



САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

Современная международная торговая система (СМТС) и ВТО

Установочная лекция – 8 часов

к.э.н., доцент кафедры МЭ и МЭО
Солодкина Наталья Алексеевна





Курс «СМТС и ВТО»

Предмет: СМТС и её правовая основа, состояние и проблемы.

Объект: цели, принцип, функции и положения международных соглашений ВТО.

Цель курса: получение знаний о состоянии, тенденциях развития и проблемах СМТС и ВТО, как институциональной основы СМТС.

Задачи курса:

- изучение принципов функционирования и особенностей развития СМТС;
- изучение положений международных договоров и соглашений ВТО;
- получения достаточного уровня знаний положений договоров и соглашений системы ВТО для применения их в практической деятельности в сфере внешнеторгового сотрудничества.
- анализ проблем и последствий присоединения России к ВТО торговой политики и разрешение торговых споров в ВТО.



СТРУКТУРА КУРСА:

**Тема 1. Современная международная торговая система (СМТС).
Всемирная торговая организация, как институциональная основа
СМТС.**

**Тема 2. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ 94) и
соглашения, смежные с ним.**

Тема 3. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).

**Тема 4. Генеральное соглашение по торговым аспектам прав
интеллектуальной собственности (ТРИПС).**

**Тема 5. Соглашения с ограниченным числом участников. Обзор
торговой политики и разрешение торговых споров в ВТО.**

**Тема 6. Россия и ВТО: достигнутые договоренности и ожидаемые
последствия присоединения.**



Основная литература по курсу

1. Ануфриева Л., Соколова Н., Калининченко П., Кожеуров Я. Право ВТО. Теория и практика. - Инфра-М, Норма, 2016. - 528 стр.
2. Белов, В. А. Международное торговое право и право ВТО в 2 т. : учебник для бакалавриата и магистратуры / В. А. Белов. — М. : Издательство Юрайт, 2015. — 940 с.
3. Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. Экономика, политика, право. - М.: ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России, 2012. - 359 с.
4. Захарова Е.В., Русакович В.И. Вступление России во Всемирную Торговую организацию. Ограничения и возможности на современном этапе. Монография. – М.: Простпект, 2016. – 151 с.
5. Зенин, И. А. Гражданское и торговое право зарубежных стран : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / И. А. Зенин. — 14-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2015. — 282 с.
6. Иванова С.В. Всемирная торговая организация: Учеб. пособие. – М.: Экономистъ, 2010 г. – 317 с.
7. Шепенко Р. Введение в право ВТО. Курс антидемпингового регулирования. Учебное пособие. – М.: Проспект, 2015. – с. 124
8. Шумилов В.М. Право Всемирной торговой организации. Учебник 2-е издание . М.: Юрайт, 2015. – 224 с.



Итоговая оценка по курсу – зачет (+баллы)

| | Минимум | Максимум |
|--|-----------|------------|
| Подготовка индивидуального исследования на предложенную тему | 25 | 50 |
| Ответ на зачете: | 25 | 50 |
| Итого: | 50 | 100 |



Подготовка индивидуального исследования на предложенную тему

Магистрант выбирает заинтересовавшую его тему для подготовки презентации индивидуального исследования из предложенного перечня тем. Исследование по иным темам возможно после согласования с преподавателем.

К сроку сдачи магистрант должен выслать на электронную почту преподавателя презентацию (Power Point) и текст доклада.

Формат названия файлов:

Презентация – Номер темы_ Фамилия.ppt

Доклад - Номер темы_ Фамилия.doc

Например:

16_Иванов.ppt

16_Иванов.doc

Срок представления доклада и презентации устанавливается – до **25 декабря**.

Напечатанный текст доклада с титульным листом представляется преподавателю на экзамене!!!

Объем доклада - 8-10 страниц.

Объем презентации - не более 15 слайдов.



Современная международная торговая система (СМТС)

— это международная торговая система, сформировавшаяся к середине 90-х годов XX века и представляющая систему взаимных торговых связей всех стран мира, выросшую на базе международного разделения труда и сложившуюся на той основе многостороннюю систему торгово-политического регулирования международной торговли, включающую и национальные компоненты.



Важную роль в развитии СМТС в условиях глобализации играют:

- **Всемирная торговая организация (ВТО)**, как главное звено современной системы регулирования мировой торговли, основными функциями которой являются содействие созданию норм международного торгового права в рамках многосторонних торговых переговоров и договоров, обеспечение мониторинга и контроля за их соблюдением членами ВТО.
- **Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ)**, занимающаяся вопросами развития международной торговли, зарубежного инвестирования и других видов ВЭД. Создания предпосылок устойчивого функционирования всей системы мирохозяйственных связей.
- **Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)**, главными целями которой являются подготовка рекомендаций по вопросам торговой политики на глобальном и национальном уровнях; разработка стратегий в области торговли и развития, и оказание поддержки развивающимся странам с учетом задач, связанных с глобализацией.

Правовой основой СМТС являются:

документы международного торгового права;

документы перечисленных выше международных экономических организаций; многосторонние торговые договора и соглашения системы ВТО.



СМТС: специальные принципы международного торгового права

Основополагающими документами в СМТС являются **специальные принципы международного торгового права (ЮНКТАД)** (8 принципов)/ Они носят **конвенционный характер**, их действенность находится в связи с включением их в каждом отдельном случае в международные договоры.

1. Принцип недискриминации (nondiscrimination) - это право государства на предоставление обычно на основе взаимности ему (а также его гражданам и иным субъектам его национального права) со стороны государства-партнера общих условий, равных, не худших, чем те, которые предоставляются этим государствам-партнерам в отношении всех прочих государств.

2. Принцип (режим) наиболее благоприятствуемой нации (наибольшего благоприятствования) (most favored nation) означает, в частности: обязанность государства предоставить государству-партнеру, его физическим, юридическим лицам, товарам в согласованной сфере наиболее благоприятные условия, которые предоставлены любой третьей стране, физическим, юридическим лицам либо товарам третьего государства.

!

Принцип наиболее благоприятствуемой нации

Принцип недискриминации

Уравнивание условий
«на высшем уровне» (он
требует улучшения условий)

Уравнивание условий
«на нижнем уровне» (он не
дает ухудшать условия),



СМТС: специальные принципы международного торгового права

3. **Принцип национального режима (принцип предоставления)** означает, в частности: обязанность государства обеспечить иностранным государствам, иностранным физическим и юридическим лицам, а также товарам на своей территории те же условия в согласованной сфере, что и национальным товарам и субъектам экономической деятельности. Здесь тоже заложен метод уравнивания условий («стандарт»), но на другой основе.

4. **Преференциальность (предпочтение)** в широком смысле означает всякую льготу, лучшие, чем обычно, условия, предоставляемые одним государством другому (другим). В этом смысле и режим наибольшего благоприятствования - преференциальный режим, в том числе и в рамках ГАТТ/ВТО.

Зоны (ассоциации) свободной торговли, таможенные союзы, "общие рынки" - все это тоже преференциальные системы для участвующих стран в сравнении с режимом, применяемым этими странами в отношении стран неучаствующих.

←

Всеобщая система торговых преференций (Generalized System of Preferences (GSP) ЮНКТАД- 1968г.

Суть GSP состоит в предоставлении развивающимся странам преимуществ по доступу их товаров на рынки развитых стран. В рамках ВТО правовую основу для GSP создает так называемая «общая разрешающая оговорка» (General Enabling Clause). Основной формой преференций являются тарифные льготы, фиксируемые в виде пониженных ставок импортных пошлин.

↓

Глобальная система торговых преференций (Global System of Trade preferences – GSTP) – это

система преференциальных ставок таможенных пошлин во взаимной торговле развивающихся стран, формируемая на основе Соглашения о GSTP, подписанного в 1988 г. в Белграде. В рамках ВТО GSTP является т.н. «разрешающей оговоркой», позволяющей развивающимся странам, как исключение из режима наибольшего благоприятствования (РНБ) использовать систему взаимных льготных пошлин.

↘

Национальные системы торговых преференций (ЕС; США; РФ и др.)–

конкретизирующие положения ОСП и ГСП в национальном законодательстве.



СМТС: специальные принципы международного торгового права

5. **Взаимность (взаимная выгода)**, бывает: материальной; формальной и обратной (реторсия). **Реторсия** — это правомерные принудительные действия государства в ответ на недружественный акт другого государства.

6. **Автономии воли сторон** (при заключении внешнеторговых сделок) состоит в том, что стороны в договоре могут устанавливать по своему усмотрению не только условия и содержание договора, но и определять право, которое будет применяться к заключенному ими договору.

7. **Принцип транспарентности (гласности, прозрачности и доступности национальных законодательств)**. **Транспарентность** в отношениях с государствами предполагает создание условий, при которых правовые акты государства издаются настолько ясными и доступными общественности, насколько это возможно. При этом в случае необходимости сохраняется конфиденциальность проводимой политики. Ввиду того, что проблема международной экономики сегодня — это в значительной степени проблема “управления взаимозависимостью”, а также ввиду интернационализации рынка, потеря доверия к экономической политике одного из государств может вызвать цепную реакцию, передающуюся другим участникам рынка, транспарентность должна в конечном итоге обеспечивать предсказуемость.

8. **Принцип свободы международного транзита**. В соответствии со статьей V ГАТТ должна существовать свобода транзита через территорию каждого государства по путям, наиболее подходящим для международного транзита вне зависимости от происхождения транспортного средства, его места отправления и места назначения.



Проблемы развития СМТС в условиях глобализации и регионализации мировой торговли:

1. Политическая нестабильность и разобщение интересов стран-участниц мировой торговли.
2. Экономическая нестабильность и повышение потребности государств в защите национальных экономик.
3. Утрачивание прав национального государства.
4. Регионализация мировой экономики.
5. Слишком широкий круг задач поставлены перед ВТО.
6. Получение развитыми странами выгод от международной торговли в большей степени, чем развивающимися и пр.

Перспективы развития СМТС:

1. Усиление роли развивающихся стран в мировой торговле и в деятельности ВТО.
2. Расширение полномочий ВТО на другие сферы деятельности.
3. Увеличение числа и региональных соглашений.
4. Рост политической составляющей в СМТС.
5. Дальнейшее снижение уровня протекционизма.
6. Дальнейшее сближение правовых систем государств и пр.



Международная торговая система прошла 2 этапа:

1947-1994 – Генеральное соглашение по тарифам и торговле ГАТТ
(General Agreement on Tariffs and Trade, GATT)

До создания ВТО в систему ГАТТ входили 125 государств, на которые приходилось около 90 % мирового товарооборота.

Средневзвешенный уровень таможенных тарифов в развитых странах снизился с 40-60% в конце 40-х годов до 8-10% к началу 1970-х годов

Мировой экспорт а период 1950-1975 гг. вырос в 14,5 раза

1995 – настоящее время: ВТО (WTO) -164 страны



I

определение
перечня товаров,
«замораживание»
тарифов

II

снижение
тарифов,
вопросы по
нетарифному
регулированию

III

Создание ВТО
Расширение ГАТТ:
интеллектуальная
собственность,
услуги, капитал
и сельское хоз-во

| Место открытия и проведения переговоров | Название раунда переговоров | Годы | Число стран-участниц | Перечень основных вопросов: |
|---|-------------------------------|-----------|----------------------|--|
| Женева (Швейцария) | Женевская конференция 1947 г. | 1947 | 23 | Снижение тарифных ставок |
| Аннеси (Франция) | Конференция в Аннеси | 1949 | 13 | Снижение тарифных ставок |
| Торки (Англия) | Конференция в Торки | 1950 | 38 | Снижение тарифных ставок |
| Женева (Швейцария) | Женевская конференция 1956 г. | 1956 | 26 | Снижение тарифных ставок |
| Женева (Швейцария) | Диллон-раунд | 1960-1961 | 26 | Снижение тарифных ставок |
| Женева (Швейцария) | Кеннеди-раунд | 1964-1967 | 62 | Снижение тарифов; разработка Антидемпингового соглашения (в США отвергнуто Конгрессом) |
| Токио (Япония) Фактически работа проходила в Женеве | Токио-раунд | 1973-1979 | 102 | Снижение нетарифных торговых барьеров. Снижение тарифов на промышленные товары. Кодекс поведения стран-членов ГАТТ в 5 отраслях. |
| Пунто-дель-Эсте (Уругвай). Работа конференции проходила в Женеве | Уругвайский раунд | 1986-1994 | 125 | Снижение таможенных барьеров; создание соглашения по нетарифным барьерам; совершенствование механизма ГАТТ, соглашение о создании ВТО, разработка Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС), разработка механизма регулирования споров и т. д. |



Всемирная торговая организация как институциональная основа СМТС

Создана 01.01.1995г. в Женеве по результатам Уругвайского раунда переговоров (1986- 1994гг.);

164 стран-членов ВТО

98% всего оборота мировой торговли

штат - 640 сотрудников

бюджет > 127,7 млн. CHF

Штаб-квартира ВТО расположена в Женеве, Швейцария.

