


# РЫНОК


I полугодие 2017

**ОСАГО**  
**18,5 млн**

 средняя сумма  
полиса

**6,200 ₺**

**КАСКО**  
**1,7 млн**

 средняя сумма  
полиса

**48,900 ₺**



**80%**



через компании-посредники выдано  
**10% фальшивых полюсов**



**20%**

# ПРОБЛЕМЫ РЫНКА

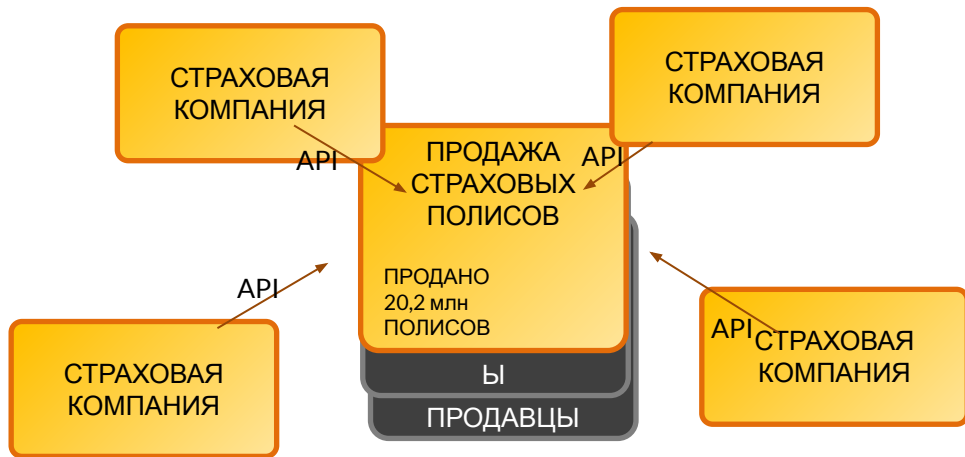


Компании-посредники, предлагающие водителям услугу оформления е-ОСАГО, намеренно подают страховщикам недостоверные сведения, добиваясь снижения стоимости полиса.



Из-за высоких барьеров в e-commerce, физические лица не могут рассчитывать на индивидуальное предложение по полису, предложение по страхованию формируется на основании статистических данных, которые часто оказываются нерелевантны страхователю.

# РЕШЕНИЕ



## Данное решение позволит:

1. Работать с единым блокчейн данных страхователей, с невозможностью изменения и подделки данных.
2. Работать с масштабируемой скоринговой моделью для страховых компаний, настраивать которую можно под изменяющиеся запросы бизнеса.
3. Масштабировать единую платформу для других направлений страхования (недвижимость, страхование жизни и т.д.)

## +4 млрд ₹

- положительный эффект от внедрения только по итогам отстранения недобросовестных игроков ОСАГО за 2017 г.

# Кого мы ищем

Компанию-лидера рынка в сфере страхования,  
которая намерена:

- стать лидером рынка или укрепить позиции;
- инвестировать в инновационные продукты;

# Что нам нужно

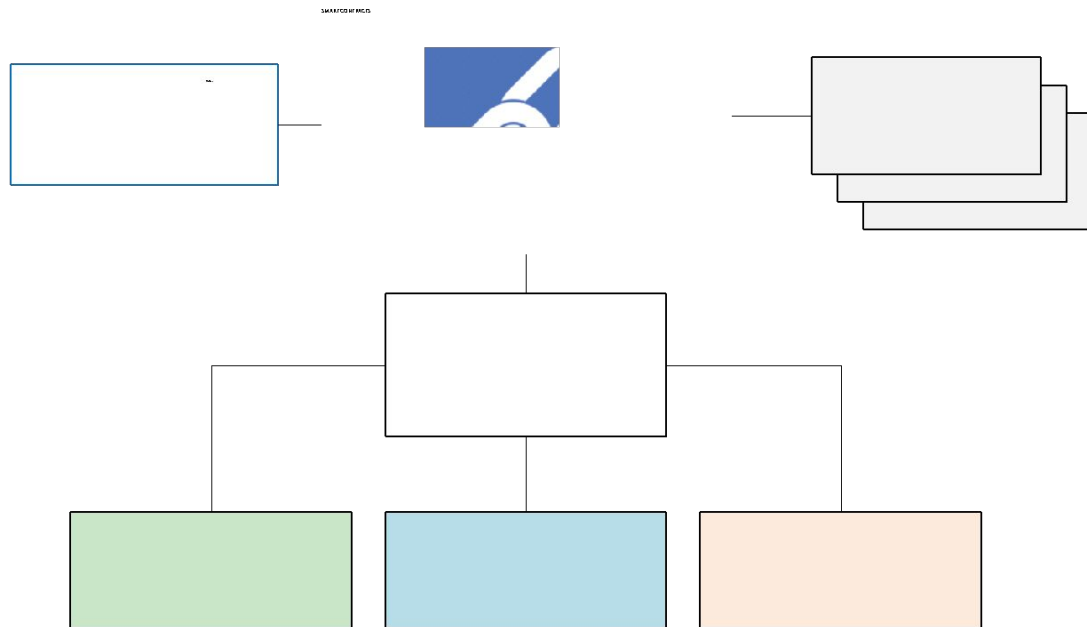
- Найти партнера для долгосрочного сотрудничества;
- Финансирование и запуск пилотного проекта;
- Совместно разработать отраслевую платформу;

