



**Порядок заключения договора международной  
купли-продажи.**

**Условия внешнеторгового контракта купли-  
продажи.**

**Права, обязанности и ответственность по  
договору международной купли- продажи.**

Подготовила: студентка группы Ю-211  
Топорова Дарья

**Договор международной купли-продажи** – это соглашение о предоставлении товаров определенного вида в собственность, заключенное между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся на территории различных государств.

Для признания договора купли-продажи международным, достаточно лишь одного условия – местонахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах. Национальная (государственная) принадлежность сторон при этом не имеет значения.

То есть не будет являться международной куплей-продажей сделка между российским и иностранным лицом, находящимися на территории России.



По договору купли-продажи продавец обязуется передать вещь (товар) в собственность покупателю, а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную сумму (цену).



Основным документом, регулирующим международную куплю-продажу, является ***Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.***

Предметом договора купли-продажи является товар, который продавец обязуется передать покупателю. Им может быть: любое имущество, не изъятое и не ограниченное в обороте, имеющееся в наличии у продавца в момент заключения договора; имущество, которое будет создано или приобретено продавцом в будущем.



**Важно знать, что Конвенция не применяется к продаже:**

- a) товаров, которые приобретаются для личного, семейного или домашнего использования, за исключением случаев, когда продавец в любое время до или в момент заключения договора не знал и не должен был знать, что товары приобретаются для такого использования;
- b) с аукциона;
- c) в порядке исполнительного производства или иным образом в силу закона;
- d) фондовых бумаг, акций, обеспечительных бумаг, оборотных документов и денег;
- e) судов водного и воздушного транспорта, а также судов на воздушной подушке;
- f) электроэнергии.

**Общий порядок заключения договора международной купли-продажи содержится в Венской конвенция 1980 г.**

При составлении и одновременном подписании документа сторонами трудностей, как правило, не возникает.

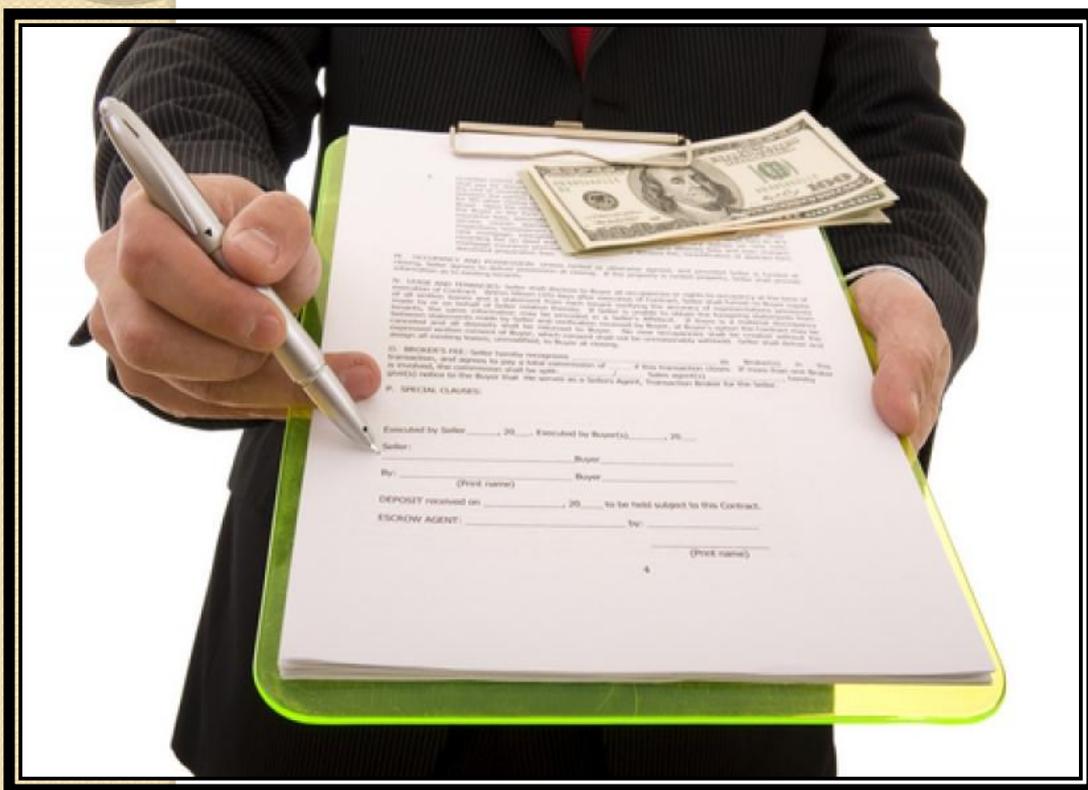
Однако, с учетом международного характера рассматриваемого договора, стороны в силу объективных обстоятельств зачастую не могут присутствовать в одном и том же месте в одно и то же время. Поэтому Конвенция предусматривает порядок заключения договора посредством оферты и акцепта.