Глава ВТО (генеральный директор) — Роберто Карвальо де Азеведо.



Основная задача ВТО – либерализация мировой торговли путем её регулирования преимущественно тарифными методами при последовательном сокращении уровня импортных пошлин, а так же устранении различных нетарифных барьеров, количественных ограничений и других препятствий в международной торговле товарами и услугами

Цель ВТО – регулирование торгово-политических отношений членов организации в сфере международной торговли на основе пакета соглашений Уругвайского раунда переговоров (1986-94гг.).

Принципы ВТО:

1. Предоставление РНБ в торговле на недискриминационной основе;
2. Взаимное предоставление национального режима товарам и услугам иностранного происхождения;
3. Регулирование торговли преимущественно тарифными методами;
4. Отказ от использования количественных ограничений;
5. Прозрачность торговой политики;
6. Разрешение торговых споров путем консультаций

В 1946г. СССР отклонил предложение вступить в создаваемое ГАТТ, создав позже СЭВ. В 1979 году ССР получил статус наблюдателя. В 1993г. Россия подала заявку о присоединении к ГАТТ. С 2000 года начались активные переговоры. 22 августа 2012 года Россия стала 156-м членом ВТО.





Международные торговые договоры системы ВТО

Соглашение об учреждении ВТО - Марракешское от 15 апреля 1994 года - определяет организационно-правовую основу организации, к нему подписаны четыре приложения.

Приложение 1. Генеральное соглашение по тарифам в торговле товарами (ГАТТ-94).

Приложение 1А - соглашения смежные с ГАТТ-94

Приложение 1В - Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).

Приложение 1С - Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности

Приложение 2. Договоренности о правилах и процедурах, регулирующих разрешение торговых споров между членами ВТО.

Приложение 3. Механизм обзора торговой политики членов ВТО.

Приложение 4. Соглашения с ограниченным числом участников.

Особенности приложений соглашения об учреждении ВТО

- Соглашения и правовые документы, входящие в состав Приложений 1,2 и 3 являются обязательными для всех членов ВТО (*Ст.2 п.2 Соглашения об учреждении ВТО*)
- Особым статусом обладают только Соглашения приложения 4, обязательства по которым действительны только в отношении стран, их подписавших (*Ст.3 Соглашения об учреждении ВТО*)



Приложение 1А
- соглашения смежные с ГАТТ-94

| Наименование соглашения | Краткая характеристика | Законодательство РФ |
|--|--|---|
| Генеральное соглашение по тарифам в торговле товарами (ГАТТ-94) | Определяет основные режимы торговли товарами, права и обязанности членов ВТО в этой сфере. (Не распространяется на торговлю оружием и военной техникой, и ядерными материалами). | Правовые акты РФ в сфере внешней торговли (приведенное ниже) |
| 1. Соглашение по сельскому хозяйству. | Определяет особенности регулирования и торговли в этом секторе торговли с/х товарами, и механизмы применения мер гос. поддержки производства (прямое и экспортное субсидирование сельхозпроизводителей). | Правовые акты РФ в этой сфере и меры по гос. поддержке аграрного сектора РФ. |
| 2. Соглашение по техническим барьерам в торговле. | Определяет условия применения технических регламентов на обязательной основе (в ранге нац. законов), стандартов на рекомендательной (добровольной) основе и процедур сертификации качество не регламентируется (его выбирает потребитель). | Закон РФ «О техническом регулировании» от 27.12.02г. №184-ФЗ и нац. законы «О технических регламентах» по товарным группам. |
| 3. Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных норм. | Определяет условия применения мер санитарного и фитосанитарного контроля. | Закон РФ «О техническом регулировании» от 27.12.02г. №184-ФЗ и правовые акты РФ о сертификации и контроля качества продукции. |
| 4. Соглашение по инвестиционным мерам связанным с торговлей (ТРИМС). | Содержит ограничения применения мер, поощряющих потребление отечественных товаров в связи с капиталовложениями. | Законодательство РФ «О разделе продукции», «Концессиях», «Гос. закупках»; «Инвестиционной деятельности» и другие. |



Приложение 1А
- соглашения смежные с ГАТТ-94

| Наименование соглашения | Краткая характеристика | Законодательство РФ |
|---|--|---|
| 5. Соглашение по применению статьи VII ГАТТ – 1994 (таможенная оценка товаров). | Определяет правила оценки таможенной стоимости товаров (запрещение оценки ТС на основе стоимости аналогичного товара отечественного происхождения, и на основе произвольных оценок). Вводит понятие «трансфертная цена». | Закон РФ от 21.05.1993 N5003-1 (ред. от 24.11.2014) "О таможенном тарифе" Постановление Правительства РФ от 06.03.2012 N191 (ред. от 12.08.2015) "Об утверждении Правил определения таможенной стоимости товаров, вывозимых из Российской Федерации" |
| 6. Соглашение по предотгрузочной инспекции. | Определяет условия проведения предотгрузочной инспекции, в т.ч: - на добровольной основе (по решению экспортера); - на обязательной основе (по решению правительства государства).. | Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" (с изм. от 13.07.2015 N 233-ФЗ) – ст. 28, глава 5 |
| 7. Соглашение по правилам происхождения товаров. | Определяет принципы определения страны происхождения товаров (6 принципов). | Таможенный кодекс Таможенного союза (действующая редакция от 10.10.2014). Глава 8 Закон РФ «Федеральный закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации" (в ред. 06.04.2015 г.). Глава 10. |
| 8. Соглашение по процедурам импортного лицензирования | Устанавливает процедуры и формы лицензирования импорта (гласность перечня, нейтральность и справедливость, запрет раскрытия конфиденциальности информации). | Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" (с изм. от 13.07.2015 N 233-ФЗ). |



Приложение 1А
- соглашения смежные с ГАТТ-94

| Наименование соглашения | Краткая характеристика | Законодательство РФ |
|--|--|---|
| 9. Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам. | Определяет условия и процедуры применения субсидий и мер, направленных на борьбу с субсидированием. {Вводит понятия «специфические», «красные» –запрещенные; «желтые» - требующие разбирательства и «зеленые» - «неспецифические» -разрешенные субсидии} . | Федеральный закон от 08.12.2003 N 165-ФЗ (ред. от 04.06.2014) "О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров" (в ред. от 04.06.2014 N 143-ФЗ) (учитывается при разработке программ по господдержке отечественного экспорта). |
| 10. Соглашение по применению статьи VI ГАТТ – 94 «антидемпинговый кодекс». | Определяет понятие, условия и процедуры применения мер для противодействия демпингу. (за исключение в 2 случаях): -< 5% продаж в импортирующую страну; - при наличии «особой рыночной ситуации | Федеральный закон от 08.12.2003 N 165-ФЗ (ред. от 04.06.2014) "О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров" (в ред. от 04.06.2014 N 143-ФЗ) Антимонопольное законодательство РФ. |
| 11. Соглашение по защитным мерам в торговле | Определяет понятие, условия и процедуры применения мер для противодействия растущему импорту товаров. Вводит понятия «угроза серьезного ущерба» и «серьезный ущерб». Определяет порядок и процедуру применения защитных мер). | Федеральный закон от 08.12.2003 N 165-ФЗ (ред. от 04.06.2014) "О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров" |
| 12. Соглашение по упрощению процедур в торговле <u>(пока не вступил в силу)</u> | Определяет положения, которые позволят существенно ускорить многие административные процедуры, связанные с перемещением товаров через границу, таможенной очисткой, а также устанавливает меры для эффективного сотрудничества между таможенными и другими соответствующими органами по вопросам упрощения процедур торговли и соблюдения таможенных правил. Оно также содержит положения, касающиеся технической помощи развивающимся странам в этой области. | |



Приложение 1В, 1С
- соглашения смежные с ГАТТ-94

| Наименование соглашения | Краткая характеристика | Законодательство РФ |
|--|---|---|
| <p>Приложение 1В Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).</p> | <p>Регламентирует основные режимы торговли услугами, права и обязанности членов ВТО в этой сфере. {Определяет 155 видов услуг разбитых на 12 секторов и до шести подсекторов в каждом}.</p> <p>Не распространяется на предоставление услуг при исполнении функций гос. власти, услуг авиационного и морского (режим РНБ) транспорта и в ряде других случаев}.</p> | <p>Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" (с изм. от 13.07.2015 N 233-ФЗ). Гл. 6 ст. 33-35</p> |
| <p>Приложение 1С Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).</p> | <p>Определяет права и обязанности членов ВТО в области защиты интеллектуальной собственности. (Субъектами и объектами охраны прав ИС являются: авторское право, промышленная собственность, смежные права, интегральные схемы, товарные знаки, изобретения и патентуемые объекты, промышленные образцы и закрытая информация по ТРИПС).</p> | <p>Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" (с изм. от 13.07.2015 N 233-ФЗ). Гл. 6 ст. 33-35 Федеральный закон от 18.12.2006 N 231-ФЗ (ред. от 29.06.2015) "О введении в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015) (по авторским и смежным правам)</p> |



Министерские Конференции ВТО

1. Первая конференция – **Сингапур** (декабрь 1996).

«Сингапурские вопросы» (Singapore issues)

Торговля и конкурентная
политика

Торговля и инвестиции

Транспарентность
правительственных закупок

Меры содействия
торговле (упрощение
торговых процедур)

2. Вторая конференция – **Женева** (май 1998).

3. Третья конференция – **Сиэтл, США** (ноябрь 1999).

4. Четвертая конференция - **Доха, Катар** (ноябрь 2001).

5. Пятая конференция – **Канкун, Мексика** (сентябрь 2003).

6. Шестая конференция – **Гонконг, КНР** (декабрь 2005).

7. Седьмая конференция - **Женева (ноябрь 2009)**.

8. Восьмая конференция - **Женева** (декабрь 2011).

- Девятая конференция - **Бали (Индонезия)** - декабрь 2013 года .

- Десятая конференция - **Найроби (Кения)** – 15-18 декабря 2015 года



САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

**Генеральное соглашение по тарифам и
торговле (ГАТТ 94) и соглашения, смежные с
НИМ**





Требования ГАТТ - 94

1. «Связывание» и постепенное сокращение тарифных ограничений во внешней торговле товарами.
2. Отмена нетарифных мер во внешней торговле товарами.
3. Провозглашение РНБ в отношении товаров другого государства
4. Провозглашение национального режима (НР)) в отношении товаров другого государства.
5. Введение свободы международного транзита через территорию другого государства



Тарифное регулирование в ГАТТ - 94

Размер таможенных пошлин подлежит **замораживанию (консолидации)** и постоянно пересматривается в сторону уменьшения, а их уровень, указанный в списках тарифных уступок, рассматривается как максимальный (**связанный уровень**).

Уступки автоматически распространяются на всех членов ВТО в силу оговорки необусловленного характера о предоставлении РНБ.

Список тарифных уступок членов ВТО

- это односторонние акты членов ВТО, которые прилагаются к ГАТТ;
- уровень таможенных пошлин, указанных в списках уступок, рассматривается как максимальный (связанный) уровень;
- уступки автоматически распространяются на всех членов ВТО

Исключения (когда можно повышать связанный тариф):

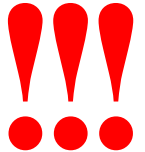
1. Простейшее повышение тарифа (3 года).
2. Как защитная мера (ущерб или угроза ущерба национальной экономики).
3. Повышение тарифов странами, экономика которых может обеспечить только низкий уровень жизни и находятся на ранних стадиях развития.

Главной задачей при применении исключений является сохранение баланса уступок: затронутое повышением тарифа государство получает право на отзыв равноценных уступок



Нетарифное регулирование в ГАТТ - 94

НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ ЗАПРЕЩЕНЫ



Исключения :

1. Запрещения или ограничения экспорта, временно применяемые для предотвращения или ослабления критического недостатка продовольствия или других товаров имеющих существенное значение для экспортирующих государств.
2. Запрещения или ограничения в связи с применением правил классификации, сортировки или реализации товара в международной торговле.
3. Ограничения импорта сельскохозяйственных товаров, включая продукты рыболовства, при проведении правительственных мероприятий, направленных на сокращение национального производства подобных товаров или на ликвидацию затоваривания.
4. Ограничения в целях обеспечения равновесия платежного баланса.
5. Как защитная мера (ущерб или угроза ущерба национальной экономики).
6. Нетарифные меры, применяемые странами, экономика которых может обеспечить только низкий уровень жизни и находится на ранних стадиях развития.



