

СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА КОРПОРАТИВНЫХ ФИНАНСОВ

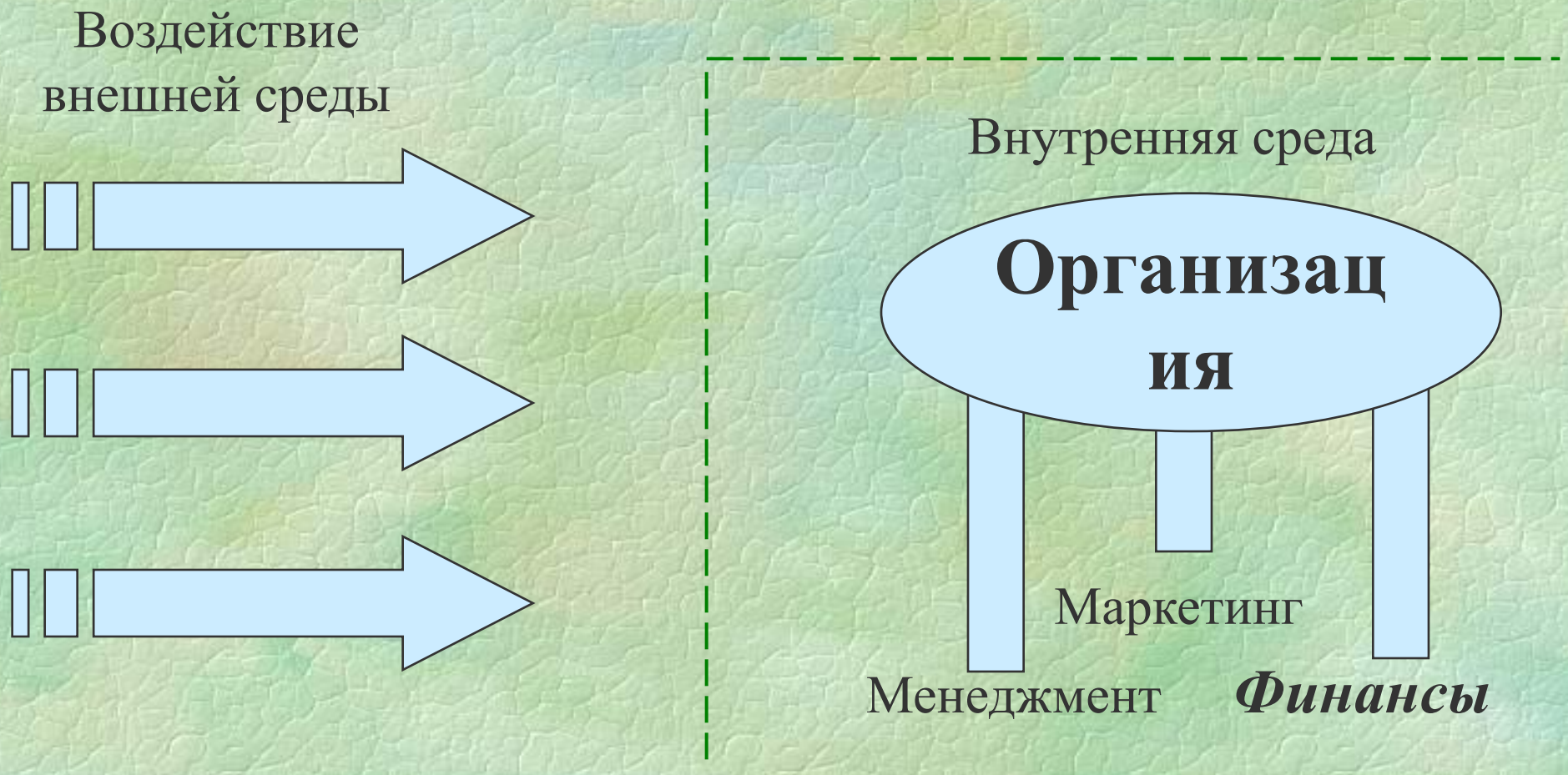


Программа тренинга

1. Задачи корпоративных финансов
2. Управление денежными потоками на предприятии
3. Финансовые условия успешной деятельности предприятия
4. Система финансового управления на предприятии

