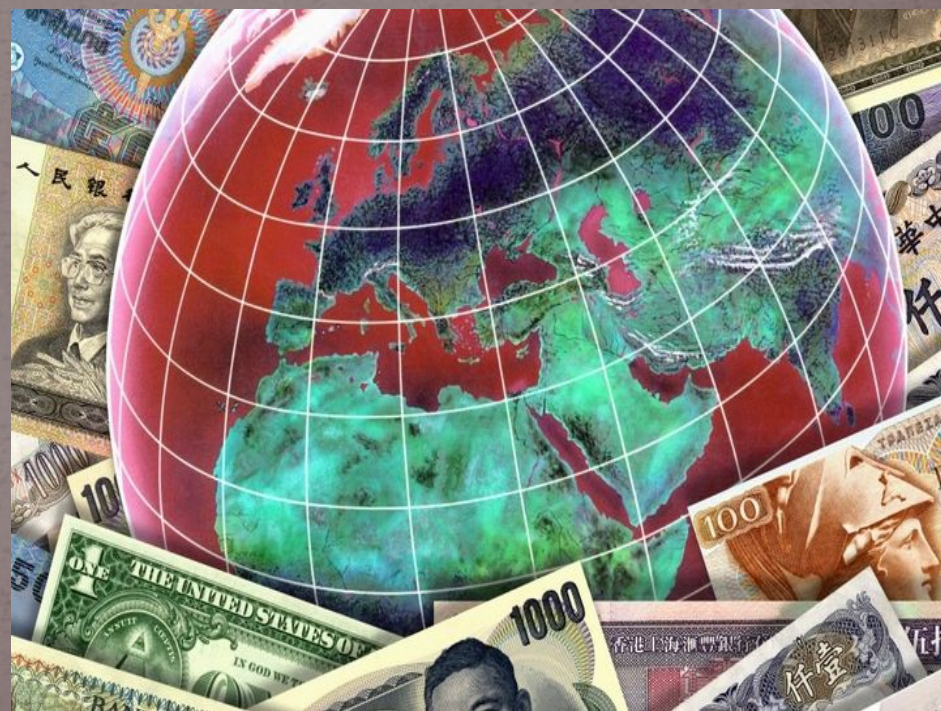


# «МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА»

- Мировая экономика представляет собой особую сферу научного познания, сформировавшуюся на основе экономической теории.
- Объектом ее изучения является всемирное, или мировое, хозяйство, под которым понимается совокупность отдельных стран, участвующих в международном разделении труда и связанных системой международных экономических отношений.



## МЕХАНИЗМ, СУБЪЕКТЫ И ОБЪЕКТЫ МЭ

### Механизм МЭ:

- система экономических инструментов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление мирохозяйственных связей. Определяется спецификой МЭ (международный характер связей, территориальная удаленность, использование специальных валютно-финансовых инструментов)

1

### Субъекты мирохозяйственных связей

юридические и физические лица, занятые осуществлением международных экономических операций

