

**ОСНОВНЫЕ
МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ПОКАЗАТЕЛИ
(Часть 2)**

Доцент Фурса Е.В.

Валовой внутренний продукт, ВВП (Gross National Product, GDP) — совокупная рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в экономике (внутри страны) в течение одного года.

ВВП в текущих ценах, млрд. руб.

| 2000 | 7305,6 |
|-------------|---------|
| 2001 | 8943,6 |
| 2002 | 10819,2 |
| 2003 | 13208,2 |
| 2004 | 17027,2 |
| 2005 | 21609,8 |
| 2006 | 26917,2 |
| 2007 | 33247,5 |
| 2008 | 41276,8 |
| 2009 | 38808,7 |
| 2010 | 45166,0 |
| 2011 | 54369,1 |

Статистическая
информация по
макроэкономическим
показателям:

Федеральная служба
государственной
статистики

<http://www.gks.ru>

Величину ВВП измеряют тремя способами:

- 1) по выпуску или стоимости всех произведенных в течение года конечных продуктов, или сумме добавленных стоимостей всех фирм
(производственный метод)
- 2) по доходам созданными в процессе производства товаров и услуг
(распределительный метод)
- 3) по расходам на покупку всех товаров и услуг в течение года (метод конечного использования)

ВВП «по расходам»

ВВП, рассчитанный *по расходам*, представляет собой **сумму расходов всех макроэкономических агентов**, которая включает расходы домашних хозяйств (потребительские расходы); расходы государства (государственные закупки товаров и услуг); расходы иностранного сектора.

ВВП «по расходам»

- *расходы домохозяйств* (потребительские расходы - C) + *расходы фирм* (инвестиционные расходы – I) + *расходы государства* (*государственные закупки товаров и услуг – G*); + *расходы иностранного сектора* (*расходы на чистый экспорт*), обозначаемые X_n (net export)

**Потребительские
расходы (consumption
spending – C) – это расходы домохозяйств на покупку товаров и услуг. Они составляют от $2/3$ до $3/4$ совокупных расходов.**

Потребительские расходы =

- **расходы домохозяйств на текущее потребление +**
- **расходы на товары длительного пользования (за исключением расходов домохозяйств на покупку жилья) +**
- **расходы на услуги.**

Инвестиционные расходы
(investment spending - I) – это
расходы фирм на покупку
инвестиционных товаров.
Под инвестиционными
товарами понимаются
товары, увеличивающие
запас капитала.

Инвестиционные расходы

включают:

- **инвестиции в основной капитал**, которые состоят из расходов фирм: а) на покупку оборудования и б) на промышленное строительство;
- **инвестиции в жилищное строительство** (расходы домохозяйств на покупку жилья);
- **инвестиции в запасы** (товарно-материальные запасы включают в себя: а) запасы сырья и материалов, б) незавершенное производство, в) запасы готовой (произведенной фирмой).

Инвестиции в основной капитал и инвестиции в жилищное строительство составляют ***фиксированные инвестиции*** (fixed investment).

Инвестиции в запасы (inventory investment) представляют собой изменяющуюся часть инвестиций (в ВВП включается величина *изменения запасов*, которое произошло в течение года).

• **ВАЛОВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ** (gross investment - I_{gross}) = чистые инвестиции + амортизация (стоимость потребленного капитала depreciation - A)

• **ЧИСТЫЕ ИНВЕСТИЦИИ** (net investment - I_{net}) = чистые инвестиции в основной капитал + чистые инвестиции в жилищное строительство + инвестиции в запасы

$$I_g = A + I_n$$

$$1) I_n = I_g - A > 0;$$

$$2) I_n = I_g - A = 0;$$

$$3) I_n = I_g - A < 0.$$

Амортизация

- **Амортизация** является денежным выражением износа.
- В результате функционирования основной капитал **изнашивается и обесценивается**, для его возмещения создается специальный амортизационный фонд, который образуется из ежегодных отчислений.

