

Модуль 4.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

1. Структура мирового хозяйства

2. Экономические закономерности мирового хозяйства

3. Современное международное разделение труда

4. Формы международных экономических отношений

Структура мирового хозяйства

Мировое (всемирное) хозяйство - это противоречивая целостность национальных хозяйств, связанных между собой международными экономическими отношениями на основе международного разделения труда (см. схему 1). Таким образом, международные экономические отношения (МЭО) характеризуют способ и характер взаимодействия всех стран мира в сфере хозяйственного общения. В основе функционирования мирового хозяйства с его МЭО лежит международное разделение труда (МРТ), т. е. специализация стран на определенных видах товаров и услуг, которая предполагает их устойчивый международный обмен, или кооперацию (см. схему 2).

МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО



Схема 1

Схема 1

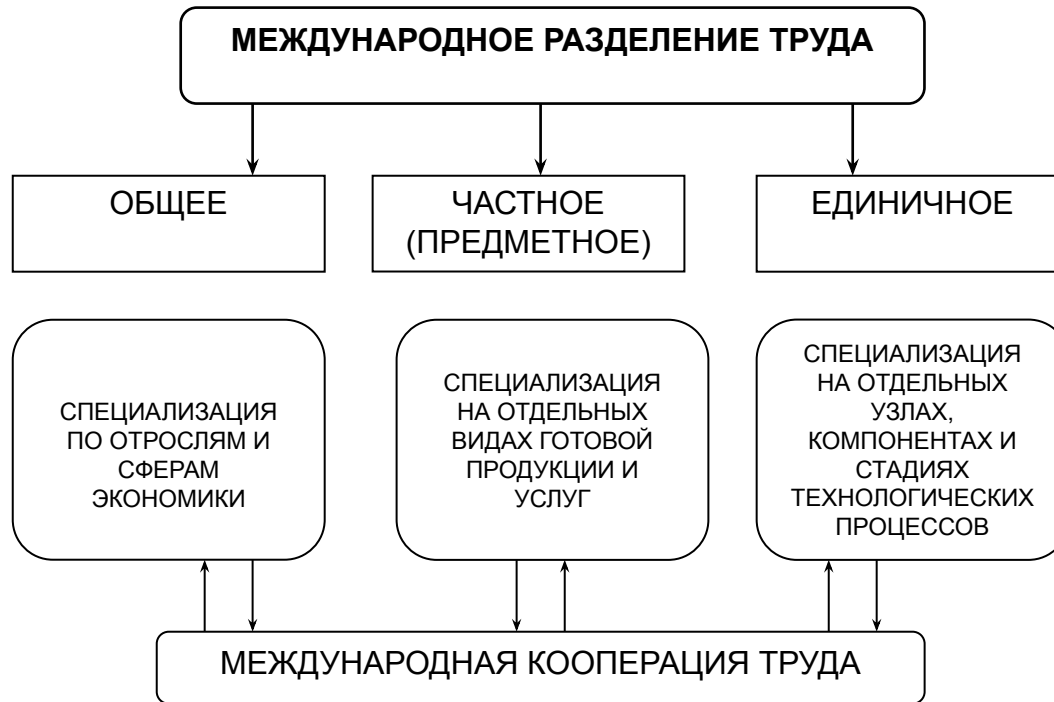


Схема 2

Экономические закономерности мирового хозяйства

В рамках мирового хозяйства действует ряд экономических законов и закономерностей:

1. Неравномерность экономического развития. Мировая экономика развивается через определенные центры, подтягивающие периферию до своего уровня, следствием чего является неравномерное распределение богатства, дифференциация стран, различная степень их экономического и политического влияния в мире.

2. Как и национальным хозяйствам, мировой экономике присуща цикличность развития: средне- и долгосрочные циклы, «длинные волны» Кондратьева.

3. Интернационализация производства и капитала, которая проявляется в настоящее время в первую очередь в деятельности транснациональных корпораций и банков (ТНС и ТНБ), в международной экономической и валютной интеграции.

4. Глобализация мировой экономики.