Инструменты нетарифного регулирования ГАТТ - 94

Классификация нетарифных мер, разработанная в секретариате ГАТТ, объединяет следующие основные категории:

- 1) ограничения, связанные с участием государства во внешнеторговых операциях на различных этапах (производство товаров, сбыт, транспортировка и т.д.): субсидии и дотации экспортерам, порядок размещения государственных заказов, ограничения в отношении перевозки иностранных товаров и иностранных перевозчиков и т.д.;
- 2) таможенные процедуры, экспортно-импортные формальности административного характера: особые требования к оформлению внешнеторговой документации, процедура таможенной оценки, определение страны происхождения товара, установление дополнительных требований при прохождении таможенного оформления и т.д.;
- 3) технические ограничения, используемые в целях регулирования международной торговли: санитарные, фитосанитарные, ветеринарные, экологические нормы, порядок сертификации импортных товаров, требования к упаковке, маркировке и т.д.;
- 4) количественные ограничения и сходные с ними административные меры: квоты, лицензирование, запреты, "добровольные" ограничения экспорта, различного рода валютные ограничения и т.д.



ИСКЛЮЧЕНИЯ из ГАТТ-94

ГАТТ не распространяется:

1. На торговлю сырьевыми товарами.
2. На торговлю:
 - оружием, боеприпасами и военными материалами;
 - другими товарами и материалами, торговля которыми осуществляется прямо или косвенно для целей снабжения вооруженных сил.
3. На торговлю расщепляющими материалами или материалами из которых они получают.
4. На импорт или экспорт золота или серебра.
5. На торговлю товарами, производимыми трудом лиц, находящихся в заключении.

Исключения из ГАТТ из соображений безопасности:

1. Для охраны:
 - общественной морали;
 - жизни и здоровья человека, животных и растений
 - прав человека в качестве потребителя.-национальных сокровищ, художественной или археологической ценности.
2. При наличии обстоятельств, в связи с которыми возникает необходимость обеспечить национальную или международную безопасность:
 - в военное время и в других чрезвычайных обстоятельствах в международных отношениях;
 - в случае необходимости исполнять обязательства для сохранения международного мира и безопасности в соответствии с Уставом ООН.
3. В отношении мер, необходимых для обеспечения соответствия законам или правилам, которые относятся к обеспечению соблюдения таможенного законодательства, правил о монополиях, защите патентов, товарных знаков и авторских прав и предупреждению нечестной практики



Международные торговые договоры системы ВТО

Соглашение об учреждении ВТО - Марракешское от 15 апреля 1994 года - определяет организационно-правовую основу организации, к нему подписаны четыре приложения.

Приложение 1. Генеральное соглашение по тарифам в торговле товарами (ГАТТ-94).

Приложение 1А - соглашения смежные с ГАТТ-94

Приложение 1В - Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).

Приложение 1С - Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности

Приложение 2. Договоренности о правилах и процедурах, регулирующих разрешение торговых споров между членами ВТО.

Приложение 3. Механизм обзора торговой политики членов ВТО.

Приложение 4. Соглашения с ограниченным числом участников.



Соглашения, смежные с ГАТТ (характеристика и основные положения)



1. Соглашение по сельскому хозяйству

Охватывает 24 группы Гармонизированной системы кодирования товаров.

Исключение - рыба и рыбопродукты.

Является обязательным для всех членов ВТО и устанавливает многосторонние правила торговли сельхозпродукции в отношении **доступа на рынок и **программ поддержки с/х****



1. Доступ на рынок

1. Запрещается использование нетарифных мер в целях недопущения импорта сельскохозяйственной продукции
2. Нетарифные меры должны быть пересчитаны в «тарифный эквивалент»
3. Государство принимает обязательство по уровню этих тарифов.

2. Внутренние программы поддержки с/х

Неэкспортные субсидий
(внутренняя поддержка)
Меры «желтой», «голубой» и
«зеленой» корзины

Экспортные субсидии
– дотации производителю или продавцу экспортного товара, возмещающих часть его издержек производства или обращения и повышающих конкурентоспособности товара на внешнем рынке.



1. Соглашение по сельскому хозяйству

Меры зеленой корзины (Green-box measures)

(Приложение 2 к соглашению по с/х)

Могут применяться без ограничений, и страны не берут обязательства по их сокращению.

Критерии: финансирование осуществляется из гос. бюджета; поддержка не должна иметь последствием поддержки цен производителей

К мерам зеленой корзины относят:

1. Субсидии общего характера
2. Меры, направленные на создание гос. резервов для обеспечения продовольственной безопасности
3. Отдельные виды прямых выплат

Меры янтарной корзины (Amberbox measures)

(Приложение 2 к соглашению по с/х)

Меры, оказывающие искажающее воздействие цены, внешнюю торговлю, ограничиваются AMS (Aggregate Measurement of Support), рассчитываемый за опр. период, обычно 3 года и выражаемый в абсолютно м выражении. Страны берут обязательства его снижать.

«De minimis» – для развитых стран 5%, для развивающихся – это 10%.

Например, ценовая поддержка интервенционной закупки товара, компенсации части стоимости комбикормов, мин.удобрений и т.д.
Примеры продуктовой неспецифической поддержки: льготы по оплате стоимости ГСМ, электроэнергия на льготных условиях, льготные кредиты и т.п. кредиты, предоставляемые фермерам на льготных условиях.

Меры голубой корзины (Blue-box measures)

Меры, направленные на ограничение производства.

Не подпадают под ограничения в рамках обязательств учестниц ВТО по сокращению внутренней поддержки, не включаются в AMS.

Например: прямые платежи в рамках программ ограничения с/х производства; любые другие меры поддержки АПК, если они выделяются в объеме (доля), не превышающем 5% от общей стоимости производства данной продукции.



Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер



Является обязательным для всех членов ВТО и вводит правила применения норм санитарной или фитосанитарной защиты.

Санитарные и фитосанитарные меры (**Sanitary and phytosanitary measures (SPS)**) - меры, необходимые для обеспечения защиты жизни и здоровья людей, животных и растений от угрозы, которую представляет использование добавок, токсинов, болезнетворных организмов, веществ, загрязняющих окружающую среду.

Соглашение призвано содействовать тому, чтобы применение подобных мер лишь теми рамками, которые необходимы для обеспечения защиты здоровья и жизни человека, животных и растений и не превращало бы их в скрытые барьеры для международной торговли.

Общие требования к санитарным и фитосанитарным мерам.

1. Применяются лишь в той степени, в какой они необходимы для охраны жизни и здоровья людей, растений или животных;
2. Основаны на **научных** принципах (не остаются в силе без достаточного научного обоснования);
3. Являются открытыми.

Комитет по санитарным и фитосанитарным мерам осуществляет функции, необходимые для выполнения положений Соглашения и продвижения его целей, в особенности в отношении согласования.



Соглашение по техническим барьерам в торговле

! Является обязательным для всех членов ВТО и принято для устранения технических барьеров, являющихся скрытым препятствием во внешней торговле.

Круг ведения Соглашения по техническим барьерам (**Agreement on Technical Barriers to Trade**) в торговле ВТО включает технические регламенты, стандарты и правила сертификации.
«**технический регламент**» (Technical Regulation), включающий стандарты, соблюдение которых обязательно
«**стандарт**» (Standard), соблюдение которого является добровольным

Технические регламенты не должны оказывать на торговлю иного воздействия, кроме необходимого для достижения следующих целей:

- обеспечения национальной безопасности;
- предотвращения обманной практики;
- защиты здоровья и безопасности людей;
- защиты жизни и здоровья животных и растений;
- охраны окружающей среды.

«Кодекс добросовестной практики»

Издание собственных тех. регламентов и стандартов будет считаться членами ВТО правомерным, если они отвечают следующим требованиям:

- не приводит к созданию излишних препятствий во внешней торговле;
- являются открытыми и предоставляют импортным товарам режим не менее благоприятный, чем товарам национального происхождения.

В рамках ВТО создан **Комитет по техническим барьерам в торговле**, входящий в круг органов Совета по торговле товарами ВТО, для обсуждения всех вопросов, относящихся к деятельности Соглашения.



Является обязательным для всех членов ВТО и направлено против практики государств, обуславливающей допуск иностранных инвестиций реализацией определенных экономических целей.

Agreement on Trade-Related Investment Measures

Ориентирующий индикативный перечень мер, несовместимых с принципами, закрепленными п. 4 ст. III ГАТТ и п. 1 ст. XI ГАТТ:

Запрещено:

Меры, несовместимые с п.4 ст. III ГАТТ (с обязательствами предоставления национального режима). :

1. Меры местного компонента – требования закупок или использование предприятиями товаров отечественного производства
2. Требования сбалансированности торговли – о том, чтобы закупки предприятием импортируемых товаров ограничивались количествами, связанными с объемами или стоимостью экспортируемых товаров.

Меры, несовместимые с п.1 ст. XI ГАТТ (с обязательствами общего устранения количественных ограничений).

1. Требования ограничить импорт товаров, используемых в местном производстве
2. Требование ограничивающее доступ предприятия к иностранной валюте.
3. Требование ограничить экспорт произведенных предприятием товаров.

Для контроля и содействия выполнению ТРИМС в рамках ВТО создан **Комитет по инвестициям, связанным с торговлей**, который осуществляет надзор за применением и выполнением Соглашения и ежегодно представляет соответствующий доклад Совету по торговле товарами.



Соглашение по применению ст. VII ГАТТ (оценка таможенной стоимости товаров)



Является обязательным для всех членов ВТО и разработано в целях недопущения превращения таможенной оценки импортируемых товаров в скрытый барьер во внешней торговле.

Agreement on Implementation of Article VII of the General Agreement on Tariffs and Trade 1994

Методы определения таможенной стоимости импортируемых товаров

Таможенной стоимостью импортируемых товаров является:

- 1.Статья 1. Цена сделки, т.е. цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товары, проданные на экспорт в страну импорта.
- 2.Статья 2. Стоимость сделки с идентичными товарами, продаваемыми на экспорт в ту же страну импорта и экспортируемых в то же или почти в то же время, что и оцениваемые товары
- 3.Статья 3. Стоимость сделки подобных (аналогичных) товаров, продаваемых на экспорт в ту же страну импорта и экспортируемых в то же или почти в то же время, что и оцениваемые товары.
- 4.Статья 5. Единичная стоимость, по которой такие же импортные (или идентичные, или подобные) товары продаются в наибольшем количестве на внутреннем рынке страны импорта.
- 5.Статья 6. Расчетная стоимость. Сумма:
 - 1)издержек или стоимости материалов и производства или другой обработки, примененной при изготовлении импортируемых товаров;
 - 2)объёма прибыли и общих расходов, равного тому, который обычно отражается в продажах товаров того же класса или вида, что и оцениваемые товары, которые изготавливаются производителями в стране экспорта для экспорта в страну импорта;
 - 3)издержек или стоимости всех других затрат (стоимость транспортировки товаров к порту или пункту импорта; стоимость расходов по погрузке, разгрузке и обработке, связанных с транспортировкой импортируемых товаров к порту или пункту импорта; стоимость страхования).



Соглашение по предотгрузочной инспекции

! Является обязательным для всех членов ВТО и устанавливает правила, которыми должны руководствоваться государства во избежание превращения процедуры предотгрузочной инспекции в скрытый барьер в международной торговле.

Соглашение (Agreement on Preshipment Inspection) определяет, что под предотгрузочной инспекцией понимается «любая деятельность, связанная с проверкой качества, количества, цены, включая валютный курс и финансовые условия сделки, правильность таможенной классификации товаров, предназначенных для экспорта на территорию страны, использующей инспекцию».

Осуществляется на территории экспортирующих стран-членов.

Обязательства членов, применяющих инспекцию (требования к предотгрузочной инспекции):

1. Недискриминация.
2. Правительственные распоряжения (соответствие внутренних законов страны, где проводится инспекция (и по поводу инспекции) требованиям ст. 3 (нац. Режим)).
3. Место инспекции (либо на территории страны происхождения, либо на территории страны импортера).
4. Стандарты (соответствие им).
5. Транспарентность (гласность, открытость).
6. Защита конфиденциальной деловой информации.
7. Конфликт интересов (избежание).
8. Задержки (избежание).
9. Проверка цены (во избежание завышения и занижения реальной стоимости товара).
10. Процедуры обжалования (наличие такой возможности).

Практика применения предотгрузочной инспекции показала, что к ее использованию прибегают только те страны, которые не в состоянии создать эффективно действующую таможенную систему.





