

СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ



ДОКЛАДЧИК: АБДУРАЗАКОВА ФАИЗА

В СССР была создана система показателей и таблиц, называемая балансом народного хозяйства, которая использовалась уже при составлении первого пятилетнего плана развития народного хозяйства (1928-1932 гг.).

На Западе разработка подобной системы началась после Великой депрессии 1929-1933 гг. Ряд важных принципов этой системы был сформулирован еще А. Маршалом, затем Дж. М. Кейнсом.



После Второй мировой войны к разработке системы макроэкономических показателей подключились международные экономические организации, и в 1953 г. в ООН был опубликован документ под названием «Система национальных счетов и вспомогательных таблиц», который можно рассматривать как первый международно признанный вариант системы макроэкономических показателей. Эта система пересматривалась, и ныне действует вариант 1993 г. С конца 80-х гг. на неё начало переходит и Россия.

Система национальных счетов (СНС) — это система взаимосвязанных показателей, применяемая для описания и анализа макроэкономических процессов. Она дает сведения о всех стадиях экономического кругооборота — производстве и обмене, первичном и вторичном распределении (перераспределении), потреблении и сбережении (накоплении).

Структура Системы национальных счетов исходит из того, что каждой стадии экономического кругооборота соответствует специальный счет или группа счетов. СНС России в настоящее время включает следующие счета: счет товаров и услуг, счет производства, счет образования доходов, счет вторичного распределения доходов, счет использования располагаемого дохода и счет скорректированного располагаемого дохода, Счет операций с капиталом.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ



В СНС применяют два других обобщающих показателя: чистый внутренний продукт и национальный доход. Эти показатели получаются путем уменьшения ВВП на сумму амортизационных отчислений, начисленных за год.

Чистый внутренний продукт показывает размер дохода поставщиков экономических ресурсов за предоставленные ими землю, рабочую силу, капитал, предпринимательские способности и знания, с помощью которых создан ЧВП.

Если к ЧВП прибавить сальдо факторных доходов, то получим чистый национальный доход. Это сумма первичных доходов страны. Если к ним добавить сальдо тех доходов, которые в процессе перераспределения передаются в качестве трансфертов, то получим величину, называемую национальным располагаемым доходом.

ВЗАИМОСВЯЗЬ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА



- **Счет товаров и услуг**, как и все другие счета СНС, состоит из двух частей. В части «Ресурсы» показываются выпуск и импорт продуктов причем в так называемых основных ценах (т.е. без учета косвенных налогов, но с учетом полученных субсидий), а также косвенные налоги и субсидии на произведенные продукты и импорт, что необходимо для приведения основных цен к рыночным. В части «Использование» отражаются объемы использования продукции на потребление, накопление и экспорт.

СЧЕТ ПРОИЗВОДСТВА



Счет производства схож со счетом товаров и услуг, но исключает импорт. Он является базой для определения валового внутреннего продукта по отраслям.

Счет образования доходов



- Счет образования доходов и счет распределения первичных доходов отражают выплату доходов экономическим агентам — домашним хозяйствам, нефинансовым и финансовым предприятием, государственным учреждениям и некоммерческим организациям. На базе этих счетов возможно построение валового внутреннего продукта по доходам, а также национального дохода.

Счет использования располагаемого дохода



- **Счет использования располагаемого дохода и счет скорректированного располагаемого дохода отражают распределение полученного страной дохода на конечное потребление и сбережение. Они служат основой для расчета ВВП по использованию.**

Счет вторичного распределения



- **Счет вторичного распределения доходов учитывает поступление доходов извне и их перевод за рубеж.**

Счет операций с капиталом



- Счет операций с капиталом отражает превращение сбережений в основной капитал, оборотный капитал и сокровище (приобретение ценностей) с учетом притока капитала извне и его оттока (так называемого чистого кредитования).

ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ



- Добавленная стоимость — это стоимость, созданная в процессе производства на данном предприятии и охватывающая его реальный вклад в создание стоимости конкретного продукта, т.е. заработную плату, прибыль и амортизацию.
- Поэтому стоимость потребленных сырья и материалов, которые приобретались у поставщиков в создании которых предприятие не принимало участия, в добавленную стоимость произведенного данным предприятием продукта не включается.
- Иначе говоря, добавленная стоимость — это валовая продукция предприятия (или рыночная цена выпущенной продукции) за минусом текущих материальных издержек, но с включением в нее отчислений на амортизацию (так как основные фонды предприятия принимают участие в создании новой стоимости производимой продукции). В советской практике этот показатель носил название условно чистой

Эти величины добавленной стоимости при суммировании их по всем отраслям и производствам и дают итоговые показатели ВВП, свободные от повторного счета. В СНС в состав добавленной стоимости включаются амортизация,

заработная плата, прибыли предприятий, полученная ими рента, процент на ссудный капитал, а также так называемые чистые налоги или чистый экспорт.

