

yofoto 三生

# Маркетинг план

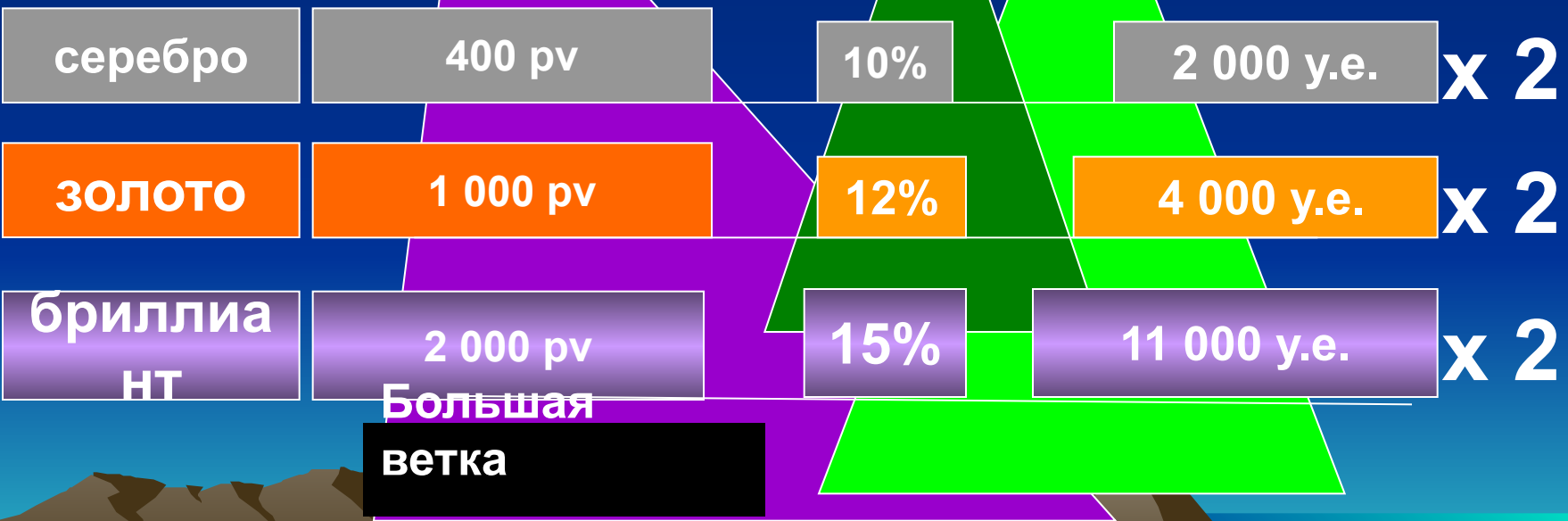


# 1. Вознаграждение за развитие сети (в неделю)

**ВЫ**

1у.е. =  
33руб.

