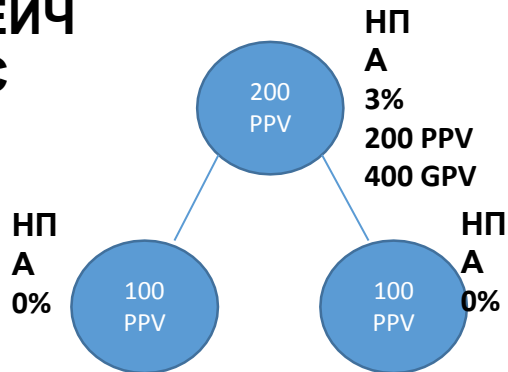


СЕЙЧАС

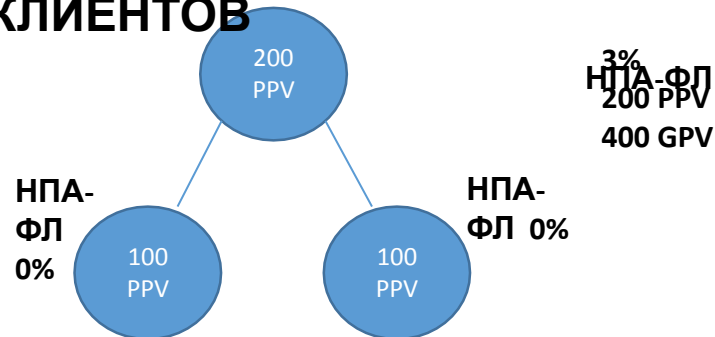


Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $200 \text{ PV} \times 78 \times 3\% = 468$ руб.
- 2) Разница в процентах: $(100 \text{ PV} + 100 \text{ PV}) \times 78 \times (3-0)\% = 468$ руб.

ИТОГО: $468 + 468 = 936$ руб. – на скидочный счёт НПА

НОВАЯ МОДЕЛЬ БЕЗ КЛИЕНТОВ



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $200 \text{ PV} \times 78 \times 3\% = 468$ руб.
 - 2) Разница в процентах: $(100 \text{ PV} + 100 \text{ PV}) \times 78 \times (3-0)\% = 468$ руб.
- ИТОГО: $468 + 468 = 936$ руб.**

Минус налоги:

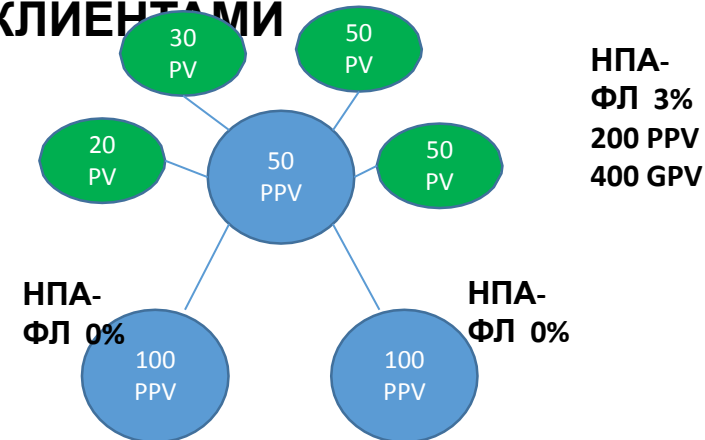
$936 \text{ руб.} - 40,1\% = 936 - 375 = 561$ руб. – на личный счёт НПА

Активные скидки:

За 200 PV – 2 x 350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок



НОВАЯ МОДЕЛЬ С КЛИЕНТАМИ



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $200 \text{ PV} \times 78 \times 3\% = 468$ руб.
 - 2) Разница в процентах: $(100 \text{ PV} + 100 \text{ PV}) \times 78 \times (3-0)\% = 468$ руб.
 - 3) Бонус 8% за клиентов: $(150 \text{ PV} \times 78 + 18\% + 30\%) \times 8\% : 1,18 = 1217$ руб.
- ИТОГО: $468 + 468 + 1217 = 2153$ руб.**

Минус налоги:

$2153 \text{ руб.} - 40,1\% = 2153 - 863 = 1290$ руб. – на личный счёт НПА

Активные скидки:

