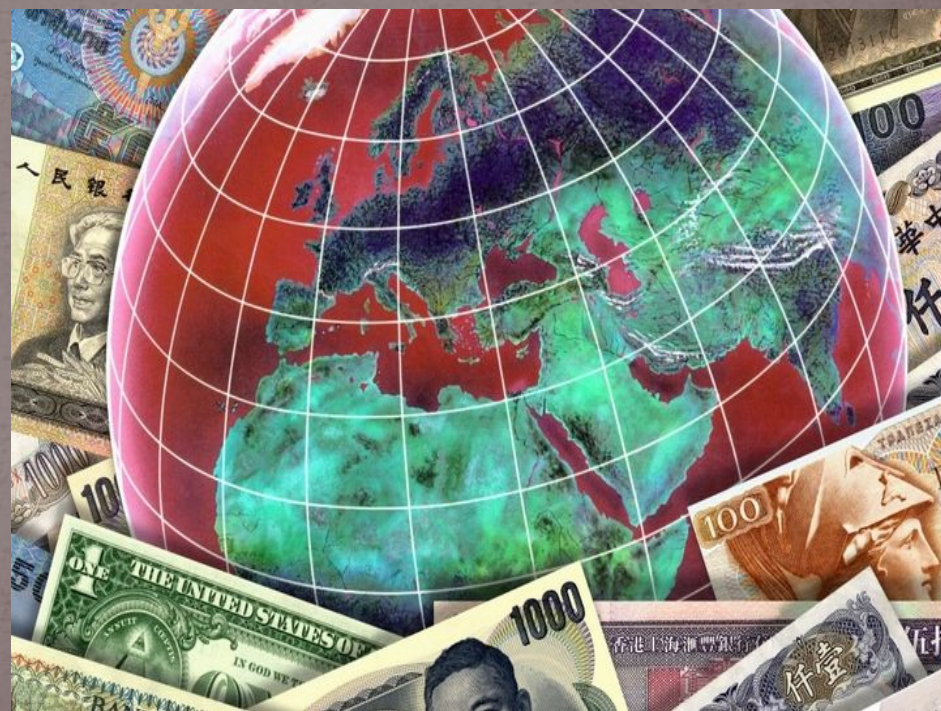


«МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА»

- Мировая экономика представляет собой особую сферу научного познания, сформировавшуюся на основе экономической теории.
- Объектом ее изучения является всемирное, или мировое, хозяйство, под которым понимается совокупность отдельных стран, участвующих в международном разделении труда и связанных системой международных экономических отношений.



МЕХАНИЗМ, СУБЪЕКТЫ И ОБЪЕКТЫ МЭ

Механизм МЭ:

- система экономических инструментов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление мирохозяйственных связей. Определяется спецификой МЭ (международный характер связей, территориальная удаленность, использование специальных валютно-финансовых инструментов)

1

Субъекты мирохозяйственных связей

юридические и физические лица, занятые осуществлением международных экономических операций

Национальные государства:

осуществляющие международную хозяйственную деятельность

Международные организации:

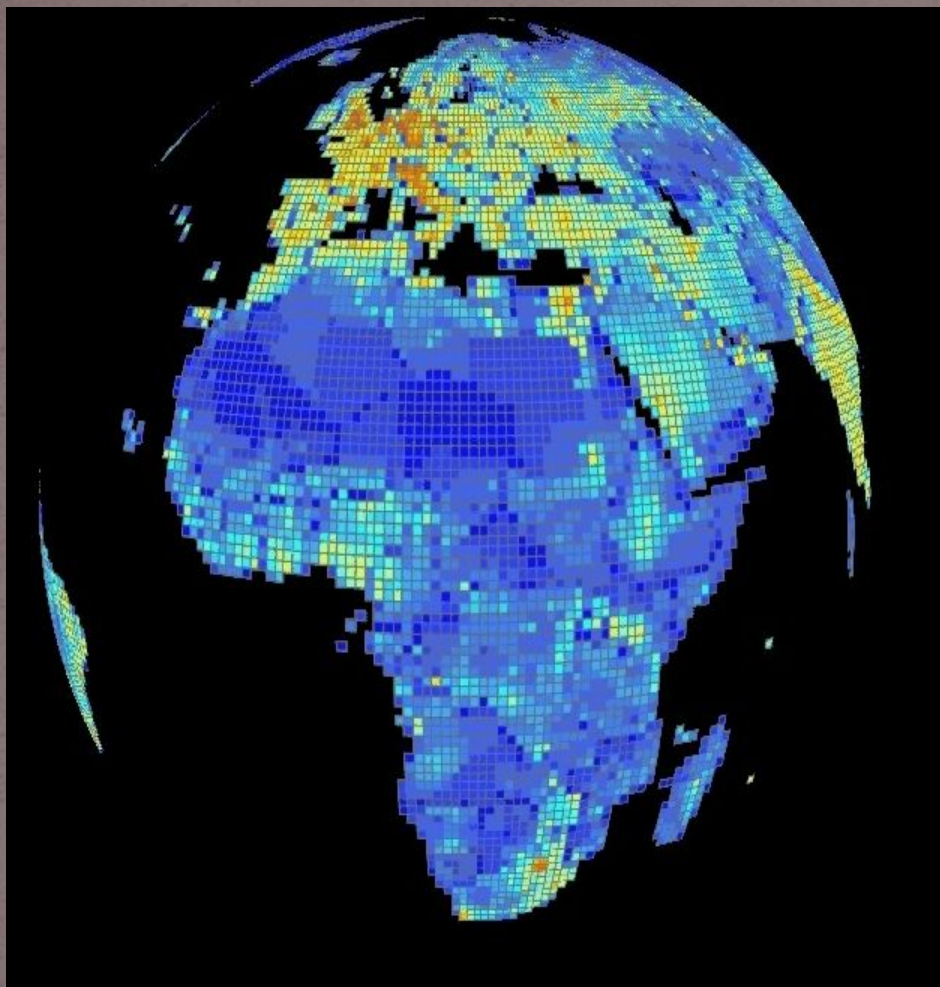
- неправительственные
- отраслевые или специализированные экономические и научно-технические
- экономические, функционирующие в отдельных сегментах мирового рынка
- торгово-экономические
- валютно-финансовые и кредитные
- межгосударственные регионального характера
- полупоформальные объединения
- межгосударственные универсальные

Национальные частные субъекты:

- осуществляющие международную экономическую деятельность:
- резиденты - субъекты хозяйствования, постоянно осуществляющие деятельность на территории определенной страны, независимо от их национальности
 - нерезиденты - субъекты хозяйствования, постоянно осуществляющие деятельность на территории иностранного государства (предприятия, банки и т.д.)

- Предмет изучения - мировой экономики: отношения между людьми по поводу производства, распределения и обмена и потребления жизненных благ.
- Изучение проблем мировой экономики позволяет решить следующие основные задачи:
- создать теоретическую и методологическую базу для правильного понимания закономерностей, процессов, проходящих как в мировом хозяйстве в целом, так и в его отдельных частях (странах и регионах);
- выявлять тенденции мирового экономического развития в целом, регионов и отдельных стран,
- обобщать и успешно использовать имеющийся опыт для решения национальных и международных экономических проблем.





- Конкретными объектами изучения мировой экономики являются:
- общие закономерности развития мирового хозяйства;
- процессы глобализации;
- национальные экономики с точки зрения их участия в международном разделении труда;
- транснациональные структуры, их производственная и сбытовая деятельность;
- валютно-финансовые и бюджетные средства национальных правительств, выделяемые для международной финансово-экономической деятельности;
- мировая валютно-финансовая система, деятельность международных финансовых институтов;
- международные экономические организации;
- международное хозяйственное законодательство;
- товары и услуги, произведенные отраслями реального сектора, мировой рынок;
- региональная экономическая интеграция в рамках Европейского союза и проч.

Этапы становления и развития мировой экономики

XV-XVI вв

Великие географические открытия. Формирование мировой колониальной системы. «Революция цен». Зарождение мирового капиталистического рынка. Мануфактура

XVII - первая половина XIX в

Формирование мирового капиталистического рынка. Развитие международного разделения труда (промышленный переворот, буржуазные революции, переход от мануфактурной к фабричной системе производства). Развитие мировой торговли как формы МЭО

Середина XIX - XX вв.

Промышленная революция. Становление массового производства. Усиление взаимозависимости экономик всех стран на основе международного разделения труда. Становление и развитие форм МЭО (международная миграция факторов производства, мировая валютно-финансовая система). Развитие НТР, интернационализации хозяйственной жизни, экономической интеграции, транснационализации мирового хозяйства.

