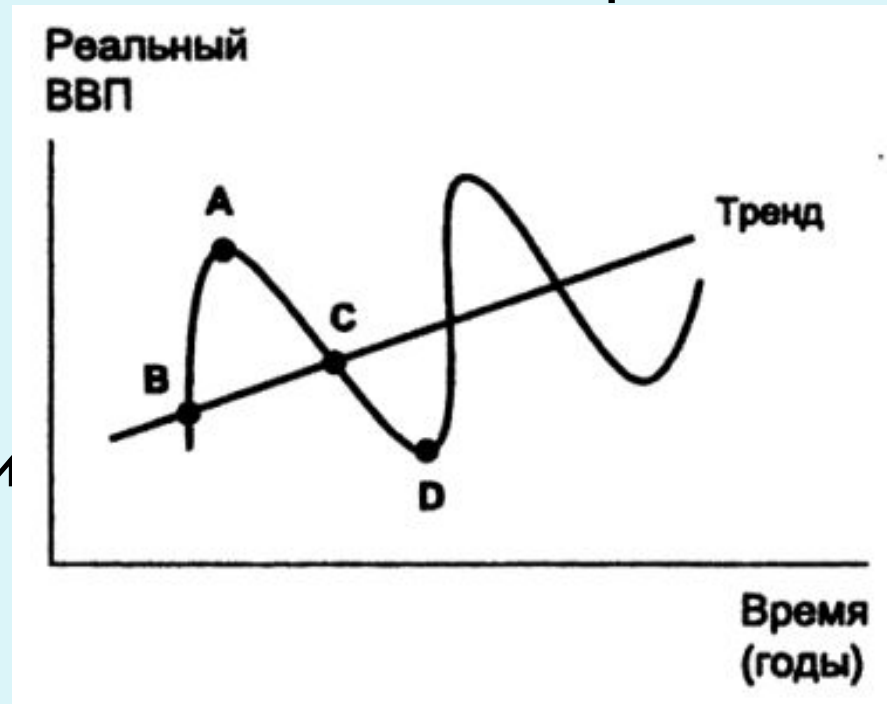
---

- ? Реальный объем выпуска, соответствующий естественному уровню безработицы, называют **естественным уровнем выпуска** или потенциальным выпуском ( $Y^*$ )
- ? Т.к. полная занятость рабочей силы означает, что в экономике имеются только фрикционные и структурные безработные, то  $u^*$  может быть рассчитан как сумма уровней фрикционной и структурной безработицы:

$$u^* = u_{\text{фрикц}} + u_{\text{структ}} = \frac{U_{\text{фрикц}} + U_{\text{структ}}}{L} \times 100\%$$

# Потенциальный ВВП и полная занятость

- ? Современное название этого показателя — **не ускоряющий инфляцию уровень безработицы (NAIRU)**
- ? На рис. приведены графики экономического роста и экономического цикла
- ? Каждая точка на тренде, изображающем экономический рост, соответствует величине потенциального ВВП или состоянию полной занятости ресурсов (точки В и С)



# Ускорение инфляции

---

- ? Каждая точка на кривой, отображающей экономический цикл, соответствует величине фактического ВВП (точки А и D)
- ? Если **фактический ВВП превышает потенциальный** (точка А), **фактический уровень безработицы ниже естественного уровня** — это ситуация **сверхзанятости**
- ? При переходе из точки В в точку А происходит рост уровня цен и темпа инфляции — **ускорение инфляции**, поскольку совокупный спрос превышает совокупное предложение
- ? Если экономика находится **на уровне потенциального выпуска** (на тренде), что соответствует **естественному уровню безработицы** (уровню полной занятости), **инфляция не ускоряется**

# Рост естественного уровня безработицы

---

- ? Величина естественного уровня безработицы с течением времени растет
- ? Если в начале 1960-х гг. она составляла 4% рабочей силы, то в настоящее время 5—6%
- ? **Причина** роста естественного уровня безработицы — **увеличение продолжительности поиска работы**, что может быть обусловлено:
  - 1) увеличением размеров пособий по безработице
  - 2) увеличением времени выплаты пособий по безработице
  - 3) ростом доли женщин в составе рабочей силы
  - 4) увеличением доли молодежи на рынке труда



# Факторы роста естественного уровня

---

- ? Первые два фактора обеспечивают возможность поиска работы в течение более длительного периода времени
- ? Третий и четвертый факторы, означающие изменение половозрастной структуры рабочей силы, увеличивают количество людей, впервые или вновь появившихся на рынке труда и ищущих работу, и поэтому численность безработных, усиливают конкуренцию на рынке труда и удлиняют срок поиска работы

# Фактический и естественный уровень безработицы

---

- ? Естественный уровень безработицы — это уровень безработицы **при нормальном устойчивом состоянии экономики**, вокруг которого колеблется ее фактический уровень
- ? Фактический уровень безработицы меньше ее естественного уровня в период бума (точка А на рис.) и превышает естественный уровень в период рецессии (точка D на рис.)
- ? Величина безработицы, равная разнице между фактическим ( $u$ ) и естественным ( $u^*$ ) уровнем безработицы называется циклической безработицей

# Циклическая безработица

---

- ? Представляет собой **отклонения от естественного уровня безработицы ( $i^*$ )**, связанные с краткосрочными колебаниями экономической активности
- ? Это безработица, **причиной** которой выступает **рецессия** (спад) в экономике, когда **фактический ВВП меньше, чем потенциальный**
- ? Это означает, что в экономике имеет место неполная занятость ресурсов и **фактический уровень безработицы выше, чем естественный** (точка D на рис. – см. слайд 30)
- ? В современных условиях существование циклической безработицы может быть обусловлено как недостаточностью совокупных расходов в экономике (низким совокупным спросом), так и сокращением совокупного предложения

## Фактический уровень безработицы

- ? Рассчитывается как процентное отношение общего количества безработных (фрикционных + структурных + циклических) к общей численности рабочей силы или как сумма уровней безработицы всех типов:

$$u_{\text{факт}} = \frac{U}{L} \times 100\% = \frac{U_{\text{фрикц}} + U_{\text{структ}} + U_{\text{цикл}}}{L} \times 100\% = u_{\text{фрикц}} + u_{\text{структ}} + u_{\text{цикл}}$$

- ? Поскольку сумма уровней фрикционной и структурной безработицы равна естественному уровню безработицы, то фактический уровень безработицы равен сумме естественного уровня безработицы и уровня циклической

$$u_{\text{факт}} = u^* + u_{\text{цикл}}$$

## Уровень циклической безработицы

---

- ? может быть как **положительной величиной** ( $u_{\text{цикл}} > 0$ ) — при рецессии, когда фактический уровень безработицы выше ее естественного уровня и наблюдается неполная занятость ресурсов
- ? может быть **отрицательной величиной** ( $u_{\text{цикл}} < 0$ ) — при буме, когда фактический уровень безработицы меньше ее естественного уровня и имеет место сверхзанятость ресурсов