Максимум 3 ветки

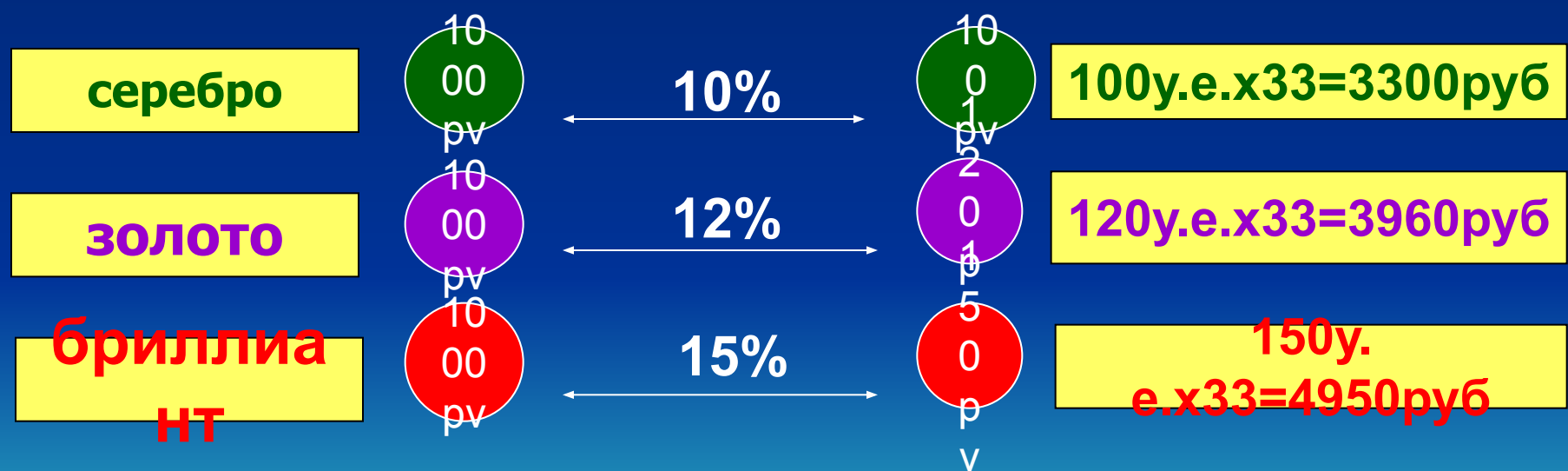


Можно повысить свой статус в течение 30 дней после регистрации.

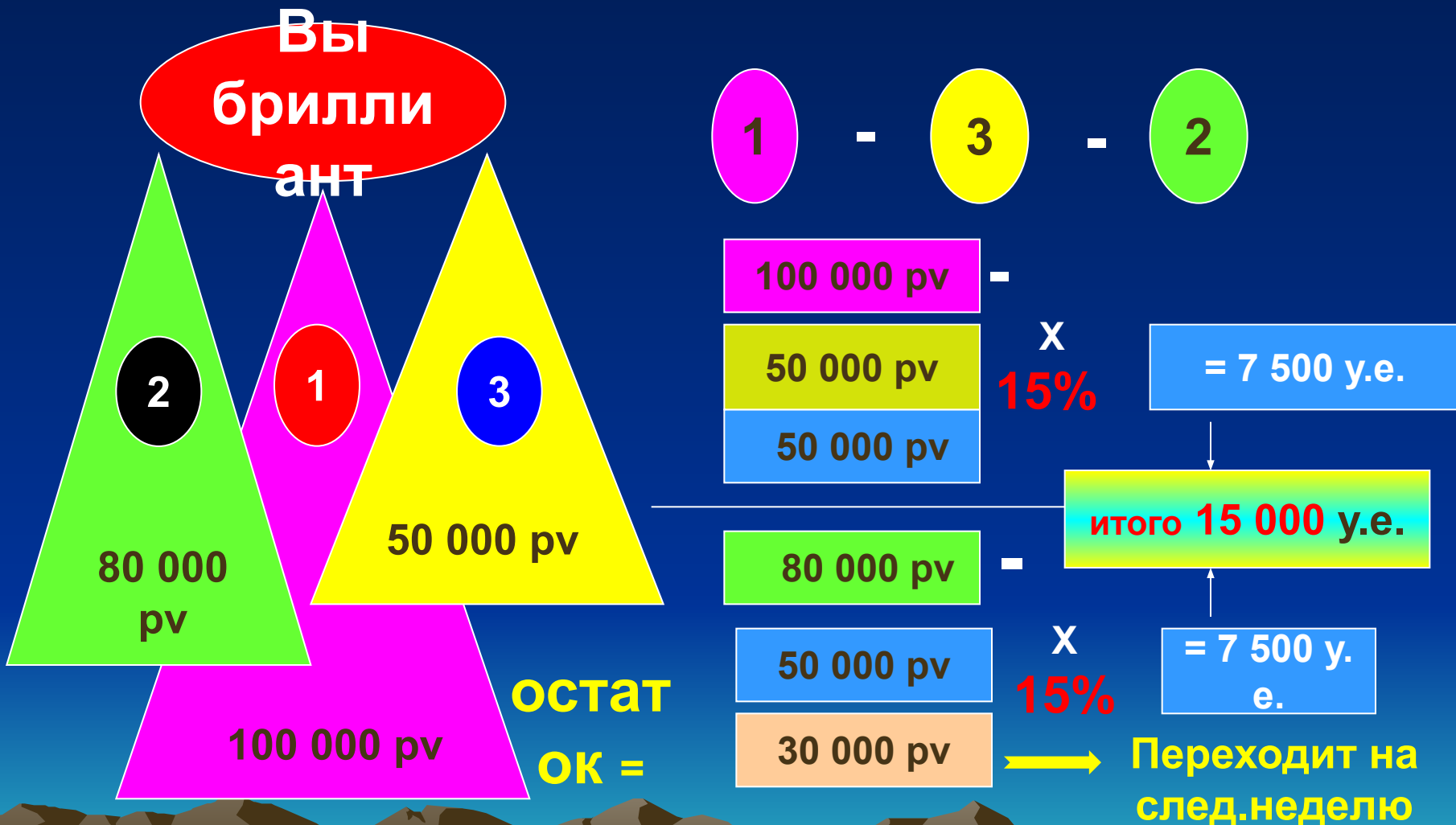
# Пример: товарооборот составляет 1000 рv в малой ветке