Кризисные явления в МЭ:

- 1910-30-е гг. - Первая мировая война, социалистическая революция, мировой экономический кризис («Великая депрессия»), тенденции к автаркии
- 1930-40-е гг. - Вторая мировая война, создание мировой социалистической системы хозяйства (новая ломка структуры МХ), сворачивание мирохозяйственных связей в сочетании с их частичным восстановлением
- 1950-60-е гг. - распад мировой колониальной системы
- 1990-е гг. - распад мировой социалистической системы и СССР, усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости стран

1990-е годы

Новый (современный) этап мирового развития связан с глобализацией мировой экономики и переходом ключевых позиций в ее развитии к ТНК и ТНБ. Глобализация рынков

● Этапы становления и развития мировой экономики

Хозяйственные связи, которые устанавливаются между собой группы стран, отдельные страны и находящиеся на их территории частные субъекты с целью удовлетворения своих производственных и непроизводственных потребностей, называются международными экономическими отношениями.

Формы международных отношений

- Международные отношения осуществляются в следующих формах:
- торговля товарами, услугами, объектами интеллектуальной собственности;
- движение краткосрочных финансовых средств; экспорт и импорт капиталов (инвестиций);
- оказание экономической помощи;
- валютные отношения;
- движение рабочей силы;
- промышленное и научно-техническое сотрудничество (движение технологий);
- сотрудничество в решении глобальных проблем.

Сегодня ни одна страна мира не может претендовать на полноценное развитие, если не втянута в орбиту мирохозяйственных связей. В результате рост внешнеэкономической деятельности происходит быстрее роста национальных хозяйств, а мировое производство почти в два раза обгоняет прирост населения.

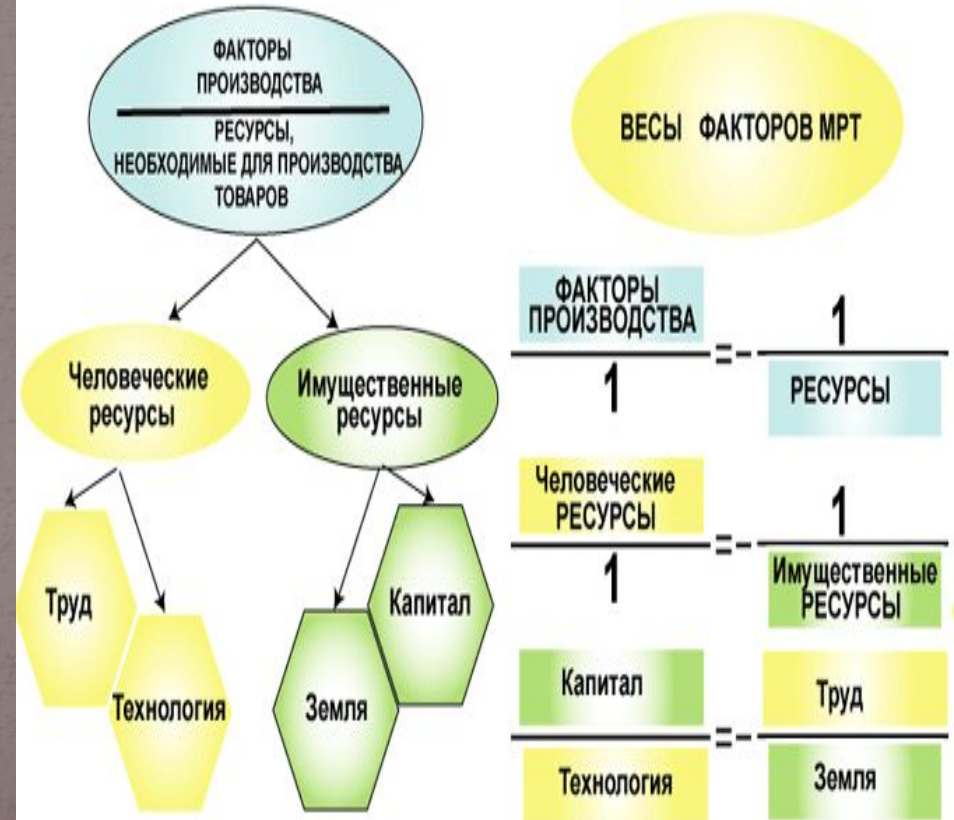
Сущность международного разделения труда и факторы его определяющие.