За 200 PV – 2 x 350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок



ВСЕГО: $936 + 700 = 1636$ руб

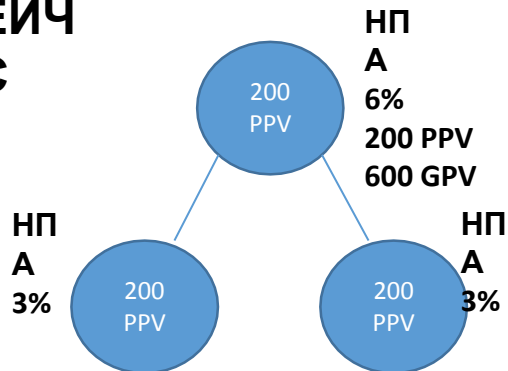
ВСЕГО: $561 + 700 = 1261$ руб



ВСЕГО: $1290 + 700 = 1990$ руб



СЕЙЧАС



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $200 \text{ PV} \times 78 \times 6\% = 936$ руб.
- 2) Разница в процентах: $(200 \text{ PV} + 200 \text{ PV}) \times 78 \times (6-3)\% = 936$ руб.

ИТОГО: $936 + 936 = 1872$ руб. – на скидочный счёт НПА

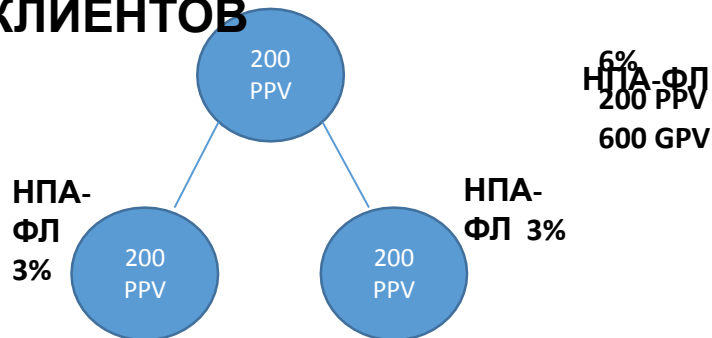
350 руб

Активные скидки:

За 200 PV – 2×350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок

ВСЕГО: $1872 + 700 = 2572$ руб

НОВАЯ МОДЕЛЬ БЕЗ КЛИЕНТОВ



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $200 \text{ PV} \times 78 \times 6\% = 936$ руб.
 - 2) Разница в процентах: $(200 \text{ PV} + 200 \text{ PV}) \times 78 \times (6-3)\% = 936$ руб.
- ИТОГО:** $936 + 936 = 1872$ руб.

Минус налоги:

$1872 \text{ руб.} - 40,1\% = 1872 - 751 = 1121$ руб. – на личный счёт НПА

350 руб

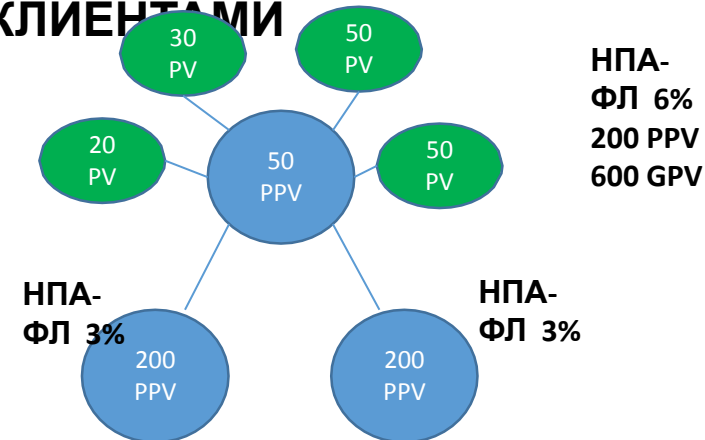
Активные скидки:

За 200 PV – 2×350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок

ВСЕГО: $1121 + 700 = 1821$ руб

- 751

НОВАЯ МОДЕЛЬ С КЛИЕНТАМИ



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $200 \text{ PV} \times 78 \times 6\% = 936$ руб.
 - 2) Разница в процентах: $(200 \text{ PV} + 200 \text{ PV}) \times 78 \times (6-3)\% = 936$ руб.
 - 3) Бонус 8% за клиентов: $(150 \text{ PV} \times 78 + 18\% + 30\%) \times 8\% : 1,18 = 1217$ руб.
- ИТОГО:** $936 + 936 + 1217 = 3089$ руб.

