

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ  
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«ТЮМЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»  
ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ  
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ

## Контрольная работа

по дисциплине «Методы социально-экономических исследований»

ТЕМА: «Модель homo economicus Дж. М. Кейнса»

студентка 1 курса

специальности (направление)

Экономика и правовое регулирование бизнеса

заочная форма обучения,

группа 28ЭМ1733

Бортникова Наталья Николаевна

Проверил: д-р экон. наук, профессор

Мильчакова Наталья Николаевна

Тюмень 2018

# Модель homo economicus Дж. М. Кейнса.

## Основные понятия

- КЕЙНС (Keynes) Джон Мейнард
- Кейнсианство
- «Homo economicus»
- Рациональное экономическое поведение «Homo economicus»
- «Основной психологический закон» Дж. М. Кейнса

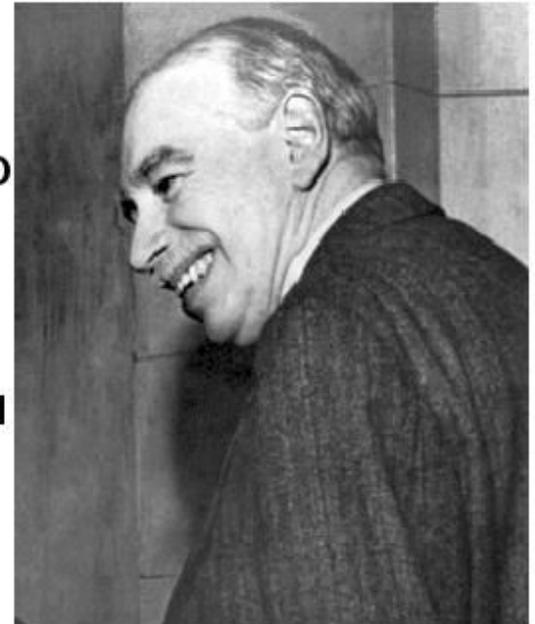
# Дж. Кейнс КЕЙНС (Keynes)

## Джон Мейнард (1883-1946 гг.)

- **Джон Мейнард Кейнс**, 1-й барон Кейнс СВ (англ. John Maynard Keynes, 1st Baron Keynes; 5 июня 1883 года, Кембридж — 21 апреля 1946 года, поместье Тилтон, графство Сассекс) — английский экономист, основатель кейнсианского направления в экономической теории.
- Возникшее под влиянием идей Джона Мейнарда Кейнса экономическое течение впоследствии получило название **«кейнсианство»**. Считается одним из основателей макроэкономики как самостоятельной науки.
- Кейнс создал **оригинальную теорию вероятностей**, основанную на предположении, что вероятность является логическим, а не числовым отношением.

## Джон Мейнард Кейнс

- "Общая теория занятости, процента и денег" — (1936 г.).
- сущность макроэкономического регулирования заключается в управлении расходами при изменении доходов, которые меняются гораздо быстрее, чем негибкие цены и зарплата
- государство может регулировать развитие экономики, воздействуя на совокупный спрос



# Кейнсианство

- **Кейнсианство** в экономике развитых стран было стандартной моделью в конце Великой депрессии, во время Второй мировой и в период послевоенного роста (1945-1973 гг.)
- **Кейнсианство** - направление современной экономической теории, возникшее в 30-е годы 20 столетия. Название этого направления связано с именем английского экономиста Дж. М. Кейнса (1883-1946). Кейнсианцы исследуют важнейшие макроэкономические взаимосвязи, в частности, зависимость между инвестициями и национальным доходом, между государственными расходами и объёмом национального производства.
- Суть данной политики- рыночной экономике несвойственно равновесие, обеспечивающее полную занятость. Причина — склонность сберегать часть доходов, что приводит к тому, что совокупный спрос меньше совокупного предложения. Преодолеть склонность к сбережению невозможно. Поэтому государство должно регулировать экономику воздействием на совокупный спрос: увеличение денежной массы, снижение ставок процента (стимуляция инвестиционной деятельности). Недостаток спроса компенсируется за счёт общественных работ и бюджетного финансирования.