### 3. Последствия безработицы

---



# Проблемы безработицы

---

- ? Наличие циклической безработицы представляет собой серьезную макроэкономическую проблему
- ? Безработица оказывает наиболее прямое и сильное воздействие на людей
- ? Вместе с тем в отличие от инфляции, которая затрагивает всех, безработица является проблемой индивидуальной
- ? Выделяют экономические и неэкономические последствия безработицы, которые проявляются как на индивидуальном, так и на общественном уровне

# Неэкономические последствия безработицы

---

- ? Это социальные, психологические и политические последствия потери работы
- ? На **индивидуальном уровне** они состоят в том, что невозможность найти работу в течение продолжительного периода времени порождает чувство собственной неполноценности, приводит людей к психологическим стрессам, отчаянию, нервным срывам, сердечнососудистым заболеваниям, потере друзей, развалу семьи и т.п. Потеря стабильного источника дохода может толкнуть человека на преступление (кражу и даже убийство), асоциальное поведение



# Неэкономические последствия безработицы

---

На **уровне общества** они выступают в форме:

? роста социальной напряженности, вплоть до политических переворотов

Не случайно американский президент Франклин Рузвельт, объясняя причину разработки и проведения им политики Нового курса для выхода из Великой депрессии, главной проблемой которой была огромная безработица (в США в этот период безработным был каждый четвертый), писал, что тем самым он хотел «предотвратить революцию отчаяния»

Действительно, военные перевороты и революции связаны, как правило, именно с высоким уровнем социальной и экономической нестабильности

# Неэкономические последствия безработицы

---

На **уровне общества** они выступают в форме:

- ? роста уровня заболеваемости и смертности в стране, а также уровня преступности
- ? потерь, которое несет общество в связи с расходами на образование, профессиональную подготовку и обеспечение определенного уровня квалификации людям, которые в результате оказываются не в состоянии их применить, а следовательно, окупить

# Экономические последствия безработицы

---

На **индивидуальном уровне** они заключаются:

- ? в потере дохода или части дохода в настоящем
- ? в возможном снижении уровня дохода в будущем в связи с потерей квалификации (что особенно плохо для людей новейших профессий) и поэтому уменьшении шансов найти высокооплачиваемую, престижную работу

# Экономические последствия безработицы

---

На **уровне общества** в целом они состоят в недопроизводстве ВВП, относительном отклонении (отставании) фактического ВВП от потенциального ВВП

Наличие циклической безработицы означает, что ресурсы используются не полностью

Поэтому фактический ВВП меньше, чем потенциальный (ВВП при полной занятости ресурсов)

## Отклонение (разрыв) ВВП

---

? рассчитывается как процентное отношение разницы между фактическим ВВП ( $Y$ ) и потенциальным ВВП ( $Y^*$ ) к величине потенциального ВВП:

$$GDP\ gap = \frac{Y - Y^*}{Y^*} \times 100\%$$

# Закон Оукена

---

- ? **Зависимость между отклонением** фактического объема выпуска от потенциального (в то время ВНП) **и уровнем циклической безработицы** эмпирически, на основе изучения статистических данных США за ряд десятилетий, вывел в начале 1960-х гг. экономический советник президента Дж. Кеннеди, американский экономист Артур Оукен
- ? Формула, отражающая эту зависимость, получила название **закона Оукена**

# Закон Оукена

---

$$\frac{Y - Y^*}{Y^*} \times 100\% = -\beta(u - u^*)$$

- ? где  $u$  — фактический уровень безработицы
- ?  $u^*$  — естественный уровень безработицы
- ?  $(u - u^*)$  — уровень циклической безработицы
- ?  $\beta$  — коэффициент Оукена ( $\beta > 1$ ), показывающий, на сколько процентов сокращается фактический объем выпуска по сравнению с потенциальным, если фактический уровень безработицы увеличивается на 1 процентный пункт

# Коэффициент Оукена

---

- ? Это **коэффициент чувствительности** отклонения ВВП к изменению уровня циклической безработицы
- ? Для экономики США в те годы, по расчетам Оукена, он составлял 2,5
- ? В других странах и в другие периоды времени он **может быть численно иным**
- ? Знак «минус» перед выражением, стоящим в правой части уравнения, отражает обратную зависимость между фактическим ВВП и уровнем циклической безработицы: чем выше уровень безработицы, тем меньше величина фактического ВВП по сравнению с потенциальным



## Отклонение фактического ВВП в %

---

- ? Отклонение фактического ВВП ( $Y_t$ ) любого года можно подсчитать также по отношению к фактическому ВВП предыдущего года ( $Y_{t-1}$ )
- ? Формулу для такого расчета также предложил Оукен:

$$\frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} \times 100\% = 3\% - 2(u_t - u_{t-1})$$

где  $u_t$  — фактический уровень безработицы данного года

$u_{t-1}$  — фактический уровень безработицы предыдущего года

## В этой формуле:

---

- 3% — среднегодовой темп роста потенциального ВВП в развитых странах, обусловленный увеличением количества ресурсов (труда и капитала) и технологическим прогрессом
- 2 — коэффициент, показывающий, на сколько процентов сокращается фактический ВВП при росте уровня безработицы на 1 процентный пункт при отсутствии экономического роста и поэтому являющийся **коэффициентом чувствительности** изменения ВВП к изменению фактического уровня безработицы

## Из этой формулы следует:

---

- ? Если уровень безработицы увеличивается на 1 процентный пункт, то при отсутствии экономического роста фактический ВВП сокращается на 2%
- ? Этот коэффициент был рассчитан Оукеном на основе анализа эмпирических (статистических) данных для американской экономики, поэтому для других стран он **может быть иным**

## Обратная формула

---

- ? На основе этой формулы можно определить не только величину отклонения ВВП, вызванного ростом уровня безработицы, но и, наоборот, величину роста фактического уровня безработицы, вызванного спадом в экономике:

$$(u_t - u_{t-1}) = -\frac{1}{2} \left( \frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} \times 100\% - 3\% \right)$$

- ? Следует иметь в виду, что эта формула обратная, так как основной является производственная функция, т.е. зависимость объема выпуска от уровня занятости

# 4. Государственная политика борьбы с безработицей

---



# Меры борьбы с безработицей

---

- ? Безработица представляет собой серьезную макроэкономическую проблему, поэтому государство принимает меры для борьбы с ней
- ? Для разных типов безработицы, поскольку они обусловлены разными причинами, используются разные меры
- ? **Общей** для всех типов безработицы **мерой** является **создание служб занятости** (бюро по трудоустройству)

