

Лекция 6. Международная экономическая интеграция

- 6.1 Объективные основы и сущность международной экономической интеграции**
- 6.2 Основные типы торгово-экономических союзов (ТЭС)**
- 6.3 Экономические последствия вступления стран в ТЭС**
- 6.4 Интеграционные группировки в современном мире**

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Интеграция:

- *состояние* связанности отдельных частей и функций системы, организма в единое целое;
- *процесс*, ведущий к достижению такого состояния. \Rightarrow

Сфера применения данного термина выходит далеко за рамки экономической теории.

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

В контексте мирохозяйственных связей *интеграция* представляет собой:

- более конкретное явление, чем международное экономическое сотрудничество, интернационализация;
- явление более общего характера, чем международная торговля или зарубежное инвестирование.

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Международная экономическая интеграция

—

процесс постепенного сращивания и взаимной адаптации национальных хозяйств двух и более государств, оптимизации их экономических структур, ведущий к формированию единого хозяйственного комплекса.

- *процесс создания единого экономического пространства*

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Три основных подхода к либерализации мирохозяйственных отношений и прежде всего мировой торговли:

- ***Международный подход*** реализуется посредством проведения международных конференций (раундов) под эгидой ВТО, целью которых является сокращение тарифных и нетарифных барьеров в международной торговле по всему миру
- ***Транснациональный подход*** реализуется через производственно-экономическую деятельность транснациональных компаний (ТНК).
- ***Региональный подход*** вызван резким усилением межфирменной и межгосударственной конкурентной борьбы, когда современные методы конкуренции и жесткое соперничество на мировом рынке становятся не под силу отдельной корпорации или даже государству ⇒ необходимость объединения как материально-финансовых, так и производственных усилий территориально сопряженных стран

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Важнейшие особенности развития интеграционного процесса:

- постепенность и длительность развертывания;
- региональный характер;
- определенность социально-экономической формы.

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции Этапы интеграции ЕЭС – ЕС

- 1951 ЕОУС
- 1951-57 Европейский платежный союз
- 1957 Римские договоры: ЕЭКСообщество + ЕврАтом
- 1968 ЕЭС = Таможенный союз
- 1968 Согласована Единая аграрная политика
- 1979 Европейская валютная система – план создания
- 1992/1993 Маастрихтский договор о Европейском Союзе.
«Три опоры» Сформирован единый рынок товаров,
услуг, капиталов и рабочей силы.
- 1999 Введение безналичного евро.
- 2002 Наличный евро полностью заменил 12 национальных
валют.
- 2004 Подписание Европейской конституции
- 2007 - 2013 Расширение ЕС до 28 стран

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Региональный характер интеграции связан с тем, что:

- объективные и субъективные предпосылки вызревают неравномерно;
- интеграция предполагает «особые отношения»

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Региональный характер интеграции (2)

Развитие разделения труда \Rightarrow
национальный рынок

Развитие международного разделения
труда (МРТ) \Rightarrow мировой рынок

Развитие МРТ* \Rightarrow региональные рынки

Интеграция = этап интернационализации
производства

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Региональный характер интеграции (3)

Рост (относительный, а иногда и абсолютный)

обособленности экономик стран-членов региональной группировки по отношению к третьим странам

⇒

Регион – исторически сложившаяся общность, предполагающая сходство экономико-географических и хозяйственно-культурных подходов, демографических структур и т.п. **Регион** – создаёт объективные предпосылки и возможности формирования единых экономических и геополитических комплексов

Угроза целостности всемирного хозяйства?

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Интеграция - процесс формирования *единого экономического пространства стран-участниц*

Ее последовательная и **полная реализация** возможна лишь между странами, принадлежащими к **одной социально-экономической системе**

⇒ **социально-экономические типы интеграции:**
социалистическая (СЭВ 1956 -1991), капиталистическая (ТЭС), феодальная (военно-политические союзы)

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Природа и причины возникновения и развития интеграции.

Две крайние альтернативные точки зрения:

- интеграция объективно необходима и неизбежна, но протекает только в рамках официально оформленных экономических союзов
- интеграция явилась результатом случайного стечения обстоятельств.

Основания разногласий:

- В развивающихся странах политические решения предшествуют экономической интеграции (из-за остатков феодализма)
- В развитых странах преобладают экономические предпосылки

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Основные *предпосылки* интеграции:

- быстрое наращивание объемов промышленного производства и еще более динамичное развитие МТ



а) усиление зависимости экономики от внешнего рынка

б) превращение внешней торговли в важнейший фактор экономического роста

6.1. Объективные основы и сущность международной экономической интеграции

Основные *предпосылки* интеграции (2):

- рост концентрации и централизации производства;
- возрастание роли НТП;
- взаимодополняемость экономик
- наличие развитой инфраструктуры

6.2. Основные типы ТЭС

Интеграция - *постепенный процесс* \Rightarrow «частичные интеграции»:

- интеграция *производства* (сложнее)
- интеграция *обращения* (легче всего)
- интеграция *сферы принятия решений* (предпринимательские союзы, создание международных и межстрановых наднациональных организаций)
- интеграция **МВКО** (труднее всего)
- Интеграция воспроизводства (высшая форма)

6.2. Основные типы ТЭС

Интеграция - *постепенный процесс* \Rightarrow

Потребность упорядочить, выделить этапы:

- преференциальный торговый клуб;
- зона свободной торговли;
- таможенный союз;
- общий рынок;
- экономический союз (полный экономический союз).
- Полная экономическая интеграция (полностью интегрированная группировка)

6.2. Основные типы ТЭС

Преференциальный торговый клуб (объединение).