# Что получит инвестор

- Платформу для автоматизации основного вида деятельности;
- Возможность устанавливать правила для других участников рынка и стать лидером в отрасли;

# Архитектура

- Решение объединяет информационные системы всех участников рынка;
- Содержит смартконтракты, позволяет устанавливать алгоритмы расчета полисов и наступления страховых случаев
- Интегрируется с CRM системами страховых компаний
- Предоставляет интерфейсы для взаимодействия партнеров и клиентов



# КОМАНДА



**Елизаров Владимир**  
Управляющий партнер



**Иван Сивирин**  
Управляющий партнер



**Владислав Мокроусов**  
Технический директор



**Дмитрий Мокроусов**  
руководитель проектов



**Николай Маев**  
разработчик



**Алексей Макаров**  
разработчик



**Дарья Бакирова**  
аналитик



**Юлия Ивашкина**  
юрист



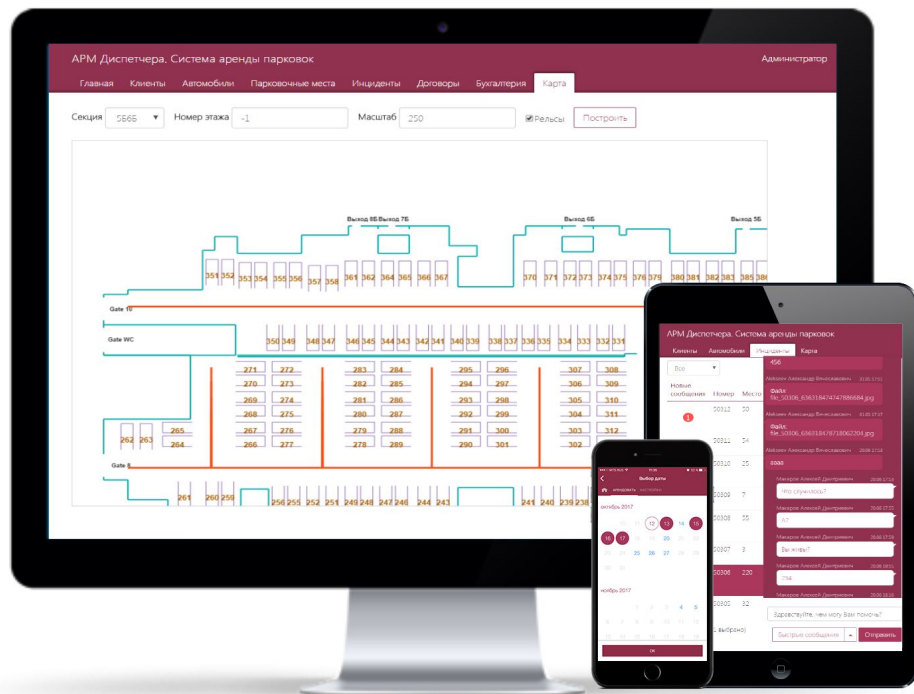
# Кейс - Наш Паркинг

## Система шеринга паркомест

Позволяет:

- Сдать или снять паркоместо через мобильное приложение
- уменьшить количество машин во дворах;
- предоставить дополнительную услугу жителям ЖК и их гостям.

<http://ourparking.ru>



CRM-система + Мобильное приложение

# Кейс – StecRealty

## CRM для застройщиков и агентств

### НЕДВИЖИМОСТИ

Позволяет:

- Автоматизировать процесс продажи новостроек;
- подключить партнёрские агентства недвижимости для работы с единой базой помещений;
- исключает двойные

<http://stecrealty.ru>

The screenshot displays the StecRealty CRM interface. At the top, there is a navigation bar with icons for: Назад (Back), Помещения (Rooms), Экспорт (Export), Заявка (Request), Стоимость (Cost), Статус (Status), Владелец (Owner), Планировка (Floor Plan), and Фильтры (Filters). Below this is a grid showing two sections, Секция №1 and Секция №2, with columns for floors (Эт.) and room types (1к, 2к, 3к). The grid cells are color-coded to indicate the status of each unit. To the right of the grid is a detailed view of a specific apartment unit, including a 3D rendering of the interior and a list of details.

Секция №1				Секция №2					
Эт.	1	2	3	4	Эт.	1	2	3	4
12					12	С	С	2к	3к
11					11	С	С	2к	3к
10	1к	1к	2к	3к	10	С	С	2к	3к
9	1к	1к	2к	3к	9	С	С	2к	3к
8	1к	1к	2к	3к	8	1к	1к	2к	3к
7	1к	1к	2к	3к	7	1к	1к	2к	3к
6	1к	1к	2к	3к	6	1к	1к	2к	3к
5	1к	1к	2к	3к	5	1к	1к	2к	3к
4	1к	1к	2к	3к	4	1к	1к	2к	3к
3	1к	1к	2к	3к	3	1к	1к	2к	3к

Помещение: Свободно

Тип: Квартира  
Комнат: 2  
Номер: 71  
Этаж: 9  
Площадь: 65  
Стоимость: 4 485 000  
Объект: Театральный квартал  
Название корпуса: Инстеп 17-этажный дом  
Адрес корпуса: Карла Маркса, 31А