**В  
Ы**

**Ваш  
ДОХОД**



# Пример: у вас 3 ветки



**Максимум 11,000y.e. x 2 = 22,000y.e.=726000руб**

## 2. Вознаграждение за автопокупку в месяц. С каждого места - 3% от 50 рв, до 16 слоёв. 1-ый вариант расчета.

в месяц 50 рв

Можете получить с  
нижестоящих слоёв:

**ВЫ**

**Считаем по 2  
ветки**

сло

и

1

серебро

24 573 у.е.

13

ЗОЛОТО

49 149 у.е.

14

бриллиа

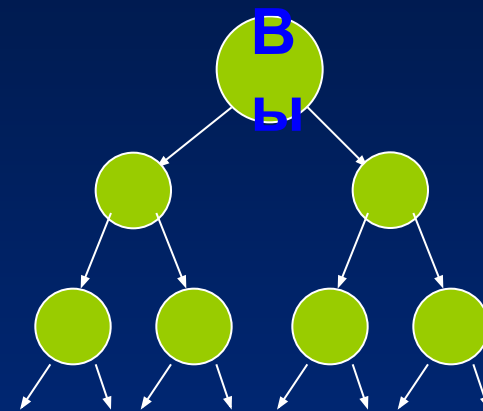
196 605 у.е.

16

нт

## Вознаграждение за автопокупку 50рв

слои	Число человек	Бонус от слоя рв	сумма от слоёв рв
1	2	3	3
2	4	6	9
3	8	12	21
4	16	24	45
5	32	48	93
6	64	96	189
7	128	192	381
8	256	384	765
9	512	768	1 533
10	1 024	1 536	3 069
11	2 048	3 072	6 141
12	4 096	6 144	12 285
13	8 192	12 288	24 573
14	16 384	24 576	49 149
15	32 768	49 152	98 301
16	65 536	98 304	196 605



**По 2 ветки**

**За 12 слоёв в месяц  
Вы получаете :  
196 605 у.е.**

**А за год Ваш доход:  
2 359 260 у.е.**

## 2. Вознаграждение за автопокупку в месяц. С каждого места - 3% от 50 рв, до 16 слоёв. 2-ой вариант расчета.

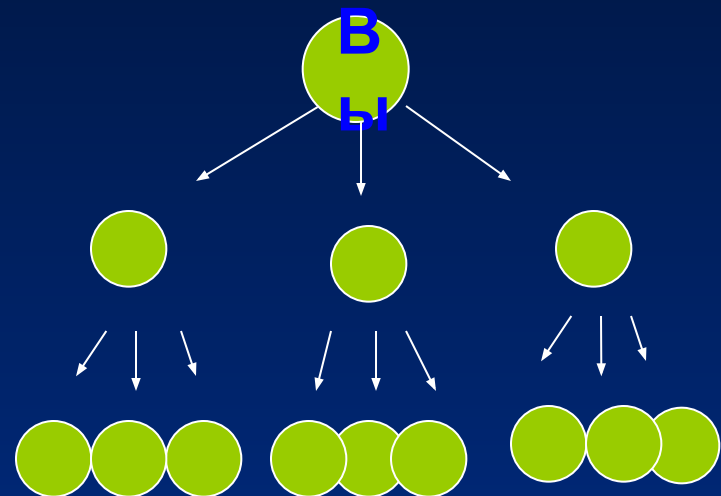
в месяц 50 PV.