1. Задачи корпоративных финансов

Факторы, определяющие успешность бизнеса



Четыре направления менеджмента

◆ Финансы

◆ Финансовый учет

◆ Маркетинг

◆ Управление

человеческими ресурсами

◆ НИОКР

Функциональный

◆ Управленческий учет

◆ Финансовое планирование

◆ Денежные средства

◆ Контроль качества

◆ Издержки

◆ Продажи

Стратегический

◆ Персонал аппарата управления, секретариат

Административный

◆ Персонал (квалификация, обучение, безопасность)

Операционный

**УСПЕХ
БИЗНЕСА**

Задачи корпоративных финансов

I. Стратегический менеджмент связан с достижением долгосрочных целей и реализацией глобальных направлений развития.

Задача финансового управления - обосновать финансовую приемлемость управленческих решений, связанных с выполнением стратегических задач.

II. Операционный менеджмент имеет дело с использованием ресурсов предприятия для производства и продажи товаров с целью решения стратегических задач.

Задача финансового управления - обеспечить такой поток ресурсов, который создаст приемлемый уровень производственных издержек для получения достаточной прибыли.

Задачи корпоративных финансов

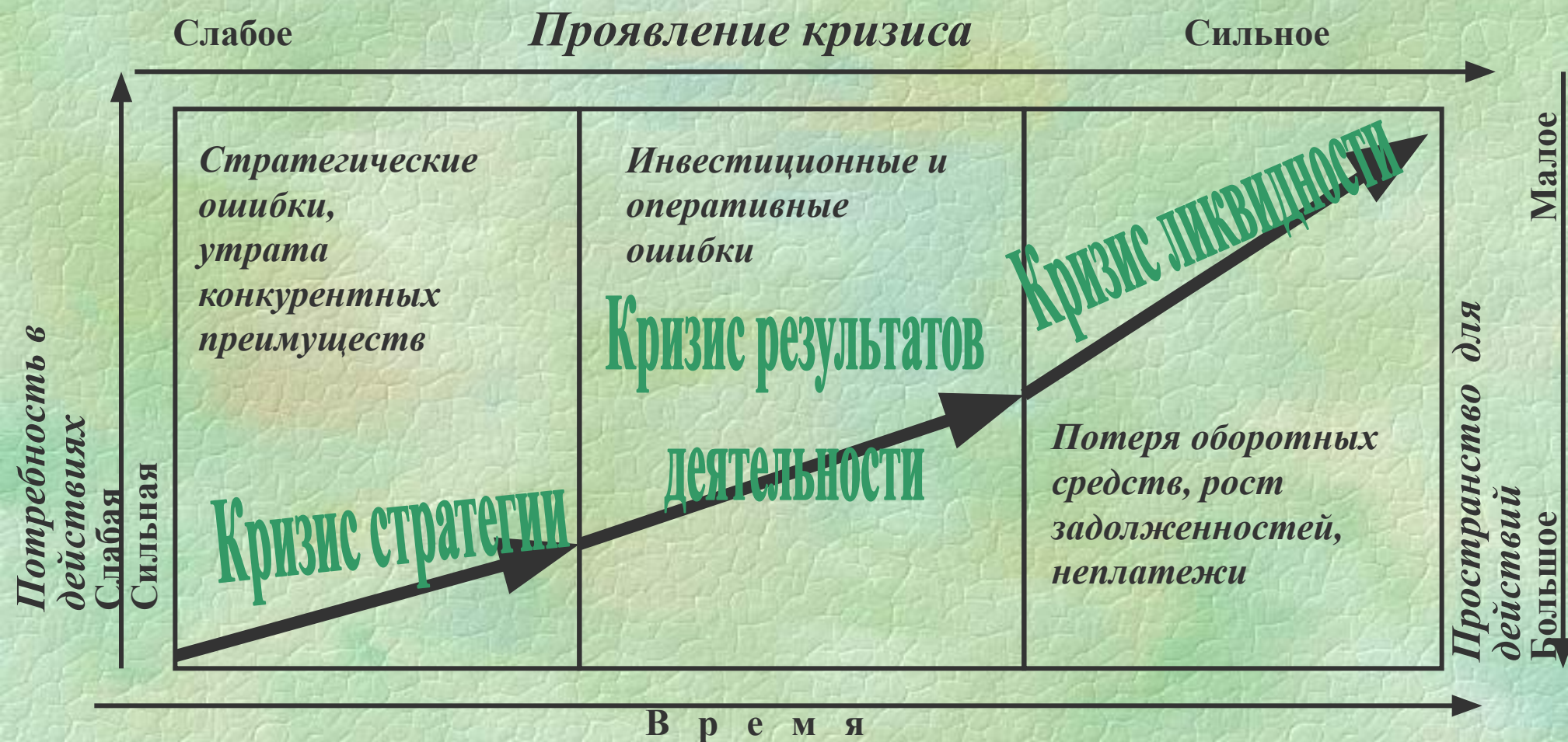
III. Функциональный менеджмент относится к организации различного рода деятельности на предприятии (маркетинг, закупка, продажа, финансы, персонал, НИОКР).