Государственные закупки товаров и услуг (government spending - G) включают:

- *государственное потребление* (расходы на содержание государственных учреждений и организаций, оплату услуг работников государственного сектора);
- *государственные инвестиции* (инвестиционные расходы государственных предприятий)

Расходы иностранного сектора:

Чистый экспорт (net export – X_n) представляет собой разницу между **доходами** от экспорта (export – E_x) и **расходами** по импорту (import - I_m) страны и соответствует *сальдо торгового баланса*:

$$X_n = E_x - I_m.$$

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ

=

| С | + | I | + | G | + | NE |
|---|---|--|---|--|---|---|
| (потребительские расходы) | | (инвестиционные расходы) | | (государственные расходы) | | (расходы иностранного сектора) |
| <ul style="list-style-type: none"> - расходы на текущее потребление - расходы на покупку товаров длительного пользования - расходы на услуги | | <ul style="list-style-type: none"> - инвестиции в основной капитал - инвестиции в жилищное строительство - инвестиции в товарно-материальные запасы | | <ul style="list-style-type: none"> - государственное потребление (расходы на содержание госучреждений и оплата услуг работников госсектора) - государственные инвестиции | | <ul style="list-style-type: none"> Чистый экспорт представляет собой разницу между доходами страны по экспорту и расходами страны по импорту |

ВВП «ПО ДОХОДАМ»

ВВП *по доходам* = заработная
плата + арендная плата
(включая условно-
начисленную арендную
плату) + процентные
платежи + доходы
собственников + прибыль
корпораций + косвенные
налоги + амортизация

Заработная плата и
жалование служащих
(wages and salaries) частных
фирм, представляющая
собой доход от фактора
«труд»,

Арендная плата или рента
(rental payments) – доход от фактора «земля» и включающая в себя платежи, полученные владельцами недвижимости.

Процентные платежи или процент (percent payments),
являющиеся доходом от капитала, платой за пользование капиталом, используемым в процессе производства

Прибыль, т.е. доход от фактора «предпринимательские способности». Делится на две части:

1. *прибыль некорпоративного сектора экономики;*

2. *прибыль корпоративного сектора экономики, основанного на акционерной форме собственности (налог на прибыль , дивиденды, нераспределенная прибыль).*

Косвенные налоги

Налоги делятся на прямые и косвенные.

К прямым налогам относятся налоги на доход, наследство, имущество.

Налогоплательщик и налогоплательщик при этом является одним и тем же экономическим агентом.

Косвенные налоги – это часть цены товара или услуги. (НДС, таможенная пошлина, налог на операции с ценными бумагами, акцизы и др.) Косвенные налоги оплачивает покупатель товара или услуги, а выплачивает государству фирма, которая их произвела .

- При подсчете ВВП по доходам учитывается амортизация, поскольку она также включается в цену любого товара.

ВВП «ПО ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ»

Суммирование добавленных стоимостей по всем отраслям и видам производств в экономике (метод расчета ***по добавленной стоимости***).

Добавленная стоимость = Выручка от продаж - Стоимость сырья и материалов, купленных у других фирм.

Добавленная стоимость (пример)

| | | | |
|------------------|-------------|-------------|-------------|
| Зерно фермер | \$5 | \$0 | \$5 |
| Мука мельник | \$8 | \$5 | \$3 |
| Тесто пекарь | \$17 | \$8 | \$9 |
| Хлеб булочник | \$25 | \$17 | \$8 |
| Итого: | \$55 | \$30 | \$25 |

Соотношение показателей в системе национальных счетов

Валовой национальный продукт, ВВП (Gross National Product)

представляет собой совокупную рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг, *произведенных гражданами страны с помощью принадлежащих им, т.е. национальных факторов производства* (неважно на территории данной страны или в других странах).