# Специфические меры для борьбы с фрикционной безработицей

---

- ? усовершенствование системы сбора и предоставления информации о наличии свободных рабочих мест (не только в данном городе, но и в других городах и регионах)
- ? создание специальных служб для этих целей

# Специфические меры для борьбы со структурной безработицей

---

- ? создание государственных служб и учреждений по переподготовке и переквалификации
- ? помощь частным службам такого типа



# Специфические меры для борьбы с циклической безработицей

---

- ? проведение антициклической (стабилизационной) политики, направленной на сглаживание циклических колебаний экономики, недопущение глубоких спадов производства и, следовательно, массовой безработицы
- ? создание дополнительных рабочих мест в государственном секторе экономики

## **МОДУЛЬ 2. РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ**

### **Тема 2.4. Макроэкономические проблемы: инфляция и безработица (часть 2)**

# 1. Виды и показатели инфляции

---



# **Инфляция** (итал. «inflatio» – «вздутие») - **устойчивая тенденция роста общего уровня цен**

---

- ? **устойчивая.** Это означает, что инфляция — длительный процесс, долговременная тенденция, и поэтому ее следует отличать от **скачка цен**;
- ? **общего** уровня цен. Инфляция **не означает роста всех цен** в экономике. Цены на разные товары могут вести себя по-разному: повышаться, понижаться, оставаться без изменения. Важно, чтобы увеличился общий индекс цен

# Дефляция и дезинфляция

---

- ? **Дефляция** - процесс, противоположный инфляции,- это устойчивая тенденция **снижения общего уровня цен**
- ? **Дезинфляция** - **снижение темпа инфляции**

# Темп инфляции – главный показатель инфляции

---

- ?  $\pi$  - рассчитывается как процентное отношение разницы общего уровня цен текущего года ( $P_t$ ) и общего уровня цен предыдущего года ( $P_{t-1}$ ) к уровню цен предыдущего года:

$$\pi = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}} \times 100\%.$$

- ? Темп инфляции характеризует не темп роста общего уровня цен, а **темп прироста** общего уровня цен
- ? В качестве показателя общего уровня цен обычно используются дефлятор ВВП или индекс потребительских цен
-

# Виды инфляции в зависимости от *темпа* (уровня) *инфляции*\*

---

- ? ***умеренная инфляция*** – измеряется процентами в год и уровень которой составляет до 10% в год. Темп инфляции на уровне 3—4% в год считается нормальным явлением для современной экономики;
- ? ***галопирующая инфляция*** – также измеряется процентами в год, но темп которой выражается двузначными числами и которая считается серьезной экономической проблемой для развитых стран;

\* Представленные цифры не являются абсолютными — в разных источниках приводятся самые различные «пороговые» значения инфляции — и служат лишь некими ориентирами.

# Виды инфляции в зависимости от *темпа* (уровня) *инфляции*

---

- ? **высокая инфляция** – измеряется процентами в месяц, может составить 200—300% в год и более и наблюдается во многих развивающихся странах и странах с переходной экономикой;
- ? **гиперинфляция** – измеряется процентами в неделю и даже в день, уровень которой составляет 40—30% в месяц или более 1000% в год.

Классические примеры гиперинфляции: ситуация в Германии в январе 1922 г. — декабре 1924 г., когда темпы роста уровня цен составили  $10^{12}$ , а в октябре 1923 г. цены ежедневно увеличивались в 3 раза и выросли за месяц на 32400% (в короткие промежутки времени были зафиксированы темпы инфляции 10% в час); в Венгрии (август 1945 г. — июль 1946 г.), когда уровень цен за год вырос в  $3,8 \times 10^{27}$  раз при среднемесечном росте в 198 раз.



# Другие виды инфляции

---

- Причины возникновения
  - Инфляция спроса
  - Инфляция предложения (издержек)
- Последствия
  - Ожидаемая
  - Непредвиденная



## 2. Причины инфляции

---



# Две основные причины инфляции

---

- увеличение совокупного спроса
- сокращение совокупного предложения

- Инфляция спроса
- Инфляция издержек



# Инфляция спроса

---

- ? Причиной служит **увеличение совокупного спроса**
- ? Рост совокупного спроса может быть вызван увеличением любого из компонентов совокупных расходов (C, I, G, X<sub>n</sub>) или увеличением предложения денег.
- ? Основной причиной инфляции большинство экономистов, особенно представители школы монетаризма, концепция которых основана на количественной теории денег, считают **увеличение денежной массы**, подчеркивая, что только рост предложения денег делает повышение уровня цен **устойчивым** процессом.

# Милтон Фридман

---

? Основоположник монетаризма, известный американский экономист, лауреат Нобелевской премии Милтон Фридман: «Инфляция есть всегда и повсеместно чисто денежное явление».