❖ **Акцепт** – это заявление или иное поведение получателя оферты (предложения заключить сделку), выражающее согласие с ней. В определенных случаях согласие заключить сделку может выражаться в совершении действий. Например, в силу обычая или сложившейся между сторонами практики получатель оферты может выразить свое согласие на заключение договора путем отправки товара или уплаты цены.

❖ **Оферта** – это предложение стороны заключить договор. Чтобы предложение рассматривалось как действительное намерение, оно должно быть направлено конкретному лицу (или лицам) и выражать конкретное желание заключить сделку, в том числе сведения о наименовании товара, его количестве, цене.



Договор считается заключенным в момент, когда согласие с предложением заключить его получено offerentом. В случае, когда согласие заключить договор выражается путем совершения действий, то договор считается заключенным с момента совершения таких действий. Если договор купли-продажи заключается представителями сторон, то важно знать, что форма доверенности определяется по праву страны места ее совершения (выдачи).



### **Таким образом:**

□ **Момент заключения контракта** основан на "доктрине получения": оферта вступает в силу, когда она получена ее адресатом, а договор считается заключенным в момент, когда вступает в силу акцепт оферты (ст. 15, 23).

□ **Место заключения контракта** также определяется в соответствии с доктриной получения - это место получения акцепта (ст. 18).

## Форма договора международной купли-продажи

- Согласно (ст. 11) Венской конвенции 1980 г. не требуется**, чтобы договор купли-продажи заключался или подтверждался в письменной форме или подчинялся иному требованию в отношении формы. Допускается его доказывание любыми средствами, включая свидетельские показания.
- Договоры международной купли-продажи товаров должны совершаться российскими предпринимателями в письменной форме. Несоблюдение формы таких сделок влечет за собой их недействительность.

### **Договор оформляется одним из следующих способов:**

- в виде документа, подписанного обеими сторонами (обычный контракт);
- в виде твердой оферты продавца, акцептованной покупателем. В этом случае продавец направляет покупателю оферту, содержащую все существенные условия договора, и сделка считается заключенной путем обмена письмами (оферта и акцепт);
- в виде заказа, сделанного покупателем продавцу и подтвержденного последним; в этом случае сделка оформляется двумя документами: заказом и подтверждением поставщика.

## Общими признаками договора международной купли-продажи товаров и договора поставки являются следующие:

**Во-первых,** в договоре международной купли-продажи в качестве поставщика по общему правилу выступает предприниматель, поставляющий покупателю товар, предназначенный для предпринимательской деятельности.

**Во-вторых,** в сфере внешней торговли договор применяется при продаже движимых вещей, подпадающих под понятие «товар» (например, предметом продажи по таким договорам служат топливо, машины и оборудование, промышленные товары народного потребления, газ, уголь и иные объекты как на территории Российской Федерации, так и за границей).