Две или более стран образуют преференциальный торговый клуб, если они сокращают пошлины на импорт всех товаров (исключая капитал) для каждого из участников клуба, сохраняя свои первоначальные тарифы для всего остального мира. Примером такой формы экономической интеграции является «Система преференций Содружества наций», образованная в 1932 г. Великобританией и 48 государствами, большую часть которых составляли ее колонии.

6.2. Основные типы ТЭС

Зона свободной торговли:

«группа из двух или более таможенных территорий, в которых отменены пошлины и другие ограничительные правила регулирования торговли... практически для всей торговли между составными территориями зоны в отношении товаров, происходящих из этих территорий» (ГАТТ, статья XXIV-8b)

Примеры ЗСТ:

- Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), образованная в 1960 г. Австрией, Данией, Норвегией, Португалией, Швецией, Швейцарией и Великобританией.
- НАФТА (Североамериканское соглашение о свободной торговле) и АСЕАН (Ассоциация 13 государств ЮВА)
- Армения, Белоруссия, Казахстан, Молдавия, Россия, Узбекистан (с 27.12.2013), Украина. Два участника — Киргизия и Таджикистан — пока не ратифицировали его.¹⁸

Интеграция в Африке

- В 2015 году появились: Транстихоокеанское партнерство (ТРП) (12 стран Азии, Южной и Северной Америки). – Преференциальный торговый союз
- Трехсторонняя ЗСТ (Tripartite Free Trade Area, TFTA) - 26 африканских стран и является крупнейшим торговым объединением "Черного континента".
- В Африке региональные союзы чрезвычайно популярны. Сегодня на континенте формально существует 17 торговых блоков. Объединение трех из них – Восточноафриканского сообщества (ЕАС), Южноафриканского сообщества развития (SADC) и Общего рынка Восточной и Южной Африки (COMESA) – основная цель TFTA.
- Многочисленные границы разделяют 54 страны континента, что ограничивает рост национальных экономик. Решение общих проблем (как, например, недостаток качественных автомобильных дорог) требует объединенных усилий и должно привести к более тесной интеграции. // 03.03.2016
http://www.finam.ru/analysis/newsitem/afrika-sozdaet-sobstvennyuyu-zonu-svobodnoiy-torgovli-20160303-140354/?utm_source=morning_revi&utm_medium=new&utm_content=04.03.2016&utm_campaign=all_morning

6.2. Основные типы ТЭС

Таможенный союз:

«замена двух или нескольких таможенных территорий одной таможенной территорией, таким образом, чтобы:

- (i) пошлины и другие ограничительные меры регулирования торговли... были бы отменены в отношении практически всей торговли между составляющими территориями союза, или, по крайней мере в отношении практически всей торговли товарами, происходящими из этих территорий

Примеры ТС: **ЕЭС**, преобразованное позже в **ЕС**, а также **МЕРКОСУР** (Южноамериканский общий рынок: Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай); **ТС** РФ, Белоруссии, Казахстана. В сентябре 2013 г. Армения заявили о намерении присоединиться к этому **ТС**.

ТС представляет собой достаточно логически завершенную форму экономической интеграции, но сам таит в себе внутреннее противоречие, развитие которого порождает переход к более развитым формам экономической интеграции.

6.2. Основные типы ТЭС

Таможенный союз (продолж.):

(ii) с соблюдением положения абзаца (i), по существу одни и те же пошлины и другие меры по регулированию торговли применялись бы каждым из членом союза по отношению к торговле с территориями, не входящими в союз»
(ГАТТ, статья XXIV-8a)

6.2. Основные типы ТЭС

Общий рынок:

представляет собой разновидность ТЭС, в рамках которого, наряду с сохранением условий функционирования таможенного союза, обеспечивается **свободное движение факторов** производства (капитала, рабочей силы).

Полной реализации этого препятствуют различия в экономической политике, проводимой государствами, входящими в общий рынок

*Примером общего рынка является **ЕЭС**, или Европейский общий рынок, имеющий в настоящее время официальное название — Европейское сообщество (Европейский союз).*

6.2. Основные типы ТЭС

Экономический союз:

представляет собой разновидность ТЭС, в рамках которого, наряду с сохранением условий функционирования общего рынка, обеспечивается определенная координация экономической политики стран-членов.