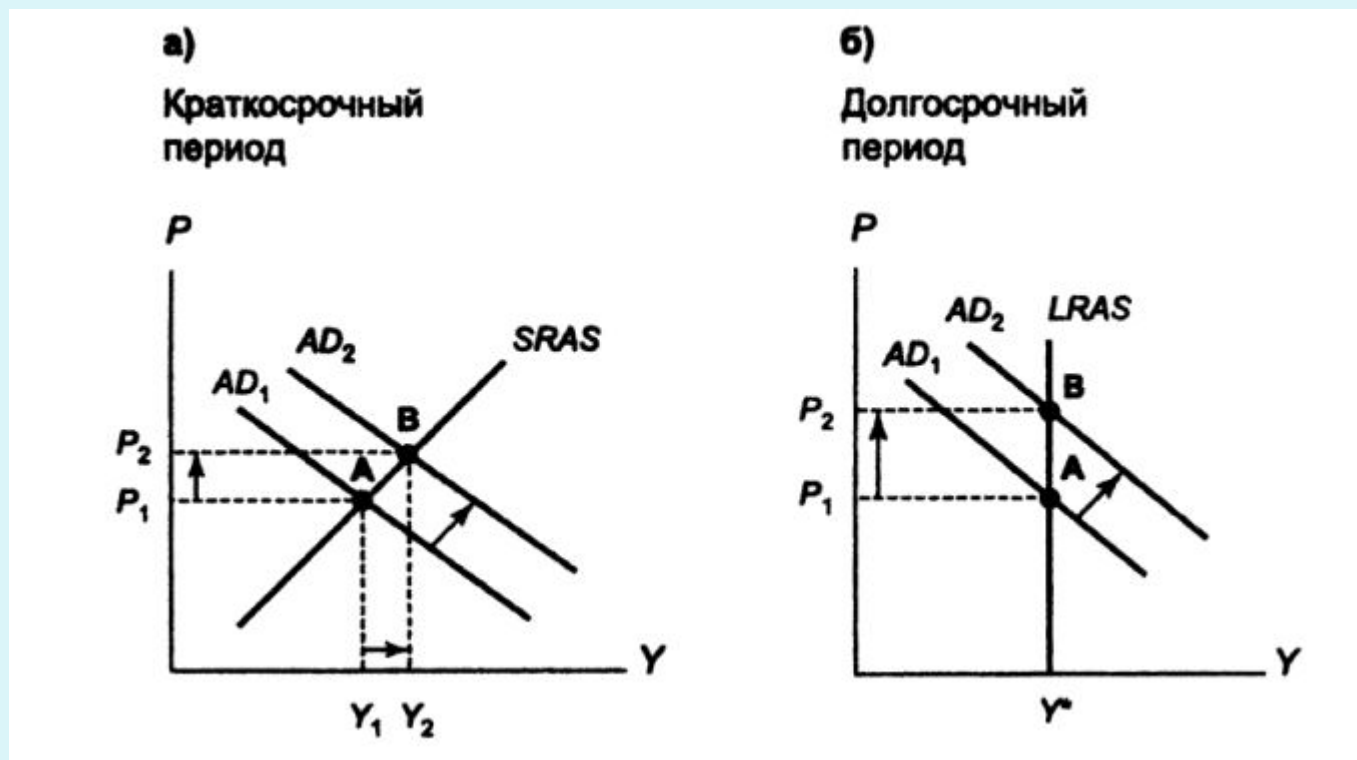


# Эмиссия денег

---

- ? Именно высокие темпы роста денежной массы (эмиссии денег) с целью финансирования дефицита государственного бюджета, который возникает из-за того, что расходы государства существенно превышают его доходы, служит основной причиной высокой инфляции, наблюдаемой в развивающихся странах и странах с переходной экономикой.
- ? В этих странах эмиссия денег является, по сути, единственным возможным способом финансирования бюджетного дефицита, поскольку иные источники финансирования, такие, как внутренний и внешний займы, ограничены а иногда недоступны.

# Инфляция спроса



- ? Увеличение совокупного спроса ведет к росту уровня цен и в **краткосрочном периоде** (поскольку в соответствии с современными представлениями кривая  $AS$  имеет положительный наклон) (рис. а), и в **долгосрочном периоде** (которому соответствует вертикальная кривая  $AS$ ) (рис. б).

# Инфляция спроса

---

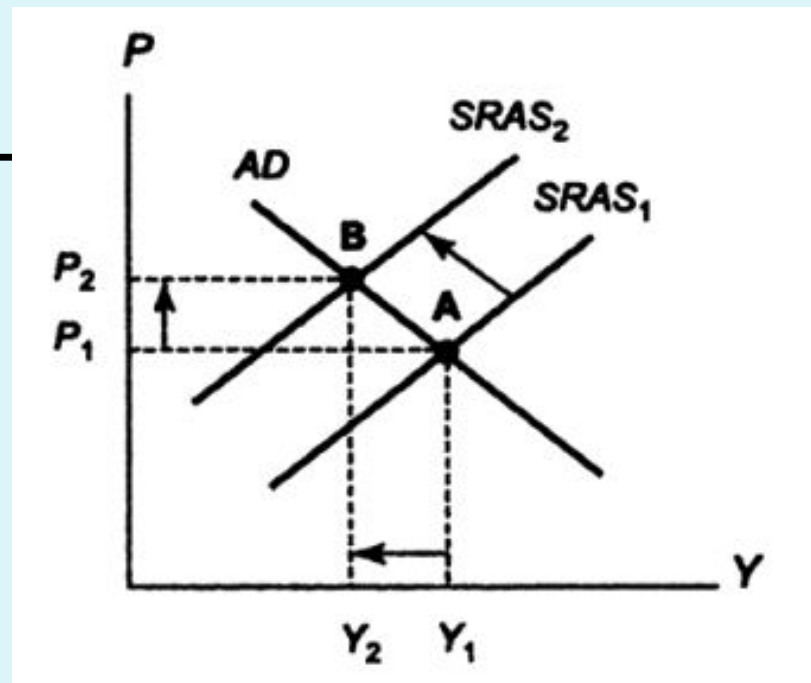
- ? В краткосрочном периоде инфляция (рост уровня цен от  $P_1$  до  $P_2$ ) сочетается с ростом реального выпуска (от  $Y_1$  до  $Y_2$ )
- ? В долгосрочном периоде реальный выпуск не меняется и находится на своем естественном (потенциальном) уровне  $Y^*$ . Если рост совокупного спроса происходит за счет увеличения предложения денег, то **в долгосрочном периоде проявляется принцип "нейтральности денег"**. Этот принцип означает, что изменение предложения денег не оказывает воздействия на реальные показатели (величину реального выпуска, реальных доходов и т. п.), а меняется только уровень цен, и поэтому изменяются номинальные показатели.



# Инфляция предложения (издержек)

? Причиной является **сокращение совокупного предложения**, вызванное **ростом издержек**.

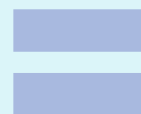
? Инфляция издержек ведет к **стагфляции**.



Спад  
произв  
водства  
(от  $Y_1$   
до  $Y_2$ )



Рост  
уровня  
цен (от  
 $P_1$  до  
 $P_2$ )



Стагфл  
яция

# 3. Последствия и издержки инфляции

---



# Различия в последствиях инфляции

---

**Общим**  
**последствием**  
ожидаемой и  
непредвиденной  
инфляции является  
**снижение**  
**покупательной**  
**способности денег**

- Последствия инфляции
- Ожидаемая инфляция
- Непредвиденная инфляция

# Покупательная способность (ценность) денег

---

- ? Это то количество товаров и услуг, которое можно купить на одну денежную единицу.
- ? Если цены на товары повышаются, то на ту же сумму денег можно купить меньше товаров, чем раньше, а это означает, что покупательная способность денег падает.
- ? Если  $P$  — уровень цен, т.е. ценность товаров и услуг, выраженная в деньгах, то покупательная способность одной денежной единицы будет равна  $1/P$ , т.е. это ценность денег, выраженная в товарах и услугах, на которые могут быть обменены деньги.

# Пример

---

- ? Если корзина товаров и услуг стоит 5 дол. ( $P = 5$ ), то цена 1 дол. составит  $1/P$  или  $1/5$  корзины товаров. Это означает, что 1 дол. обменивается на  $1/5$  корзины товаров.
- ? Если цена корзины товаров удваивается, и она теперь стоит 10 дол. ( $P = 10$ ), ценность денежной единицы сокращается вдвое и составляет теперь  $1/10$  корзины товаров.