**В-третьих,** основными обязанностями сторон являются: у продавца (поставщика) — передать товар в собственность покупателю, а у покупателя — принять товар и уплатить за него определенную цену.

**В-четвертых,** по общему правилу в таких договорах установлена обязанность передачи товара в обусловленные в них срок или сроки, не совпадающие с моментом заключения договора.



# Контракт международной купли-продажи товаров



Контракт международный купли-продажи товаров является основным коммерческим документом, оформляющим внешнеторговую сделку, в котором содержится письменная договоренность сторон о поставке товара:

- 1) обязательство продавца-экспортера передать определенный товар в собственность покупателя-импортера и
- 2) обязательство покупателя-импортера принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму, или обязательства сторон выполнить условия товарообменной сделки.

## **Внешнеторговый контракт имеет следующие признаки:**

- 1) один из контрагентов по сделке - представитель иностранного государства;
- 2) товар поставляется на зарубежную территорию;
- 3) в процессе доставки от производителя (экспортера) к покупателю (импортеру) товар пересекает границы двух и более государств;
- 4) контракт подписывается уполномоченными лицами, подписи которых заверяются печатями контрагентов.

## **Функции контракта международной купли-продажи товара:**

- 1) юридически закреплять отношения между сторонами, придавая им характер обязательств;
- 2) определять порядок, последовательность и способы совершения сделок между партнерами;
- 3) предусматривать меры по обеспечению выполнения обязательств сторонами.

## Предмет контракта

Предметом контракта являются действия сторон по возмездной передаче права собственности на товар.

## Продавец обязан,

во-первых, поставить товар,  
во-вторых, передать документы и право собственности на товар в соответствии с требованиями контракта и Конвенции,  
в-третьих, передать право собственности на товар (ст. 30).

При условии, что продавец не обязан поставить товар в определенном месте, его обязательство по поставке заключается в следующем:

- 1) сдать товар первому перевозчику для передачи покупателю (при условии перевозки товара);
- 2) предоставить товар в распоряжение покупателя в определенном месте;
- 3) предоставить товар в распоряжение покупателя в месте, где в момент заключения договора находилось коммерческое предприятие продавца

## Основные обязанности покупателя заключаются в следующем:

### 1) Уплата цены за товар.

- В Венской конвенции устанавливается привязка оплаты цены по месту и сроку. В частности, покупатель имеет несколько вариантов оплаты:
- место оплаты может быть оговорено контрактом;
  - оплата может быть осуществлена в месте нахождения коммерческого предприятия продавца;
  - оплата может быть произведена в месте передачи.

Срок оплаты обычно оговаривается контрактом.

Но и здесь возможны варианты, например:

- в случае, когда продавец в соответствии с договором передает в распоряжение покупателя либо сам товар, либо товарораспорядительные документы;
- если у покупателя впервые появилась возможность осмотреть товар

### 2) Принятие поставки в соответствии с требованиями контракта и Венской конвенции.

Данная обязанность заключается, во-первых, в совершении покупателем всех действий, которые можно было разумно ожидать от него для того, чтобы позволить продавцу осуществить поставку (например, открытие аккредитива, уплата авансового платежа); во-вторых, в принятии товара.

## Условия контракта купли-продажи

Условия купли-продажи включают согласованные сторонами и зафиксированные в документе статьи, отражающие взаимные права и обязанности контрагентов. Стороны контракта самостоятельно выбирают те или иные формулировки статей контракта, руководствуясь ситуацией на рынке, торговыми обычаями и потребностями сторон. Исключение составляют случаи, когда содержание соответствующего условия контракта установлено нормативными правовыми актами.

### Условия контракта принято делить на существенные и несущественные.

Существенные условия контракта - условия, без которых он не имеет юридической силы (с точки зрения международного права это условие о предмете договора; с точки зрения российского права - условие о предмете договора и сроке поставки)

#### К существенным условиям кроме предмета также относят:

наименование сторон - участников сделки;  
количество и качество;  
базисные условия поставки;  
цену;  
условия платежа;  
санкции и рекламации (штрафы, претензии);  
юридические адреса и подписи сторон.