Задача финансового управления - обеспечить выполнение финансовой функции предприятия и рационализировать финансовые потоки для выполнения других функций.

IV. Административный менеджмент относится к успешному процедурному выполнению стратегической, операционной и функциональной сторон деятельности предприятия.

Задача финансового управления - обосновать необходимую сумму затрат для административного менеджмента.

Развитие кризиса на предприятии



Реструктуризация предприятия

Реорганизация деятельности

**Ключевые
составляющие
реструктуризац
ии
предприятия**

**Развитие
менеджмента**

**Развитие
маркетинга**

**Реструктуризация
финансового управления**

Составляющие финансового управления

Финансы корпораций

Операционная деятельность

- Финансовая диагностика
- Анализ безубыточности
- Управление издержками
- Целевое планирование прибыли
- Бюджетирование и контроль

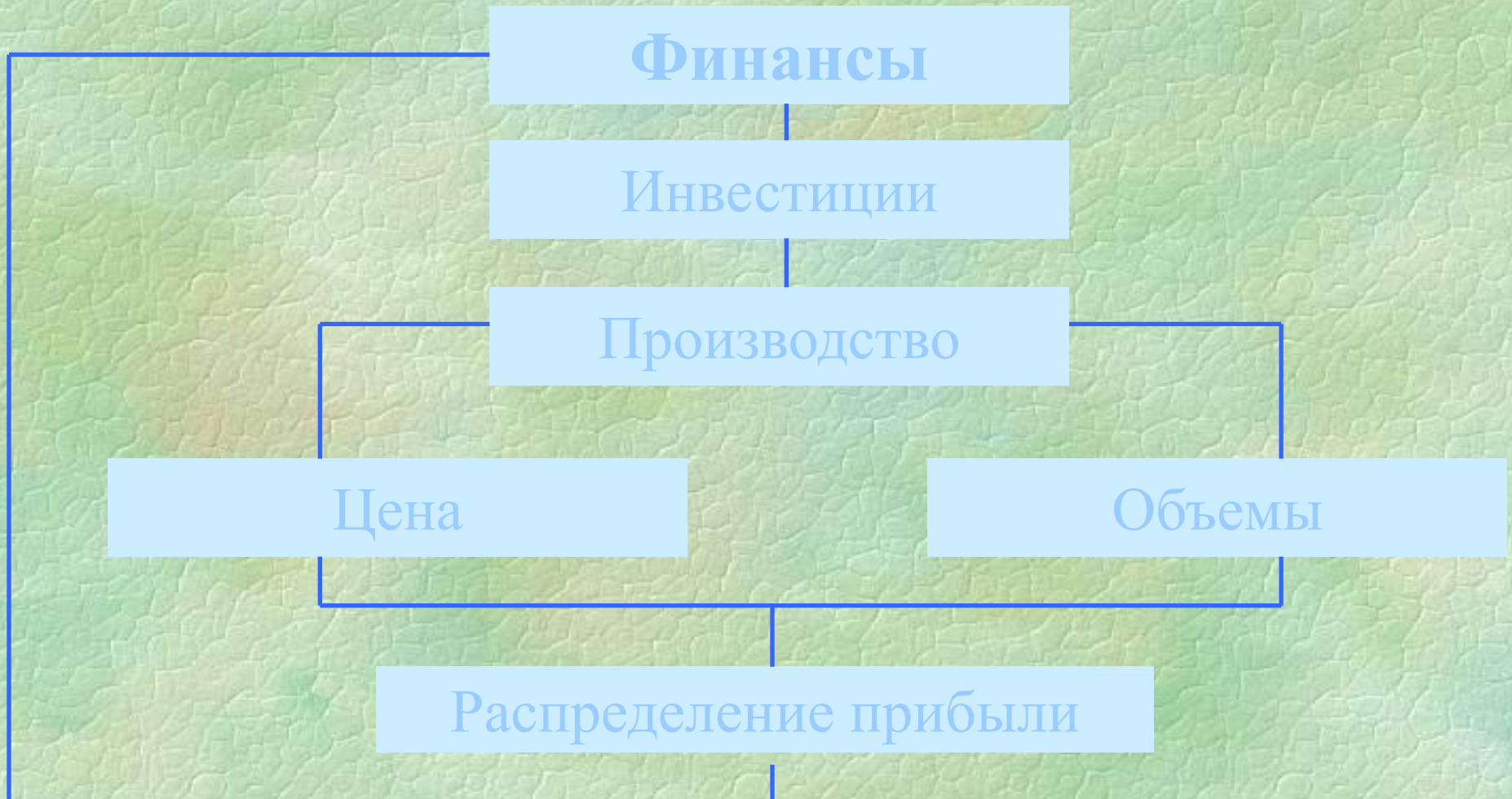
Инвестиционная деятельность

- Поиск лучших альтернатив капитальных вложений
- Прогнозирование денежных потоков
- Процедуры и критерии оценки проектов
- Анализ риска