Современное международное разделение труда

За последние 25 - 30 лет МРТ полностью преобразилось. Произошел переход от традиционной двухступенчатой системы, в которой все страны делились на две группы (индустриальные и аграрно-сырьевые) к трехступенчатой системе, состоящей из стран - монополистов новейших и прогрессивных технологий, стран - поставщиков минерального и сельскохозяйственного сырья и стран, специализирующихся на сборке и производстве материало- и трудоемкой продукции.

Модернизированное разделение труда основано в первую очередь не на обмене готовой продукцией, а на поддетальной и поузловой специализации, на участии в отдельных стадиях технологических процессов. Сложившаяся в 80-е годы новая система МРТ может быть образно названа «единый мировой конвейер», или «новое международное разделение труда».

Главные причины перехода к данной форме состоят в следующем. Начиная с 1969 года развитые страны оказались зависимы от развивающихся стран как от поставщиков сырья. Особенно очевидно это стало после нефтяного кризиса 1974- 75 гг. Из этого факта произошли очень серьезные и далеко идущие последствия. Развитые страны внедряют у себя программы экономии сырья и развития новых технологий, чтобы снизить степень зависимости. Развивающиеся страны снизили накал борьбы с иностранным капиталом и, пользуясь ситуацией, оговаривают перемещение обрабатывающей и сборочной промышленности на свои территории.

Для «сброса» традиционных технологий в развивающиеся страны были и более серьезные причины. Мировой экономический кризис начала 80-х годов открыл новый 50-летний цикл технологического развития («длинная волна» Кондратьева), основу которого составляет электронно-вычислительная техника во всех ее проявлениях (см. схему3).

В результате создается новый мир экономической взаимозависимости, в котором диктат, ущемление прав, грабеж заменятся на партнерство и равенство, ассиметричная зависимость - на симметричную.

ЭВОЛЮЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА (МРТ)