Несущественные условия контракта - условия, не включение которых в контракт не влечет его недействительность. То есть нарушение несущественных условий контракта одной его стороной не является для другой стороны основанием для расторжения контракта, вместе с тем она вправе требовать выполнения обязательств

#### К несущественным (дополнительным) условиям обычно относят

условия сдачи-приемки товара;  
условия страхования;  
отгрузочные документы;  
гарантии;  
упаковку и маркировку;  
форс-мажорные обстоятельства;  
арбитражную оговорку;  
прочие условия.



Кроме того, условия контракта классифицируют с точки зрения их универсальности на индивидуальные и универсальные.

К индивидуальным, т.е. присущим только одному конкретному контракту, относят наименование сторон в преамбуле, предмет контракта, качество товара, количество товара, цену, срок поставки, юридические адреса и подписи сторон.

К универсальным условиям относят условие сдачи-приемки товара, базисные условия поставки, условия платежа, упаковку и маркировку, гарантии, санкции и рекламации, форс-мажорные обстоятельства, арбитраж.

**Договор купли-продажи является консенсуальным, возмездным и двусторонне обязывающим (взаимным).**

Консенсуальным он признается, потому что договор считается заключенным, а обязательство - возникшим с момента достижения сторонами соглашения

Возмездным договор купли-продажи признается, потому что интерес покупателя удовлетворяется передачей ему товара (предмета договора), а интерес продавца - предоставлением ему встречного удовлетворения в виде денежного эквивалента стоимости предмета договора.

Договор купли-продажи является взаимным (двусторонним), так как каждая сторона договора наделяется не только субъективными гражданскими правами относительно другой стороны (контрагента), но и юридическими обязанностями перед другой стороной.

## Ответственность сторон по договору международной купли-продажи

Национальными законами и Венской конвенцией (ст. 45-52 и ст. 61-65) предусматриваются формы ответственности продавца и покупателя за нарушение договора — неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств перед контрагентом по сделке.

### При недобросовестных поставках товара покупатель имеет право предъявлять к продавцу ряд требований:

- в случае просрочки поставки товара покупатель вправе требовать выполнения продавцом обязательства в натуре и возмещения убытков;
- если поставка товара с просрочкой приобрела характер существенного нарушения договора, покупатель вправе требовать расторжения договора с взысканием всех причиненных убытков.

На основании ст. 25 Конвенции нарушение договора считается существенным, если оно влечет за собой такой вред для покупателя, что последний в значительной степени лишается того, на что был вправе рассчитывать на основании договора

**Если продавец поставил товар ненадлежащего качества (несоответствие условиям по качеству, предусмотренным в законе и специально оговоренным в договоре), покупатель вправе по своему выбору потребовать от продавца:**

- а) соизмеренного уменьшения покупной цены;
- б) возмещения убытков или возврата цены с возмещением произведенных расходов на устранение недостатков товара;
- в) замены дефектного товара, если речь идет о существенных недостатках;
- г) устранения обнаруженных недостатков, если только по обстоятельствам дела это не является неразумным;
- д) расторжения договора и взыскания всех убытков, если условие о качестве товара рассматривается как существенное условие договора.



**В свою очередь продавец, в соответствии со статьями Венской конвенции, может требовать от покупателя:**

- принятия поставки товара в соответствии с требованиями договора и настоящей Конвенции /ст. 53/;
- уплаты цены, причем в день, который установлен по договору или может быть определен /ст.59/;
- возмещения убытков в случае нарушения покупателем договорных обязательств /ст. 61/;
- исполнения покупателем других обязательств по договору, если только продавец еще не прибег к средству правовой защиты, несовместимой с таким требованием /ст.62/.