Минус налоги:

$3089 \text{ руб.} - 40,1\% = 3089 - 1239 = 1850$ руб. – на личный счёт НПА

350 руб

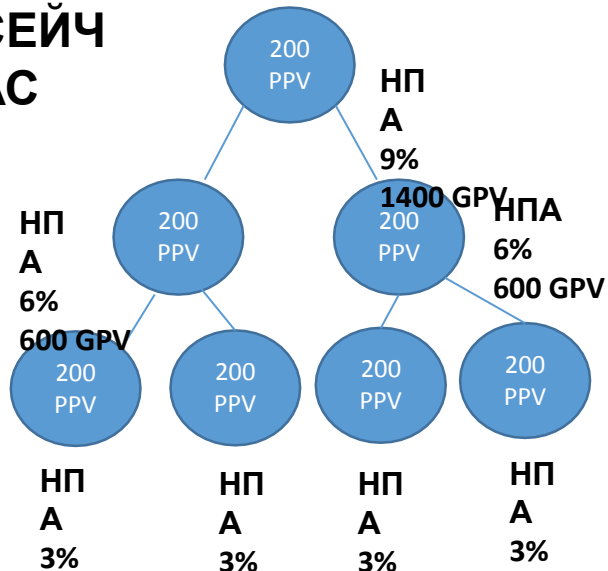
Активные скидки:

За 200 PV – 2×350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок

ВСЕГО: $1850 + 700 = 2550$ руб

- 22

СЕЙЧАС



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $200 \text{ PV} \times 78 \times 9\% = 1404$ руб.
 - 2) Разница в процентах: $(600 \text{ PV} + 600 \text{ PV}) \times 78 \times (9-6)\% = 2808$ руб.
- ИТОГО:** $1404 + 2808 = 4212$ руб. – на скидочный счёт НПА

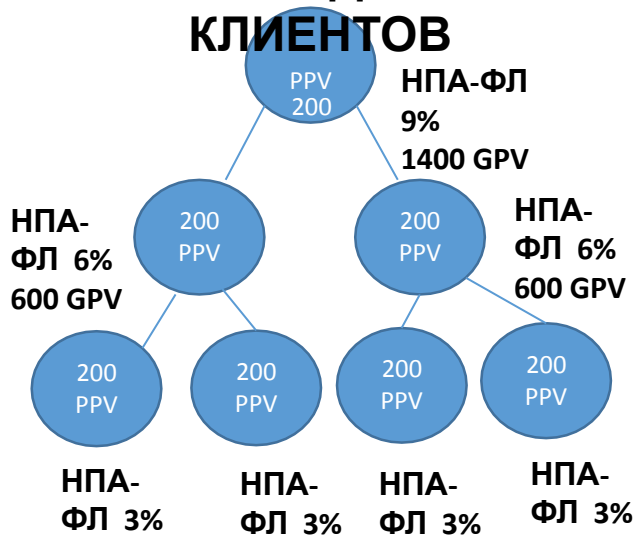
350 руб

Активные скидки:

За 200 PV – 2 x 350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок

ВСЕГО: $4212 + 700 = 4912$ руб.

НОВАЯ МОДЕЛЬ БЕЗ КЛИЕНТОВ



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $200 \text{ PV} \times 78 \times 9\% = 1404$ руб.
 - 2) Разница в процентах: $(600 \text{ PV} + 600 \text{ PV}) \times 78 \times (9-6)\% = 2808$ руб.
- ИТОГО:** $1404 + 2808 = 4212$ руб.