Соглашение по правилам происхождения

- **Является обязательным для всех членов ВТО, имеет целью гармонизацию правил происхождения товара и устанавливает критерии, которым должны соответствовать правила определения страны происхождения товара, чтобы не оказывать ограничительного воздействия на международную торговлю.**

Статья 1 определяет, что «под правилами происхождения понимается совокупность законов, нормативных актов и административных правил ... для определения страны происхождения товаров».

Правила происхождения касаются применения непреференциальных инструментов торговой политики, включая такие пошлины, в отношении которых действует режим наибольшего благоприятствования, защитные меры, антидемпинговые и компенсационные пошлины, требования к маркировке страны происхождения.

Главные принципы определения страны происхождения товара:

1. Страной происхождения товара считается страна, в которой товар произведен полностью, либо страна, в которой была осуществлена его последняя значительная переработка (если в его производстве участвует несколько стран).
2. Правила происхождения должны применяться без дискриминации и не должны быть более строгими, чем правила происхождения, которые само государство применяет для определения, произведен ли товар в данной стране.
3. Правила происхождения должны быть открытыми.
4. Оценка происхождения товара осуществляется в срок не позднее 150 дней после запроса и остается действительным в течение трех лет.
5. Внесение в правила происхождения изменений не должны иметь обратной силы.
6. Любое административное действия в связи с правилами происхождения может быть обжаловано в административном или судебном порядке.

Соглашение утверждает Комитет по правилам происхождения, состоящий из представителей каждого из членов ВТО. Комитет избирает председателя и собирается по мере необходимости, но не реже одного раза в год, чтобы предоставить членам возможность проводить консультации по вопросам, касающимся применения Соглашения.



Соглашение по процедурам импортного лицензирования

! Является обязательным для всех членов ВТО и имеет целью упрощение и гармонизацию процедур выдачи импортных лицензий.

Agreement on Import Licensing Procedures.

Импортное лицензирование – это предоставление компетентному административному органу заявления либо иной документации (отличной от требуемой для таможенных целей) в качестве предварительного условия для импорта товара.

В Соглашении устанавливаются требования недискриминации (национального режима и РНБ), нейтральности, гласности.

Автоматическое импортное лицензирование

это то такое лицензирование импорта, при котором одобрение заявления, поданного в надлежащей форме, дается во всех случаях (в сроки не позднее 10 дней с даты подачи).

Позволяет осуществлять постоянное наблюдение за ходом импортных и экспортных операций (мониторинг).

Неавтоматическое импортное лицензирование

применяется для реализации решения о введении ограничительных мер.

Процедуры неавтоматического лицензирования:

1. Должны соответствовать мере, для которой они используются.
2. Не должны быть более обременительными, чем необходимо для осуществления этой меры.

В рамках Совета по торговле товарами ВТО действует Комитет по импортному лицензированию, рассматривающий все вопросы, входящие в круг ведения Соглашения о процедурах импортного лицензирования.



Соглашение по применению ст. VI ГАТТ- 94 (Antidumping Codex).

- Является обязательным для всех членов ВТО и содержит: базовое определение демпинга, случаи отклонения от базового определение, процедуру проведения антидемпингового расследования, виды антидемпинговых мер и основания для их пересмотра.

Демпинг – это поставка товара на экспорт по цене ниже цены на аналогичный товар при его продаже на внутреннем рынке страны-экспортера.



Если в экспортирующей стране объем продаж данного товара на внутреннем рынке $< 5\%$ продаж в импортирующую страну или при наличии особой рыночной ситуации, демпинговая маржа определяется путем сопоставления:

1. со сравнимой ценой на аналогичный товар, когда он экспортируется в соответствующую третью страну, при условии, что эта цена является представительной
2. с издержками производства в стране происхождения, к которым добавляется разумная сумма административных, торговых и общих издержек, а также прибыли.

Антидемпинговые меры могут применяться только в обстоятельствах, предусмотренных Соглашением, и в результате расследований, инициированных и проведенных в соответствии с его положениями (ст. I)



Антидемпинговое расследования инициируются:

- либо заинтересованной отечественной отрасли (если на долю отечественных производителей, высказавшихся поддержку заявления, приходится более 25% всего объема производства аналогичной товара, произведенного отечественной отраслью);
- либо, при особых обстоятельствах, органом, компетентным проводить антидемпинговое расследование (если у него имеется достаточно доказательств наличия демпинга, ущерба и причинной связи между ними);
- либо «третьей» страной в лице ее компетентных органов (если в заявлении будет показано, что при импорте налицо демпинг, который наносит ущерб соответствующей отрасли промышленности этой страны).

Процедура антидемпингового расследования.

1. Письменное заявление, (конкретизация отрасли, данные о товаре, его экспортерах и импортерах; информация о внутренних и экспортных ценах и т.д.);
2. Открытие расследования. Сроки расследования – max 18
3. Ход расследования компетентным органом и принятие им окончательного решения.

Основанием для отклонения заявления может быть:

- демпинговая разница < 2% от экспортной цены;
- объем демпингового импорта незначителен (менее (< 3% импорта аналогичного товар
- размер ущерба не значителен.
- в поддержку расследования высказались предприниматели, производящие менее 25% всего данного товара.





Антидемпинговые меры – это меры по противодействию демпинговому импорту, которые вводятся если:

1. Подано заявление и проведено антидемпинговое расследование
2. На основе антидемпингового расследования доказано наличие демпинга, а также наличие тесной причинно-следственной связи между демпингом и материальным ущербом национальной промышленности. «...ущерб или угроза ущерба должны относиться к предприятиям, на которые приходится свыше 50% отечественного производства товара (ст. 5, п. 5.4)».

Виды антидемпинговых мер.

1. Временные меры. Вводятся в период расследования с случаях, оговоренных в ст. 7 в форме временной пошлины или (и предпочтительно) - денежного депозита или долгового обязательства, равного сумме предварительно оцененной антидемпинговой пошлины. Действуют не ранее 60 дней с даты начала официального расследования и более 4 месяцев (с возможным продление до 6-9 месяцев). Если устанавливается, что окончательная пошлина больше уплаченной временной пошлины или суммы депозита, то разница дополнительно не взимается, а если окончательная пошлина меньше уплаченной временной пошлины, то разница возмещается либо пересчитывается размер пошлины.
2. Обязательства по ценам. Принятие экспортером добровольного обязательства о повышении цен в пределах установленной демпинговой разницы, что служит основанием для прекращения расследования.
3. Антидемпинговые пошлины - взимаются в сумме равной разнице нормальной и демпинговой цены. Могут вводиться не более, чем на 5 лет.



С момента образования ВТО всего было инициировано более 4,5 тыс. расследований, при этом введено более 2,7 тыс. антидемпинговых пошлин. Более трети всех расследований было прекращено либо в связи с повышением цен экспортеров, либо вследствие недостатка доказательств факта демпинга и принятия соответствующего решения органом расследования не в пользу национальных производителей.

ЕС стал инициатором большинства 14% антидемпинговых дел, США —13%. Кроме того, достаточно прибегают к данному инструменту торговой политики и такие страны, как Индия, Аргентина, Китай, Турция, ЮАР и Бразилия.

Антидемпинговые разбирательства сосредоточены, как правило, в определенных секторах экономики. Большая часть разбирательств касается металлургической промышленности (производство алюминия и стали) —28%, далее химическая промышленность —21%, производство пластмассовых изделий —13%, производство машин и электрического оборудования — 8%, целлюлозно-бумажная промышленность – 4%.



Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам

! Является обязательным для всех членов ВТО и конкретизирует положения статей VI, XVI и XXIII ГАТТ. Соглашение распространяется на сельскохозяйственный сектор лишь постольку, поскольку не противоречит Соглашению по сельскому хозяйству.

Под **субсидией** понимается:

1. Любое государственное финансовое содействие организации:

- прямой перевод государством денежных средств организации (дотации, займы или покупка акций);
- принятие государством обязательств в связи с переводом денежных средств (гарантии по займам);
- отказ от взимания причитающейся государству платежей (налоговые кредиты).
- предоставление и закупка товаров и услуг.

3. Любая форма государственной поддержки доходов (цен),

Результатом (прямым или косвенным) которой является либо:

- увеличение экспорта какого-либо товара с его территории;
- сокращением импорта какого-либо товара на его территорию .

СПЕЦИФИЧНОСТЬ!!!!

ограниченность доступа
предприятий к получению
субсидии



Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам

СУБСИДИИ

Запрещенные

Запрещенные субсидии («красные» субсидии)

- ✓ экспортные субсидии, т.е. субсидии, предоставление которых увязано с осуществлением экспортных поставок.
- ✓ импортозамещающие субсидии, т.е. субсидии, направленные на стимулирование использования товаров отечественного производства вместо импортных товаров.

↓
компенсационные пошлины

Разрешенные

Субсидии, дающие основание для проведения расследований («желтые» субсидии).

Члены ВТО не должны посредством использования специфических субсидий, вызывать неблагоприятные последствия для интересов других членов ВТО, а именно:

- ✓ наносить ущерб отечественной промышленности другого члена;
- ✓ аннулировать или сокращать выгоды, прямо или косвенно извлекаемые другими странами;
- ✓ серьезно ущемлять интересы других стран

↓
компенсационные
пошлины

Субсидии, не дающие основания для проведения расследования («зеленые субсидии»).

Это все субсидии, не являющиеся специфическими, а также некоторые специфические субсидии.

Например, помощь в исследовательских работах, помощь неблагополучным регионам в рамках общего регионального развития, содействие адаптации существенной инфраструктуры к новым требованиям в отношении охраны окружающей среды и т.д.

↓
? компенсационные
пошлины?



Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам

Расследование по субсидиям инициируется:

- либо отечественной отрасли промышленности (если на долю отечественных производителей, высказавшихся в поддержку заявления, приходится более 25 % всего объема производства аналогичного товара произведенного отечественной промышленностью);
- либо, в виде исключения, органом, компетентным проводить расследование.

Процедура расследования

1. Письменное заявление, основанием для отклонения которого являются:
 - ✓ величина субсидии в стоимости товара является минимальной (< 1% от его стоимости);
 - ✓ объем субсидированного импорта незначителен (< 5 % импорта аналогичного товара);
 - ✓ размер ущерба не значителен.
1. Открытие расследования.
2. Сроки расследования – мах 18 месяцев с момента принятия решения о его начале.
3. Расследование. Проводится компетентным органом и принятое им решение окончательно.

Компенсационные меры вводятся, если:

1. на основании заявления проведено соответствующее расследование;
2. по результатам расследования доказано наличие ущерба и его причинно-следственная связь с субсидированием.

В рамках Соглашения действует положение о периодической передаче информации (нотификация) каждой страной-членом ВТО о действующих в стране субсидиях. В рамках Совета по торговле товарами ВТО действует **Комитет по субсидиям и компенсационным мерам.**



Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам

Компенсационные меры:

- 1. Временные меры** вводятся в целях предотвращения увеличения размера ущерба, причиняемого субсидированием после вынесения на определенной стадии расследования предварительного решения о наличии ущерба от субсидирования.
- 2. Обязательства по ценам**, которые фактически представляют собой соглашения между органом расследования и иностранным производителем или экспортером о поставке товара по цене не ниже определенного уровня, при котором экспорт не будет наносить ущерб отечественным производителям. Кроме того, по итогам компенсационного расследования может быть принято обязательство иностранного государства о прекращении субсидирования данного товара, что соответственно приведет к устранению ущерба.
- 3. Компенсационная пошлина** вводится после окончания расследования при установлении наличия субсидии и причиняемого её применением ущерба. Размер компенсационной пошлины не может быть больше величины субсидии. Эта пошлина носит временный характер и **должна быть отменена по истечении пяти лет с момента ее введения.**

**Введение антидемпинговых и компенсационных пошлин не должно быть кумулятивным:
при введении одного вида пошлин исключается применение другого.**

Пересмотр компенсационной пошлины:

1. Административный пересмотр.

- в связи с изменившимися обстоятельствами;
- в связи с прекращением срока действия компенсационной пошлины (то есть через 5 лет с момента её введения или последнего пересмотра).

2. Пересмотр в судебном порядке.



Соглашение по специальным защитным мерам

Является обязательным для всех членов ВТО и имеет целью внесение ясности в порядок применения ст. XIX ГАТТ, в которой сформулирована т.н. «отказная оговорка», в соответствии с которой государство вправе приостановить свои обязательства по ГАТТ или аннулировать уступки.

Каждый член ВТО имеет право на защитную меру, если он установит, что товар импортируется на его территорию в таких возросших количествах, что это наносит или угрожает нанести серьезный ущерб отрасли национального производства, производящей подобные или прямо конкурирующие товары.

Соглашение предусматривает временное (максимум 8 лет, обычно 4 года) применение защитных мер в отношении определенной продукции. Развивающиеся страны могут применять их не более 10 лет.