Сущность международного разделения труда



Международное разделение факторов производства

исторически сложившееся или приобретенное сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективно, чем в других странах



Международная специализация и кооперирование

- Международная специализация - это специализация стран на производстве определенных товаров и услуг сверх внутренних потребностей для последующей их реализации на мировых рынках.
- Это форма разделения труда между странами, при которой на длительное время происходит концентрация выпуска однородной продукции в рамках страны (группы стран) с целью создания предприятия оптимального размера с высоким уровнем техники и технологии. снижения ее себестоимости и повышения качества (но не все виды производства в равной мере участвуют в специализации). В результате растет взаимозависимость и взаимодополняемость национальных экономик.
- Эволюция производительных сил привела к делению общественного разделения труда на три типа:
- общее - между крупными сферами общественного производства (производственной и непроизводственной сферами. промышленностью, сельским хозяйством, строительством, торговлей и т.п.);
- частное - внутри крупных сфер по отраслям, подотраслям и их предприятиям (например, между отраслями промышленности, внутри автомобилестроительной отрасли между
- производителями большегрузных и легковых автомобилей и др.);
- единичное- внутри предприятий.

Типы МРТ

**МРТ- предполагает:
неразрывную взаимосвязь двух процессов**

Международной специализации:

формы МРТ, представляющей собой устойчивую ориентацию национальных экономик на производство продукции определенного вида с целью последующего обмена, т. е. реализации на мировом рынке

Международной кооперации труда:

основанного на МРТ устойчивого обмена между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью

МРТ подразделяется на несколько типов по функциональному признаку

Общий тип МРТ

предопределяет межотраслевой международный обмен, в частности, товарами (готовой продукцией) добывающих и обрабатывающих отраслей промышленности отдельных стран

Частный тип МРТ

приводит к развитию и преобладанию мировой торговли готовыми изделиями различных отраслей и производств отдельных стран, в том числе на уровне внутриотраслевого обмена

Единичный тип МРТ

означает специализацию различных стран:

- * на отдельных этапах производства (узлах, деталях, полуфабрикатах и т.д.)
- * по стадиям технологического цикла
- * в рамках научно-технических, проектно-конструкторских и технологических разработок
- * в инвестиционном процессе

- МРТ предстает как способ организации мировой экономики, при котором предприятия разных стран специализируются на изготовлении определенных товаров и услуг, а затем обмениваются ими.
- Специализация, протекающая как на межотраслевом, так и на внутриотраслевом уровне, может осуществляться стихийно или быть согласованным, скоординированным процессом.
- Степень международной специализации отражает соответствующий коэффициент:

$$K = \frac{\text{Удельный вес товара (товарной группы) в национальном экспорте}}{\text{Удельный вес товара (товарной группы) в мировом экспорте}};$$

- Различают:
- территориальную международную специализацию, отражающую специализацию стран,
- их интеграционных и региональных объединений;
- производственную специализацию стран, которая подразделяется на:
 - предметную - производство готовых изделий;
 - поддетальную - производство частей и компонентов изделий
 - технологическую, или стадийную специализацию.

Способы получения конкурентных преимуществ

Конкурентные преимущества общего порядка

| | |
|---|--|
| Обладание собственной технологией | Принадлежащие фирме ноу-хау или технологии относительно продукта, процесса или управления, которые другие фирмы могут получить только посредством НИОКР или от данного владельца |
| Гудвилл, основанный на марке или торговом знаке | Репутация в отношении качества и т.п., полученная на базе опыта |
| Экономия на масштабе: | |
| - производства | Производство в больших масштабах, снижающее себестоимость единицы продукции |
| - закупок | Снижение стоимости сырья и полуфабрикатов за счет закупок в больших количествах |
| - финансирования | Доступ к финансированию по более низким ставкам для крупных фирм |
| - сбыта | Отгрузка сырья и продукции большими партиями, снижающая стоимость единицы продукции |
| - рекламы | Продажа на нескольких рынках, позволяющая определенную «межрыночную» стандартизацию рекламы |
| - поддержки государства | Свободный или преференциальный доступ на рынок, регулируемый государством |
| - менеджмента персонала | Навыки стимулирования групповой деятельности занятых и оптимизация производительности труда |
| Экономия на диапазоне деятельности | Сокращение затрат за счет объединения нескольких видов производства в рамках одной компании |
| Экономия агломерации | Снижение затрат в результате территориально-производственного кооперирования с другими фирмами |