Можете получить с  
нижестоящих слоёв:



# Вознаграждение за автопокупку в 50рв

слои	Число человек	Бонус от слоя рв	сумма от слоёв рв
1	3	4,5	4,5
2	9	13,5	18
3	27	40,5	58,5
4	81	121,5	180
5	243	364,5	544,5
6	729	1 093,5	1 638
7	2 187	3 280,5	4 918,5
8	6 561	9 841,5	14 760
9	19 683	29 524,5	44 284,5
10	59 049	88 573,5	132 858
11	177 147	262 720,5	398 573,5
12	531 441	797 161,5	1 195 740
13	1 594 323	2 391 484,5	3 587 224,5
14	4 782 969	7 174 453,5	10 761 678,5
15	14 348 907	21 523 360,5	32 285 038,5
16	43 046 721	64 570 081,5	96 855 120



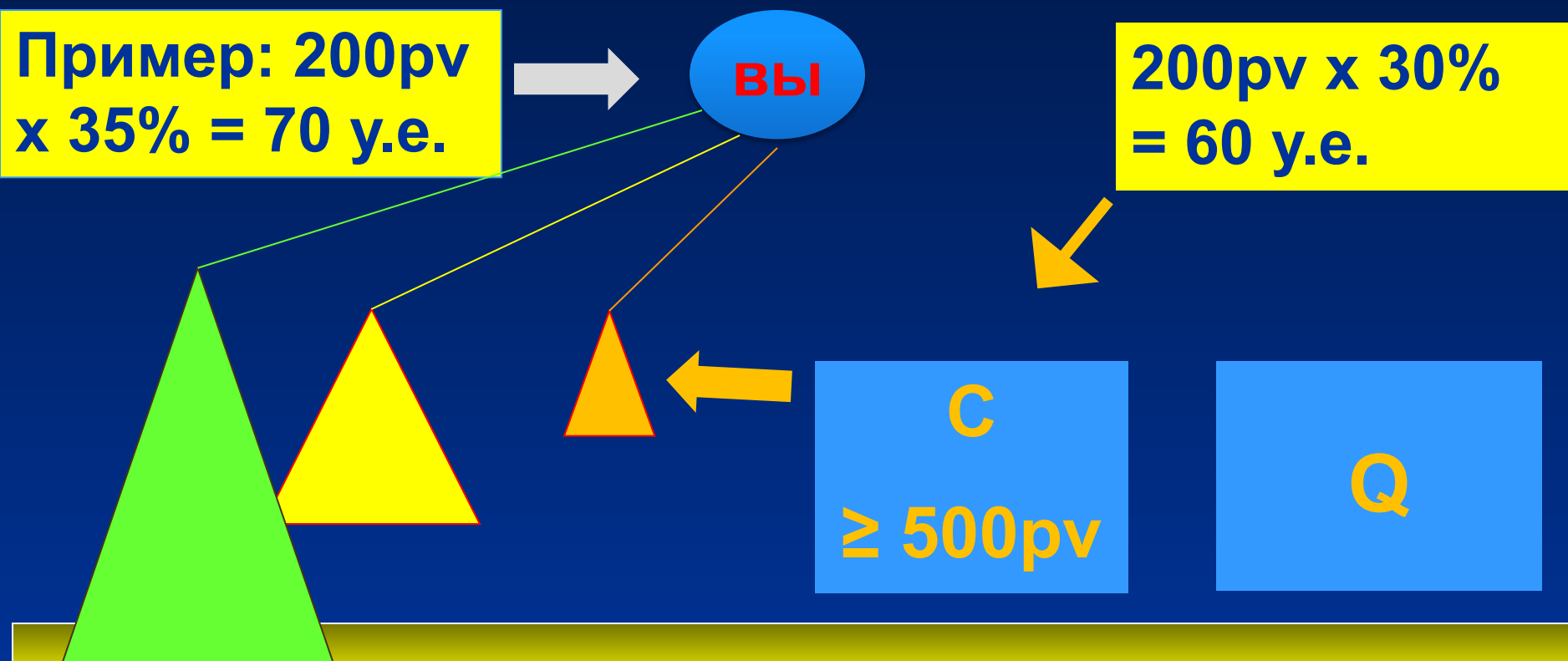
**По 3 ветки**

**За 12 слоёв в месяц  
Вы получаете :  
96 855 120у.е.**

**А за год Ваш доход:  
1 162 261 440у.е.**



### 3. Вознаграждение за розницу (в месяц)



1. Вознаграждение за розницу: 35% от личного объема

2. Расчет товарооборота за розницу.

Личный объем  $PV \times 30\% = Npv$ , сумма  $N$  войдет в **С**.

Когда сумма в **С** накопится  $\geq 500pv$ ,

сумма войдет в объем вашей малой ветки

от SD

До

DR

SD  
Зам  
директор

Dr  
директо  
р

Вы  
SD.