Соглашение предусматривает, что защитные меры могут применяться только после того, как будет установлено, что:

- ✓ товар импортируется в увеличивающихся количествах;
- ✓ на таких условиях, которые вызывают или угрожают серьезным ущербом национальным производителям подобной или напрямую конкурирующей продукции;
- ✓ существует взаимосвязь между возросшим импортом и ущербом.

Члену ВТО предоставлено право на свободный выбор защитных мер. При этом:

1. Запрещается применять добровольные ограничения экспорта в любой форме.
2. Предписывается выбирать меры, которые больше всего служат достижению цели предотвращения серьезного ущерба или угрозы ущерба



Соглашение по специальным защитным мерам

Виды защитных мер

- 1. Временные меры защиты.** Временная защитная пошлина вводится в исключительных случаях, когда отсрочка введения такой пошлины в процессе проведения расследования может привести к серьезному ущербу. Они применяются без предварительного расследования на срок не более 200 дней.
- 2. Специальные защитные меры.**

ВАЖНО:

1. Странам – членам ВТО, против товаров из которых применяется защитная мера, импортирующая страна, вводящая защитную меру, предоставляет по взаимной договоренности адекватную компенсацию за неблагоприятное воздействие, оказываемое защитной мерой на их торговлю.
2. Защитные меры применяются ко всему импорту товара независимо от страны происхождения.
3. Ставки временных защитных и защитных пошлин прибавляется к ставкам ввозных таможенных пошлин, применяемым в импортирующей стране к товарам, по которым введены защитные меры.
4. При введении квот возможно отступление в тех исключительных случаях, когда импорт из одной или нескольких стран непропорционально увеличился по отношению к общему росту импорта данного товара.
5. Защитные меры вводятся первоначально на срок до 4 лет, который повторным расследованием может быть продлен еще на 4 года. Общий период применения специальной защитной меры, включая период применения любой временной меры, период начального применения и любого ее продления, не должен превышать 8 лет.
6. Защитные меры не применяются против товаров, происходящих из развивающихся стран до тех пор, пока доля таких товаров в импорте в данную страну не превысит 3%, а суммарная доля развивающихся стран-членов, имеющих 4-х процентную долю в импорте данного товара, не превысит 9%.
7. Развивающиеся страны могут продлить период применения специальной защитной меры на 2 года, то есть максимальный общий период применения защитных мер, включая временную для развивающихся стран – 10 лет.

Наблюдение за выполнением Соглашения осуществляется **Комитетом ВТО по защитным мерам**, куда страны – члены ВТО должны направлять соответствующие уведомления о проводимых расследованиях, о применении защитных мер, о национальном законодательстве, посвященном защитным мерам.





**САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС)

к.э.н., доцент кафедры МЭ и МЭО
Солодкина Наталья Алексеевна

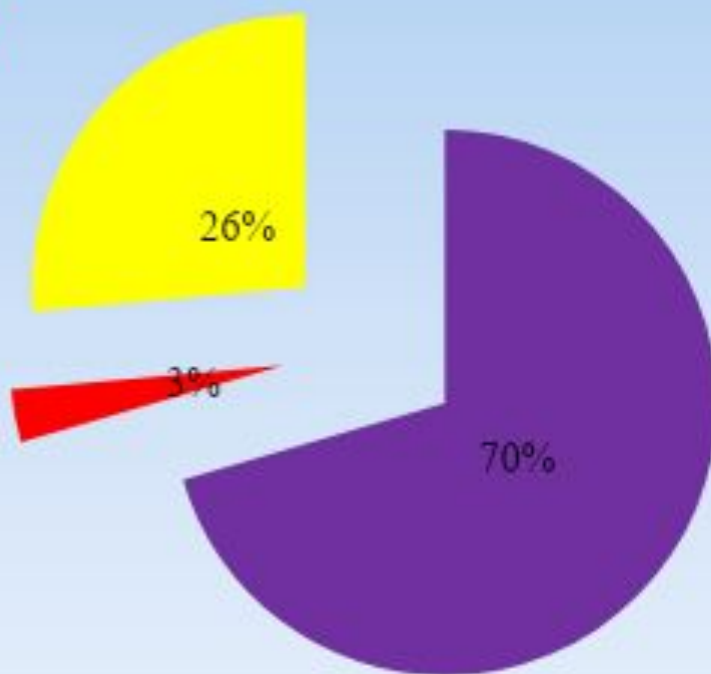




Мировой рынок услуг

Структура мирового ВВП, 2014 год

56 трлн.
долл.

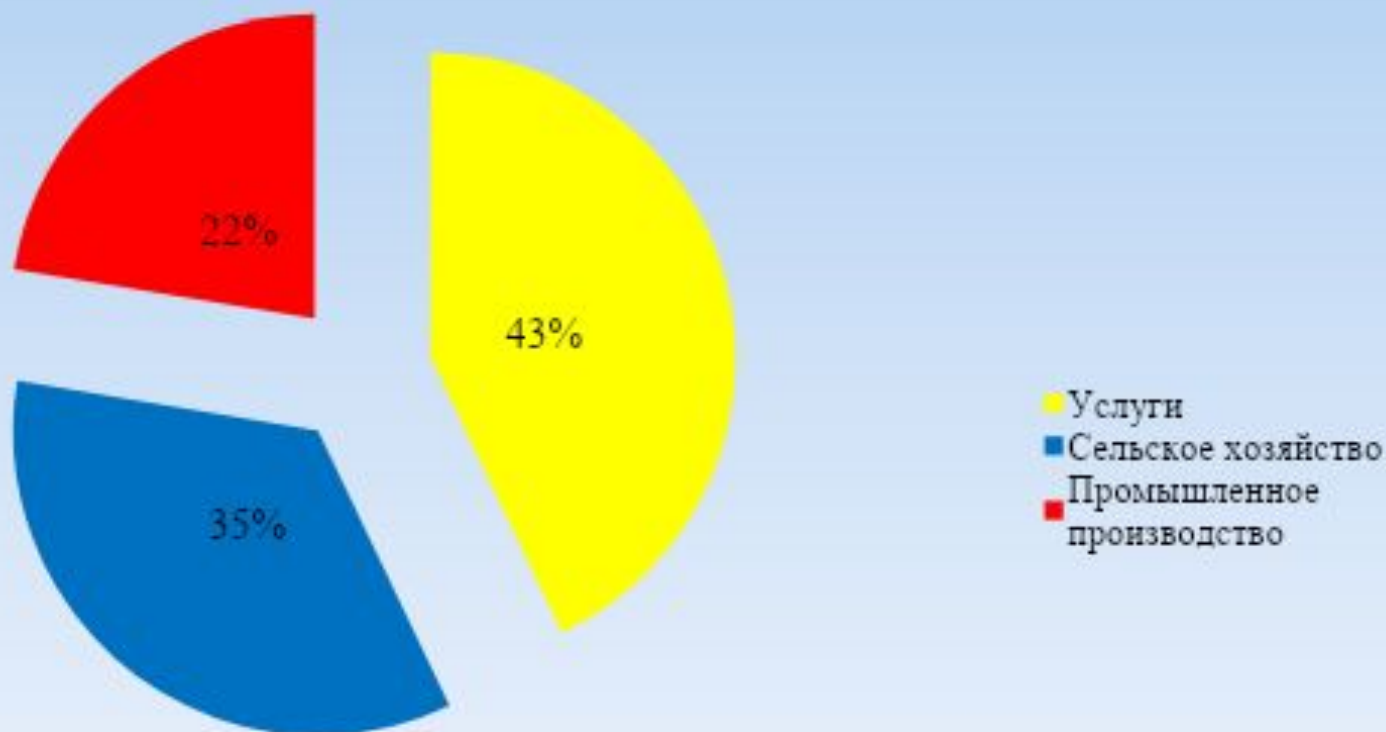


79 трлн.
долл.

- Услуги
- Сельское хозяйство
- Промышленное производство



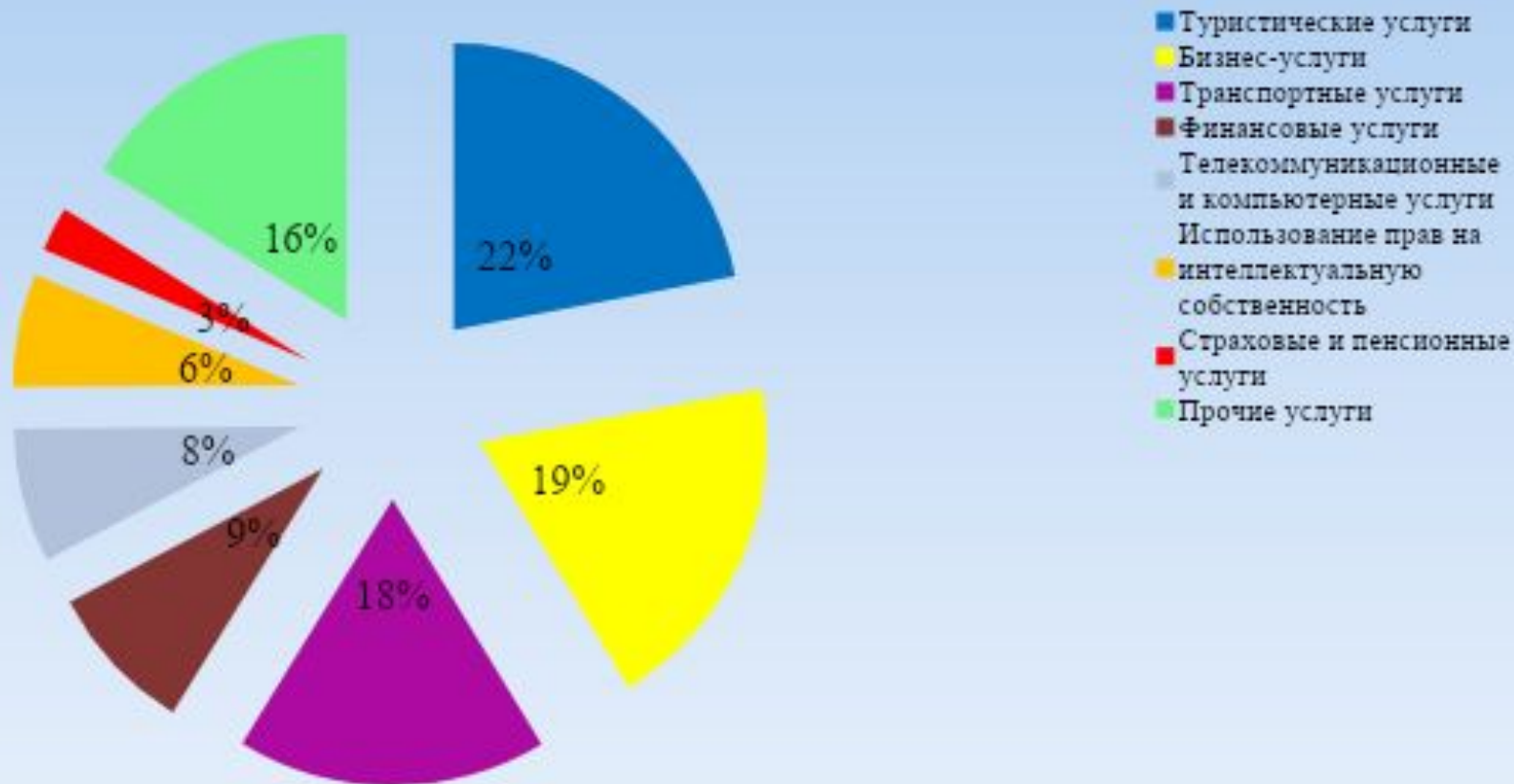
Структура занятости в мире, 2014 год





Мировой рынок услуг

Структура мирового экспорта услуг, 2014 год





Классификатор услуг ГАТС («Классификационный перечень секторов услуг»)

Классификация основных продуктов ООН (Central Product Classification - CPC).

1. Профессиональные услуги (юридические, услуги в области составления отчетности, аудита и бухгалтерского учета, ветеринарные услуги, услуги в области медицины и стоматологии (амбулаторные), аренда машин и оборудования без оператора и т.п.).
2. Услуги в области связи (почтовые, курьерские, электронная почта, услуги с демонстрацией видеofilмов и т. п.).
3. Строительные и связанные с ними инженерные услуги.
4. Дистрибьюторские услуги (включая оптовую и розничную торговлю).
5. Услуги в области образования.
6. Услуги в области окружающей среды (услуги по канализации, услуги по удалению отходов как промышленных, так и бытовые, их транспортировка, а также услуги по снижению отходов, услуги по санитарной обработке и аналогичные услуг).
7. Финансовые (страховые и банковские) услуги.
8. Услуги в области здравоохранения и социальной помощи (услуги больниц, услуги по уходу за больными; престарелыми или детьми и т.п.).
9. Услуги в сфере туризма и путешествий (услуги гостиниц и предприятий общественного питания, услуги бюро путешествий и туристических агентств (услуги туроператоров и турагентов), услуги по экскурсионному обслуживанию туристов).
10. Услуги по организации досуга, культурных и спортивных мероприятий (услуги по организации развлечений (включая театры, концерты, цирк и т. п.), услуги информационных агентств, услуги библиотек, архивов, музеев и других). Кроме аудиовизуальных услуг.
11. Транспортные услуги.
12. Прочие услуги (например, все бытовые услуги).