Конкурентные преимущества, связанные с мультинационализацией

| | |
|---|--|
| Мультинациональные возможности маркетинга | Знание и доступ к рынкам нескольких стран |
| Мультинациональные источники снабжения | Надежный доступ к источникам сырья, полуфабрикатам и т.п. в нескольких странах, снижающий издержки по сравнению с использованием единственного источника |
| Мультинациональные источники снабжения | Снижение «риска страны» и бизнес-риска за счет операций в нескольких странах |
| Опыт менеджмента в нескольких странах | Навыки управления операциями одновременно в нескольких странах |

Потенциал мировой экономики

Потенциал мировой экономики :

имеющиеся в распоряжении общества возможности для создания экономических благ и удовлетворения

Финансовые ресурсы мира :

совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и международных финансовых центров мира, которые используются в международных экономических отношениях

Предпринимательские ресурсы: (предпринимательский потенциал)

способность к эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов - труда, земли, капитала, знаний - для осуществления хозяйственной деятельности

Научные ресурсы (научно-технический потенциал)

возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР)

Природно-ресурсный потенциал :

имеющиеся в распоряжении общества запасы полезных ископаемых и естественных условий жизни (природные ресурсы).

Включает:

энергетические, земельные и почвенные, лесные, биологические (растительный и животный мир), минеральные (полезные ископаемые), климатические и рекреационные ресурсы.

Основа ресурсною потенциала мировой экономики

Трудовые ресурсы мирового хозяйства

часть населения, обладающая физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для осуществления полезной деятельности в общественном производстве (население в трудоспособном возрасте; работающие лица пенсионного возраста и подростки)

Природные ресурсы мира

Возобновляемые

земельные ресурсы
водные ресурсы
энергетические ресурсы

Природные ресурсы

Использование природных ресурсов для создания экономических благ и удовлетворения потребностей

Не возобновляемые

минеральные ресурсы

Основные особенности

- * Неравномерность распределения и потребления минерально-сырьевых и энергетических природных ресурсов, а также ресурсов пресных вод на земной поверхности
- * Сокращение земельных ресурсов в результате деградации и промышленного строительства
- * Уменьшение лесных ресурсов в результате деградации от загрязнения воздушной среды и почв, расширения промышленных площадей и использования древесины в качестве строительного материала и топлива
- * Сокращение вылова рыбы и необеспечение устойчивого воспроизводства рыбных запасов
- * Растущее загрязнение поверхностных и подземных вод
- * Экономное потребление дефицитных природных ресурсов
- * Создание ресурсов-заменителей для остродефицитных природных ресурсов
- * Вторичное использование природных ресурсов
- * Снижение ресурсоемкое™ производства
- * Решение ресурсных проблем за счет Мирового океана

Определяющие факторы развития современной мировой экономики

Научно-технический прогресс:

непрерывный процесс открытия и применения новых знаний в хозяйственной деятельности, позволяющий при наименьших затратах соединить имеющиеся ресурсы для выпуска высококачественных конечных продуктов

Интернационализация:

хозяйственной жизни — процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей между странами и выход воспроизводства за национальные границы

Транснационализация:

процесс расширения и укрепления деятельности ТНК, которые национальны по формированию капитала и интернациональны по его функционированию и контролю

Глобализация мировой экономики :

процесс усиления взаимозависимости субъектов хозяйствования (субъектов мировой экономики) до такой степени, когда действия одного из них затрагивают интересы всех (многих) других (принимают глобальный характер)

Факторы развития мировой экономики

Глобальные проблемы человечества :

(экономические аспекты)

- это проблемы, касающиеся всех стран мира и требующие своего разрешения, что возможно только в результате совместных усилий мирового сообщества (войны, экология, обеспеченность продовольствием, освоение космоса и Мирового океана, здравоохранение, демография и др.)

Экономическая интеграция :

- комплекс форм сотрудничества стран в различных сферах деятельности, которое характеризуется глубоким проникновением экономики одной страны в экономику страны-партнера и приводит к долгосрочной технической, технологической и экономической взаимозависимости стран

Принципы классификации стран мира по уровню экономического развития.

Сегодня на земном шаре насчитывается более двухсот стран. Они различаются по территории, местоположению, климатическим условиям, культурным традициям, политическим режимам и многим другим признакам, в том числе по уровню экономического развития.