Вы  
Dr.



$\geq 10\ 000$  PV

Новый объем  
2 000 pv/м

Когда объем вашей  
малой ветки  $\geq 10\ 000$   
PV,  
вы достигли SD.

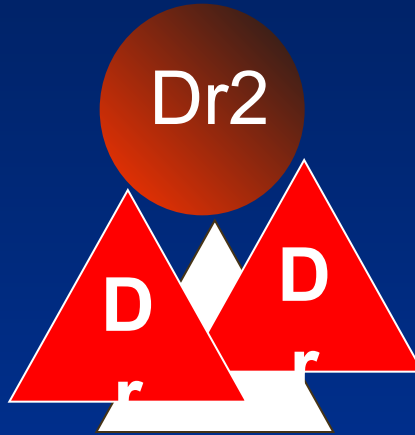
Когда в двух малых ветках появится  
новый объем 2 000 pv в месяц,  
вы стали Dr.

# Лидерские звания

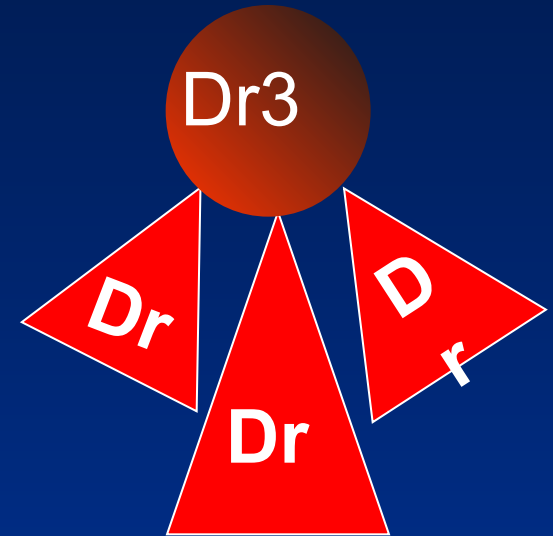
ОТ **Dr1** ДО **Dr3**



Под вами есть 1 Dr,  
вы стали Dr1



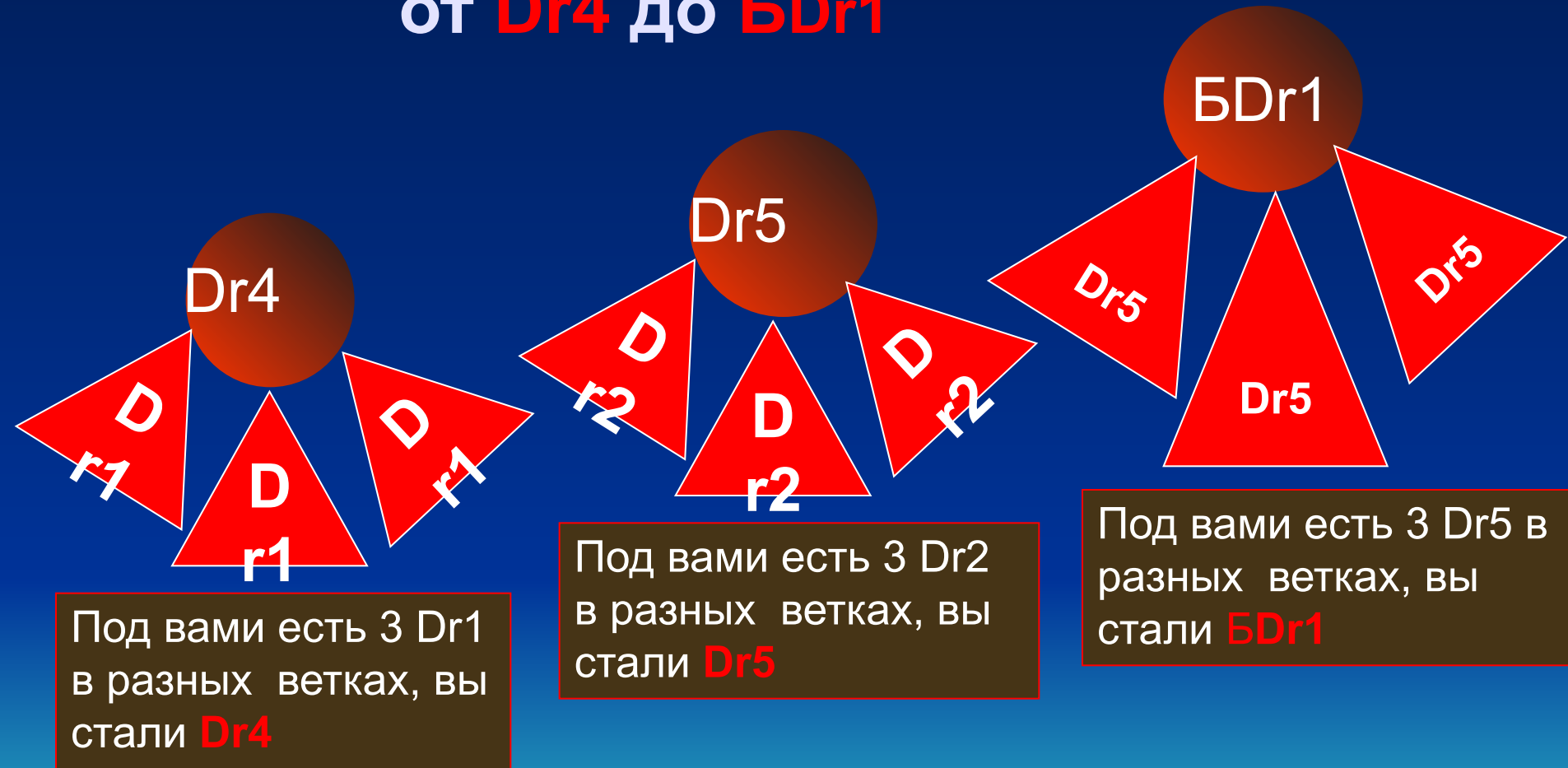
Под вами есть 2 Dr в  
разных ветках, вы  
стали Dr2