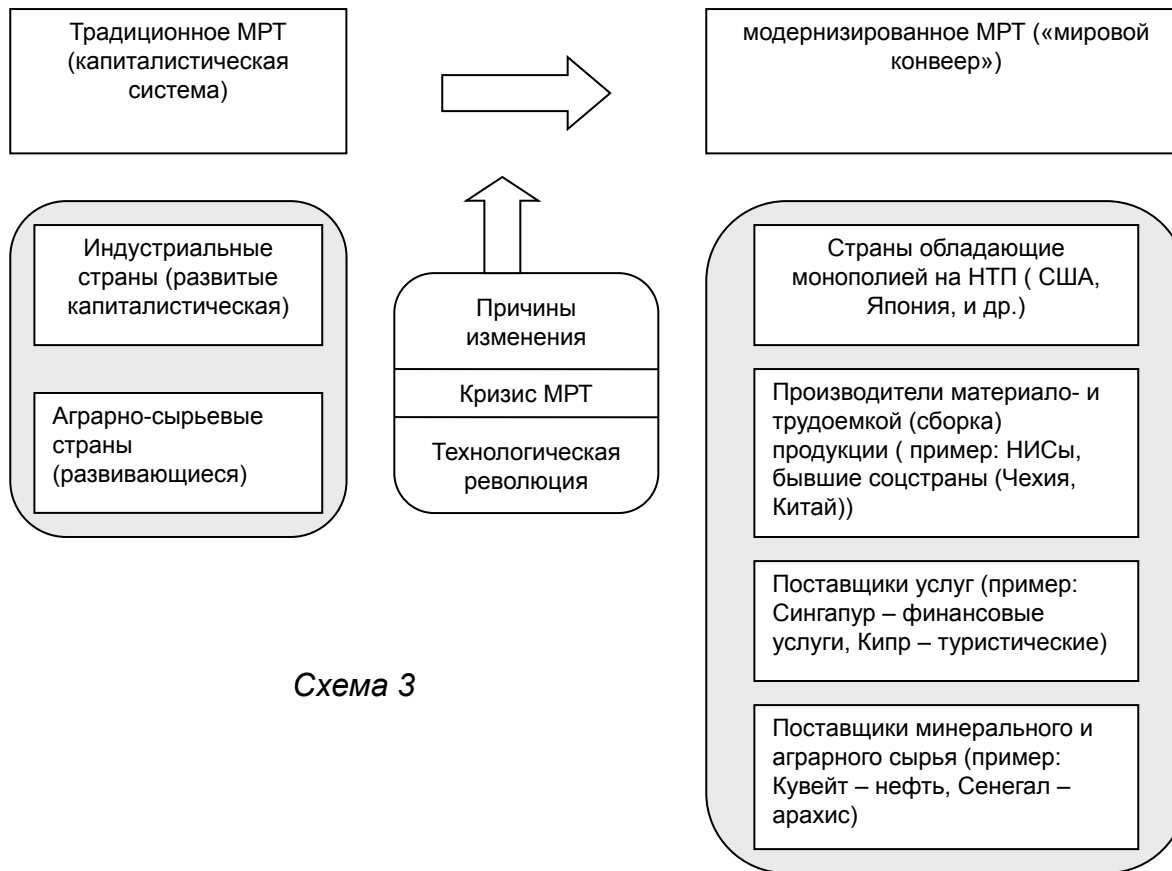


Схема 3

Формы международных экономических отношений

Международные экономические отношения (МЭО) выступают в ряде форм (см. схему 4).

1. Международная торговля товарами - это сфера международных товарно-денежных отношений, или совокупность внешней торговли всех стран мира. Она, в свою очередь, делится на торговлю; а) сырьевыми товарами, б) машинами и оборудованием, в) потребительскими товарами.

2. Торговля услугами - это торговля потребительными стоимостями, которые преимущественно не имеют вещественной формы, которая охватывает:

- транспорт;
- торговлю лицензиями, знаниями;
- туризм;
- посреднические услуги в международной торговле;
- финансовые услуги;
- страховые услуги;
- информационные, рекламные и другие услуги.

Темпы роста торговли услугами выше, чем торговли товарами.

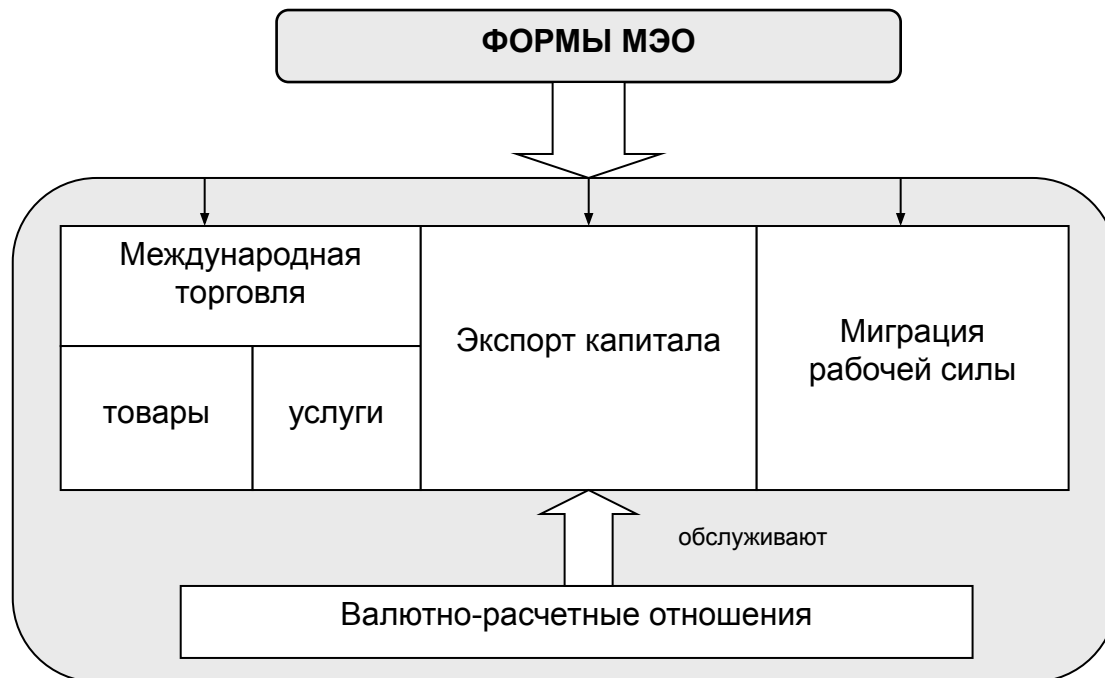


Схема 4
+
**ОБМЕН ПРОДУКТАМИ
НАУЧНО – ТЕХНИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

3. Вывоз капитала - движение капитала через национальные границы. Капитал существует в ссудной и предпринимательской форме. Он может быть частным, государственным и капиталом международных организаций. Важнейшую роль в данной сфере играют ТНК и ТНБ.