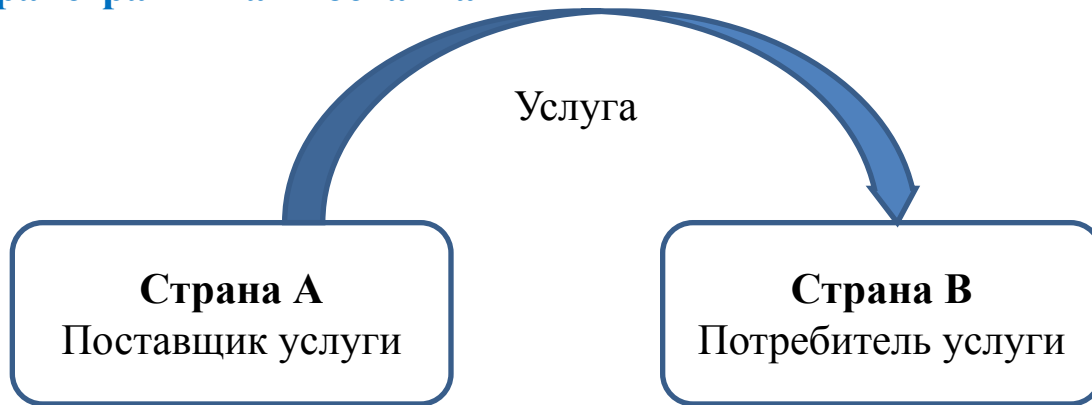
ГАТС распространяется на меры членов ВТО относительно всех видов услуг **за исключением:**

1. Услуг поставляемых при исполнении функций государственной власти, поставляемых на некоммерческой основе и не на условиях конкуренции с одним и ли несколькими поставщиками услуг.
2. Авиатранспортных услуг (исходя из положения по авиатранспортным услугам). В то же время положения ГАТС распространяются на на ремонтное и эксплуатационное обслуживание самолетов, за исключением их текущего обслуживания; продажу и маркетинг авиатранспортных услуг; услуги компьютерного резервирования.
3. Услуг морского транспорта. Государство вправе не предоставлять РНБ в отношении международного судоходства; вспомогательных услуг; доступа к портовым средствам обслуживания и их использованию.
4. Положений национального законодательства о перемещении физических лиц, поставляющих услуги.
5. Мер предосторожности в связи с финансовыми услугами.
6. Мер, затрагивающим кабельное или вещательное распространение радио или телепрограмм.
7. Услуг поставляемых с территории стран с которому ГАТС не применяется.

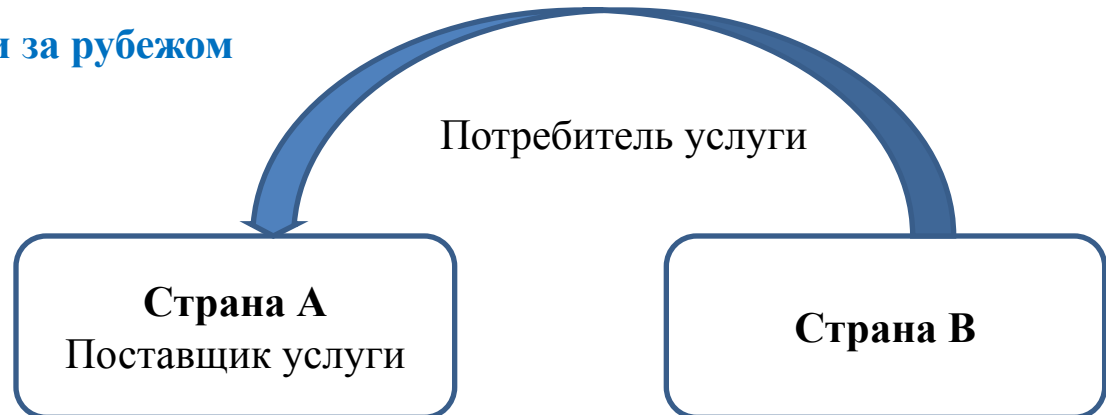
ГАТС определяет меры, которые страны – члены ВТО могут принимать в отношении торговли услугами. При этом под «торговлей услугами» понимается поставка услуги, включающая производство, распределение, маркетинг, продажу и доставку услуги.



1. Трансграничная поставка

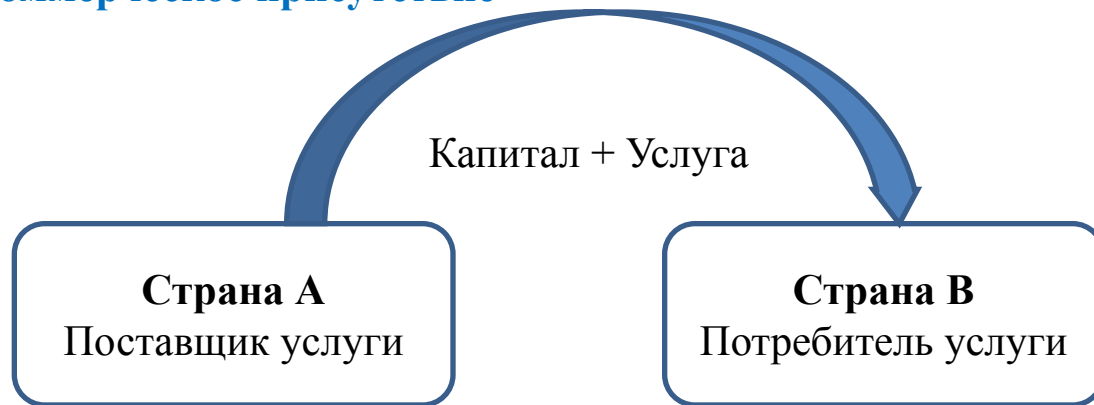


2. Потребление услуги за рубежом

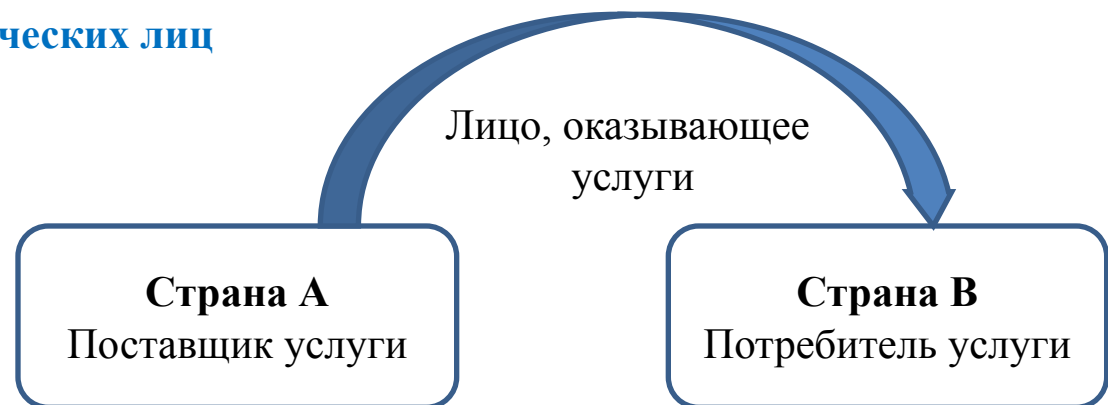




3. Коммерческое присутствие



4. Перемещение физических лиц





Обязательства членов ВТО в рамках ГАТС:

- 1. Общие обязательства**, которые имеют императивный (обязательный) характер для всех членов ВТО.
 - ✓ предоставление режима наибольшего благоприятствования (РНБ);
 - ✓ обеспечение транспарентности (прозрачности) регулирования торговли услугами;
 - ✓ признание квалификации иностранных поставщиков услуг;
 - ✓ требования либерализации в области валютных операций связанных с услугами;
 - ✓ принципы деятельности монопольных поставщиков услуг;
 - ✓ требование, направленное на сокращение субсидирования.
- 2. Специфические обязательства.** В Национальном перечне обязательств по услугам (National Lists of commitments), в котором фиксируются меры регулирования, определяющие **максимальный уровень требований**, соблюдение которых поставщиками услуг необходимо для работы на рынке. В перечне определены:
 - ✓ правила, ограничения и условия по доступу иностранных услуг и поставщиков услуг на внутренний рынок страны – члена ВТО (ограничения по доступу на рынок, или Limitation on market access);
 - ✓ условия и ограничения по предоставлению национального режима (ограничения по предоставлению национального режима, или Limitation on national treatment);
 - ✓ действия, связанные с дополнительными обязательствами (дополнительные обязательства, или Additional commitments);
 - ✓ при необходимости, сроки выполнения обязательств;
 - ✓ при необходимости, дата вступления таких обязательств в силу.



ИСКЛЮЧЕНИЯ ИЗ ГАТС

1. Исключения в целях защиты публичного порядка. Члены ВТО могут отступить от своих обязательств по ГАТС, если это необходимо для:

- защиты общественной морали и поддержания общественного порядка;
- защиты жизни и здоровья людей, животных и растений;
- соблюдения законов и правил, направленных на предотвращение вводящей в заблуждение или недобросовестной практики, несоблюдение контрактов в сфере услуг;
- обеспечения справедливого обложения прямыми налогами поставщиков услуг другого члена ВТО;
- предотвращения двойного налогообложения.

2. Исключения, связанные с необходимостью обеспечения безопасности. Положения ГАТС не распространяются на:

- услуги для вооруженных сил услуги относящиеся к расщепляемым или термоядерным материалам или материалам из них;
- услуги во время войны или в других чрезвычайных обстоятельствах;
- на любые действия для выполнения обязательств в соответствии с Уставом ООН в целях сохранения международного мира и безопасности.

3. Ограничения в целях защиты платежного баланса. В случае трудностей с платежным балансом член ВТО может установить или сохранить ограничения по услугам в отношении которых он принял специфические обязательства.

Такие ограничения должны: применяться без дискриминации; соответствовать статьям Соглашения (Уставу МВФ); быть временными и постепенно устраняться; не должны носить наносить существенного ущерба интересам другого члена ВТО и не выходить за рамки необходимости.

4. Исключения в отношении правительственных закупок. Положения о предоставлении РНБ, а так же положения, относящиеся к специфическим обязательствам и касающиеся доступа на рынок и предоставление национального режима, не применяются в отношении правительственных закупок и услуг.



В рамках ВТО создан **Совет по торговле услугами** (Council for Trade in Services), главная задача которого заключается в наблюдении за действием ГАТС, а также контроле выполнения странами-членами ВТО обязательств, принятых в рамках ГАТС.

Совет по торговле услугами ВТО создан Соглашением об учреждении ВТО. Начиная с 2000 года, в рамках этого Совета ведутся многосторонние переговоры по торговле услугами. Совет собирается пять-шесть раз в год. Участие в Совете открыто для всех стран-членов ВТО.

В его составе находятся Комитет по торговле финансовыми услугами, Комитет по специфическим обязательствам, Рабочая группа по внутреннему регулированию и Рабочая группа по правилам ГАТС.

Сегодня совет по торговле услугами возглавляет посол Мартин Эйджольфссон (Исландия) - Martin EYJÓLFSSON (Iceland).



**САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**Соглашение по торговым аспектам прав
интеллектуальной собственности
(ТРИПС)**

к.э.н., доцент кафедры МЭ и МЭО
Солодкина Наталья Алексеевна





Интеллектуальная собственность является творением человеческого разума, человеческого интеллекта и складывается из результатов научно-технического творчества, получивших название **промышленная собственность (industrial property)**, и результатов литературно-художественного и научного творчества, получивших название **авторское право (copyright)**.

Объекты промышленной собственности:

1. Научные открытия, изобретения, полезные модели и промышленные образцы
2. Товарные знаки, знаки обслуживания и наименования мест происхождения товара.
3. Технические секреты – ноу-хау (know-how) и ноу-вай (know-why), show-how.
4. Селекционные достижения. Например, выведение новых пород скота или сортов культур.

