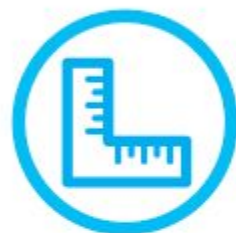


Размер рынка



Размер рынка определяет какой доход (в год) вы будете получать, если **ВСЕ** потенциальные покупатели станут вам платить

Подсчет рынка: подходы

Сверху
(Top down)



РЫНОК



Снизу
(Bottom up)

Подсчет рынка: сверху

Пример 1:
приложение для прослушивания музыки под iOS

Пример 2:
рынок доставки еды из ресторанов



Как плохо посчитать рынок?

- Взять отчет Gartner, IDC, RBC...
- Сказать: «я заработаю 1% от рынка...»

Пример: по отчетам и реальность... ИТ-решения для работы с персоналом

conews
ИЗДАНИЕ ОБ ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЯХ

CNEWS FORUM
12 НОЯБРЯ

скоро

CNEWS AWARDS
12 НОЯБРЯ

скоро

Рынок HRM-систем в России достиг 15 млрд руб. и насытился

Бизнес Информатизация

26.04.13, Пт, 18:25, Мск, Текст: Денис Легезо /

[версия для КПК](#)

Реальный рынок компании:

- 2000 рублей – цена за SaaS в месяц или 24 тыс. рублей в год
- Посетителей ведущего портала для HR'ов – 150 тыс.
- Если 100% этих людей станут нашими клиентами, то мы заработаем максимум 3,6 млрд рублей

Разница между оценкой «по отчету» и оценкой «снизу» – 5 раз. Бывает больше!

Подсчет рынка: снизу

- Рассчитайте кол-во пользователей
- Оцените их средний счет
- Перемножьте количество и средний счет
- Сложите сегменты
- Мы получили SAM

Кейс: оценка проекта

Чтобы оценить рынок надо понять:

- сколько человек может себе позволить услугу;
 - следуют здоровому/правильному питанию;
 - хотят доставку (подписку)
-
- TAM – 40 000 (потенциальное число клиентов в РФ)*15,000(текущий средний чек в месяц)*12 = 7.2 млрд. руб.;
 - SAM – 30,000(в Москве)*15,000(текущий средний чек в месяц)*12 = 5,4 млрд. руб.;
 - SOM (через 2 года) – 250(заказов в день)*2000(цена в день)*365 = 182 млн. руб.

**Проект
«Здоровое
питание»**

Задание к следующему занятию

Для своей идеи стартапа посчитайте рынок двумя способами
(сверху и снизу)