Примером экономического союза стал Benelux — экономический союз, образованный Бельгией, Нидерландами и Люксембургом (термин Benelux составлен из первых букв названий стран-участниц). Эти три страны образовали таможенный союз в 1949 г., который был превращен затем в экономический союз в 1960

6.2. Основные типы ТЭС

Полностью интегрированная группировка:

представляет собой разновидность ТЭС, в рамках которого, наряду с сохранением условий функционирования менее сложных типов союзов, обеспечивается унификация экономической политики стран-членов.

Пример - США, где 50 штатов объединены в полный экономический союз с общей валютой и единым Центральным банком (Федеральная резервная система). Торговля между штатами свободна, и капитал и труд свободно перемещаются в погоне за максимальной прибылью.

Федеральное правительство реализует: фискальную и монетарную политики, международные связи, военные расходы, пенсионное обеспечение, программы здравоохранения

Финансируются штатами : образование, культура, обеспечение порядка (полиция), что позволяет последним утверждать свою «самобытность» в пределах союза.

6.2. Основные типы ТЭС

Полностью интегрированная группировка:

завершает движение по пути

формирования единого хозяйственного комплекса (A и $B \Rightarrow A, B \Rightarrow A+B \Rightarrow AB$);

процесс интеграции переходит в состояние интеграции.

6.2. Основные типы ТЭС

Полностью интегрированная группировка:

- Общая налоговая система (в Таможенном союзе: Белоруссии -4,7% импортных пошлин; Казахстану – 7,39%; России – 87,97%)
- Единые стандарты и правила техники безопасности
- Единое трудовое законодательство (правила приёма и увольнения, пенсионное законодательство)
- Единый подход к правам профсоюзов
- Единый подход к слиянию и поглощению компаний
- Единое антимонопольное законодательство
- Единые правила регистрации новых фирм
- Единая монетарная политика
- Взаимный отказ от протекционизма членами союза

Сводная характеристика экономических союзов

Формы интеграции	Свободная торговля внутри объединения	Единые тарифы и квоты к третьим странам	Свободное движение факторов производства внутри объединения	Единая экономическая политика стран-участниц	Примеры
Преференциальный торговый клуб	-	-	-	-	Содружество наций Великобритании
ЗСТ	+	-	-	-	ЕАСТ, НАФТА
Таможенный союз	+	+	-	-	МЕРКОСУР
Общий рынок	+	+	+	-	ЕЭС
Экономический союз	+	+	+	+	BeneLux²⁷ ЕС

6.2. Основные типы ТЭС

Контрольное задание:

Постарайтесь определить, какие факторы сдерживают (ограничивают) развитие интеграционных процессов.

Какие неэкономические факторы способствовали формированию западноевропейской интеграционной группировки?

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Рассмотрение *последствий присоединения к ТЭС* может осуществляться в рамках:

- **статического анализа** (*теория Якоба Вайнера*);
- **динамического анализа.**

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Статический анализ позволяет выявить два вида эффекта:

- потокообразующий эффект (trade creation);
- потокоотклоняющий эффект (trade diversion).

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Потокообразующий эффект:

переключение спроса и потребления от производителя с более высокими издержками производства к производителю с более низкими издержками производства.

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

- **Пример потокообразующего эффекта.**
- Предположим, что перед образованием Европейского сообщества Франция и Германия самостоятельно производили достаточное количество товара X , так как на импорт этого товара существовали высокие тарифы. Предположим также, что после образования ЕС и последующего упразднения тарифов внутри сообщества Франция обнаружила, что товар X выгоднее импортировать из Германии. Таким образом, образовалась новая отрасль (новый поток) торговли между Францией и Германией.

Потокообразующий эффект:

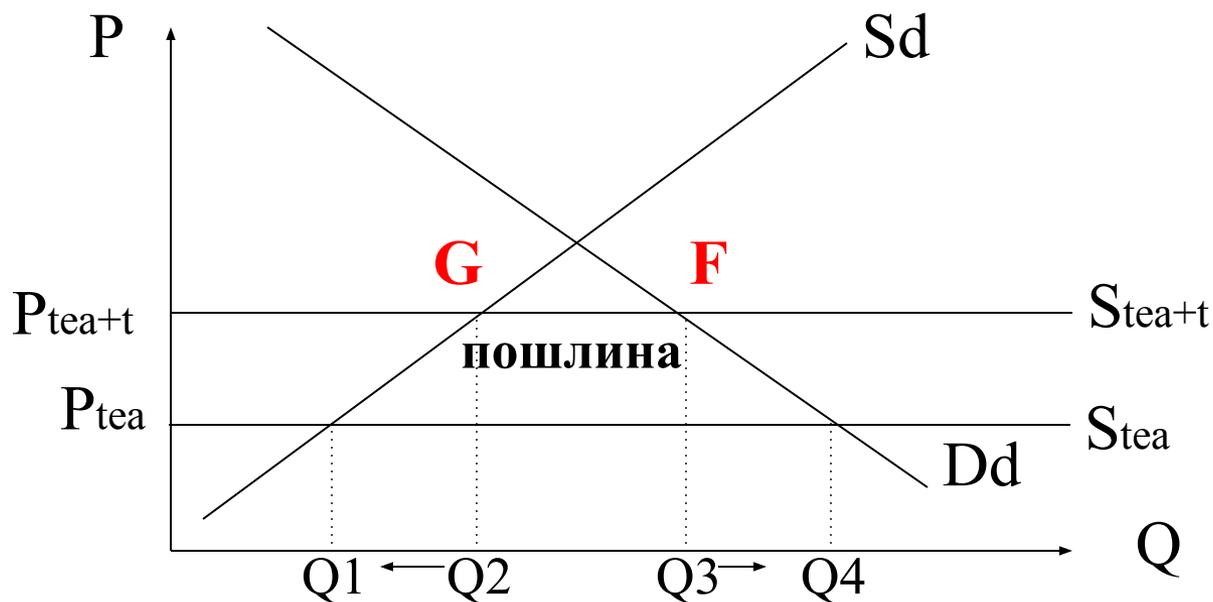
А – собственная страна; **В** – страна-партнёр по интеграционному союзу; **С** – страна, представляющая весь остальной мир