Объекты авторского права

Это произведения науки, литературы и искусства независимо от достоинств и назначения произведения, а также от способа его выражения. Например, литературные произведения; сценарные произведения; хореографические произведения и пантомимы; музыкальные произведения с текстом или без текста; аудиовизуальные произведения; произведения живописи, скульптуры, графики, дизайна, графические рассказы, комиксы; произведения архитектуры, градостроительства и садово-паркового искусства; фотографические произведения; программы для ЭВМ, сборники (энциклопедии, антологии, базы данных) и другие составные произведения, представляющие собой по подбору или расположению материалов результат творческого труда.



Тенденции мирового рынка ОИС

1. Опережающий рост рынка ИС по сравнению с ростом ВВП. За 10 лет доходы от экспорта ИС увеличились в 3,1 раза при росте ВВП в 2,1 раза.
2. Нарастающая мировая интеграция и системность в сфере интеллектуальной деятельности.
3. В странах с высокими доходами заявки на патенты снизились (их доля упала с 92 до 65%), а доходы от экспорта ИС выросли в 3,3 раза. В странах со средними доходами число заявок выросло в 6,4 раза, доходы от экспорта ИС — в 3,7 раза; доля в мировом экспорте не изменилась - 1,7%. Наблюдается сдвиг центра творческой активности на Восток, прежде всего в Китай, где число заявок на патенты от резидентов за 12 лет выросло в 16,4 раза, доля в мире по этому показателю увеличилась с 3 до 33%, а доля в экспорте ИС повысилась всего с 0,2 до 0,4%.
4. Рынок интеллектуальной собственности стал наиболее глобализированным из всех видов деятельности. ВОИС (Всемирной организацией интеллектуальной собственности) и ВТО (Всемирной торговой организацией). Число стран, осуществляющих лицензионные платежи, увеличилось с 1990 по 2007 г. с 62 до 147, а получающих эти платежи - с 43 до 143.
5. растущее стратегическое влияние мирового института интеллектуальной собственности. 25 ведущих стран мира сегодня разрабатывают, используют и совершенствуют свои национальные стратегии интеллектуальной собственности, в их числе — США, Великобритания, Франция, Китай, Япония, Германия, Турция и пр.
6. Интеллектуальная собственность является одним из наиболее дорогостоящих активов в коммерческих операциях.



ТРИПС (**Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights**) - международное соглашение, входящее в пакет документов о создании Всемирной торговой организации. Принято в ходе Уругвайского раунда ГАТТ в 1994 году.

Устанавливает **минимальные стандарты** для признания и защиты основных объектов интеллектуальной собственности. Охватывает:

- 1) авторские права
- 2) смежные права
- 3) товарные знаки
- 4) промышленные образцы
- 5) патенты
- 6) топографию (*топографию*) интегральных микросхем
- 7) закрытую информацию

Правовой режим охраны прав интеллектуальной собственности.

1. Национальный режим
2. Режим наибольшего благоприятствования.

Исключения из РНБ могут иметь место если:

- а) вытекают из международного договора о правовой помощи, неограниченного только охраной ИС;
- б) относится к смежным правам, не предусмотренных ТРИПС;
- в) вытекают из международных договоров, вступивших в силу до вступления в силу ТРИПС.

Исключения по иным основаниям

Члены ВТО вправе принимать меры необходимые для:

- 1) для предотвращения злоупотребления правами ИС со стороны их владельцев;
- 2) для обеспечения своей безопасности.



Соглашение по ТРИПС включены положения следующих международных соглашений ВОИС

«Парижской конвенции по охране промышленной собственности» (Парижской конвенции (1967))

«Бернской конвенции об охране литературных и художественных произведений» (Бернской конвенции (1971))

«Международной конвенции об охране интересов исполнителей, изготовителей фонограмм и вещающих организаций» (Римской конвенции (1961))

«Договора об интеллектуальной собственности в отношении интегральных микросхем» (Договора об интегральных микросхемах)



Соглашение по ТРИПС содержит **положения о принудительном осуществлении прав на объекты интеллектуальной собственности**, чем существенно отличается от других международных соглашений в этой сфере.

Законодательство стран – членов ВТО должно включать принудительные процедуры, которые бы предусматривали быстрые и эффективные меры по каждому случаю нарушения прав на объекты интеллектуальной собственности. Решение, принимаемое по каждому делу, должно быть обоснованным, оформлено в письменном виде, доступно участвующим сторонам без задержек. Решение должно основываться на доказательствах, по которым сторонам предоставляется возможность высказывать своё мнение. Стороны должны иметь право обжалования окончательных административных решений в судебных органах.

Меры принимаемые на таможенной границе - приостановлению выпуска двух категорий товаров: товаров с фальсифицированными товарными знаками (**контрафактный товар**) и товаров, созданных с нарушением авторских или смежных прав (пиратский товар).



Согласно подсчётам, основанным на размерах таможенных конфискации, оборот контрафакта в мире составляет от 200 до 360 млрд. долл. в год. По данным Федерации часовой индустрии Швейцарии ежегодно производится более 40 млн. копий швейцарских часов, прибыль от реализации копии часов оценивается в 1 млрд. долларов.



**САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**История и процедура присоединения
России к ВТО. Современное
проблемы и перспективы членства
России в ВТО.**

к.э.н., доцент кафедры МЭ и МЭО
Солодкина Наталья Алексеевна





Результаты переговоров по вступлению России в ВТО (главные компромиссы):

1. По системным/общим вопросам.

1. Ограничения по экспортным пошлинам на энергоносители.
2. Обязательства по корректировке режима инвестиционных соглашений в автомобильной отрасли и отказ от них в авиационной промышленности.
3. Россия обязана снизить таможенные ставки на различные виды оборудования.
4. Обязанность установить прозрачный режим распределения тарифных квот на ввоз мяса и ограничением возможности ими манипулировать.
5. С момента присоединения к ВТО, Россия должна применять нормы таможенного соглашения об «Общей системе преференций (ОСП)» для развивающихся стран, согласно которому преференции предоставляются 152 развивающимся странам (в размере 75% ставки таможенной пошлины от режима наибольшего благоприятствования РНБ). А наименее развитые страны полностью освобождаются от тарифных ограничений.
6. После присоединения Россия должна соблюдать нормы ВТО регламентирующие международный транзит товаров и упрощать процедуру их таможенного оформления, при этом их уровень не должен отличаться от аналогичных сборов для экспорта или импорта товаров из России.
7. В дальнейшем (через 4 года) Россия должна присоединиться к генеральному соглашению по государственным закупкам.



Результаты переговоров по вступлению России в ВТО (главные компромиссы):

8. Рабочая группа зафиксировала намерения России в будущем присоединиться и к ряду других, необязательных соглашений ВТО (с ограниченным числом участников), т.н. «секторальных и 0 инициатив»

9. Россия подтвердила выполнение пунктов соглашения с ЕС, согласно которому пошлины на сырую нефть будут пределом ставок для расчета пошлин на нефтепродукты, из нее производимые, чем закрыла для себя возможность с помощью «стимулирующих» экспортных пошлин игратсоотношениями объемов экспорта нефти и нефтепродуктов на внешнем рынке.

$$\text{Стпн} = \text{К} \times \text{Стн}$$

10. Окончательно зафиксированы формулировки ограничений экспортной пошлины на сжиженный природный газ (СПГ), чего требовали ЕС и Канада. Она составит 21%, но не более €40 за тонну, что фактически ограничивает возможности включать СПГ в систему давления России на потребителей газа в Европе.

11. Действующие ранее в России запреты и ограничения, включая квоты, лицензии и иные требования нетарифного регулирования, не соответствующие нормам ВТО, должны, быть исключены.

Например, импортеры фармацевтической продукции, алкоголя и продукции, в которой используются шифровальные технологии и криптографическая информация будут избавлены от получения импортных лицензий.

12. Россия обязалась разрабатывать и применять международные стандарты санитарных и фитосанитарных мер с учетом членства и участия в «Кодексе Алиментариус» (кодексе качества пищи), Всемирной организации по защите здоровья животных и Международной конвенции по защите растений.



Результаты переговоров по вступлению России в ВТО (главные компромиссы):

II. По тарифному регулированию. Удалось отстоять:

1. Действующие режимы торговли алмазами.
2. Тарифное квотирования мяса, при его ввозе в РФ. Срок окончания действия режима тарифных квот на свинину — 31.12.2019 г. В случае отмены квот Россия должна будет установить обычную ввозную пошлину на мясо КРС на уровне не выше 27,5%, на мясо птицы на уровне не выше 37,5%, на свинину на уровне не выше 25%.
3. Действующие ныне правила и расчеты по формированию внутренних тарифов на энергоносители и их международный транзит.
4. Более активную защиту своей интеллектуальной собственности, при этом будет более активно проводиться расследование и преследование компании нелегально.



Средневзвешенный уровень тарифной защиты



Расчеты средневзвешенных ставок проведены на базе усредненной таможенной статистики поставок из Дальнего зарубежья в 2008-2010 гг.

Источник: Министерство экономического развития РФ



Центр международных
торговых отношений
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ДЕЛОВОЙ ЦЕНТР
РОССИИ В ВТО





Основные параметры договоренностей по ставкам импортных пошлин по сравнению с действующими

| Вид товара | Действующая средневзвешенная ставка ТП (%) | Начальный уровень ТП (%) | Конечный уровень ТП (%) |
|-----------------------------|--|--------------------------|-------------------------|
| Вся номенклатура | 10,293 | 11,850(+ 1,56) | 7,147 (- 3,15) |
| Сельскохозяйственные товары | 15,634 | 15,178(-0,46) | 11,275 (- 4,36) |
| Промышленные товары | 9,387 | 11,256 (+1,87) | 6,410 ((- 2,98) |



Результаты переговоров по вступлению России в ВТО (главные компромиссы):

III. По сельскому хозяйству.

Объем допустимой внутренней господдержки аграрного сектора (AMS) в рамках так называемой «желтой» корзины (субсидии, подлежащие сокращению), а также уровня экспортных субсидий на сельхозпроизводственные товары и продовольствие.

Рассмотрение этих вопросов, как правило, проходит в ходе многосторонних консультаций с участием членов группы «квадро» (США, ЕС, Япония, Канада), стран Кернской группы (ведущие либерально настроенные экспортеры сельхозпродукции) и других заинтересованных государств.

График снижение AMS для России такой: С момента присоединения к ВТО Россия продолжит применение режима **тарифного квотирования** при импорте охлажденного и мороженого мяса КРС (крупного рогатого скота), свинины и мяса птицы с сохранением отдельных страновых квот по мясу КРС и мясу птицы.

2012-2013 – 9 млрд. долл. год

2014 – 8,1 млрд. долл.

2015 – 7,2 млрд. долл.

2016 – 6,3 млрд. долл.

2017 – 5,4 млрд. долл.

2018 – 4,4 млрд. долл.

Среди мясной продукции **вступление России в ВТО сильнее всего отразится на свиноводстве**. Пошлина на импорт свинины в рамках квоты уменьшится с 15 до 0%, но не менее 0,25 евро за килограмм; на импорт свинины вне квоты – до 65 с 75%, но не менее 1,5 евро. Пошлина на ввоз живых свиней на убой с 23 августа снижается до 5% с прежних 40%, но не менее 0,5 евро за килограмм.

Планируется, что квота на импорт свинины будет отменена с 1 января 2020 года. После отмены квот Россия должна будет установить обычную ввозную пошлину на мясо КРС на уровне не выше 27,5%, на мясо птицы на уровне не выше 37,5%, на свинину на уровне не выше 25%.



Результаты переговоров по вступлению России в ВТО (главные компромиссы):

IV. По доступу на рынок услуг.

Наиболее остро шли переговоры по т.н. «чувствительным секторам» - финансовым, транспортным, энергетическим, телекоммуникационным и информационным. Достигнутые договоренности оставляют России возможность применять различные ограничения по доступу на её рынок 116 из 156 секторов услуг, в т.ч.: образовательных, медицинских, телекоммуникационных и информационных.

Некоторые уступки (на последнем этапе переговоров) были сделаны по доступу иностранных компаний на внутренний рынок **банковских и страховых услуг**.

В ходе переговоров Россия добилась запрета на создание филиалов иностранных **банков** в России, разрешено создание только дочерних компаний. Также отменяются ограничения по иностранной собственности в банковских учреждениях, но суммарное участие иностранного капитала в банковской системе РФ лимитировано 50%.

Через 9 лет после вступления РФ в ВТО иностранным **страховым** компаниям разрешено будет создавать «прямые» филиалы. Общая квота иностранного участия в страховом секторе повышается с 25 до 50%. 49%-е ограничение на участие иностранного капитала в капитале компаний, занимающихся страхованием жизни и обязательным страхованием, трансформируется в 51%-е ограничение с момента присоединения РФ к ВТО и отменяется через пять лет.