### Национальные государства:

осуществляющие международную хозяйственную деятельность

### Международные организации:

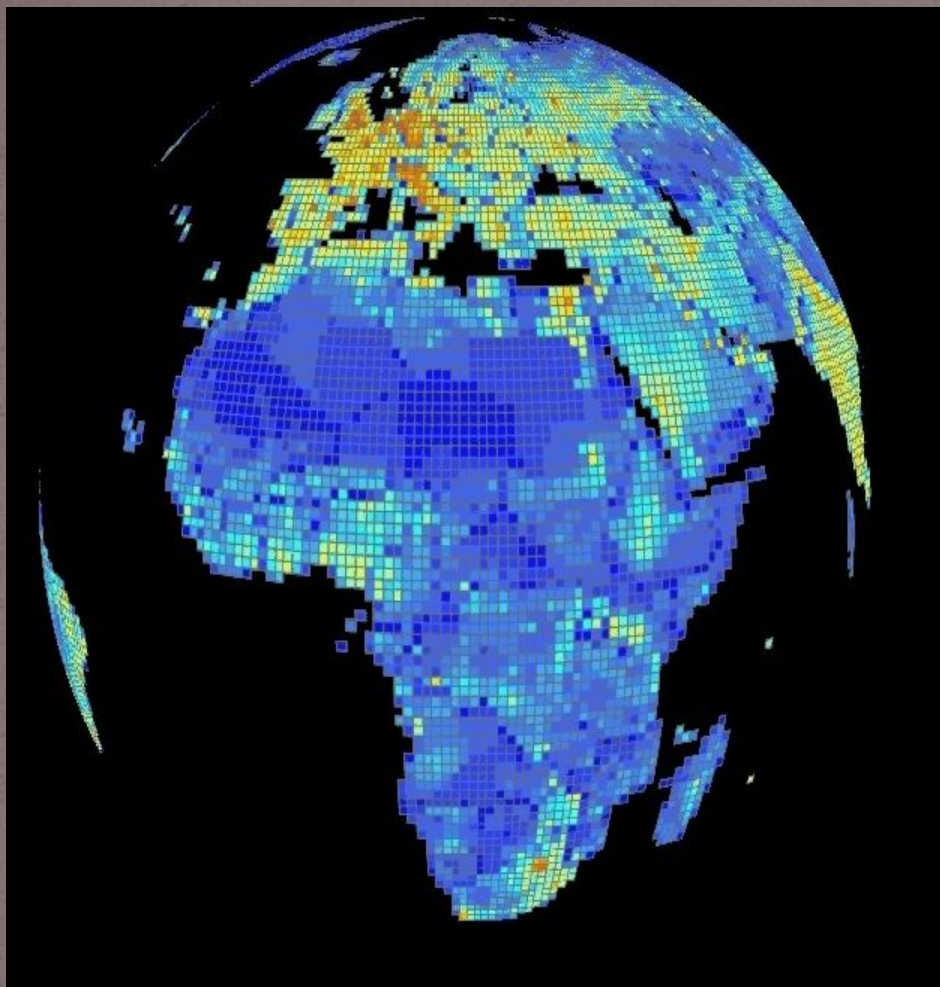
- неправительственные
- отраслевые или специализированные экономические и научно-технические
- экономические, функционирующие в отдельных сегментах мирового рынка
- торгово-экономические
- валютно-финансовые и кредитные
- межгосударственные регионального характера
- полупоформальные объединения
- межгосударственные универсальные

### Национальные частные субъекты:

- осуществляющие международную экономическую деятельность:
- резиденты - субъекты хозяйствования, постоянно осуществляющие деятельность на территории определенной страны, независимо от их национальности
  - нерезиденты - субъекты хозяйствования, постоянно осуществляющие деятельность на территории иностранного государства (предприятия, банки и т.д.)

- Предмет изучения - мировой экономики: отношения между людьми по поводу производства, распределения и обмена и потребления жизненных благ.
- Изучение проблем мировой экономики позволяет решить следующие основные задачи:
- создать теоретическую и методологическую базу для правильного понимания закономерностей, процессов, проходящих как в мировом хозяйстве в целом, так и в его отдельных частях (странах и регионах);
- выявлять тенденции мирового экономического развития в целом, регионов и отдельных стран,
- обобщать и успешно использовать имеющийся опыт для решения национальных и международных экономических проблем.





- Конкретными объектами изучения мировой экономики являются:
- общие закономерности развития мирового хозяйства;
- процессы глобализации;
- национальные экономики с точки зрения их участия в международном разделении труда;
- транснациональные структуры, их производственная и сбытовая деятельность;
- валютно-финансовые и бюджетные средства национальных правительств, выделяемые для международной финансово-экономической деятельности;
- мировая валютно-финансовая система, деятельность международных финансовых институтов;
- международные экономические организации;
- международное хозяйственное законодательство;
- товары и услуги, произведенные отраслями реального сектора, мировой рынок;
- региональная экономическая интеграция в рамках Европейского союза и проч.

## Этапы становления и развития мировой экономики

### XV-XVI вв

Великие географические открытия. Формирование мировой колониальной системы. «Революция цен». Зарождение мирового капиталистического рынка. Мануфактура

### XVII - первая половина XIX в

Формирование мирового капиталистического рынка. Развитие международного разделения труда (промышленный переворот, буржуазные революции, переход от мануфактурной к фабричной системе производства). Развитие мировой торговли как формы МЭО

### Середина XIX - XX вв.

Промышленная революция. Становление массового производства. Усиление взаимозависимости экономик всех стран на основе международного разделения труда. Становление и развитие форм МЭО (международная миграция факторов производства, мировая валютно-финансовая система). Развитие НТР, интернационализации хозяйственной жизни, экономической интеграции, транснационализации мирового хозяйства.