Каждая страна производит товар X по постоянной средней стоимости

Страна	Средняя стоимость производства, \$	А облагает все страны 100% пошлиной	А упраздняет пошлину для В, оставляя её для страны С
1	2	3	4
А	50	50	50
В	40	80	40
С	30	60	60

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Потокообразующий эффект



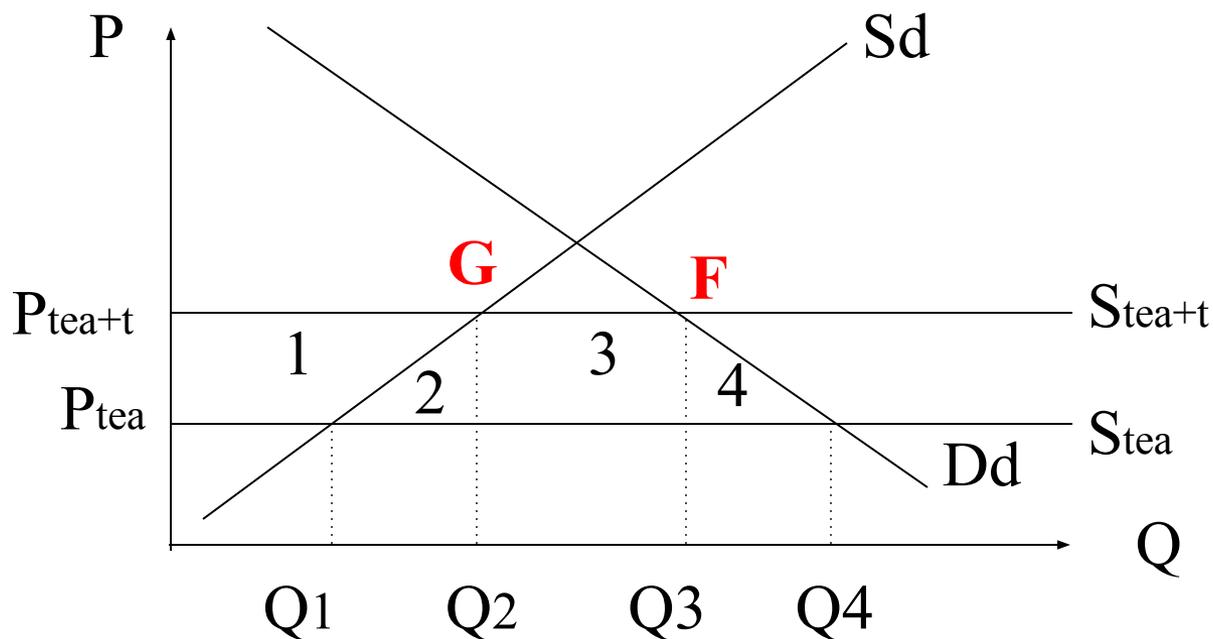
Dd – линия внутреннего спроса на рынке А; **Sd** – внутреннее предложение на рынке А; **Stea** – предложение партнёра; **Stea+t** – предложение партнёра с учётом таможенного тарифа;

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

- Реальнее ситуация, когда и до образования интеграционной группировки одна страна импортирует определенное количество товара из другой страны — будущего партнера (в нашем примере Франция из Германии). В этом случае после их объединения в рамках ЕС поток экспорта товара *X* из Германии во Францию существенно усилится.
- Но в том, и в другом случаях вызванное вступлением в ТЭС снятие торговых барьеров даёт возможность для развития большей специализации в соответствии с принципом сравнительных преимуществ. В результате вместо того чтобы затрачивать относительно большие средства на производство того или иного товара отечественными фирмами, его можно теперь импортировать по сравнительно низким ценам, развивая в стране те отрасли промышленности, по которым она имеет сравнительные преимущества.