- Управление инвестиционным портфелем

Управление источниками финансирования

- Выбор структуры капитала
- Оценка стоимости капитала
- Решение об эмиссии ценных бумаг
- Дивидендная политика
- Поиск наиболее эффективных финансовых источников

Основные типы решений на предприятии



Ключевые задачи финансовой системы

- **Каковы должны быть величина и оптимальный состав активов предприятия, чтобы реализовать основную задачу данного предприятия?**
- **Где найти источники финансирования и какова должна быть оптимальная структура финансирования?**
- **Как организовать текущее и перспективное управление финансовой деятельностью, которое обеспечивало бы прибыльность, платежеспособность и финансовую устойчивость предприятия?**

2. Управление денежными потоками на предприятии

Механизм движения денег через предприятие



Управление денежными потоками

Управление денежными потоками включает:

- учет движения денежных средств,
- анализ денежных потоков,
 - составление бюджета денежных средств.

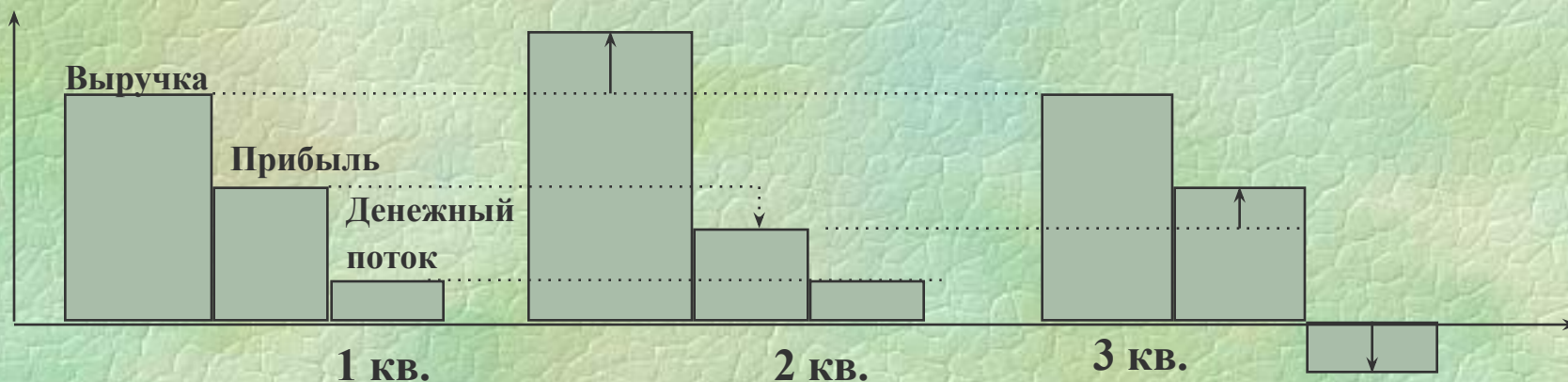
и охватывает основные направления деятельности предприятия