Кризисные явления в МЭ:

- 1910-30-е гг. - Первая мировая война, социалистическая революция, мировой экономический кризис («Великая депрессия»), тенденции к автаркии
- 1930-40-е гг. - Вторая мировая война, создание мировой социалистической системы хозяйства (новая ломка структуры МХ), сворачивание мирохозяйственных связей в сочетании с их частичным восстановлением
- 1950-60-е гг. - распад мировой колониальной системы
- 1990-е гг. - распад мировой социалистической системы и СССР, усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости стран

### 1990-е годы

Новый (современный) этап мирового развития связан с глобализацией мировой экономики и переходом ключевых позиций в ее развитии к ТНК и ТНБ. Глобализация рынков

## ● Этапы становления и развития мировой экономики

Хозяйственные связи, которые устанавливаются между собой группы стран, отдельные страны и находящиеся на их территории частные субъекты с целью удовлетворения своих производственных и непроизводственных потребностей, называются международными экономическими отношениями.

# Формы международных отношений

- Международные отношения осуществляются в следующих формах:
- торговля товарами, услугами, объектами интеллектуальной собственности;
- движение краткосрочных финансовых средств; экспорт и импорт капиталов (инвестиций);
- оказание экономической помощи;
- валютные отношения;
- движение рабочей силы;
- промышленное и научно-техническое сотрудничество (движение технологий);
- сотрудничество в решении глобальных проблем.

Сегодня ни одна страна мира не может претендовать на полноценное развитие, если не втянута в орбиту мирохозяйственных связей. В результате рост внешнеэкономической деятельности происходит быстрее роста национальных хозяйств, а мировое производство почти в два раза обгоняет прирост населения.

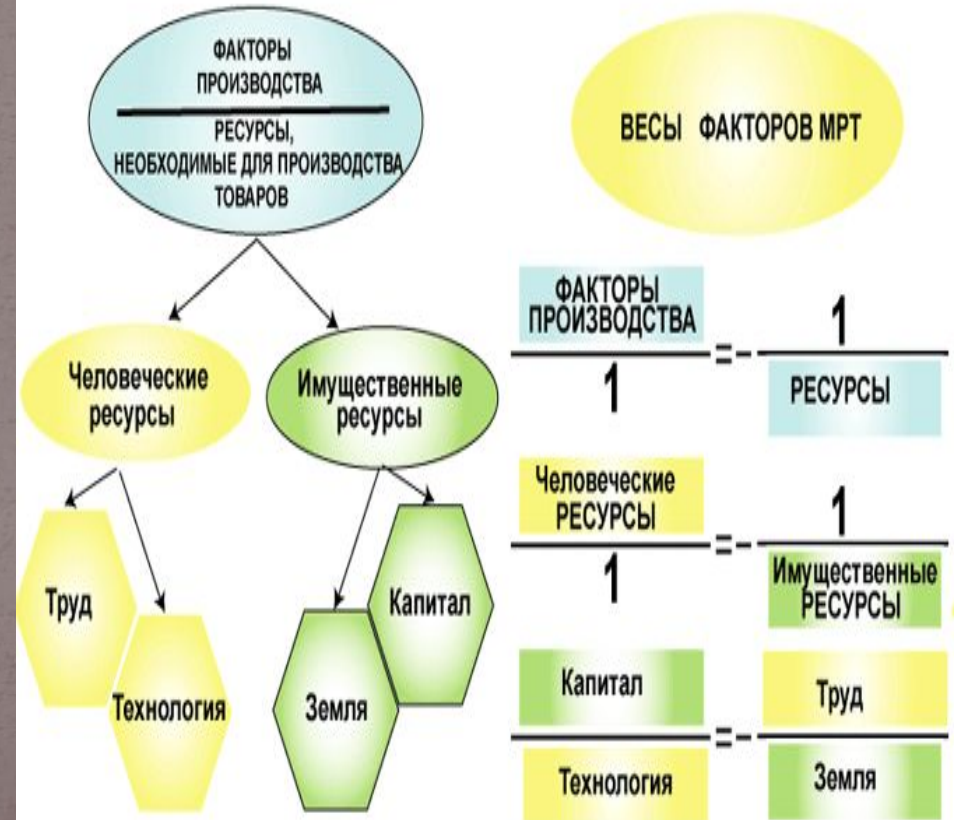
# Сущность международного разделения труда и факторы его определяющие.