- ***ВНП = ВВП + Сальдо первичных доходов из-за границы*** (величина чистых факторных доходов)

Сальдо первичных доходов

рассчитывается как разница между доходами резидентов (граждан) данной страны, полученными из-за границы и доходами нерезидентов, переданными за границу.

Чистый внутренний продукт, ЧВП характеризует производственный потенциал экономики, он включает в себя только чистые инвестиции и не включает восстановительные инвестиции (амортизацию).

$$\mathbf{ЧВП = ВВП - А}$$

ЧВП может быть подсчитан и по расходам, и по доходам.

Национальный доход (National Income - NI) - это совокупный доход, заработанный собственниками экономических ресурсов, т.е. сумма факторных доходов.

НД = ЧНП – косвенные налоги;

НД = заработная плата + арендная плата + процентные платежи + доходы собственников + прибыль корпораций

(суммирование факторных доходов)

Личный доход (Personal Income - PI), в отличие от национального дохода, является совокупным доходом, *полученным* собственниками экономических ресурсов.

ЛД = НД – взносы на социальное страхование – налог на прибыль корпораций – нераспределенная прибыль корпораций + трансферты + проценты по государственным облигациям

Располагаемый личный доход (Disposal Personal Income – DPI) – это доход, *используемый, т.е. находящийся в распоряжении домохозяйств.*

- ***РЛД = ЛД – индивидуальные налоги (например, подоходный налог)***

Номинальный и реальный ВВП.

Номинальный ВВП – это ВВП, рассчитанный в текущих ценах, в ценах данного года. На величину номинального ВВП оказывают влияние два фактора:

- изменение реального объема производства
- изменение уровня цен.

Реальный ВВП – это ВВП, измеренный в сопоставимых (неизменных) ценах, в ценах базового года.

Номинальный ВВП

рассчитывается в текущих ценах,
равен $\sum P_1 Q_1$,

Реальный ВВП, подсчитываемый
в ценах базового года, равен $\sum P_0 Q_1$.

Динамика изменения реального ВВП РФ (в ценах 2008 года)

