

Основы маркетинга

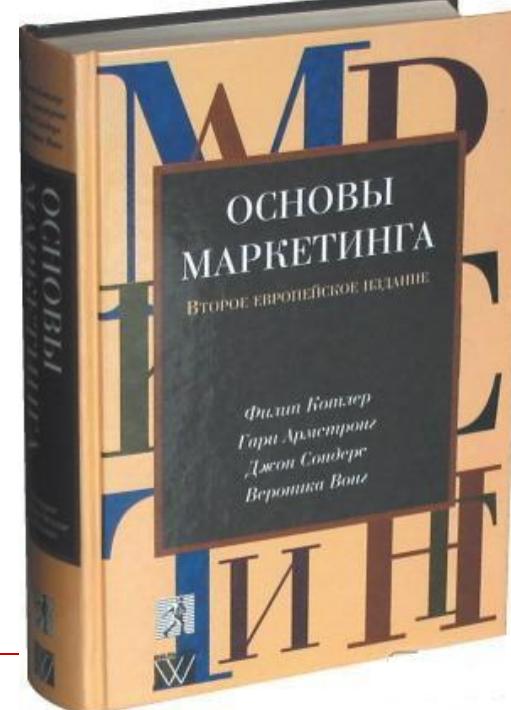
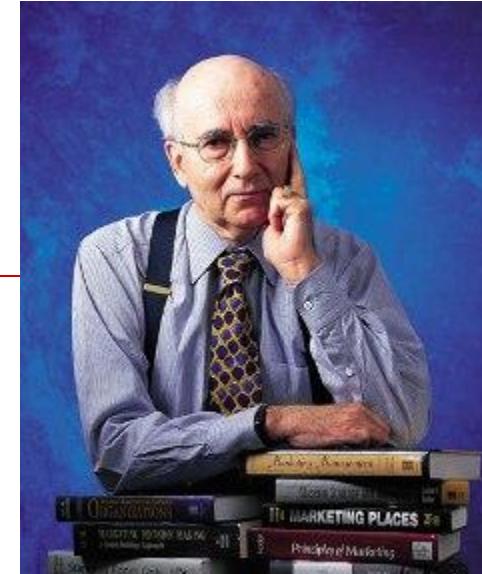


Тезисы

- Что такое маркетинг?
 - Какие подходы используются при исследовании теории маркетинга?
 - Какие задачи выполняет маркетинг? Какие цели стоят перед маркетингом?
 - Почему нет единого понимания в определении маркетинга?
 - Каковы различия в содержании маркетинга в разных экономических школах?
 - Какая выгода от маркетинга в управлении предприятием?
 - Каковы основные принципы маркетинга?
 - В чем заключается основная деятельность маркетинга?
-

Ф.Котлер

- это вид экономической деятельности, направленный на удовлетворение нужд и потребностей посредством обмена.



Американская маркетинговая ассоциация (AMA):

- «**Маркетинг** представляет собой предпринимательскую деятельность, связанную с направлением потока товаров и услуг от производителя к покупателю или потребителю.
 - «**Маркетинг** - процесс планирования и воплощения замысла, ценообразования, распределения и продвижения товаров, услуг, идей, удовлетворяющего цели отдельных лиц и организаций и приносящий выгоду для себя».
-

Девизы маркетинга:

- "Любите клиента, а не товар"
- "Отыщите потребности и удовлетворите их"
- "Производить то, что можно сбыть вместо того, чтобы пытаться сбыть то, что произведено".



...не оставит равнодушным

Японский маркетинг

- Японии возник следующий лозунг:
«Пусть товары и услуги говорят сами за себя».
 - В США этот же лозунг звучит так:
«Пусть за товары и услуги говорят продавцы».
-

Анализ подходов к исследованию маркетинга

- Маркетинг как образ мышления (философия бизнеса) предполагает определенную управленческую культуру всего менеджмента организации.
 - Маркетинг как образ действия предполагает использование определенных технологий, средств и методов для удовлетворения требований рынка и получение на этой основе прибыли.
 - Маркетинг как комплекс инструментов рыночного анализа (стратегический мозг) предполагает, что для успешного функционирования на рынке компании необходимо ориентироваться на требования рынка, создавать ценности для потребителей.
-

Дж. Маккарти

модель маркетинга, состоящая из трех уровней.

- *Первый уровень – **потребители**.
Они являются фундаментом
маркетинговой деятельности.*
 - *Второй уровень – **инструменты
маркетинга***
-

Коммуникация

Четыре «Р» продавца

Продукт

Цена

Место

Продвижение

Четыре «С» покупателя

Нужды и потребности потребителя

Издержки клиента

Удобство, Комфорт

Коммуникация

Третий уровень — **комплекс вспомогательных систем**, с помощью которых фирма оценивает факторы, воздействующие на ее стратегию:

- **система маркетинговой информации** — банк данных, содержащий информацию о всех сторонах политической, экономической жизни и прочих ситуациях, способствующих оптимальному выбору и осуществлению маркетинговых мероприятий;
 - **система планирования маркетинга** — представляет собой разработку стратегии и тактики деятельности. Стратегия маркетинга опирается на прогнозирование долгосрочных перспектив изменения рынков и потребностей покупателей, а тактика отражает конъюнктурные соображения и принципы формирования рынка на имеющиеся товары;
 - **система организации службы маркетинга** — представляет собой структурное построение управления маркетинговой деятельностью, устанавливающее ответственность за выполнение тех или иных мероприятий;
 - **система маркетингового контроля** — контроль над осуществлением и реализацией намечаемых планов маркетинговой деятельности.
-

Цели, функции и принципы маркетинга

Максимизация
качества жизни

Максимизация выбора
потребителей

Максимизация степени
удовлетворения
потребителей

Максимизация
потребления



Функции маркетинга

Дихтель Е., Хершген Х. выделили четыре фазы развития функций службы маркетинга:

- маркетинг как функция распределения;
 - маркетинг как функция продаж;
 - маркетинг как равноправная функция в управлении предприятием;
 - маркетинг как главная функция управления предприятием.
-

Основными функциями маркетинга по обеспечению конкурентоспособности предприятия являются:

- аналитическая,
- производственная
- сбытовая,
- продвижения и управления,
- контроля.