К чистым налогам на продукты и импорт относят косвенные налоги на эти товары и услуги, к чистому экспорту — экспорт товаров и услуг за вычетом их импорта.

В СНС используются различные цены — цены потребителя, т.е. рыночные (включающие налоги на продукты и импорт за минусом субсидий), а также цены производителя, называемые основными (они меньше рыночных на величину косвенных налогов). Для перевода одних цен в другие их корректируют на косвенные налоги и субсидии.

В макроэкономическом анализе применяется ряд статистических показателей.

- Центральным показателем Системы национальных счетов является валовой внутренний продукт (ВВП). В статистике ряда зарубежных стран используется и более ранний макроэкономический показатель – валовой национальный продукт (ВНП). Оба эти показателя определяются как стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за один год (квартал, месяц). Они подсчитывают в ценах как текущих (действующих), так и постоянных (какого-либо базового года).
- Разница между ВНП и ВВП состоит в следующем:
- • ВВП подсчитывается по территориальному признаку. Это совокупная стоимость продукции сфер материального производства и услуг независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны;
- • ВНП – это совокупная стоимость всего объема продукции и услуг в обеих сферах национальной экономики независимо от местонахождения национальных предприятий (в своей стране или за рубежом).

ОТЛИЧИЯ :



- Таким образом, ВВП отличается от ВВП на сумму факторных доходов от использования ресурсов данной страны за рубежом (переведенная в страну прибыль от вложенного за рубежом капитала, имеющейся там собственности; переведенная в страну заработная плата граждан, работающих за рубежом) за минусом аналогичных вывезенных из страны доходов иностранцев. Эта разность весьма невелика: для ведущих стран Запада — не более 1 % от ВВП.
- В нашей стране переход к новым показателям — в начале ВВП, а затем ВВП — начался с 1988 г. Этот переход осуществляется путем пересчета валового общественного продукта (ВОП) и национального дохода (НД), представляющих собой соответственно суммы валовой продукции и чистой продукции отраслей материального производства.



- С помощью показателей валового внутреннего продукта делается попытка измерить объем годового (квартального, месячного) выпуска товаров и услуг в экономике.
- Эта сводная величина валового продукта нас интересует, во-первых, с точки зрения того, из чего она откладывается, и, во-вторых, на что она расходуется.
- Следовательно, ВВП может быть определен одним из трех методов, путем суммирования:
 - добавленной стоимости по всем отраслям национальной экономики (ВВП по производству, отраслям); всех расходов на покупку общего объема произведенной в данном году продукции (ВВП по расходам, по методам использования); всех доходов, полученных в стране от производства продукции в данном году (ВВП по источникам доходов).

Макроэкономические индикаторы

- Состояние национальной экономики анализируется с помощью набора макроэкономических показателей, часто называемых макроэкономическими индикаторами. Большинство из них берется из СНС.
- Ведущие индикаторы. Прежде всего это динамика ВВП, т. е. агрегированный рост (сокращение) сферы материального производства (промышленности, сельского хозяйства, строительства) и сферы услуг (особенно торговли и транспорта).
- С динамикой ВВП тесно связаны и другие макроэкономические индикаторы, особенно норма безработицы и размеры инвестиций. Более того, последние во многом определяют будущую динамику ВВП. Обычно быстрый или медленный рост ВВП сопровождается соответствующей динамикой доходов населения.

Финансовые индикаторы



- Эта группа показателей свидетельствует о состоянии дел в финансовом секторе, хотя оно определяет и положение дел в реальном секторе. Прежде всего это такие показатели, как уровень инфляции, размеры дефицита бюджета, размеры и динамика денежной массы, учетная ставка, а также индекс (индексы) фондового рынка.

Внешнеэкономические индикаторы

- Состояние внешнеэкономической сферы во многом определяется сальдо внешней торговли (разницей между экспортом и импортом), сальдо платежного баланса и стабильностью обменного курса национальной валюты. Таким образом, Система национальных счетов, которая принята в мировой практике и переход к которой осуществляется в России, позволяет применять статистическую информацию для оценки и анализа макроэкономических процессов.