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Потокообразующий эффект (2)



6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Потокообразующий эффект (3)

Выигрыш для потребителя = 1+2+3+4

Потери для отечественного производителя = 1

Потери для государства = 3

Суммарный выигрыш = 2+4 (производственный эффект
+потребительский эффект) = эффект создания торговли
(потокообразующий эффект)

Зависит от: - величины исходной таможенной пошлины

- эластичности предложения в точке **G**

- эластичности спроса в точке **F**

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Потокоотклоняющий эффект:

переключение спроса и потребления от производителя с более низкими издержками производства из страны, не входящей в ТЭС, к имеющему более высокие издержки производства производителю из страны, входящей в ТЭС.

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

- **Пример потокоотклоняющего эффекта.** Предположим, что перед образованием ЕС Франция импортировала товар Y из США, которые производили этот товар с наименьшими издержками в мире. После образования сообщества и последующего упразднения тарифов на торговлю внутри сообщества Франция обнаружила, что данный товар выгоднее импортировать из Германии, потому что на импорт из Германии нет пошлины.
- Германия, таким образом, отвлекла (отклонила) на себя импорт товара Y из США для Франции. В результате снижается эффективность использования ресурсов в мирохозяйственной системе.

Потокоотклоняющий эффект:

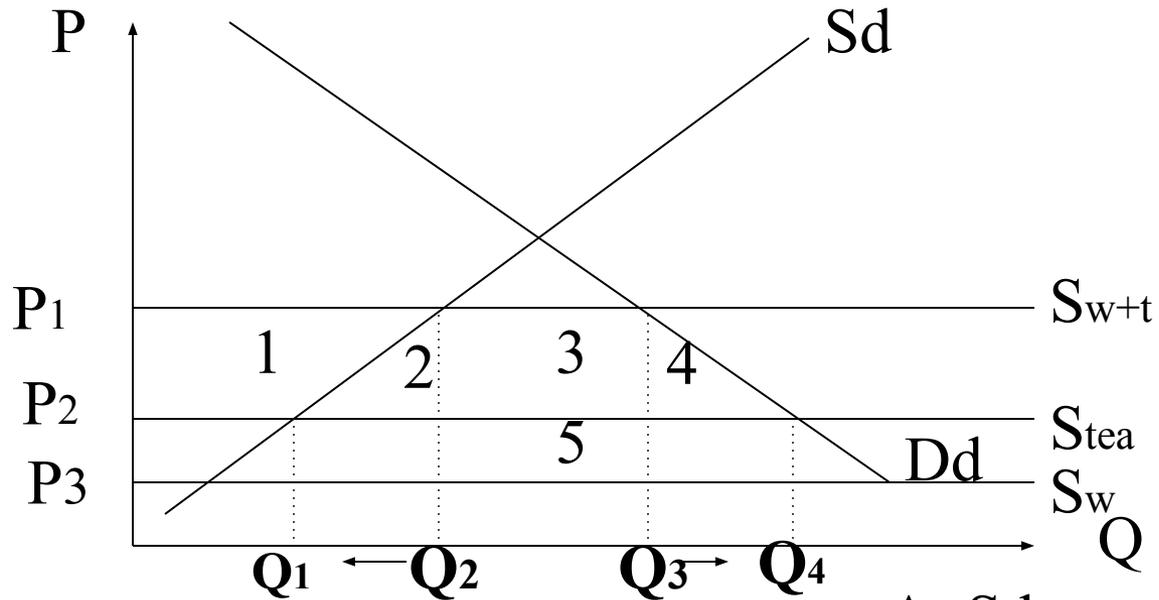
А – собственная страна; **В** – страна-партнёр по интеграционному союзу; **С** – страна, представляющая весь остальной мир

Каждая страна производит товар X по постоянной средней стоимости

Страна	Средняя стоимость производства, \$	А облагает все страны 50% пошлиной	А упраздняет пошлину для В, оставляя её для страны С
1	2	3	4
А	50	50	50
В	40	60	40
С	30	45	45

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Потокоотклоняющий эффект



Dd – линия внутреннего спроса на рынке А; Sd – внутреннее предложение на рынке А; S_{tea} – предложение партнёра (В); S_w – предложение остального мира (С); S_{w+t} – предложение страны А

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

- Потребительский излишек \uparrow на сумму площадей $1+2+3+4$
- Германские производители лишились части своей прибыли = площади (1)
- Потери германского правительства = $(3 + 5)$, т.к. после присоединения к ЕС импортная пошлина была отменена
- Суммарный итог: $(1 + 2 + 3 + 4) - (1+3+5) = (2 + 4) - (5)$, т.е. всё зависит от соотношения потокообразующего эффекта (площадь $2 + 4$) и потокоотклоняющего эффекта (5)

Вероятные последствия: а) импортные пошлины по отношению к не членам союза оч. Высоки \Rightarrow их отмена скорее всего \Rightarrow цена импорта из страны участницы союза будет $<$, чем цена импорта из страны аутсайдера, но технологического лидера в производстве данного товара

б) разница в издержках производства товара внутри и за пределами союза невелика \Rightarrow отмена даже относительно небольшой по величине пошлины \Rightarrow производство товара внутри союза более дешёвым по сравнению с производством за рамками союза

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Контрольное задание (вариант 1):

В каком случае («а» или «б») больше вероятность того, что потокоотклоняющий эффект от присоединения страны к ТЭС окажется для нее выгодным?