# Инфляционный налог



- ? Это связано с тем, что люди, которые хранят наличные деньги, в период инфляции платят **инфляционный налог** — налог на покупательную способность денег.
- ? Это разница между величинами покупательной способности денег в начале и в конце периода, в течение которого происходила инфляция.
- ? Ставкой инфляционного налога выступает темп инфляции.

# Процесс «бегства от денег»

---

- ? Чем больше наличных денег имеет человек и чем выше темп инфляции, тем больше инфляционный налог, поскольку тем на большую величину снижается покупательная способность (ценность) денег.
- ? Поэтому в периоды высокой инфляции и особенно гиперинфляции происходит процесс, называемый **«бегством от денег»**.



- ? Все большее значение приобретают реальные ценности, а не деньги.
-

# Милтон Фридман

---

? В своей книге «Монетарная история США» Милтон Фридман, анализируя гиперинфляцию в Германии октября 1923 г. остроумно описал отличие инфляции от гиперинфляции:

? «Если человек, который везет тележку, нагруженную мешками денег, оставляет ее у входа в магазин и, выйдя из магазина, обнаруживает,

? что тележка на месте, а мешки с деньгами исчезли, то это **инфляция**,

? а если он видит, что исчезла тележка, а мешки с деньгами целы, то это **гиперинфляция**»





# Издержки инфляции

---

Как ожидаемая, так и непредвиденная инфляция имеют серьезные издержки



*Их величина определяется темпом инфляции:*  
чем выше темп инфляции, тем издержки инфляции больше

# Издержки инфляции

---

- Издержки «стоптанных башмаков»
- Издержки «меню»
- Издержки на микроэкономическом уровне
- Издержки, связанные с искажениями в налогообложении
- Издержки, связанные с тем, что деньги перестают выполнять свои функции



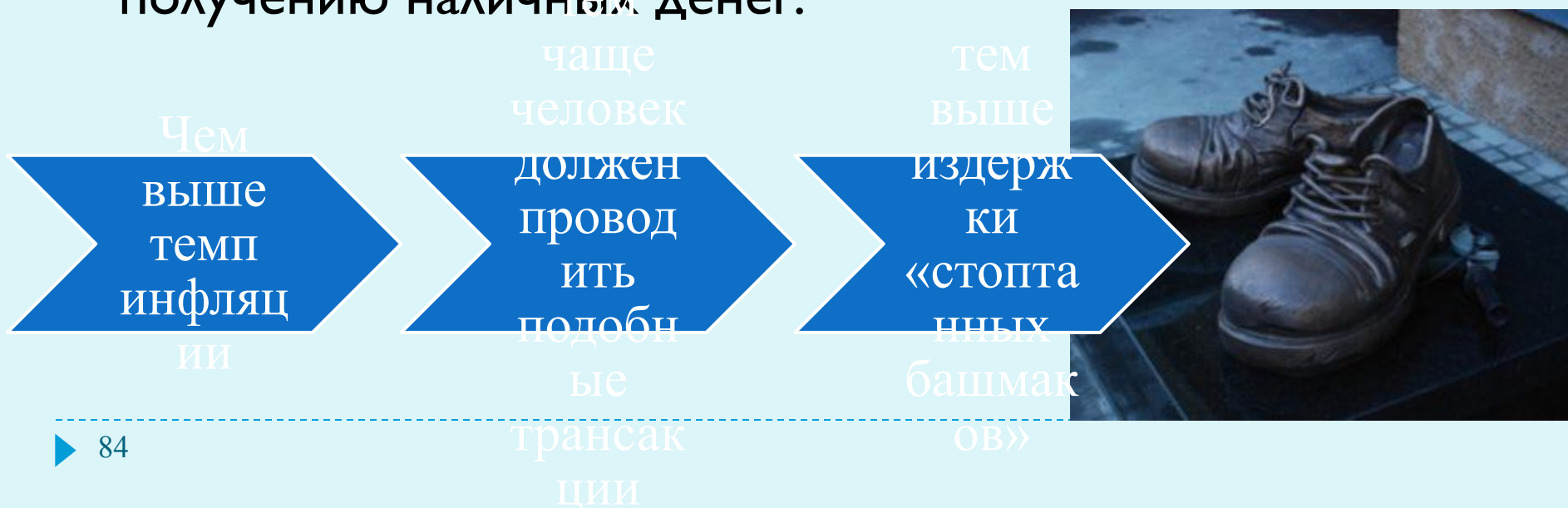
## Издержки «стоптаных башмаков»

---

- ? Это **транзакционные издержки** — издержки по совершению сделок (в данном случае по получению наличных денег).
- ? Поскольку инфляция влечет за собой налог на наличные деньги, то, стремясь избежать этого налога, люди стараются хранить меньше наличных денег на руках и либо вкладывают их в банк на депозит под процент, либо покупают ценные бумаги, приносящие доход.
- ? При росте уровня цен, чтобы снять деньги со счета, человек должен чаще ходить в банк, тратиться на проезд или ступывать башмаки, идя туда пешком, терять время на стояние в очереди и т.п.

## Издержки «стоптанных башмаков»





- ? Чтобы продать ценные бумаги — акции и облигации — и получить наличные деньги, человек также должен потратить время, найти брокера, заплатить ему комиссионные.
- ? И в том, и в другом случае человек сталкивается с транзакционными издержками — издержками по получению наличных денег.



# Издержки «меню»

? Это издержки, которые несут фирмы-продавцы

- При изменении цен они должны:
  - часто менять ценники, прейскуранты, перепечатывать каталоги своей продукции, что связано с полиграфическими затратами
- нести почтовые издержки по их распространению и рекламе новых цен
- нести издержки принятия решений относительно самих новых цен

 12345678 23.03.2005 ООО "Сатурн"	 24564634 23.03.2005 ООО "Сатурн"
<b>Магнитофон</b> Страна производитель <i>Россия</i> Цена за 1 шт. Отв. лицо: Пушкин А.С.	<b>Стиральная машина</b> Страна производитель <i>Германия</i> Цена за 1 шт. Отв. лицо: Пушкин А.С.
<b>2000 руб 00 коп</b>	<b>12000 руб 00 коп</b>
 35785479 23.03.2005 ООО "Сатурн"	 47890789 23.03.2005 ООО "Сатурн"
<b>Телевизор</b> Страна производитель <i>Япония</i> Цена за 1 шт. Отв. лицо: Пушкин А.С.	<b>Холодильник</b> Страна производитель <i>Швеция</i> Цена за 1 шт. Отв. лицо: Пушкин А.С.
<b>5000 руб 00 коп</b>	<b>7000 руб 00 коп</b>

? Рост темпа инфляции увеличивает эти издержки

# Издержки на микроэкономическом уровне

---

- ? Это издержки, связанные с изменением относительных цен и снижением эффективности в результате ухудшения распределения ресурсов.
- ? Фирмы стараются менять цены как можно реже, т.к.:
  - ? 1) изменение цен обходится фирмам дорого (высоки издержки "меню"),
  - ? 2) из-за боязни отпугнуть частыми изменениями цен своих постоянных клиентов.
- ? В условиях инфляции **относительные цены** тех товаров, цены на которые в течение некоторого периода времени фирмы держат без изменения, **падают** как по отношению к ценам тех товаров, на которые фирмы быстро меняют цены, так и по отношению к общему уровню цен.