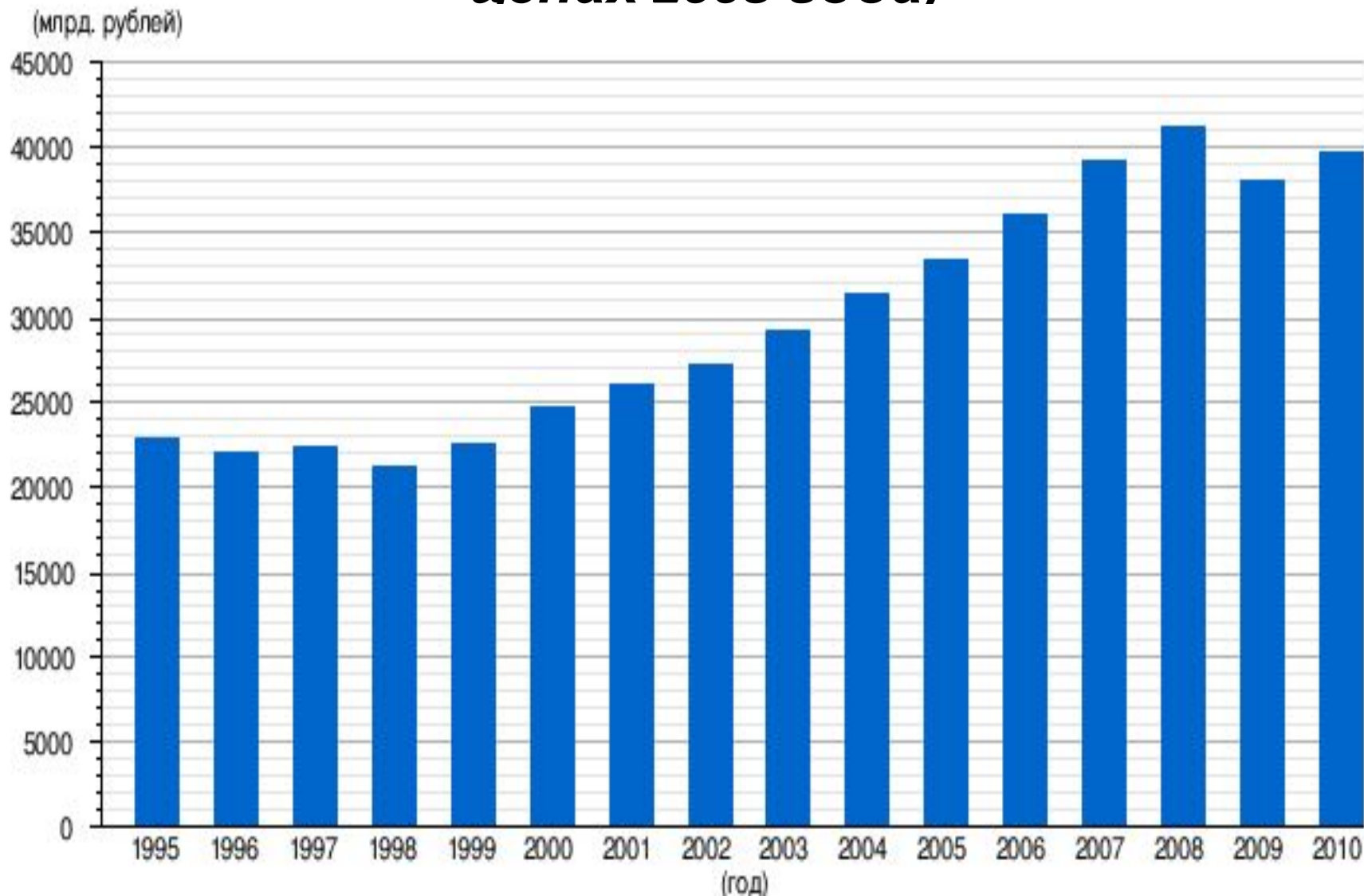
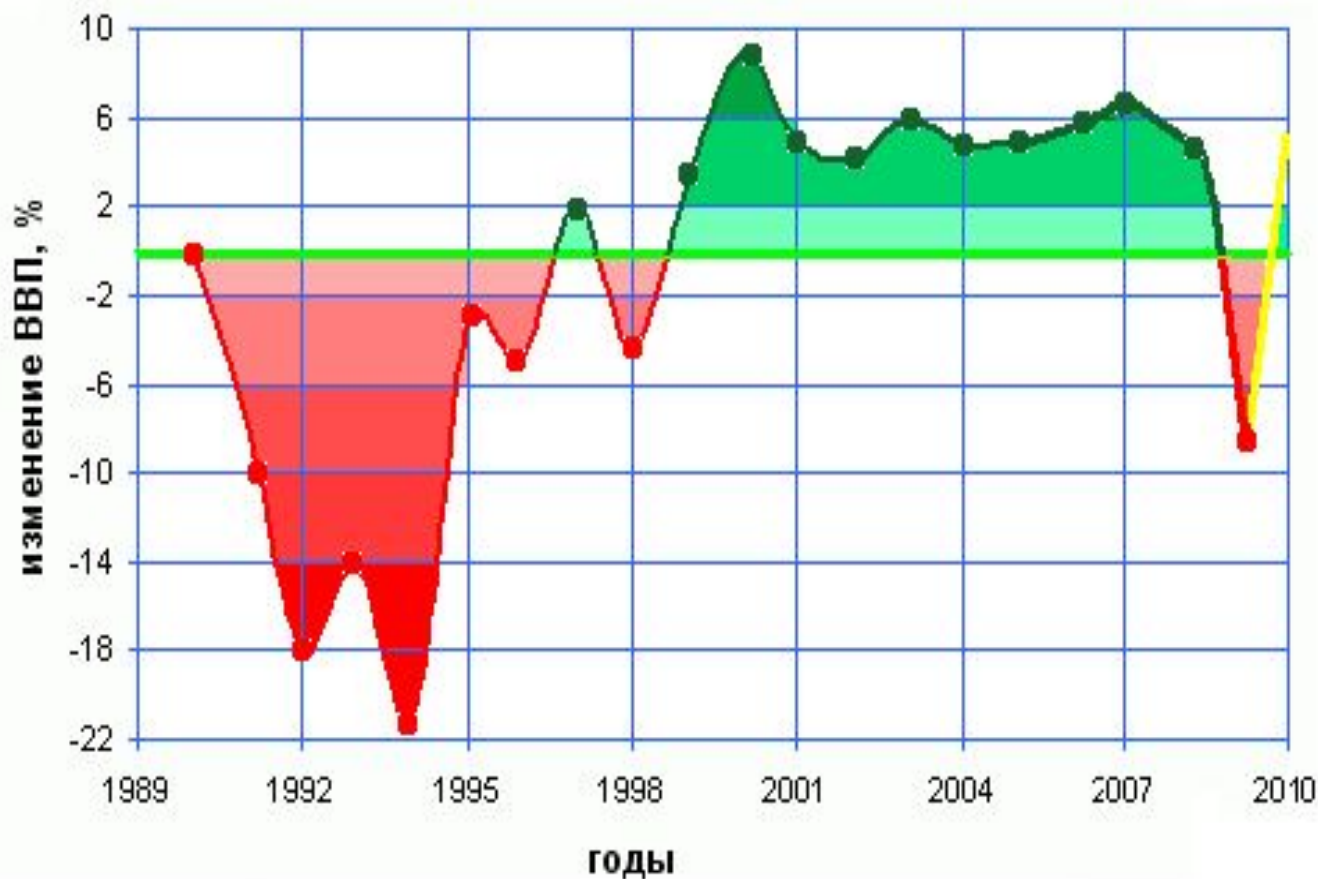