Минус налоги:

$4212 \text{ руб.} - 40,1\% = 4212 - 1689 = 2523$ руб. – на личный счёт НПА

350 руб

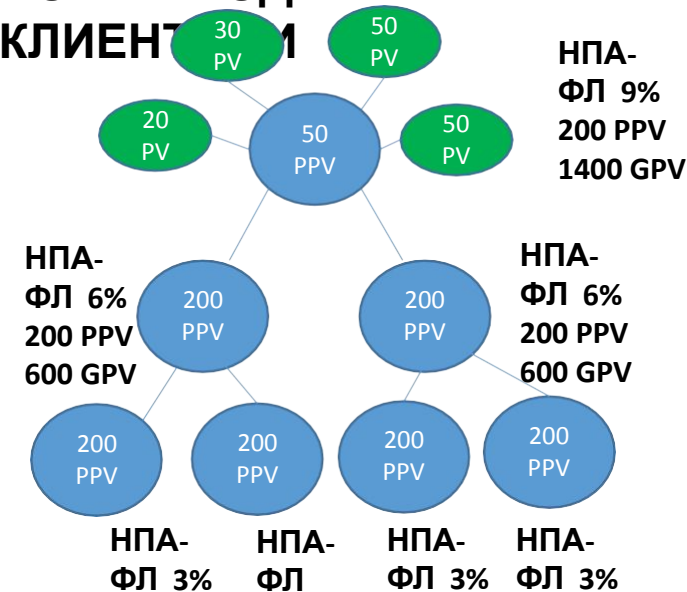
Активные скидки:

За 200 PV – 2 x 350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок

ВСЕГО: $2523 + 700 = 3223$ руб.

- 1689

НОВАЯ МОДЕЛЬ С КЛИЕНТОМ



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $200 \text{ PV} \times 78 \times 9\% = 1404$ руб.
- 2) Разница в процентах: $(600 \text{ PV} + 600 \text{ PV}) \times 78 \times (9-6)\% = 2808$ руб.
- 3) Бонус 8% за клиентов: $(150 \text{ PV} \times 78 + 18\% + 30\%) \times 8\% : 1,18 = 1217$ руб.

ИТОГО: $1404 + 2808 + 1217 = 5429$ руб.

Минус налоги:

$5429 \text{ руб.} - 40,1\% = 5429 - 2177 = 3252$ руб. – на личный счёт НПА

350 руб

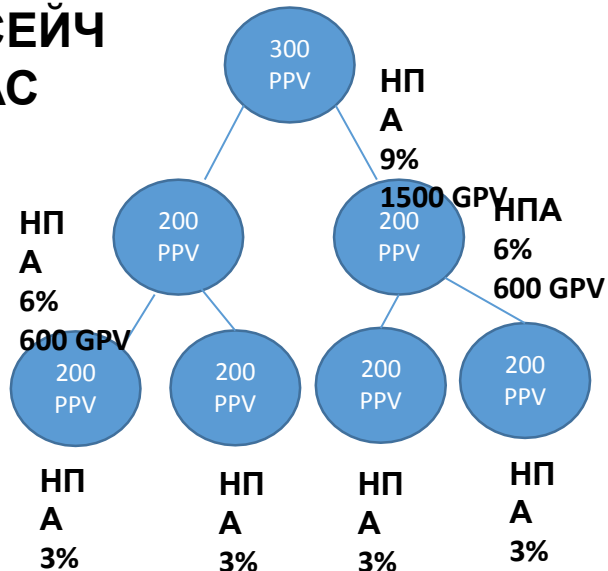
Активные скидки:

За 200 PV – 2 x 350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок

ВСЕГО: $3252 + 700 = 3952$ руб.

- 960

СЕЙЧАС



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $300 \text{ PV} \times 78 \times 9\% = 2106$ руб.
 - 2) Разница в процентах: $(600 \text{ PV} + 600 \text{ PV}) \times 78 \times (9-6)\% = 2808$ руб.
- ИТОГО:** $2106 + 2808 = 4914$ руб. – на скидочный счёт НПА