# Homo economicus

- **Homo economicus** - (лат. «человек экономический», «человек рациональный») — понятие о том, что человек как существо, действующее разумно, всегда стремится к максимизации получаемой прибыли и делает выбор из-за значения экономических результатов этого выбора. В обычном смысле homo economicus — это человек, действующий в соответствии с этим принципом.
- Важным отличием теории Дж. М. Кейнса является опровержение классической концепции рационального поведения экономических агентов. Кейнс считал малореалистичной модель «экономического человека», чьи действия абсолютно рациональны, основаны на логических расчетах и владении полной информацией, как о настоящем, так и о будущем состоянии экономики.

# Рациональное экономическое поведение

## Homo economicus

- **Рациональное экономическое поведение (РЭП)**- это такое поведение человека, которое приносит наилучшие результаты при наименьших затратах. Решения, которые в заданных условиях приносят наилучшие результаты, называются эффективными.
- РЭП складывается из набора эффективных решений в сфере хозяйственной деятельности по поводу производства, распределения, обмена и потребления.
- Ограниченность ресурсов не позволяет достичь всего и сразу, поэтому приходится выбирать то, что важнее и приоритетнее. Отсюда возникает проблема альтернативного выбора, который мы осуществляем каждый день (н-р как добираться в институт: на метро, такси или персональным автомобиле). Выбор зависит от ваших ресурсов и возможностей.

# Модель Homo economicus Дж. М. Кейнса

- Дж. М. Кейнс при исследовании ключевого положения своей теории: "склонность к потреблению – склонность к сбережениям", предлагал помимо общепринятых маржиналистских категорий: "Рассмотреть другую группу факторов, влияющих на величину потребления при данном уровне дохода; мы имеем в виду ... субъективные и социальные мотивы". "Рациональная половина нашего "Я" занимается, как умеет, отбором альтернатив, рассчитывает там, где можно, – писал он, – однако, она нередко оказывается во власти наших капризов, настроений и желаний попытаться счастье". Исходя из этого, среди мотивов потребления Кейнс указывал в том числе желание пользоваться жизнью, недалёковидность, щедрость, нерасчетливость, тщеславие и мотовство, а среди мотивов сбережения – желание "просто удовлетворить чувство скупости как таковое, иначе говоря, реализовать ни на чем не основанное, но стойкое предубеждение против самого акта расходования денег". Кроме "страстей" и "инстинктов", в качестве факторов, влияющих на поведение человека в экономике, Кейнс указывал традиции и стереотипы, сложившиеся в обществе; психологию масс, подверженную спонтанным колебаниям; желания человека защититься от неопределенности ("склонность к ликвидности") и, наконец, случайные факторы.

# Экономический человек Дж. Кейнса

- Обладает неполной информацией и находится в состоянии неопределенности;
- Руководствуется личными ожиданиями, инстинктом и эмоциями в принятии решений;
- Иррационален;
- Не рассматривается, как отдельный индивид;
- Решение принимает под влиянием психофизического состояния;

Важным отличием Дж. Кейнса является опровержение классической концепции рационального поведения экономического человека.

# Основной психологический закон» Дж. М. Кейнса

- Дж. М. Кейнс сформулировал знаменитый основной психологический закон, сутью которого является положение о том, что по мере роста доходов отдельного индивида в составе его расходов возрастает удельный вес сбережений. Подобный подход Кейнс аргументирует «здравым смыслом». При уменьшении доходов, наоборот, население уменьшает выделение средств на сбережение, чтобы сохранить прежний уровень жизни



# Концепция эффективного спроса («Основной психологический закон»):

1. Фактор привычки (привычка человека к определенному уровню жизни. Получив дополнительный доход, первое время, человек не знает на что его употребить и увеличивает свои сбережения).
2. Иерархия потребностей (сбережения удовлетворяют менее важные потребности человека. Чем покупки. Дж. Кейнс считал все виды сбережений остатком от дохода после потребительских расходов).
3. Влияние объективных и субъективных стимулов к сбережению и потреблению (внешних факторов и «психологических особенностей человеческого характера).
4. Инвестиционный спрос определяется, как соотношение между ожидаемой нормой дохода от инвестиций и нормой процента. При этом главную роль в колебаниях инвестиционного спроса в системе Дж. Кейнса играет фактор предельной эффективности капитала (ожидания предпринимателей).
5. Психологический фактор (предпочтение ликвидности). Мотив предпочтения ликвидности выводится им из трех других мотивов: транзакционного, мотива предосторожности и спекулятивного мотива).