График годового изменения реального ВВП России 1991-2009 в % к предыдущему году (жёлтая линия - прогноз)



- **Индекс потребительских цен** рассчитывается как стоимость корзины товаров потребительского назначения. Это индекс «с весами базового года», рассчитываемый как **индекс Ласпе**

$$I_L = \frac{\sum P_1 Q_0}{\sum P_0 Q_0}.$$

- **Потребительская корзина** — набор товаров и услуг, необходимых для удовлетворения первоочередных потребностей человека за год, в среднем.
- Потребительская корзина используется для **расчета прожиточного минимума**, а также с целью сравнения интегральных цен на продовольствие в различных регионах.

Величина прожиточного минимума за III квартал 2011 года в целом по России установлена в следующем размере:

- на душу населения - 6287 рублей;
- для трудоспособного населения - 6792 рубля;
- для пенсионеров - 4961 рубль;
- для детей - 6076 рублей.

- **Дефлятор ВВП** рассчитывается на основе стоимости рыночной корзины всех конечных товаров и услуг, произведенных в экономике в течение года. Дефлятор ВВП рассчитывается как индекс Пааше.

$$I_n = \frac{\sum P_1 Q_1}{\sum P_0 Q_1}.$$

Дефлятор ВВП

измеряет интенсивность инфляции или обратного процесса дефляции, когда наблюдается снижение общего уровня цен в стране.

Отличия ИПЦ от дефлятора ВВП закljučаются в следующем

- при их подсчете используются разные веса (базового года — для ИПЦ и текущего года для дефлятора ВВП);
- ИПЦ рассчитывается на основе только цен товаров, включаемых в потребительскую корзину, а дефлятор ВВП учитывает все товары, произведенные экономикой;
- при подсчете ИПЦ учитываются и импортные потребительские товары, а при определении дефлятора ВВП — только товары, произведенные экономикой страны;
- для определения общего уровня цен и темпа инфляции могут использоваться и дефлятор ВВП и ИПЦ, но последний служит для расчета темпа измерения стоимости жизни и черты бедности и разработки на этой основе программ социального обеспечения.