В сфере телекоммуникаций РФ обязалась в течение 4 лет после присоединения к ВТО снять ограничение на владение иностранцами более 49% в уставных капиталах российских телекоммуникационных компаний, если таковое будет введено. С 2016 года будет введено ограничение 20% доли иностранного капитала в любых СМИ, включая кабельное телевидение, печатную прессу и интернет-издания.

РФ также согласилась принять условия Основного телекоммуникационного соглашения ВТО (**Agreement on Basic Telecommunications Services**), в соответствии, с которым поощряется конкуренция в секторе новейших средств связи (сотовая связь; связь через спутники, вращающиеся на низких орбитах; услуги по организации видеоконференций, распространению видеофонов и мультимедийных приставок).



Положительные последствия присоединения России к ВТО (мнения экспертов).

1. Улучшение имиджа России в мире как полноправного участника международной торговли.
2. По оценке Всемирного банка после присоединения к ВТО Россия получает +2,8 % (в краткосрочной), +3,3 % (в среднесрочной) и +11% (в долгосрочной перспективе) ежегодного прироста ВВП.
3. Отмена квоты, ограничения и другие дискриминационные меры в отношении российских товаров (химия, металлургия, с/х продукция и др.) - до 2,5 млрд. \$ в год.
4. Увеличение притока иностранных инвестиций в экономику России и повышение кредитного рейтинга.
5. Снижение барьеров доступа в отношении высокотехнологичных товаров на российский рынок позволит создать благоприятные условия для обеспечения научных центров, предприятий, технопарков современным научным оборудованием, даст возможность компаниям переоснастить свою технологическую базу.
6. Членство России в ВТО открывает доступ отечественным производителям высокотехнологичных товаров и оборудования на зарубежные рынки на недискриминационных условиях
7. Россия будет принимать участие в выработке новых правил международной торговли, с учетом своих интересов.
8. Доступ к международному механизму разрешения торговых споров.
9. Расширение возможностей для российских инвесторов в странах-членах ВТО, в частности, в банковской сфере.
10. Создаются дополнительные условия для расширения сотрудничества и кооперации между российскими и зарубежными высокотехнологичными компаниями.
11. Ужесточение наказания и уничтожение продукции позволит сократить объемы реализации незаконной продукции, сделать рынок товаров более прозрачным и равным в части конкуренции для законопослушных производителей и импортеров, увеличить производство товаров легкой промышленности и налоговые поступления.



Негативные последствия присоединения России к ВТО (мнения экспертов).

1. Негативное влияние на формирование доходной части федерального бюджета за счет сокращения таможенных платежей и сборов (с 50 до 20%), который придется пополнять за счет повышения других внутренних налогов и сборов.
2. Рост внутренних тарифов на энергоносители и транспортные перевозки, и прежде всего на железнодорожные.
3. Рост прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Россию: монополизация рынка, привнесение устаревших технологий и др.
4. Сокращение тарифных и нетарифных барьеров в отношении высокотехнологичных товаров ставит под удар отечественных производителей аналогичной продукции, создает угрозу для экономической (национальной) безопасности страны.
5. Серьезный удар по отечественным производителям из-за снижения ставок таможенных пошлин на многие виды сельскохозяйственных и промышленных товаров.
6. Обязательства с 1 января 2017 года присоединиться к генеральному соглашению о государственных закупках.
7. В соответствии с принятыми обязательствами Россия в течение 7 лет должна будет резко сократить таможенные пошлины на импортируемые в страну магистральные **авиалайнеры**.
8. Уступка, связанная с режимами соглашений о разделе продукции: из закона «О разделе продукции» будут изъяты положения, требующие закупки 70% оборудования в России и найма 80% сотрудников среди её граждан.

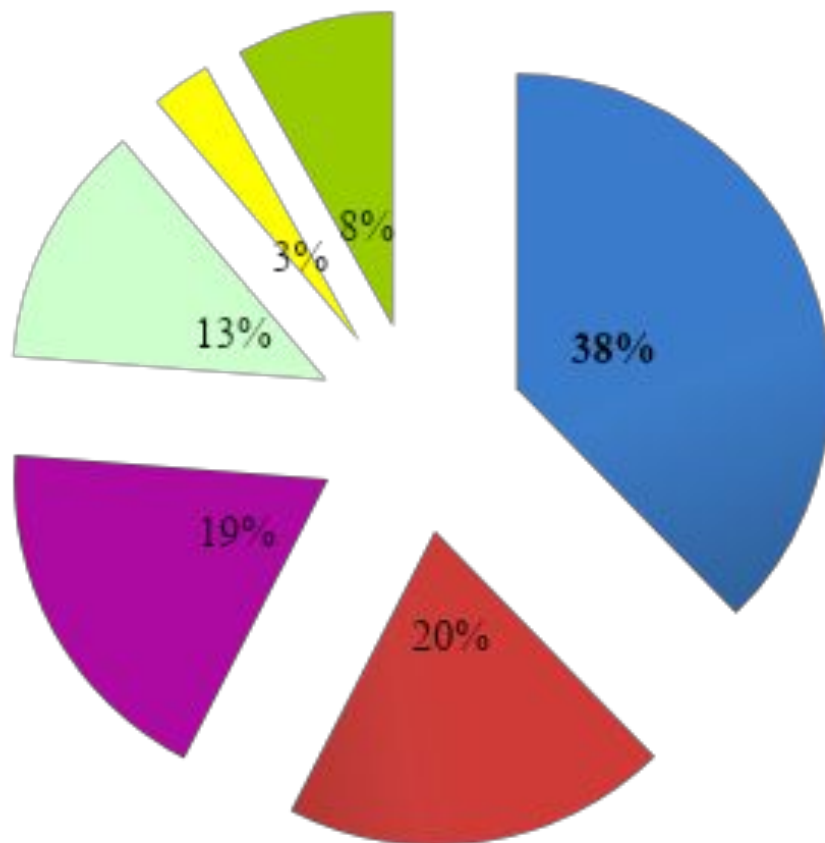


Структура доходов федерального бюджета

| Виды доходов | 2011 | | 2012 | | 2013 | | 2014 | |
|---|--|------------------------------|---|------------------------------|---|------------------------------|---|------------------------------|
| | Доход федеральног о бюджета, млрд. руб. | Доля в общем доходе, % | Доход федеральн ого бюджета, млрд. руб. | Доля в общем доходе, % | Доход федеральн ого бюджета, млрд. руб. | Доля в общем доходе, % | Доход федеральн ого бюджета, млрд. руб. | Доля в общем доходе, % |
| Всего доходов | 11 366,0 | 100% | 12 853,6 | 100% | 13 020,0 | 100% | 14 496,8 | 100% |
| ДОХОДЫ ОТ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | 4664,7 | 41,04% | 4 962,7 | 38,61% | 5011 | 38,49% | 5463,4 | 37,69% |
| НАЛОГИ, СБОРЫ И РЕГУЛЯРНЫЕ ПЛАТЕЖИ ЗА ПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИРОДНЫМИ РЕСУРСАМИ | 2046,9 | 18% | 2 442,8 | 19% | 2554,8 | 20% | 2884,6 | 20% |
| НАЛОГИ НА ТОВАРЫ (РАБОТЫ, УСЛУГИ), РЕАЛИЗУЕМЫЕ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ | 1985 | 17% | 2 228,0 | 17% | 2329,3 | 18% | 2702,2 | 19% |
| НАЛОГИ НА ТОВАРЫ, ВВОЗИМЫЕ НА ТЕРРИТОРИЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ | 1543,8 | 14% | 1 713,0 | 13% | 1734,2 | 13% | 1821,8 | 13% |
| ДОХОДЫ ОТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА, НАХОДЯЩЕГОСЯ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ | 380,1 | 3% | 543,3 | 4% | 352,2 | 3% | 445,6 | 3% |
| Прочее | 745,5 | 7% | 963,8 | 7% | 1038,5 | 8% | 1179,2 | 8% |



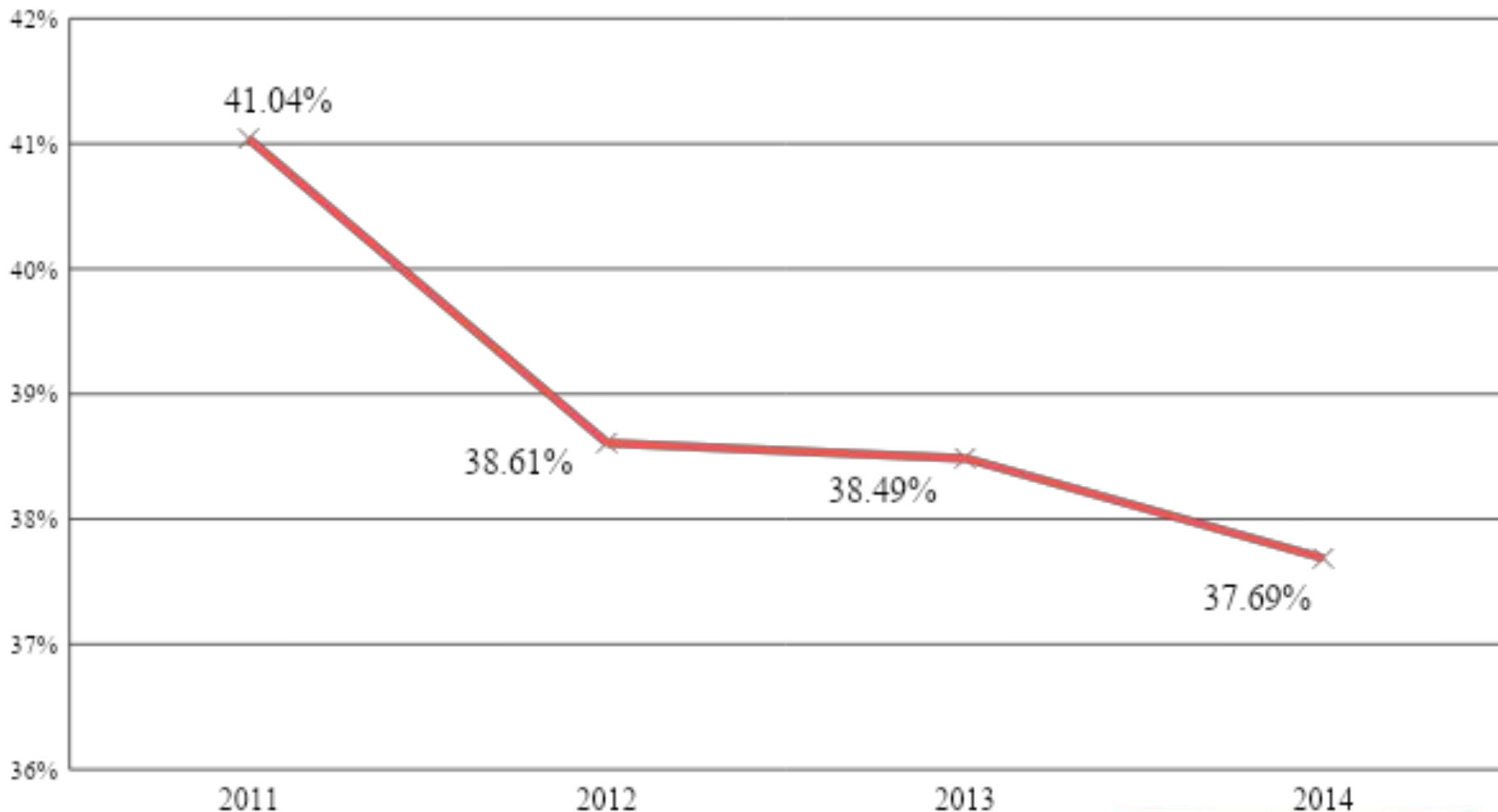
Структура доходов федерального бюджета в 2014 году



- ДОХОДЫ ОТ
- ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
- НАЛОГИ, СБОРЫ И РЕГУЛЯРНЫЕ ПЛАТЕЖИ ЗА ПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИРОДНЫМИ РЕСУРСАМИ
- НАЛОГИ НА ТОВАРЫ (РАБОТЫ, УСЛУГИ), РЕАЛИЗУЕМЫЕ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
- НАЛОГИ НА ТОВАРЫ, ВВОЗИМЫЕ НА ТЕРРИТОРИЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
- ДОХОДЫ ОТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА, НАХОДЯЩЕГОСЯ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ
- Прочее



Доля доходов федерального бюджета от внешнеэкономической деятельности за период 2011-2014 гг.





САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



ОБЪЕДИНЯЯ ЛУЧШЕЕ