- а) применительно к рассматриваемому товару А спрос и предложение страны, вступающей в ТЭС, характеризуются высокой степенью эластичности;
- б) применительно к рассматриваемому товару А спрос и предложение страны, вступающей в ТЭС, характеризуются низкой степенью эластичности.

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Контрольное задание (вариант 2):

В каком случае («а» или «б») больше вероятность того, что потокоотклоняющий эффект от присоединения страны к ТЭС окажется для нее выгодным?

- а) применительно к рассматриваемому товару А объем внешней торговли страны, вступающей в ТЭС, относительно велик;
- б) применительно к рассматриваемому товару А объем внешней торговли страны, вступающей в ТЭС, относительно невелик.

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Статический анализ имеет серьезный недостаток: линии спроса и предложения не меняют своего положения в зависимости от изменения характера и характера импортных операций \Rightarrow

Динамический анализ:

- а) построение динамических экономико-математических моделей;
- б) вербальное рассмотрение последствий присоединения к ТЭС

- **положительные последствия**

- **негативные последствия**

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Положительные последствия:

- увеличение размеров рынка \Rightarrow эффект внутренней экономии масштаба;
- увеличение размеров рынка \Rightarrow эффект внешней экономии масштаба;
- экономия на издержках, связанных с пересечением товарами, людьми, капиталом государственных границ в рамках ТЭС;

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Положительные последствия (2):

- усиление переговорных позиций по отношению к третьим странам;
- интенсификация конкуренции;
- улучшение условий для распространения передовых технологий;
- общее улучшение макроэкономической ситуации: образование ТЭС \Rightarrow \uparrow объёма инвестиций третьих стран в страны члены ТЭС
- неэкономические преимущества.

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Негативные последствия

- отток ресурсов от периферии ТЭС к экономическому центру и появление отсталых регионов из-за перераспределения ресурсов в пользу экономически более сильных членов ТЭС
- повышение уровня монополизации экономики за счёт **M&A** и появление олигопольных сговоров и, как следствие, ↑ цен на соответствующую продукцию.
- увеличение размеров рынка \Rightarrow эффект потерь от увеличения масштабов производства;

6.3. Экономические последствия вступления стран в ТЭС

Негативные последствия (2):

- рост издержек функционирования ТЭС
 - а) административные издержки,
 - б) снижение эффективности формирования и расходования бюджета ТЭС;
- бюрократизация и усиление угрозы коррупции;
- неэкономические издержки/потери.

Украина и ЕС: плюсы и минусы интеграции

Что может ожидать Украину в случае подписания Соглашения об ассоциации с ЕС

Благоприятные возможности

-  Улучшение доступа украинских товаров и услуг на рынок ЕС
-  Повышение объёмов двусторонней торговли
-  Увеличение объёмов западных инвестиций в экономику Украины
-  Сближение законодательства Украины с законодательством ЕС

Риски

-  Значительные затраты на реализацию требований соглашения
-  Вытеснение национальных производителей с внутреннего рынка
-  Рост безработицы, отток трудоспособного населения из страны
-  Ухудшение экономических отношений с Россией

Структура товарооборота Украины, %

Источник: Госстат Украины; без учета услуг



Структура товарооборота Украины

Страны	2010	2011	2012	2013 (I - VIII)
СНГ	40,5	42,0	38,9	35,2
В т.ч. Россия				
Евросоюза	28,7	29,0	28,2	31,1
Другие	30,8	29,1	32,9	33,6

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

Центральные органы ЕС

*Совет глав государств и
правительств*

- *Совет министров*
- *Комиссия ЕС*
- *Европарламент*
- *ЕЦБ*
- *Суд ЕС*
- *Счетная палата ЕС*

Три опоры ЕС

- **Единый внутренний рынок и общая экономическая политика**
- **Единая внутренняя политика**
- **Единая внешняя и оборонная политика**



Соответствие стран-членов ЕС критериям конвергенции на 1997 г., % (в скобках - значения критериев)

Страны	Инфляция (3,2%)	Ссудный процент (8,9)	Бюджетный дефицит, к ВВП (3.0)	Гос. долг к ВВП (60%)	Вал. курсы, соблюдение колебаний
Германия	1.8	6.5	3.2	61	+
Франция	1.9	6.5	3.3	57	+
Бельгия	2.0	6.7	3.0	127	+
Люксембург	2.0	6.7	0.0	7	+
Нидерланды	2.2	6.5	2.6	76	+
Финляндия	2.0	6.8	1.8	60	-
Ирландия	2.8	6.9	1.3	76	+
Дания	2.0	7.6	0.5	70	+ ⁵³