# Издержки на микроэкономическом уровне

---

- ? Экономические решения основываются на относительных ценах, однако в период инфляции изменение относительных цен не отражает действительного **различия в эффективности производства** разных видов товаров, а лишь **разницу в скорости изменения цен** на товары разными фирмами.
  - ? В результате ресурсы направляются не в более эффективные отрасли и виды производств, а в те отрасли, где фирмы быстро повышают цены на свои товары, и в те виды производств, которые производят более дорогостоящие товары.
  - ? В результате размещение ресурсов ухудшается и
- ▶ <sup>87</sup> эффективность экономики снижается.

# Издержки, связанные с искажениями в налогообложении, порожденные инфляцией

Инфляция увеличивает

ет

налоговое  
бремя на  
доходы,  
полученн

ые по  
сбережени  
ям

Снижает  
стимулы к  
сбережени  
ям

Ухудшает  
условия и  
возможно  
сти  
экономич  
еского  
роста

Инфляция оказывает  
воздействие на 2 вида  
доходов по сбережениям:

- 1) на доходы от продажи ценных бумаг
- 2) на номинальную ставку процента



# 1) на доходы от продажи ценных бумаг

---

- Доходы представляют собой разницу между более высокой ценой, по которой ценная бумага продана человеком, и более низкой ценой, по которой она была им ранее куплена.
- Эта разница является объектом налогообложения.

## Пример

---

- ? Человек покупает облигацию за 20 дол., а продает ее за 50 дол.
- ? Если за время, пока он владел облигацией, уровень цен удвоился, то его реальный доход составит не 30 дол. ( $50 - 20$ ), а только 10 дол., так как он должен был бы продать облигацию за 40 дол. ( $20 \times 2$ ), чтобы только возместить ее стоимость, уплаченную при покупке, с учетом падения вдвое покупательной способности денег.
- ? Причем он должен заплатить налог не с 10 дол. ( $50 - 40$ ), а с 30 дол. номинального дохода, потому что шкала налогообложения применяется к номинальным доходам и не учитывает инфляцию.
- ? В результате человек после выплаты налога не получит даже 10 дол. реального дохода



## 2) на номинальную ставку процента

---

- ? Она облагается налогом даже несмотря на то, что часть номинальной ставки процента в соответствии с эффектом Фишера просто компенсирует инфляцию.
- ? Так, если человек дает кредит, например, 100 дол. и хочет получить реально 5% годовых (5 дол.), то ожидая инфляцию на уровне 10%, он должен назначить номинальную ставку процента, равную 15%, чтобы получить в конце года 115 дол., из которых его номинальный доход составит 15 дол. (из них 10 дол. скомпенсируют инфляцию, т.е. падение на 10% покупательной способности денег, и 5 дол. должен был бы составить его реальный доход.

## 2) на номинальную ставку процента

---

- ? Однако правительство берет налог (фиксированный процент) с величины номинального дохода, т.е. с 15 дол.
- ? В результате после выплаты налога реальный доход человека будет меньше 5 дол. Причем, чем выше уровень инфляции, тем меньше величина реального дохода, остающегося после выплаты налога.
- ? Это происходит потому, что номинальная ставка процента увеличивается на ту же величину, что и темп инфляции, а с увеличением номинальной ставки процента налоговые выплаты растут.
- ? Поэтому на реальный доход до выплаты налога инфляция воздействия не оказывает, а реальный доход после выплаты налога уменьшается, что снижает стимул к

*Издержки, связанные с тем, что деньги перестают выполнять свои функции, что порождает путаницу и неудобство*

---

- ? Деньги служат единицей счета, с помощью которой измеряется стоимость всех товаров и услуг. Как расстояние измеряется в метрах, масса — в килограммах, а температура — в градусах, стоимость измеряется в денежных единицах (долларах, фунтах стерлингов, рублях и т.п.).
- ? Снижение покупательной способности денег в условиях инфляции означает, что размер «экономической измерительной палочки» уменьшается.

*Издержки, связанные с тем, что деньги перестают выполнять свои функции, что порождает путаницу и неудобство*

---

- ? Например, на I обесценившийся рубль можно купить столько товаров, сколько раньше на 50 копеек.
- ? Измеритель уменьшился вдвое.
- ? (Это эквивалентно тому, как если бы мы пытались измерить расстояние линейкой, на которой написано «I метр», но в которой в действительности только 50 см).
- ? С одной стороны, это делает сделки запутанными, а с другой стороны, затрудняет подсчет прибыли фирм и поэтому делает выбор в пользу инвестиций более проблематичным и сложным.
- ? Издержки инфляции существуют, даже если инфляция стабильна и предсказуема.

# Номинальный и реальный доход

---

- ? Рост уровня цен означает не только падение покупательной способности денег, но и **снижение реальных доходов**
- ? Различают доходы номинальные и реальные

*Номинальный  
доход*

• — это денежная сумма, которую получает человек за продажу экономического ресурса, собственником

*Реальный доход*

• — это то количество товаров и услуг, которое человек может купить на

# Номинальный и реальный доход

$$\text{Реальный доход} = \frac{\text{Номинальный доход}}{\text{Уровень цен}} = \frac{\text{Номинальный доход}}{1 + \pi}$$

Тем выше уровень цен на товары и услуги, т. е. чем выше

количество товаров и услуг могут купить люди на свои

Тем меньше реальные доходы

? Особенно неприятные последствия имеет в этом отношении гиперинфляция, которая ведет не просто к падению реальных доходов, а к разрушению благосостояния



## В условиях *ожидаемой инфляции*

---

- ? Экономические агенты могут таким образом построить свое поведение, чтобы минимизировать величину падения реальных доходов:
  - ? рабочие могут заранее потребовать повышения номинальной ставки заработной платы,
  - ? фирмы — предусмотреть повышение цен на свою продукцию, пропорционально ожидаемому темпу инфляции
- ? Кредиторы будут предоставлять кредиты по номинальной ставке процента ( $R$ ), равной сумме реальной ставки процента (реальной доходности по кредиту —  $r$ ) и ожидаемого (expected) темпа инфляции ( $\pi^e$ ):  $R = r + \pi^e$

# Пример

---

- ? Так как кредит предоставляется в начале периода, а выплачивается заемщиком в конце его, то имеет значение именно ожидаемый темп инфляции.
- ? Так, если человек предоставляет кредит и хочет получить реальный доход, равный 5% годовых ( $r = 5\%$ ), то, ожидая инфляцию на конец периода на уровне 3% ( $\pi^e = 3\%$ ), что означает 3%-е снижение покупательной способности к моменту возврата долга (как взятой займы суммы, так и выплачиваемого по ней процентного дохода), он должен в момент выдачи кредита назначить ставку процента, равную 8% ( $5 + 3$ ).
- ? Из этой величины 5% составят его реальный доход по кредиту и 3% скомпенсируют падение в результате инфляции покупательной способности выплачиваемой

---

▶ <sup>98</sup> должником суммы.