## Сущность международного разделения труда



## Международное разделение факторов производства

исторически сложившееся или приобретенное сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективно, чем в других странах





# Международная специализация и кооперирование

- Международная специализация - это специализация стран на производстве определенных товаров и услуг сверх внутренних потребностей для последующей их реализации на мировых рынках.
- Это форма разделения труда между странами, при которой на длительное время происходит концентрация выпуска однородной продукции в рамках страны (группы стран) с целью создания предприятия оптимального размера с высоким уровнем техники и технологии. снижения ее себестоимости и повышения качества (но не все виды производства в равной мере участвуют в специализации). В результате растет взаимозависимость и взаимодополняемость национальных экономик.
- Эволюция производительных сил привела к делению общественного разделения труда на три типа:
- общее - между крупными сферами общественного производства (производственной и непроизводственной сферами. промышленностью, сельским хозяйством, строительством, торговлей и т.п.);
- частное - внутри крупных сфер по отраслям, подотраслям и их предприятиям (например, между отраслями промышленности, внутри автомобилестроительной отрасли между
- производителями большегрузных и легковых автомобилей и др.);
- единичное- внутри предприятий.

## Типы МРТ

**МРТ- предполагает:  
неразрывную взаимосвязь двух процессов**

### Международной специализации:

формы МРТ, представляющей собой устойчивую ориентацию национальных экономик на производство продукции определенного вида с целью последующего обмена, т. е. реализации на мировом рынке

### Международной кооперации труда:

основанного на МРТ устойчивого обмена между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью

МРТ подразделяется на несколько типов по функциональному признаку

### Общий тип МРТ

предопределяет межотраслевой международный обмен, в частности, товарами (готовой продукцией) добывающих и обрабатывающих отраслей промышленности отдельных стран

### Частный тип МРТ

приводит к развитию и преобладанию мировой торговли готовыми изделиями различных отраслей и производств отдельных стран, в том числе на уровне внутриотраслевого обмена

### Единичный тип МРТ

означает специализацию различных стран:

- \* на отдельных этапах производства (узлах, деталях, полуфабрикатах и т.д.)
- \* по стадиям технологического цикла
- \* в рамках научно-технических, проектно-конструкторских и технологических разработок
- \* в инвестиционном процессе

- МРТ предстает как способ организации мировой экономики, при котором предприятия разных стран специализируются на изготовлении определенных товаров и услуг, а затем обмениваются ими.
- Специализация, протекающая как на межотраслевом, так и на внутриотраслевом уровне, может осуществляться стихийно или быть согласованным, скоординированным процессом.
- Степень международной специализации отражает соответствующий коэффициент:

$$K = \frac{\text{Удельный вес товара (товарной группы) в национальном экспорте}}{\text{Удельный вес товара (товарной группы) в мировом экспорте}};$$

- Различают:
- территориальную международную специализацию, отражающую специализацию стран,
- их интеграционных и региональных объединений;
- производственную специализацию стран, которая подразделяется на:
  - предметную - производство готовых изделий;
  - поддетальную - производство частей и компонентов изделий
  - технологическую, или стадийную специализацию.

## Способы получения конкурентных преимуществ

### Конкурентные преимущества общего порядка

Обладание собственной технологией	Принадлежащие фирме ноу-хау или технологии относительно продукта, процесса или управления, которые другие фирмы могут получить только посредством НИОКР или от данного владельца
Гудвилл, основанный на марке или торговом знаке	Репутация в отношении качества и т.п., полученная на базе опыта
<b>Экономия на масштабе:</b>	
- производства	Производство в больших масштабах, снижающее себестоимость единицы продукции
- закупок	Снижение стоимости сырья и полуфабрикатов за счет закупок в больших количествах
- финансирования	Доступ к финансированию по более низким ставкам для крупных фирм
- сбыта	Отгрузка сырья и продукции большими партиями, снижающая стоимость единицы продукции
- рекламы	Продажа на нескольких рынках, позволяющая определенную «межрыночную» стандартизацию рекламы
- поддержки государства	Свободный или преференциальный доступ на рынок, регулируемый государством
- менеджмента персонала	Навыки стимулирования групповой деятельности занятых и оптимизация производительности труда
Экономия на диапазоне деятельности	Сокращение затрат за счет объединения нескольких видов производства в рамках одной компании
Экономия агломерации	Снижение затрат в результате территориально-производственного кооперирования с другими фирмами