Соответствие стран-членов ЕС критериям конвергенции на 1997 г., % (в скобках - значения критериев)

Страны	Инфляция (3,2%)	Ссудный процент (8,9)	Бюджетный дефицит, к ВВП (3.0)	Гос. долг к ВВП (60%)	Вал. курсы, соблюдение колебаний
Испания	2.3	8.2	3.5	69	-
Португалия	2.7	8.0	3.0	68	-
Австрия	2.1	6.7	3.0	73	-
Италия	2.6	8.9	4.5	123	-
Великобритания	3.3	8.2	3.5	54	-
Швеция	1.5	7.8	2.5	79	-
Греция	6.5	-	7.3	105	-
Словения (1.01.07 г.)	2.3 (2.6)	3.8 (5.9)	1.9 (2006 г.)	29.5	+ (± 0.1) ₄

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

- **Шенгенская зона – 25 стран:**

Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург, Дания, Греция, Испания, Португалия, Австрия, Швеция, Финляндия, Эстония, Латвия, Литва, Польша, Чехия, Словакия, Венгрия, Словения, Мальта, Швейцария, Норвегия, Исландия (+ Лихтенштейн = ЕАСТ)

- **Члены ЕС, но не члены Шенгенской зоны – Великобритания, Болгария, Ирландия, Кипр, Румыния**

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

Некоторые другие региональные интеграционные группировки

- **НАФТА** (1994 г., США, Канада, Мексика)
- **МЕРКОСУР** (1991 г., Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай)
- **КАРИКОМ** (1967 г., 14 небольших островных государств Карибского бассейна кроме Кубы, Доминиканской Республики, Гаити)
- **АСЕАН (ASEAN)** (1967 г., в настоящее время входят 10 стран: Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Бруней, Вьетнам, Лаос, Камбоджа, Мьянма)
- **Арабская зона свободной торговли - АФТА** (1998 г., 18 из 22 стран, входящих в Лигу арабских государств)
- **СНГ**

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА)

- Год образования – 1994.
- Число участников – 3 (США, Канада, Мексика)
- НАФТА = 3 договора: о свободной торговле, по экологическим вопросам и по вопросам охраны труда.
- Наднациональных органов нет. Центральным институтом НАФТА является Комиссия по свободной торговле, в которую входят министры торговли трех стран. США –доминирующий участник НАФТА.

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

ФТАА – зона свободной торговли Америки

- Старт планировался в 2005 г.
- Буш-старший: за свободу торговли от Аляски до Огненной Земли.
- ФТАА готовится в многосторонних подготовительных комитетах по сельскому хозяйству, инвестициям, торговле услугами, господрядам, защите конкуренции, интеллектуальной собственности, субсидиям, доступу на рынки и разрешению споров

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

МЕРКОСУР – общий рынок Южной Америки

- Год образования – 1991.
- Число участников – 4 (**Бразилия, Аргентина, Уругвай, Парагвай**) + 2 ассоциированных члена (Боливия, Чили).
- Тип интеграции: таможенный союз (с 1995 г.).

ЕВТТ введён примерно для 85% товарной номенклатуры.

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

Региональные интеграционные группировки в Америке			
Общерегиональные	Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ)		
Таможенные союзы	Андское сообщество		ЦАОР
	МЕРКОСУР		КАРИКОМ
Зоны свободной торговли	НАФТА	Канада - Коста Рика	Мексика - ЕС
	США-Чили, США -ЦАОР	Чили – Центр. Америка	Мексика - Никарагуа
	Боливия - Мексика	Чили-Мексика	Канада-Чили
	Коста Рика- Мексика	Мексика – ЦАОР	

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

АСЕАН (ASEAN) – Ассоциация государств Юго-Восточной Азии

- **Год образования – 1967.**
- **Число участников – 10** Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Бруней, Вьетнам, Лаос, Камбоджа, Мьянма
- **К 2003 г., в основном, реализована Зона свободной торговли 5 продвинутых стран (Сингапур, Малайзия, Таиланд, Филиппины, Индонезия).**
- **Факторы интеграции – интересы и деятельность японских и американских ТНК и китайской деловой общины, экспортно ориентированная модель развития.**

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

АТЭС – Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество

- **Год образования – 1989.**
- **Число участников – 21 (в т.ч. с 1998 г. -Россия).**
- **Тип интеграции: форум. Открытый регионализм, необязательность решений, нет наднациональных органов. Удобный формат для различных направлений сотрудничества.**
- **Ориентир: ЗСТ развитых участников к 2010 г., всех – к 2020 г.**

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

АТЭС: «вермишель» двусторонних соглашений о свободной торговле

Подписаны: США-Сингапур, США-Австралия, Австралия-Таиланд, Р.Корея-Чили, Япония-Сингапур, Япония-Мексика и др.