# Эффект Фишера (Ирвинг Фишер)

? **Зависимость номинальной ставки процента от ожидаемого темпа инфляции** при неизменной реальной ставке процента называется **эффектом Фишера**

? Эффект Фишера формулируется следующим образом: **если ожидаемый темп инфляции повышается на  $I$  процентный пункт, то номинальная ставка процента повысится также на  $I$  процентный пункт**



(Так, если кредитор ожидает темп инфляции к концу периода на уровне не 3, а 4%, то, желая получить реальный доход в 5% годовых, он назначит номинальную ставку процента не 8, а 9% ( $5 + 4$ ))

# Эффект Фишера

---

- ? И. Фишер был одним из основных теоретиков классической школы, представители которой исследовали поведение экономики в долгосрочном периоде
- ? Он полагал:
  - ? что реальная ставка процента (как любая реальная переменная в долгосрочном периоде) не меняется и определяется в реальном секторе экономики (на рынке заемных средств по соотношению инвестиций и сбережений)
  - ? а темп инфляции совпадает с темпом роста денежной массы (действует принцип нейтральности денег)

# Реальная ставка процента (r)

---

- ? Из формулы эффекта Фишера можно получить (приближенную) формулу для расчета реальной ставки процента:

$$r = R - \pi^e$$

- ? Эта формула справедлива лишь для низких темпов инфляции (до 10%), а для высоких темпов инфляции необходимо использовать более точную формулу\*:

$$r = \frac{R - \pi^e}{1 + \pi^e} \times 100\%$$

\*Все показатели в формуле представлены в долях единицы, а не в процентах

# Реальная ставка процента

---

- ? Использование **точной формулы** объясняется тем, что необходимо не просто рассчитать величину дохода (реальной ставки процента), но и оценить ее покупательную способность
- ? А поскольку уровень цен изменится на величину, равную  $\pi^e$ , то величину дохода, равную разнице между номинальной ставкой процента и ожидаемым темпом инфляции, следует разделить на новый уровень цен, равный с учетом инфляции  $(1 + \pi^e)$
- ? При низких темпах инфляции эта сумма близка к единице, но при высоких темпах инфляции она становится значимой величиной, которой нельзя пренебрегать
- ? Таким образом, в условиях ожидаемой инфляции можно предпринять усилия, чтобы не допустить или хотя бы минимизировать падение реальных доходов

# В условиях *непредвиденной инфляции*

---

- ? Избежать падения реальных доходов у всех экономических агентов невозможно, поэтому специфическим последствием непредвиденной инфляции является ***перераспределение доходов и богатства***
- ? Непредвиденная инфляция обогащает одних экономических агентов за счет других

# Доходы и богатство перемещаются:

---

- *от кредиторов к должникам*
- *от рабочих к фирмам*
- *от людей с фиксированными доходами к людям с нефиксированными доходами*
- *от людей, имеющих накопления в денежной форме, к людям, не имеющим накоплений*
- *от пожилых к молодым*
- *от всех экономических агентов, имеющих наличные деньги, к государству*



## От кредиторов к должникам

---

- ? Кредитор предоставляет кредит по номинальной ставке процента ( $R$ ), исходя из величины реального дохода, который он хочет получить (реальной ставки процента  $r$ ), и ожидаемого темпа инфляции  $\pi^e$  ( $R = r + \pi^e$ )
  - ? Например, желая получить реальный доход 5% и предполагая, что темп инфляции составит 3%, кредитор назначает номинальную ставку процента 8% ( $5 + 3$ )
  - ? Если фактический темп инфляции ( $\pi^{\text{факт}}$ ) составит 8% вместо ожидаемых 3%, кредитор не получит никакого реального дохода ( $r = 8 - 8 = 0$ ), а если темп инфляции будет 10%, то доход, равный 2% ( $r = 8 - 10 = -2$ ), переместится от кредитора к должнику
  - ? Поэтому в периоды непредвиденной инфляции выгодно
- 
- ▶ 109 брать кредиты и невыгодно их давать

## *Непредвиденная инфляция работает как налог на будущие поступления и как субсидия на будущие выплаты*

---

- ? Если инфляция выше, чем ожидалось в момент предоставления кредита ( $\pi^{\text{факт}} > \pi^e$ ), получателю будущих платежей (кредитору) хуже, потому что он получит деньги с более низкой покупательной способностью, чем те, которые он выдал в кредит
- ? Человеку, который занял деньги (заемщику), лучше, потому что он имел возможность использовать деньги, когда они имели более высокую стоимость, а вернул долг деньгами с более низкой стоимостью
- ? Если инфляция ниже, чем ожидалось ( $\pi^{\text{факт}} < \pi^e$ ), богатство перераспределяется от заемщиков к кредиторам (выигравшие и проигравшие меняются

## От рабочих к фирмам

---

- ? Утверждение, что непредвиденная инфляция работает как налог на будущие поступления и как субсидия на будущие выплаты, применимо к любому контракту, который продолжается во времени, в том числе контракту найма на работу
- ? Когда инфляция выше, чем ожидалось ( $\pi^{\text{факт}} > \pi^e$ ), те, кто получает деньги в будущем (рабочие) несут ущерб, а те, кто платит (фирмы), выигрывают
- ? Фирмы выигрывают за счет рабочих, когда инфляция больше, чем ожидается
- ? Когда инфляция меньше, чем ожидалось, выигрывают рабочие, а фирмы проигрывают

доходами к людям с

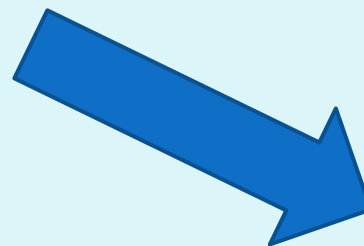
## **нефиксированными доходами**

государственные служащие и люди, живущие на трансфертные выплаты), не могут принять меры по увеличению своих номинальных доходов, и в периоды непредвиденной инфляции (если не проводится полная

**Люди с нефиксированными доходами** имеют возможность увеличивать свои номинальные доходы в соответствии с темпом инфляции, поэтому их реальные доходы могут не только не уменьшиться, но даже увеличиться