### Конкурентные преимущества, связанные с мультинационализацией

Мультинациональные возможности маркетинга	Знание и доступ к рынкам нескольких стран
Мультинациональные источники снабжения	Надежный доступ к источникам сырья, полуфабрикатам и т.п. в нескольких странах, снижающий издержки по сравнению с использованием единственного источника
Мультинациональные источники снабжения	Снижение «риска страны» и бизнес-риска за счет операций в нескольких странах
Опыт менеджмента в нескольких странах	Навыки управления операциями одновременно в нескольких странах

## Потенциал мировой экономики

### Потенциал мировой экономики :

имеющиеся в распоряжении общества возможности для создания экономических благ и удовлетворения

#### Финансовые ресурсы мира :

совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и международных финансовых центров мира, которые используются в международных экономических отношениях

#### Предпринимательские ресурсы: (предпринимательский потенциал)

способность к эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов - труда, земли, капитала, знаний - для осуществления хозяйственной деятельности

#### Научные ресурсы (научно-технический потенциал)

возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР)

#### Природно-ресурсный потенциал :

имеющиеся в распоряжении общества запасы полезных ископаемых и естественных условий жизни (природные ресурсы).

Включает:

энергетические, земельные и почвенные, лесные, биологические (растительный и животный мир), минеральные (полезные ископаемые), климатические и рекреационные ресурсы.

Основа ресурсною потенциала мировой экономики

#### Трудовые ресурсы мирового хозяйства

часть населения, обладающая физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для осуществления полезной деятельности в общественном производстве (население в трудоспособном возрасте; работающие лица пенсионного возраста и подростки)

# Природные ресурсы мира

## Возобновляемые

земельные ресурсы  
водные ресурсы  
энергетические ресурсы

## Природные ресурсы

Использование природных ресурсов для создания экономических благ и удовлетворения потребностей

## Не возобновляемые

минеральные ресурсы

## Основные особенности

- \* Неравномерность распределения и потребления минерально-сырьевых и энергетических природных ресурсов, а также ресурсов пресных вод на земной поверхности
- \* Сокращение земельных ресурсов в результате деградации и промышленного строительства
- \* Уменьшение лесных ресурсов в результате деградации от загрязнения воздушной среды и почв, расширения промышленных площадей и использования древесины в качестве строительного материала и топлива
- \* Сокращение вылова рыбы и необеспечение устойчивого воспроизводства рыбных запасов
- \* Растущее загрязнение поверхностных и подземных вод
- \* Экономное потребление дефицитных природных ресурсов
- \* Создание ресурсов-заменителей для остродефицитных природных ресурсов
- \* Вторичное использование природных ресурсов
- \* Снижение ресурсоемкое™ производства
- \* Решение ресурсных проблем за счет Мирового океана

## Определяющие факторы развития современной мировой экономики

### Научно-технический прогресс:

непрерывный процесс открытия и применения новых знаний в хозяйственной деятельности, позволяющий при наименьших затратах соединить имеющиеся ресурсы для выпуска высококачественных конечных продуктов

### Интернационализация:

хозяйственной жизни — процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей между странами и выход воспроизводства за национальные границы

### Транснационализация:

процесс расширения и укрепления деятельности ТНК, которые национальны по формированию капитала и интернациональны по его функционированию и контролю

### Глобализация мировой экономики :

процесс усиления взаимозависимости субъектов хозяйствования (субъектов мировой экономики) до такой степени, когда действия одного из них затрагивают интересы всех (многих) других (принимают глобальный характер)

### Факторы развития мировой экономики

### Глобальные проблемы человечества :

(экономические аспекты)

- это проблемы, касающиеся всех стран мира и требующие своего разрешения, что возможно только в результате совместных усилий мирового сообщества (войны, экология, обеспеченность продовольствием, освоение космоса и Мирового океана, здравоохранение, демография и др.)

### Экономическая интеграция :

- комплекс форм сотрудничества стран в различных сферах деятельности, которое характеризуется глубоким проникновением экономики одной страны в экономику страны-партнера и приводит к долгосрочной технической, технологической и экономической взаимозависимости стран

## Принципы классификации стран мира по уровню экономического развития.

Сегодня на земном шаре насчитывается более двухсот стран. Они различаются по территории, местоположению, климатическим условиям, культурным традициям, политическим режимам и многим другим признакам, в том числе по уровню экономического развития.