Под вами есть 3 Dr  
в разных ветках,  
вы стали Dr3

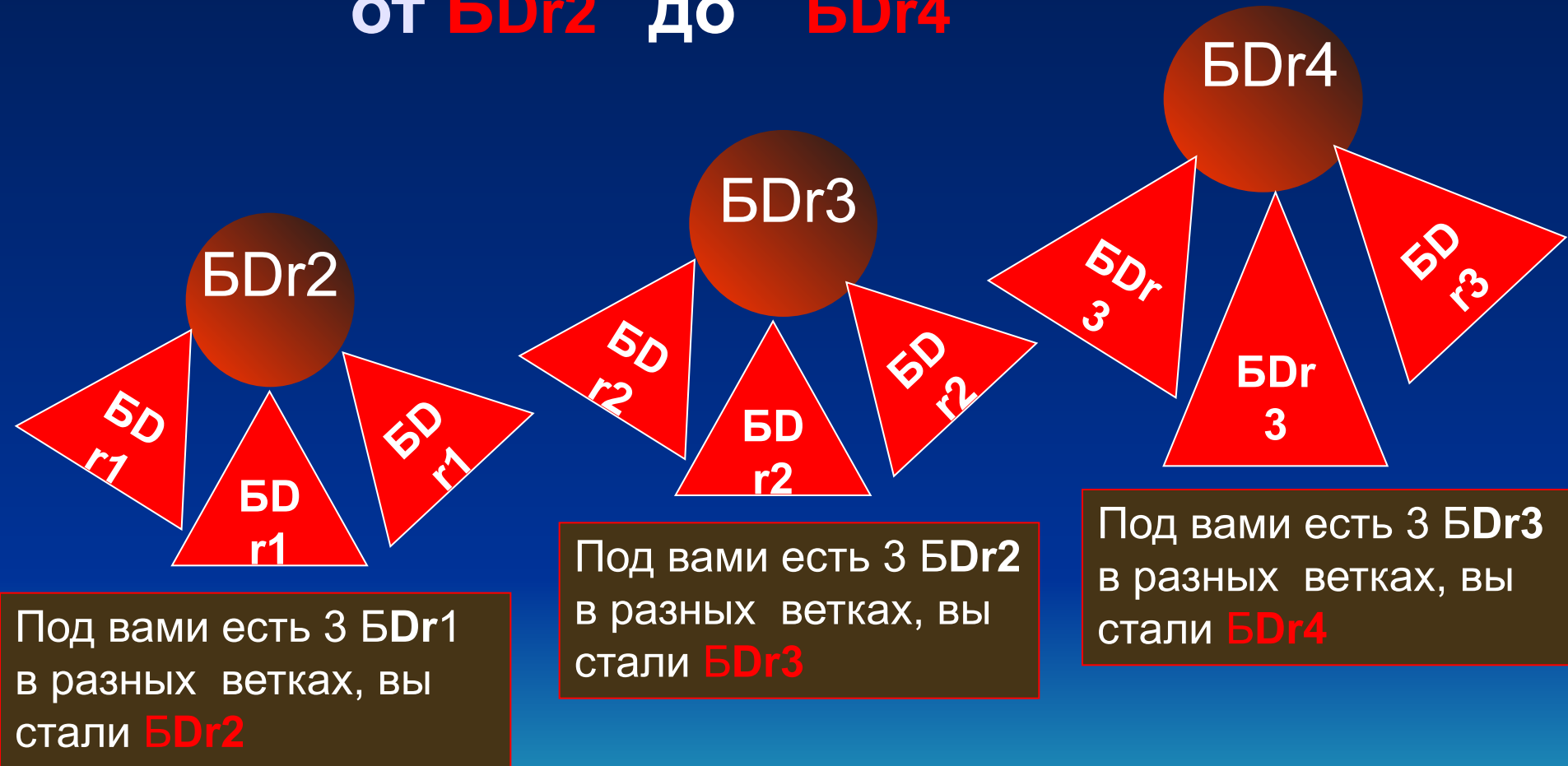
# Лидерские звания

от **Dr4** до **БDr1**



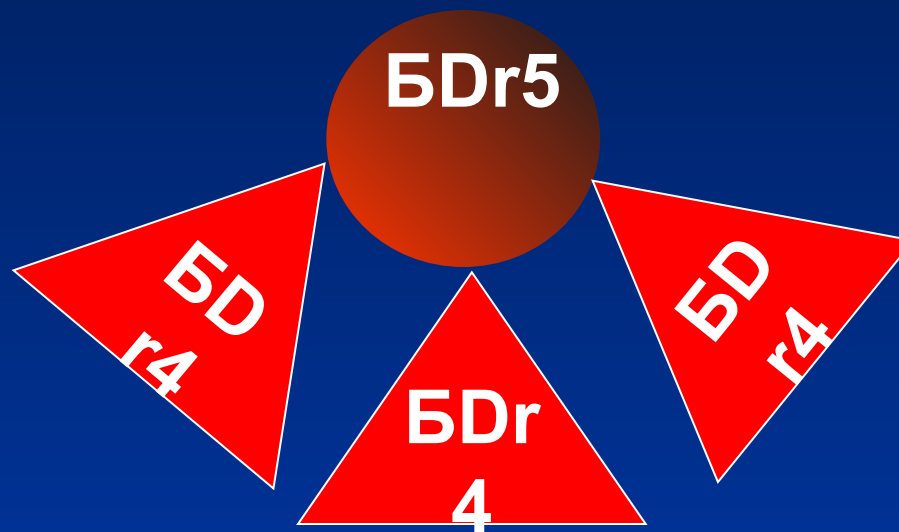
# Лидерские звания

от **БDr2** до **БDr4**



# Лидерские звания

Бриллиантовый директор - БDr5



Под вами есть 3 БDr4 в  
разных ветках, вы  
стали **БDr5**

## 4. Вознаграждение за руководство (в неделю)

Позвония	Dr1	Dr2	Dr3	Dr4	Dr5	БDr1	БDr2	БDr3 и выше	8 поколений
1	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	↓
2		10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	
3			10%	10%	10%	10%	10%	10%	
4				5%	5%	5%	5%	5%	
5					5%	5%	5%	5%	
6						5%	5%	5%	
7							5%	5%	
8								5%	
Итого	10%	20%	30%	35%	40%	45%	50%	55%	

# 5. Почетные награды: 4% (в год)

4% от мирового товарооборота

1% туризм для Dr2 и выше, делится поровну

1% автомобили и квартиры для Dr5 и выше

2% лидерский бонус для Dr5 и выше

## Расчета лидерского бонуса

	Dr5	BDr1	BDr2	BDr3	BDr4	BDr5
Личной бал	1	2	3	4	5	6
формула	1	1+2= 3	1+2+3 =6	1+2+3+4= 10	1+2+3+4+5 =15	1+2+3+4+5+6 =21