В соответствии с общепринятым подходом двумя главными показателями, оценивающими место каждой страны в мировой экономике, являются: ВВП (валовой внутренний продукт) или равнозначный ему показатель ВВП (валовой национальный продукт) и национальный доход.

ВВП подсчитывается по так называемому территориальному принципу. Это совокупная стоимость продукции предприятий, независимо от их национальной принадлежности, расположенных на территории данной страны. ВВП - результат деятельности национальных предприятий, где бы они ни находились (в своей стране или за рубежом).

ВВП и другой определяются как стоимость конечного производства товаров и услуг в экономике за один год (квартал, месяц) как в текущих (действующих), так и в постоянных (какого-то базового года) ценах.

Национальный доход - это вновь созданная за год стоимость, при подсчете которой, в отличие от ВВП, не учитываются суммы амортизации, косвенных налогов, государственных субсидий.

По-другому это чистый национальный продукт общества (ЧНП).

Статистика рассматривает произведенный и использованный (за вычетом потерь) национальный доход в номинальном и реальном выражении.

Поскольку страны существенно различаются между собой по численности населения, то наиболее точную характеристику уровня их экономического развития дает величина ВНП, ВВП или национального дохода, приходящаяся на одного человека.

Понятия ведущих мировых держав, ключевых развивающихся стран, новых индустриальных стран, стран с переходной экономикой

Все приведенные выше показатели в той или иной мере учитываются в разработанной Экономическим и Социальным советом ООН классификации стран мира, которая периодически пересматривается в соответствии с изменениями, происходящими в мировой экономике.

В этой классификации выделены три группы стран:

развитые,

развивающиеся страны

страны с переходной экономикой.



Развитые страны делятся на две группы:

● I. Наиболее развитые страны мира

(США, Япония, Великобритания, Германия, Франция, Италия, Канада; сегодня к ним присоединилась и Россия).

Эти страны отличают следующие особенности:

- • ориентация на развитие наиболее перспективных отраслей экономики (электроника, авиастроение ит. д.);
- • обеспечение высокого качества продукции;
- • использование ресурсосберегающих технологий;
- • наличие высокоэффективной рыночной инфраструктуры;
- • развитие научно-технического прогресса, высокоэффективного производства НИОКР с передачей производства за пределы соответствующих стран;
- • экспорт современной техники, технологий, патентов, лицензий;
- • преимущественно демократическое устройство государства;
- • активная маркетинговая политика.

2. Среднеразвитые страны (Греция, Португалия, Кипр и др.), в основном принадлежащие к Евросоюзу.

Ряд специалистов выделяют страны так называемого третьего эшелона, которые по своему экономическому и научно-техническому потенциалу приближаются к развитым, - это Китай и Индия.

II. Вторая группа

В международной классификации в эту группу включают развивающиеся страны, освободившиеся от колониальной и полуколониальной зависимости к концу XIX и в XX столетии.

Развивающимися считаются страны, где уровень ВВП и национального дохода на душу населения недостаточен, чтобы создать сбережения, необходимые для осуществления инвестиций. Они характеризуются значительным первичным сектором, низким уровнем жизни большей части жителей, которые имеют возможность удовлетворять в основном первичные потребности.

Различают три группы развивающихся стран:

- наиболее развитые (новые индустриальные страны);
- среднеразвитые;
- слаборазвитые (наименее развитые).

Основные тенденции развития мировой экономики:

К инструментам регулирования международных экономических отношений относятся международные организации, координирующие их развитие с наднациональных позиций, двусторонние и многосторонние соглашения и нормы международного экономического права.

Последнее обеспечивает:

- юридические условия функционирования и развития системы международных экономических отношений, ее корректировку в интересах достижения их справедливости и сбалансированности;
- применение принудительных мер экономического характера в рамках института международной ответственности;
- формирование цивилизованных принципов осуществления международных экономических отношений.

К таким принципам можно отнести:

- наибольшее благоприятствование в осуществлении хозяйственных операций;
- свобода заключения сделок;
- равноправие субъектов (национальных и иностранных), отсутствие дискриминации;
- взаимная выгода (справедливое распределение выгод и потерь);
- неприменение силы или угрозы силой, мирное разрешение экономических споров;
- обеспечение суверенитета, невмешательства в дела друг друга/