# Последователи идей Дж. М. Кейнса

- Идеи Кейнса получили дальнейшее развитие в работах представителей посткейнсианства, как «ортодоксальных» кейнсианцев (Д. Хикса, Э. Хансена, А. Лейонхуфвуда и др.), а также левых кейнсианцев (П. Сраффа, О. У. Филлипс)

Основные аспекты посткейнсианской модели экономического человека:

1. Человек ведет хозяйственную деятельность в неопределенности будущего.

2. При неопределенности будущего, а также из-за ограниченных познавательных способностей человека, оптимизирующее поведение субъекта невозможно.

3. Основной мотив человека - не максимизация полезности, а избежание неопределенности.

4. Экономическое поведение человека на основе жизнерадостности, ориентирование на «среднее» мнение, ориентирование на удовлетворительный результат, поведение на основе привычек и рутин.

Неокейнсианство также акцентирует внимание преимущественно на конкретно экономических количественных зависимостях простого процесса труда в его народно-хозяйственном аспекте. А также более детально исследует психологические аспекты поведения экономических субъектов

# Резюме

- С уходом в прошлое социалистических форм хозяйствования и проникновением во все сферы деятельности человека рыночных отношений, появилась острая необходимость социально-философской оценки «экономического человека» как действующего лица рыночной экономики, его места и роли в становлении и развитии общества как целостной социальной системы.
- «Экономический человек» в разные периоды являлся земледельцем, скотоводом, ремесленником, торговцем — субъектом рынка и создателем ценностей. Человек 21 века - рационалист, располагающий свободой социального выбора, осведомлённый, уверенный в себе, заинтересованный в эффективной государственной политике. Тема «экономического человека» вечна, но меняется облик Homo economicus, разнообразнее становятся его интересы, методы воздействия на окружающую среду, профессиональный уровень, нравственные ценности.
- Модель экономического человека Дж. Кейнса явила собой революционно новое представление о поведении субъекта экономики. Его «экономический человек» не «рациональный максимизатор», он руководствуется иррациональным поведением: инстинктом, чутьем, азартом, оптимизмом или пессимизмом, а не рациональным расчетом.

# Вопросы для размышления по теме:

- Чем руководствуется экономический человек Дж. Кейнса, накапливая сбережения?
- Как влияет ориентирование на «среднее мнение» на экономическое поведение человека по теории Дж. Кейнса?
- Какую роль в потреблении, помимо стремления к выгоде, играют психологические и социальные факторы?
- В чем отличие модели «экономического человека» Д. Кейнса от классического представления «Homo Economicus»?
- Какое влияние на представление о современной модели «экономического человека» оказал Дж. Кейнс?

# Рекомендуемая литература:

- Н.Н. Мильчакова. Е.Н. Яркова. Методы социально - экономических исследований: учебное пособие. Тюмень:Издательство Тюменского государственного университета, 2014. 380 с.
- Покидченко М.Г., Чаплыгина И.Г. История эк. уч.: Учеб. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2005. - 217 с.
- Ядгаров Я.С. История эк. уч.: Учебник для вузов. Изд. 4-е, перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2000. - 480 с.
- История эк. уч.: Учебник для вузов/ Под ред. проф. В.С. Адвадзе, проф. А.С. Квасова. - М.: ЮНИТА-ДАНА, 2002 - 391 с.
- Кейнс Дж.-М. Общая теория занятости, процента и денег. М.: Гелиос АРВ, 2002. С. 155.
- Доу Ш. Психология финансовых рынков: Кейнс, Мински и поведенческие финансы // Вопросы экономики, 2010, № 1, с. 99–113.
- Акерлоф Дж., Шиллер Р. Spiritus Animalis, или Как человеческая психология управляет экономикой и почему это важно для мирового капитализма. М., 2010. 272 с.