

Ю.В.Шишков
“Интеграционные
процессы на пороге
XXI века”

*Глава 1: Природа и
закономерности международной
интеграции*

Основные понятия

- **Интернационализация** – нарастающее взаимодействие между государствами в различных областях и на различных уровнях. Общее понятие. В основе – разделение труда.
- **Глобализация** – новая стадия *интернационализации* в мировом масштабе. В основе – технический прогресс.
- **Добавим**, что *глобализацию* можно рассматривать как самостоятельный процесс.
- **Международное интегрирование** – сращивание национальных рынков и формирование целостного экономического пространства. В основе – высокий уровень экономического и технического развития государств, и высокой экономической взаимозависимости (в мировом масштабе интеграция невозможна).

Когда началась эпоха интеграции?

- 50-е гг. в Европе
- до этого – не интеграция, а т. н. интеграция юрисдикций - консолидация власти в руках высшего суверена (т .е. объединение Германии, Италии, создание США – не *интеграция*).

Технико-экономические императивы международного интегрирования I

Стадии развития национальных хозяйств

- традиционное общество, переходное общество, стадия взлета, стадия зрелости, стадия массового потребления (У. Ростоу)
- главный вывод: чем более развита страна технически и экономически, тем больше у нее производственных, финансовых, транспортных и прочих *возможностей* для активного включения в МРТ и тем настоятельнее *необходимость* участия в нем.
- Путь к региональной экономической интеграции через МРТ и торговлю

Технико-экономические императивы международного интегрирования - II

Ранние стадии промышленного развития

- Существует межотраслевое разделение труда на основе различных природно-климатических и техногенных условий производства товаров (обмен базовыми товарами)
- Движущая сила – абсолютная и относительная разница в издержках производства товара (классическая теория международной торговли)
- Межотраслевое разделение труда совместимо с дезинтегрированной структурой мирового рыночного пространства, т.е. необходимости в международном интегрировании нет

Технико-экономические императивы международного интегрирования-IVb

-
- Лучший выход – создание полностью и необратимо либерализованного рыночного пространства в масштабе возможно большего числа стран-партнеров (необходимость в ЗСТ и таможенных союзах)
 - Вывод: экономическое интегрирование не только возможно, но и неизбежно между странами, достигшими в своем технико-экономическом развитии высоких ступеней индустриализации и способными производить широкий ассортимент готовых изделий и участвовать в международном производственном кооперировании. Сращивание национальных хозяйств на микроэкономическом уровне. Координация макроэкономической политики.

Какие национальные хозяйства способны интегрироваться? I

Предпосылки экон. интегрирования

- высокий уровень индустриализации
- производство широкого ассортимента готовых изделий
- внутриотраслевая торговля

Какие национальные хозяйства способны интегрироваться? II

Аграрные страны

- Индустриализация либо еще не дошла, либо на стадии зарождения
- Благоприятные почвенно-климатические условия для тропического земледелия и животноводства
- Производство и экспорт одних и тех же агропродуктов на протяжении тысячелетий
- Слабые экон. стимулы к продвижению по пути индустриализации
- Низкий уровень квалификации трудовых ресурсов
- Примитивная производственная культура, отсутствие коммерческого мышления
- Торговые партнеры расположены за пределами этой группы стран

Какие национальные хозяйства способны интегрироваться? III

Страны-экспортеры минерального топлива

- Однобокий характер индустриализации (добыча и переработка добытого жидкого топлива)
- Крупные экспортные доходы, позволяющие ввозить извне необходимые товары и не развивать соб. обрабатывающую пром-ть
- Постоянная жесткая конкуренция друг с другом

Какие национальные хозяйства способны интегрироваться? IV

Страны-экспортеры руд и металлов

- Более развитые, нежели первые две группы в силу особенностей самого природного ресурса
- Наряду с добычей руд развивается перерабатывающие производства, сложные в технологическом отношении
- Определенная общеобразовательная и специальная подготовка рабочей силы
- Возможности для взаимной торговли ограничены

Какие национальные хозяйства способны интегрироваться? V

НИС

- Сокращение доли агропродуктов, руд и металлов в экспорте
- Повышение степени диверсификации экспортной структуры
- Увеличение доли взаимной торговли

Какие национальные хозяйства способны интегрироваться? VI

Высокоразвитые индустриальные страны

- Высокий уровень развития обрабатывающих отраслей пром-ти
- Высокая степень торговой “взаимности”:
 - характер спроса на готовые изделия
 - международное производственное кооперирование

Какие национальные хозяйства способны интегрироваться? VII

Возможности интегрирования различных нац. экономик

- Наибольшие возможности – у высокоразвитых стран:
 - интенсивный обмен товарами и услугами в широком диапазоне
 - взаимодополнение, конкуренция носит стимулирующий, а не разрушительный характер
- Наименьшие возможности – аграрные страны и др:
 - экономики не являются взаимодополняющими
 - соперники на мировом рынке
 - из-за разрыва в уровнях технико-экон. и социально-культурного развития не интегрируются с индустриальными странами

От растущей открытости нац. экономик к их интеграции I

Воспроизводственное открывание

- Государства покрывают свои текущие потребности импортом товаров и услуг
- Государства все большую долю собственной продукции вывозят за рубеж
- Экспорт капитала в форме прямых, портфельных и др инвестиций
- Международная собственность на основные производственные фонды (ТНК)

От растущей открытости нац. экономик к их интеграции II

**Степень воспроизводственной открытости
страны зависит от:**

- уровня технико-экономического развития
- величины общеэкономического потенциала
- обеспеченности собственными природными ресурсами

От растущей открытости нац. экономик к их интеграции III

Торгово-политическая открытость (либерализация торгово-полит. режима)

- Уровень технико-экономического развития страны
- Степень конкурентноспособности товаров
- Субъективные факторы – полит. приоритеты, межд. соглашения, военные действия

От растущей открытости нац. экономик к их интеграции IV

Экономическое интегрирование

- Согласование торговой политики с другими странами
- Создание коллективных контрольных институтов
- Гармонизация, унификация различных аспектов национальной внутри- и внешнеэкономической политики