4. Международная миграция рабочей силы – перемещение, переселение трудоспособного населения по причинам экономического характера. Основные потоки миграции:

- малоквалифицированная рабочая сила из развивающихся стран;
- высококвалифицированные специалисты («утечка мозгов») в развитые регионы из государств с переходной экономикой и некоторых развивающихся стран.

5. Экономическая интеграция - качественно новый этап сближения, переплетения отдельных национальных хозяйств, который в перспективе ведет к созданию единого интернационального хозяйства (например Европейский Союз). В наивысшей своей фазе предполагает свободное движение товаров и услуг, капиталов и рабочей силы, создание единой валюты и политическую интеграцию.

Экономическая интеграция преобразует всю структуру мирового хозяйства. Три известных центра экономической силы (США - Европейский Союз - Япония) преобразуются в треугольник, представленный региональными интеграционными объединениями. В Америке это - НАФТА (Североамериканская зона свободной торговли), куда входят США, Канада и Мексика, в Азии - АТЭС (Организация азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества), куда входят 18 стран, включая Японию, Китай, США и Канаду. В самое ближайшее время произведенный ВВП трех перечисленных группировок сравняется

Международная торговля — система международных товарно-денежных отношений, складывающаяся из внешней торговли всех стран мира.

Международная торговля возникла в процессе зарождения мирового рынка в XVI—XVIII веках.

Базой международной торговли является международное разделение труда.

Особенности ценообразования

Ценообразование в международной торговле зависит от большого количество факторов:

- место и время продажи товара;
- взаимоотношения между продавцом и покупателем;
- условия коммерческой сделки;
- характер рынка;
- источники ценовой информации.

Мировыми ценами называется особая разновидность цен в международной торговле — цены важнейших (крупных, систематических и устойчивых) экспортных или импортных сделок, совершаемых на обычных коммерческих условиях в основных центрах международной торговли известными фирмами-экспортерами и импортерами соответствующей продукции.

Организации

Регулированием мировой торговлей занимается ряд международных и общественных организаций.

В 1966 году в целях содействия развитию права международной торговли была создана Комиссия ООН по праву международной торговли — вспомогательный орган Генеральной Ассамблеи ООН.

В 1995 году была основана глобальная международная организация в области правил международной торговли — Всемирная торговая организация (ВТО). ВТО является преемником Генерального соглашения о тарифах и о торговле.

Теоретические концепции международной торговли

Теория Абсолютных Преимуществ

- открытая А. Смитом закономерность развития международной торговли, состоящая в том, что страны экспортируют те товары, которые они производят с меньшими издержками (т.е. в производстве которых они имеют абсолютное преимущество), и импортируют те товары, которые они производят с большими издержками, чем другие страны (т.е. в производстве которых преимущество принадлежит их торговым партнерам)

Сравнительное преимущество — по Д. Рикардо — концепция, согласно которой экономические субъекты, будь то отдельные люди или целые страны, оказываются наиболее производительными, когда они специализируются на производстве тех товаров и услуг, в изготовлении которых они проявляют особую эффективность или располагают значительным опытом и квалификацией.

Концепция **сравнительных преимуществ** (она же — теория сравнительных преимуществ) служит теоретическим обоснованием международного разделения труда.

Природные преимущества - это способность страны производить товар более эффективно благодаря климатическим условиям или владению особенными природными ресурсами.

Платежный баланс — это «статистический отчет, где в систематизированном виде приводятся суммарные данные о внешнеэкономических операциях данной страны с другими странами мира за определенный период времени».

Особенностью данного понятия является то, что первоначальное и современное определения данного термина имеют принципиальные отличия, что нередко вводит в заблуждение. Термин «платежный баланс» впервые был использован Д. Стюардом в его работе «Исследования о принципах политической экономии» (1767 г.). Д. Стюард определяет платежный баланс как самостоятельное понятие, которое состоит из:

Расходов граждан за рубежом.