От людей, имеющих накопления в денежной форме, к людям, не имеющим накоплений

Реальная ценность накоплений по мере роста темпов инфляции падает, поэтому реальное богатство людей, имеющих денежные накопления, уменьшается



# От пожилых к молодым

---

• **Пожилые** страдают от непредвиденной инфляции в **наибольшей** степени, поскольку

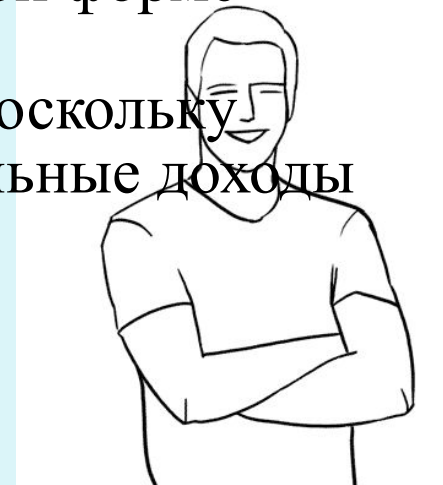
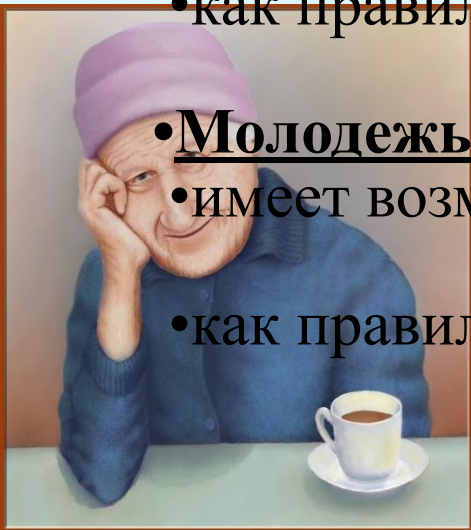
• они получают фиксированные доходы (пенсию)

• как правило, они имеют накопления в денежной форме

• **Молодежь** страдает в **наименьшей** степени, поскольку

• имеет возможность увеличивать свои номинальные доходы

• как правило, не имеет денежных накоплений



## имеющих наличные деньги, к государству

---

От непредвиденной инфляции в определенной степени страдает все население

Может выиграть только один экономический агент — государство

Выпуская в обращение дополнительные деньги (производя эмиссию денег), государство тем самым устанавливает налог на наличные деньги — инфляционный налог

Доход государства от эмиссии денег называется *сеньоражем*

Государство покупает товары и услуги (реальные ценности), а расплачивается обесценивающимися деньгами

## имеющих наличные деньги, к государству

---

- ? Однако издержки инфляции существуют и для государства
- ? Они заключаются в том, что в условиях инфляции население старается затянуть выплату налогов, чтобы производить ее деньгами с максимально снизившейся покупательной способностью, в результате реальная ценность налоговых поступлений (доходов государства) уменьшается
- ? Это явление получило в экономической литературе название **эффекта Оливера—Танзи** и впервые было отмечено в середине 1980-х гг. в странах Латинской Америки (Боливии, Аргентине), переживавших высокую инфляцию и гиперинфляцию



# Последствия гиперинфляции

---

? Наиболее серьезные и разрушительные последствия имеет гиперинфляция, причиной которой служит огромное увеличение денежной массы для финансирования расходов государственного бюджета за счет сеньоража, что связано либо с войнами, либо с невозможностью профинансировать большой дефицит бюджета иными — неинфляционными, т.е. неэмиссионными способами

## Гиперинфляция приводит к:

- **краху финансовой системы** (деньги перестают иметь значение, поскольку их покупательная способность стремительно падает, перестают быть измерителем ценности товаров, и поэтому происходит переход к бартерной экономике, в которой товары обмениваются не на деньги, а на другие товары)
- **разрушению благосостояния** (реальные доходы большинства населения катастрофически сокращаются)
- **нарушению и разрушению инвестиционного механизма** (инвестиции в производство имеют долгий срок окупаемости и в условиях стремительного обесценения денег неэффективны)
- **росту социальной напряженности**, что может иметь следствием политические потрясения — военные перевороты, гражданские войны, революции и т.п.

# Борьба с гиперинфляцией

---

- ? Поскольку причиной гиперинфляции в современных условиях является дефицит государственного бюджета и необходимость получения сеньоража, то, чтобы остановить гиперинфляцию, правительство наряду с прекращением эмиссии денег должно провести реформу бюджетной сферы — сократить государственные расходы и увеличить налоги
- ? Таким образом, хотя гиперинфляция является всегда и повсеместно чисто денежным феноменом, окончание гиперинфляции, перефразируя М. Фридмана, является всегда и повсеместно, прежде всего, фискальным феноменом

# Инфляционная спираль

---

- ? Возникает **в результате сочетания непредвиденной инфляции спроса и инфляции издержек**
- ? Механизм ее следующий: если центральный банк неожиданно увеличивает предложение денег, это ведет к росту совокупного спроса и, следовательно, порождая инфляцию спроса, обуславливает рост уровня цен (например, от  $P_1$  до  $P_2$ )
- ? Поскольку ставка заработной платы остается прежней (например,  $W_1$ ), то реальные доходы падают ( $W_1/P_2 < W_1/P_1$ )
- ? Рабочие требуют повышения ставки заработной платы

---

▶ 116 пропорционально росту уровня цен (например, до  $W_2$ )

# Инфляционная спираль

---

- ? Это увеличивает издержки фирм и приводит к сокращению совокупного предложения, порождая инфляцию издержек, в результате которой уровень цен растет еще больше (например, до  $P_3$ )
- ? Реальные доходы снова снижаются ( $W_2/P_3 < W_2/P_2$ )
- ? Рабочие снова требуют повышения номинальной заработной платы
- ? Ее рост они обычно поначалу воспринимают как повышение реальной заработной платы и увеличивают потребительские расходы, провоцируя инфляцию спроса, которая сочетается с инфляцией издержек из-за повышения номинальной заработной платы

# Инфляционная спираль

---

- ? Это обуславливает еще больший рост уровня цен
  - ? Падение реальных доходов опять приводит к требованиям о повышении заработной платы, и все повторяется снова
  - ? Движение идет по спирали, каждый виток которой соответствует более высокому уровню цен, т.е. более высокому уровню инфляции
  - ? Поэтому этот процесс получил название **инфляционной спирали** или спирали «заработная плата — цены»
  - ? Рост уровня цен провоцирует повышение заработной платы, а рост заработной платы служит основой для
- 
- ▶ <sup>118</sup> дальнейшего повышения уровня цен

# ИНФЛЯЦИОННАЯ СПИРАЛЬ