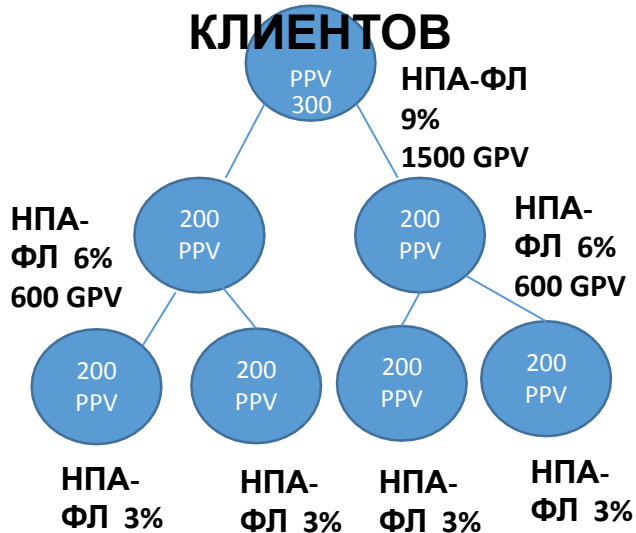
350 руб

Активные скидки:

За 200 PV – 2 x 350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок

ВСЕГО: $4914 + 700 = 5614$ руб.

НОВАЯ МОДЕЛЬ БЕЗ КЛИЕНТОВ



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $300 \text{ PV} \times 78 \times 9\% = 2106$ руб.
 - 2) Разница в процентах: $(600 \text{ PV} + 600 \text{ PV}) \times 78 \times (9-6)\% = 2808$ руб.
- ИТОГО:** $2106 + 2808 = 4914$ руб.

Минус налоги:

$4914 \text{ руб.} - 40,1\% = 4914 - 1971 = 2943$ руб. – на личный счёт НПА

350 руб

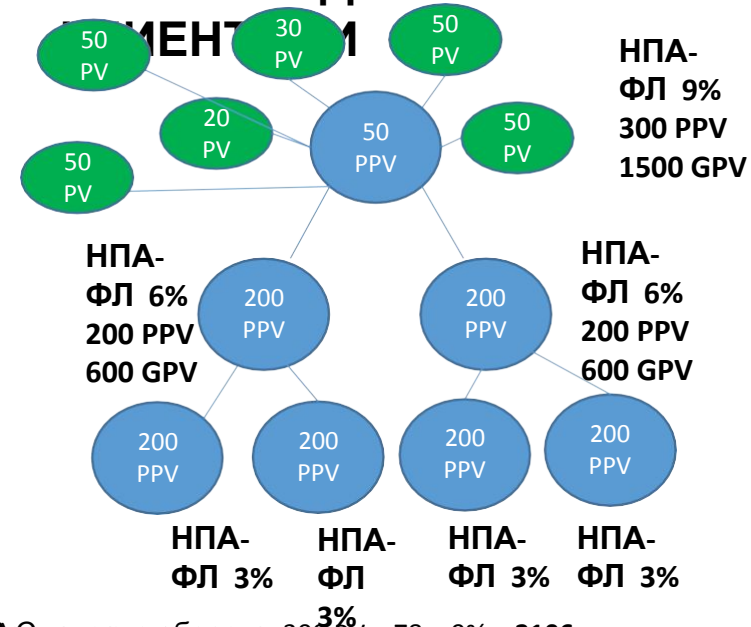
Активные скидки:

За 200 PV – 2 x 350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок

ВСЕГО: $2943 + 700 = 3643$ руб.

- 1971

НОВАЯ МОДЕЛЬ С ЭЛЕМЕНТОМ 1



Вознаграждение:

- 1) С личного оборота: $300 \text{ PV} \times 78 \times 9\% = 2106$ руб.
- 2) Разница в процентах: $(600 \text{ PV} + 600 \text{ PV}) \times 78 \times (9-6)\% = 2808$ руб.
- 3) Бонус 8% за клиентов: $(250 \text{ PV} \times 78 + 18\% + 30\%) \times 8\% : 1,18 = 2028$ руб.

ИТОГО: $2106 + 2808 + 2028 = 6942$ руб.

Минус налоги:

$6942 \text{ руб.} - 40,1\% = 6942 - 2784 = 4158$ руб. – на личный счёт НПА

350 руб

Активные скидки:

За 200 PV – 2 x 350 руб. = 700 руб. – на счёт активных скидок

ВСЕГО: $4158 + 700 = 4858$ руб.

- 756