Индекс Фишера устраняет (отчасти) недостатки индекса Ласпейреса и Пааше и представляет собой усредненное значение последних.

$$I_F = \sqrt{I_P \times I_L}$$

$$I_\Phi = \sqrt{I_\Pi \times I_\Lambda}$$

Дефлятор ВВП

измеряет интенсивность инфляции или обратного процесса дефляции, когда наблюдается снижение общего уровня цен в стране.

Если **Индекс цен > 1** , то осуществлено дефлирование ВВП, т.е. элиминировали фактор инфляции.

Если **Индекс цен < 1** , то осуществлено инфлирование ВВП, т.е. очищение номинального ВВП от влияния инфляции.

Темп инфляции

Инфляция (inflation) — повышение общего уровня цен на товары и услуги.

Темп инфляции (p) равен отношению разницы уровня цен (например, дефлятора ВВП) текущего и предыдущего года к уровню цен предыдущего года, выраженному в процентах:

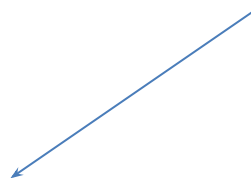
Темп инфляции

$$\pi = \frac{\text{дефлятор ВВП тек. г.} - \text{дефлятор ВВП пред. г.}}{\text{дефлятор ВВП пред. г.}} \times 100$$

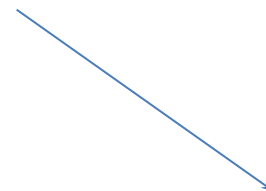
Темп изменения стоимости ЖИЗНИ

$$\phi = \frac{\text{ИПЦ текущего года} - \text{ИПЦ предыдущего года}}{\text{ИПЦ предыдущего года}} \times 100$$

Располагаемый личный доход (Disposal Personal Income – DPI)



**Потребление
C
(consumption
)**



**Сбережение
S
(saving)**

Различают следующие виды

сбережений:

1) Личные (*personal savings*)

$$S_{personal} = РЛД - С$$

2) Сбережения бизнеса (savings of business)

$$S_{business}$$

3) Частные сбережения (private savings)

$$S_{private} = S_{personal} + S_{business}$$

4) Государственные сбережения (government savings)

$$S_{government} = \text{доходы бюджета} - \text{расходы бюджета} > 0.$$

5) Национальные сбережения (national savings)

$$S_{national} = S_{private} + S_{government}$$

6) Сбережения иностранного сектора (foreign sector savings)

$$S_{foreign} = Im - Ex > 0$$

Сумма сбережений всех секторов (частного, государственного и иностранного) равна величине совокупных инвестиций.

$$I = S_{private} + S_{government} + S_{foreign} = S + (T - G) + (Im - Ex)$$

Национальное богатство

- **Национальное богатство (НБ)** представляет совокупность материальных и культурных благ, накопленных данной страной на протяжении ее истории к данному моменту времени.

НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО

Материальные многолетние результаты

- основные производственные фонды;
- оборотные производственные фонды;
- материальные резервы и запасы;
- непроизводственные фонды;
- природные ресурсы

Нематериальные многолетние результаты

- образовательный потенциал;
- квалификационный потенциал;
- инновационный потенциал;
- достижения науки;
- накопленные культурные ценности

Финансовые многолетние результаты

ВАЖНО! Источником национального богатства является общественный продукт. Национальное богатство растет и увеличивается прежде всего за счет превышения произведенного общественного продукта над текущим потреблением.

Между реальным ВВП и национальным богатством существует тесная положительная связь, т.е. чем выше уровень производства, тем общество ближе к «лучшей жизни».