Платежей по долгам, основной суммы долга и процентов иностранцам.

Предоставления денежных займов другим странам.

Таким образом, первоначально платежный баланс отражал только совершенные платежи, а не **все** внешнеэкономические операции с материальными, финансовыми и интеллектуальными активами (внешнеэкономические операции — это операции между резидентами и нерезидентами).

В тоже время надо отметить, что концептуальные основы, логика и структура построения современного платежного баланса базируется на предыдущих представлениях о предназначении платежного баланса. При составлении платежного баланса используется принятый в бухгалтерском учете принцип двойной записи. Каждая операция отражается по дебету и кредиту счета, а итоговая сумма дебета должна равняться итоговой сумме кредита. Кредитовые суммы формируются в результате экспорта товаров и услуг и притока капитала, что приводит к поступлению иностранной валюты на счет, они отражаются со знаком плюс. Дебетовые суммы формируются в результате импорта товаров и услуг и оттока капитала, приводящих к расходу иностранной валюты. Они отражаются со знаком минус. В платежном балансе экономические операции отражаются по рыночным ценам, т. е. по ценам, по которым фактически происходил обмен экономическими ценностями.

Методология платежного баланса.

Большинство записей в платежном балансе отражают внешнеэкономические операции, в которых одни экономические блага обмениваются на другие. Поэтому в счетах платежного баланса делают двойную запись.

Кредит – это вывоз благ за границу. В кредите отражается отток благ из страны, за которые ее резиденты со временем получают платежи в иностранной валюте.

Дебет – это ввоз благ из заграницы в определенную страну, за которые ее резиденты должны заплатить .

Сальдо торгового баланса – это разница между экспортом и импортом.

Платежный баланс включает три элемента:

- 1) Счет текущих операций (экспорт товаров, услуг и импорт товаров, услуг);
- 2) Счет движения капитала (отражаются все международные соглашения с активами: доходы от продажи акций, облигаций, недвижимости и т.п. иностранцами и расходы, которые возникают в связи покупкой таких активов за границей);
- 3) Изменение официальных резервов (они включают золото, иностранную валюту, кредитные доли в МВФ и др.)

Внешнеторговая политика — государственная экономическая политика, оказывающая влияние на внешнюю торговлю посредством налогов, субсидий и прямых ограничений на импорт и экспорт. Поскольку хозяйство всех стран в той или иной мере зависит от экспорта и импорта, государство в законодательном порядке устанавливает определенные правила внешней торговли. Исторически сложились два противоположных вида **внешнеторговой политики**: протекционизм и **свобода торговли**.

Протекционизм — система ограничений импорта, когда вводятся высокие таможенные пошлины, запрещается ввоз определенных продуктов, используются другие меры, препятствующие конкуренции иностранных изделий с местными. Политика протекционизма поощряет развитие отечественного производства, способного заменить импортные товары.

Фритредерство (*англ. Free trade — свободная торговля*) — направление в экономической теории, политике и хозяйственной практике, провозглашающее свободу торговли и невмешательство государства в частнопредпринимательскую сферу жизни общества. На практике свобода торговли обычно означает отсутствие высоких экспортных и импортных пошлин, а также немонетарных ограничений на торговлю, например, квот на импорт определённых товаров и субсидий для местных производителей определённых товаров. Сторонниками свободной торговли являются либеральные партии и течения; противники состоят из многих левых партий и движений: социалистов и коммунистов, защитников прав человека и окружающей среды, а также большинства профсоюзов.

Одной из ранних теорий торговли был меркантилизм, возникший в Европе в XVI веке. В XVIII веке протекционизм был подвергнут резкой критике в трудах Адама Смита, учение которого можно считать теоретической основой свободной торговли. В XIX веке взгляды Смита получили более полное развитие в трудах Давида Рикардо. Зародилось в городе Манчестер

Протекционистские меры включают:

Барьеры Тарифные - ограничение импорта товаров, связанное с применением высоких тарифов на ввоз продукции.

Барьеры нетарифные - ограничения для импорта товаров: торгово-политические, административные, технические (стандарты), санитарные и импортные квоты - количественные ограничения на ввоз товаров, устанавливаемых государством.