В соответствии с общепринятым подходом двумя главными показателями, оценивающими место каждой страны в мировой экономике, являются: ВВП (валовой внутренний продукт) или равнозначный ему показатель ВНП (валовой национальный продукт) и национальный доход.

ВВП подсчитывается по так называемому территориальному принципу. Это совокупная стоимость продукции предприятий, независимо от их национальной принадлежности, расположенных на территории данной страны. ВНП - результат деятельности национальных предприятий, где бы они ни находились (в своей стране или за рубежом).

ВВП и другой определяются как стоимость конечного производства товаров и услуг в экономике за один год (квартал, месяц) как в текущих (действующих), так и в постоянных (какого-то базового года) ценах.

Национальный доход - это вновь созданная за год стоимость, при подсчете которой, в отличие от ВВП, не учитываются суммы амортизации, косвенных налогов, государственных субсидий.

По-другому это чистый национальный продукт общества (ЧНП).

Статистика рассматривает произведенный и использованный (за вычетом потерь) национальный доход в номинальном и реальном выражении.

Поскольку страны существенно различаются между собой по численности населения, то наиболее точную характеристику уровня их экономического развития дает величина ВИН, ВВП или национального дохода, приходящаяся на одного человека.



# Понятия ведущих мировых держав, ключевых развивающихся стран, новых индустриальных стран, стран с переходной экономикой

Все приведенные выше показатели в той или иной мере учитываются в разработанной Экономическим и Социальным советом ООН классификации стран мира, которая периодически пересматривается в соответствии с изменениями, происходящими в мировой экономике.

В этой классификации выделены три группы стран:

развитые,

развивающиеся страны

страны с переходной экономикой.



# Развитые страны делятся на две группы:

## ● I. Наиболее развитые страны мира

(США, Япония, Великобритания, Германия, Франция, Италия, Канада; сегодня к ним присоединилась и Россия).

Эти страны отличают следующие особенности:

- • ориентация на развитие наиболее перспективных отраслей экономики (электроника, авиастроение ит. д.);
- • обеспечение высокого качества продукции;
- • использование ресурсосберегающих технологий;
- • наличие высокоэффективной рыночной инфраструктуры;
- • развитие научно-технического прогресса, высокоэффективного производства НИОКР с передачей производства за пределы соответствующих стран;
- • экспорт современной техники, технологий, патентов, лицензий;
- • преимущественно демократическое устройство государства;
- • активная маркетинговая политика.

2. Среднеразвитые страны (Греция, Португалия, Кипр и др.), в основном принадлежащие к Евросоюзу.

Ряд специалистов выделяют страны так называемого третьего эшелона, которые по своему экономическому и научно-техническому потенциалу приближаются к развитым, - это Китай и Индия.

## II. Вторая группа

В международной классификации в эту группу включают развивающиеся страны, освободившиеся от колониальной и полуколониальной зависимости к концу XIX и в XX столетии.

Развивающимися считаются страны, где уровень ВВП и национального дохода на душу населения недостаточен, чтобы создать сбережения, необходимые для осуществления инвестиций. Они характеризуются значительным первичным сектором, низким уровнем жизни большей части жителей, которые имеют возможность удовлетворять в основном первичные потребности.

Различают три группы развивающихся стран:

- наиболее развитые (новые индустриальные страны);
- среднеразвитые;
- слаборазвитые (наименее развитые).

# Основные тенденции развития мировой экономики:

К инструментам регулирования международных экономических отношений относятся международные организации, координирующие их развитие с наднациональных позиций, двусторонние и многосторонние соглашения и нормы международного экономического права.

## Последнее обеспечивает:

- юридические условия функционирования и развития системы международных экономических отношений, ее корректировку в интересах достижения их справедливости и сбалансированности;
- применение принудительных мер экономического характера в рамках института международной ответственности;
- формирование цивилизованных принципов осуществления международных экономических отношений.

## К таким принципам можно отнести:

- наибольшее благоприятствование в осуществлении хозяйственных операций;
- свобода заключения сделок;
- равноправие субъектов (национальных и иностранных), отсутствие дискриминации;
- взаимная выгода (справедливое распределение выгод и потерь);
- неприменение силы или угрозы силой, мирное разрешение экономических споров;
- обеспечение суверенитета, невмешательства в дела друг друга/