Готовятся: США-Таиланд, АСЕАН-Китай, АСЕАН+3 (Китай, Япония, Республика Корея)

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

Интеграционная стратегия России.

Россия – участник 6 региональных группировок и инициатив (СНГ, СРиБ, ЕврАзЭС, ОРИ, АТЭС, ШОС, ЧЭС).

Но самые тесные экономические связи у России – с ЕС.

Альтернативы или параллельные направления ?

1. Сближение с ЕС вплоть до **ЗСТ** и **ОЭП** (и / или)
2. Развитие интеграции в **СНГ**

ЕврАзЭС (РФ, Белоруссия, Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан)



ЕЭП (Россия, Украина, Белоруссия, Казахстан)

ЗСТ - Армения, Белоруссия, Казахстан, Молдавия, Россия, Узбекистан (с 27.12.2013), Украина. Два участника — Киргизия и Таджикистан — пока не ратифицировали его.

В **2013** г. стартовали переговоры об участии Вьетнама в **ЗСТ** с Таможенным союзом.

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

Проблемы интеграции в СНГ

Дивергенция хозяйственных механизмов в процессе рыночных реформ

Параллельная переориентация на Запад

Опасения гегемонизма России Экономика Казахстана - 10% от российской, Беларуси - 3.5%.

Предпосылки частичной реинтеграции

Общая инфраструктура

Русский язык

Возобновление экономического роста

Интересы российских и иных ТНК

ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ СНГ



6.4. Интеграционные группировки в современном мире. Проблемы интеграции в СНГ

Доля некоторых стран СНГ в экономике РФ в 2013 г., в %, (млрд рублей)

		Азербайджан	Узбекистан	Киргизия	Таджикистан
В экспорте РФ		0,5 (80)	0,3 (73,6)	0,3 (51)	0,1 (21,7)
В импорте РФ		0,2 (18,3)	0,4 (44,8)	0,05 6,3)	0,02 (2,1)
В числе мигрантов (в %, тыс. чел.)		5,5 (629)	23,0 (2 600)	5 (571)	10 (1 200)
Объём денежных переводов	Всего, млрд руб.	35,2	182	57,6	115,2
	На 1 чел., рублей	56 000	70 000	100 876	96 000

Матрица торговых связей стран ЕврАзЭС, %

Матрица экспорта

Экспортёр/ Импортёр	Россия	Украина	Казахстан	Беларусь	Главный торговый партнёр
Россия	-	5,2	< 3,0	5,2	Германия 9,3
Украина	22,6	-	< 3,0	< 3,0	Россия
Казахстан	19,5	< 5,0	-	< 5,0	Россия
Беларусь	51	8	< 3,0	-	Россия

Импортёр/ Экспортёр	Матрица импорта				
Россия	-	9,3	4,8	9,6	Германия 13,2
Украина	36,9	-	< 5,0	< 5,0	Россия
Казахстан	48,7	< 5,0	-	< 5,0	Россия
Беларусь	65	< 3,0	< 3,0	-	Россия

Матрица внутриевропейских торговых связей, %

Матрица экспорта					
Экспортёр/ Импортёр	Германия	Франция	Италия	Испания	Страны ЕС
Германия	-	11,1	< 4,0	4,5	40,2
Франция	14,7	-	8,8	9,6	61,3
Италия	14,5	12,2	-	6,1	53,8
Испания	11,8	19,5	9,0	-	71,3
Импортёр/ Экспортёр	Матрица импорта				
Германия	-	9,4	6,5	< 4,0	42,3
Франция	16,7	-	9,1	< 4,0	58,6
Италия	17,7	11,1	-	< 4,0	56,5
Испания	15,5	16,8	9,1	-	63,9

6.4. Интеграционные группировки в современном мире

Сайты региональных группировок

- www.eu.europa.int
- www.efta.org
- www.nafta-sec-alena.org
- www.ftaa-alca.org
- www.oas.org

www.mercosur.org.uy

- www.comesa.org
- www.aseansec.org

- www.apecsec.org
- www.apec.org
- www.apectariff.org
- www.apec2003.org
- www.cis.minsk.by/russian/cis_docs
- www.cisstat.com
- www.mpa.eurasec.org
- www.guuam.org

Лекция 6. Международная экономическая интеграция

Подведём итог:

- Мы определили, в чём заключается сущность международной экономической интеграции как единства процесса и состояния, выявили её объективные причины и предпосылки;
- Мы проанализировали основные организационно-институциональные этапы развития интеграции;

Лекция 6. Международная экономическая интеграция

Подведём итог (продолжение):

- В рамках статического анализа мы оценили последствия присоединения страны к ТЭС с точки зрения потокообразующего и потокоотклоняющего эффектов;
- В рамках динамического анализа мы дали более многоплановую и реалистичную интерпретацию результатов развития интеграционного процесса;
- И, наконец, были рассмотрены основные интеграционные группировки мировой экономики