Контингент - предельная [норма ввоза](#), [вывоза](#) или [транзита](#) каких-нибудь товаров в определенные страны, устанавливаемая [государством](#).

Налоговая система - создает преимущества для покупателей и пользователей национальной продукцией. Сюда включаются таможенные пошлины, акцизы, транспортные расходы и т.д.

Система стандартов – страна устанавливает определенные стандарты на ввозимую продукцию. Несоблюдение стандартов может послужить поводом к запрету ввоза импортной продукции и ее реализации на внутреннем рынке.

Средства государственного стимулирования экспорта - помощь государства по продвижению национальных товаров на зарубежные рынки в виде субсидий, налоговых льгот, кредитной политики, юридической и государственной поддержки.

Валютный курс — цена ([котировка](#)) денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны, [драгоценных металлах](#), [ценных бумагах](#).

Понятие «обмен валюты» связано с такой ее характеристикой, как конвертируемость. Степень конвертируемости валюты определяется механизмом государственного регулирования валютных операций. Валюту называют свободно конвертируемой, если в стране этой валюты к резидентам и нерезидентам не применяют какие-либо ограничения на осуществление валютных сделок, и неконвертируемой, если в стране этой денежной единицы действуют законодательно установленные ограничения почти на все виды операций с ней. Частично конвертируемой считается валюта стран, в которых действуют ограничения и регламентации на некоторые виды обменных операций или для некоторых участников этих операций. Свобода конвертации валюты должна опираться на экономическую стабильность страны, т.е. одного законодательного разрешения обмена валюты недостаточно, необходимы доверие к валюте и оценка экономической состоятельности страны. Таким образом конвертируемость – это способность валюты свободно обмениваться на другие валюты и обратно на национальную валюту на валютных рынках.

Для конвертированных валют в основе курса лежит валютный паритет. Однако курсы валют почти никогда не совпадают с их валютным паритетом. В условиях международной торговли и других внешнеэкономических акций отношение поступлений и платежей в иностранной валюте и, соответственно, [спрос](#) и [предложение](#) иностранной валюты не находится в равновесии. При активном платежном балансе курсы иностранных валют на валютном рынке данной страны падают, а курс национальной денежной единицы повышается. Обратное происходит в случае, когда страна имеет пассивный платежный баланс. Потому в большинстве стран вместе с твердым официальным курсом национальной валюты также существует свободный. По официальному паритету осуществляются расчеты центральных национальных банков и других валютно-финансовых учреждений между разными странами и с международными организациями. Расчеты между частными лицами и организациями осуществляются по свободному курсу.

Фиксация валютного курса осуществляется или согласно золотому паритету (гарантированному золотому содержанию национальной денежной единицы), или по [международному договору](#). При классическом золотом стандарте, то есть при свободном размене валют на золото в [центральной банке](#), валютный курс устанавливается в пропорциях к его золотому содержанию.

В той или иной степени правительство страны устанавливает официальные обменные курсы (т. н. учетные), регулярно публикующиеся в специальных бюллетенях. В России официальный курс рубля устанавливается Центральным Банком РФ для использования в расчетах доходов и расходов государственного бюджета, всех видов платежно-расчетных отношений государства с организациями и гражданами, а также целей налогообложения и бухгалтерского учета.

Фиксирование национальной денежной единицы в иностранной называется валютной котировкой. Принято различать прямую и обратную (косвенную) котировку. Прямая котировка – это цена иностранной валюты, сложившаяся на национальном рынке. Она показывает количество валюты-измерителя, приходящегося на единицу котируемой валюты. Обратная (косвенная) котировка отражает количество единиц котируемой валюты, приходящееся на единицу валюты-измерителя. Курс одной валюты по отношению к другой может быть определен также через третью валюту. В этом случае он называется кросс-курсом. Необходимость в таких котировках возникает в тех случаях, когда объем прямых обменных операций между двумя валютами относительно мал, и, следовательно, не складываются достаточно представительные прямые котировки. Кроме того, даже при наличии надежных прямых котировок расчет кросс-курса может дать несколько отличную величину курса. При наблюдении за уровнем валютного курса фиксируют два курса:

- Курс продавца (по которому банк продает валюту);
- Курс покупателя (по которому банк покупает валюту).