Характеристики региона, региональной политики и экономики



- В условиях формирования и развития рыночных отношений для научного обоснования экономических реформ особое значение приобретает региональная экономика — область научных знаний о размещении производительных сил, социально-экономических процессах в тесной увязке с природно-экономическими условиями на отдельных территориях страны. Содержание региональной экономики способствует выработке рациональной, научно обоснованной региональной политики.
- Слово «регион» латинского происхождения, что в переводе означает страна, область, пространство.
- Всплеск исследования экономических отношений на уровне регионов приходится на 60-70-е годы прошедшего столетия. В соответствующей экономической литературе в научный оборот понятие «регион» было введено академиком Н.Н. Некрасовым.
- Часто регион отождествляют с понятием «район», географическая среда, объединяющая несколько национальных систем расселения.

С позиции системного подхода регион есть:



-
- • относительно обособленная воспроизводственная система;
 - • относительно обособленная социально-экономическая система;
 - • подсистема хозяйственных взаимосвязей с другими регионами, взаимообусловленность.

Регион



- Регион как хозяйственная подсистема — более сложное образование, чем отрасль.
- Отрасль — совокупность предприятий и производств однотипных в технологическом отношении.
- Регион — совокупность самых различных отраслей, охватывающих производство, распределение, обмен и потребление благ и услуг.
- В настоящее время в связи с быстрым вхождением регионов в рынок высказывается новый критерий вычленения региона как субъекта рыночных отношений, а именно, что объем рынка неразрывно связан со степенью специализации общественного труда, т.е. разделением труда. Чем глубже общественное разделение труда, тем сильнее кооперационные связи между предприятиями какой-либо территории, тем глубже интеграция.

Основные принципы и функции рег-ой экономики

Целью функционирования региональной экономики является **обеспечение достаточно высокого уровня и качества жизни населения соответствующего региона.**

- Региональная экономика должна базироваться на использовании трех основных принципов:
- 1) тщательный учет потребностей населения региона, состояния и динамики формируемых рынков, интересов государства и отдельных предприятий;
- 2) создание условий для максимального приспособления структуры экономики региона к внутренним и внешним факторам;
- 3) активная реализация региональных интересов.

Функции региональной экономики следующие:

- в области производства: производство продукции и услуг по региональным программам для внутреннего и внешнего рынков; производство общественных товаров (авиа-, железнодорожные, автомобильные линии и дороги, очистные установки, зеленые насаждения и т.д.); оказание общественных услуг (туризм, образование, медицина, жилье, культурные мероприятия и другие);
- в области ценообразования: регулирование цен и тарифов, разработка всевозможных льгот и штрафных санкций, определение налоговой политики;
- в области распределения: формирование региональных каналов распределение товаров и услуг;
- в области обмена: стимулирование реализации товаров и услуг, послепродажное сервисное обслуживание, организация рекламы, формирование системы общественной информации, региональных систем телекоммуникаций, статистических баз данных и другое;
- в области потребления: обеспечение рационального уровня потребления

Региональная экономическая политика

- Успешное функционирование региональной экономики во многом зависит от возможностей и умений администрации регионов принимать оптимальные решения, учитывающие интересы центра и регионов. Лицо каждого региона определяется не формами собственности, а способами управления экономикой, социально-экономическими отношениями для рационального использования региональных преимуществ, поисков методов сочетания федеральных и региональных социально-экономических интересов, которые могут находиться в противоречии. Все это определяет разумную и действенную региональную экономическую политику.

Цели . Выполнения

- Главная цель региональной политики заключается в сохранении единства и целостности России, недопущение ее распада на суверенные территории.
- Для выполнения этой цели в условиях становления и развития рыночных отношений региональная политика призвана **выполнить** следующие основные задачи:

Задачи :



- • сохранение единого внутреннего рынка России, единства инфраструктуры систем энергетики, транспорта, связей, общей денежно-кредитной системы, единой налоговой системы, общего контроля за экспортом и импортом продукции при наличии свободы экономических, научно-технических и других договорных отношений между предприятиями по всей территории России, свободной конкуренции производителей разных форм собственности, свободного движения товаров и капиталов;
- • обеспечение достойного уровня благосостояния населения в каждом регионе, постепенное выравнивание уровня жизни, исключение чрезмерных контрастов в социальных условиях на основе увеличения выпуска продукции для обеспечения повседневных нужд своего населения и устойчивой работы предприятия, расширения горизонтальных связей между регионами, формирование рынка труда и межрегионального регулирования занятости, создание рынка капиталов путем развития системы акционерных компаний, фондовых бирж, коммерческих банков и др.;



- • ряд срочных мер по реформированию экономики, модернизация инфраструктуры и восстановление жизненной среды в сельской местности путем развития разных форм собственности и предпринимательства, переспециализация новых пограничных районов, создание свободных экономических зон, упорядочение внешнеэкономических связей;
- • преодоление нестабильности в политическом отношении, межэтнической напряженности и противоречивости национально-государственного устройства России и др.



СПАСИБО