Они различаются, поскольку здесь валютные операции рассматриваются как средство получения прибыли. Разность между этими курсами образует маржу.

Формы валютного курса

Колеблющийся — свободно меняется под влиянием спроса и предложения и основан на использовании рыночного механизма.

Плавающий — разновидность валютного курса, который колеблется, что обусловлено использованием механизма валютного регулирования. Так, для ограничения резких колебаний курсов национальных валют, которые вызывают неприятные последствия валютно-финансовых и экономических отношений, страны, вошедшие в Европейскую валютную систему, ввели в практику согласование относительных взаимных колебаний валютного курса.

Фиксированный - официально установленное отношение между национальными валютами, основанное на определенных в законодательном порядке валютных паритетах. Он допускает закрепление содержания национальных денежных единиц непосредственно в золоте или долларах США при строгом ограничении колебаний рыночных курсов валют в оговоренных границах (порядка одного процента).

Метод установления курса

Основным понятием, используемым для пояснения валютных курсов является паритет покупательной способности, ППС (purchasing power parity - PPP), для формулирования которого обычно применяют так называемый закон одной цены: *цена товара в одной стране должна быть равна цене товара в другой стране; а поскольку эти цены выражаются в разных валютах, это соотношение цен и определяет курс обмена одной валюты на другую.*

Пусть P_d - внутренняя цена (domestic price) данного товара, а P_f - его цена за рубежом, в соседней стране (foreign price). Эти цены представляют собой количество валюты, национальной для данной страны и иностранной, которое дают за единицу товара в стране и за рубежом. Отношение цен и будет тем курсом, по которому одну валюту будут обменивать на другую ради покупки данного товара.

$$S = (P_d) : (P_f)$$

1. Новые формы международных экономических отношений (МЭО)

Глобализация мировой экономики приводит к тому, что в рамках традиционных форм МЭО складываются новые функциональные блоки (см. схему 4).

Глобализация МЭО

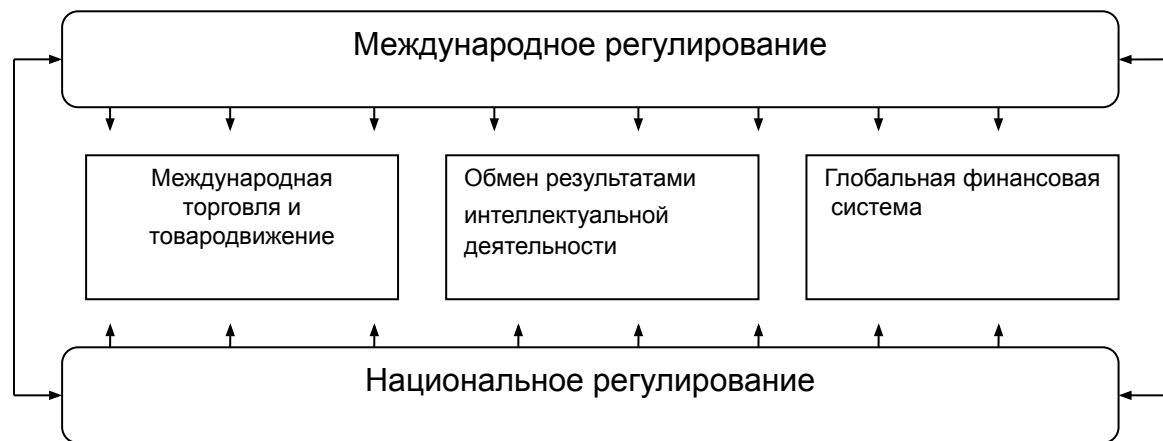


Схема 4

1) глобальная система товародвижения, в которую входят международная торговля, услуги по транспортировке, хранению, страхованию и другие необходимые операции по осуществлению поставок и регулированию товарных потоков;

2) глобальная система обмена результатами интеллектуальной деятельности, включая обмен информацией через компьютерные информационные сети;

3) глобальная финансовая система, которая становится таковой благодаря развитию электронных средств связи и компьютерных технологий.

По мере своего становления глобальная экономика приобретает черты сложной развивающейся системы, которая имеет свои особые закономерности. Она может существовать и развиваться, только сочетая в себе рыночные характеристики с государственным и надгосударственным регулированием