Выручка - прибыль - деньги

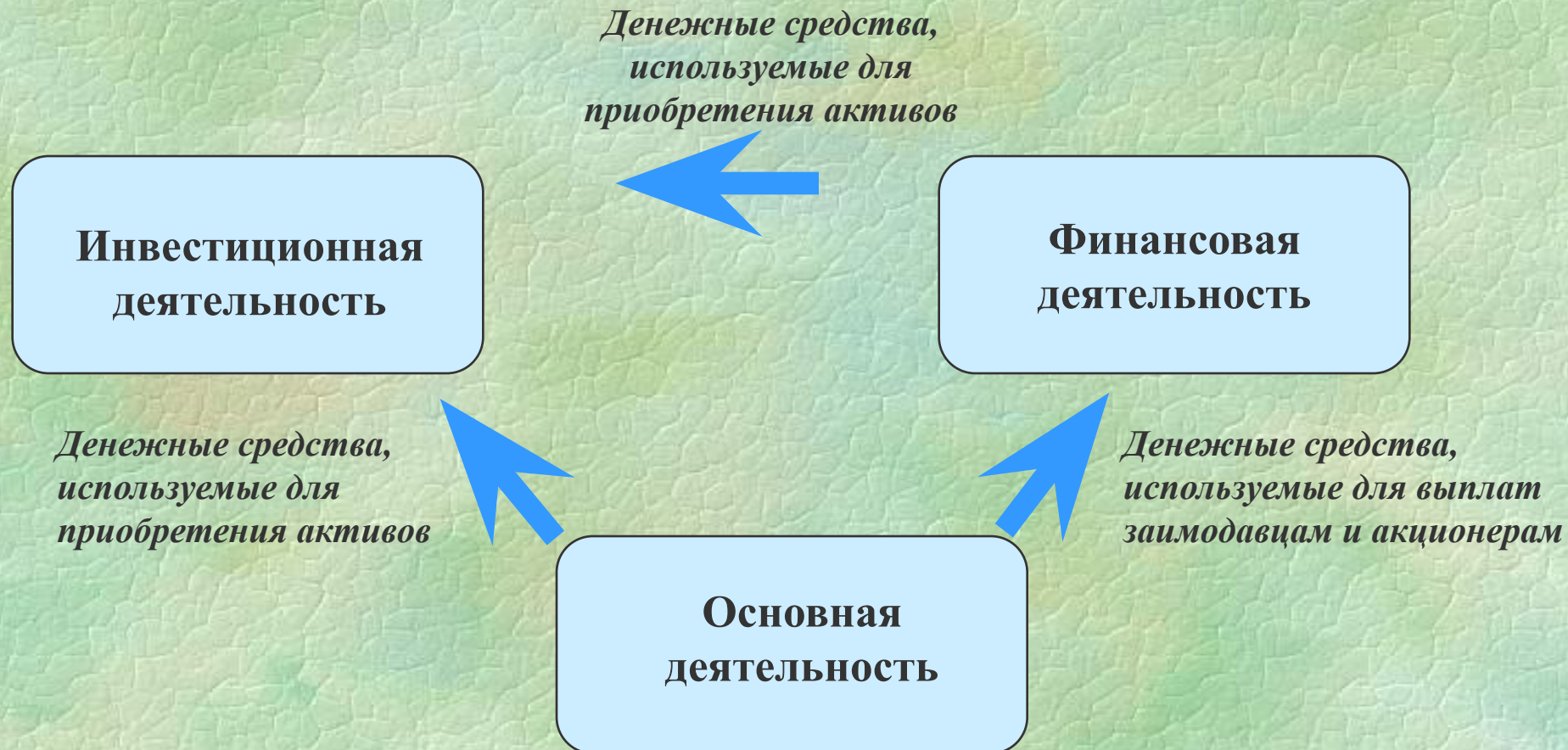
Три наиболее важных финансовых показателя деятельности любой компании:

- Выручка от реализации
- Прибыль
- Поток денежных средств



Совокупность значений этих показателей и тенденции их изменения характеризуют эффективность деятельности предприятия и его проблемы

Виды деятельности предприятия



Потоки денежных средств по основной деятельности

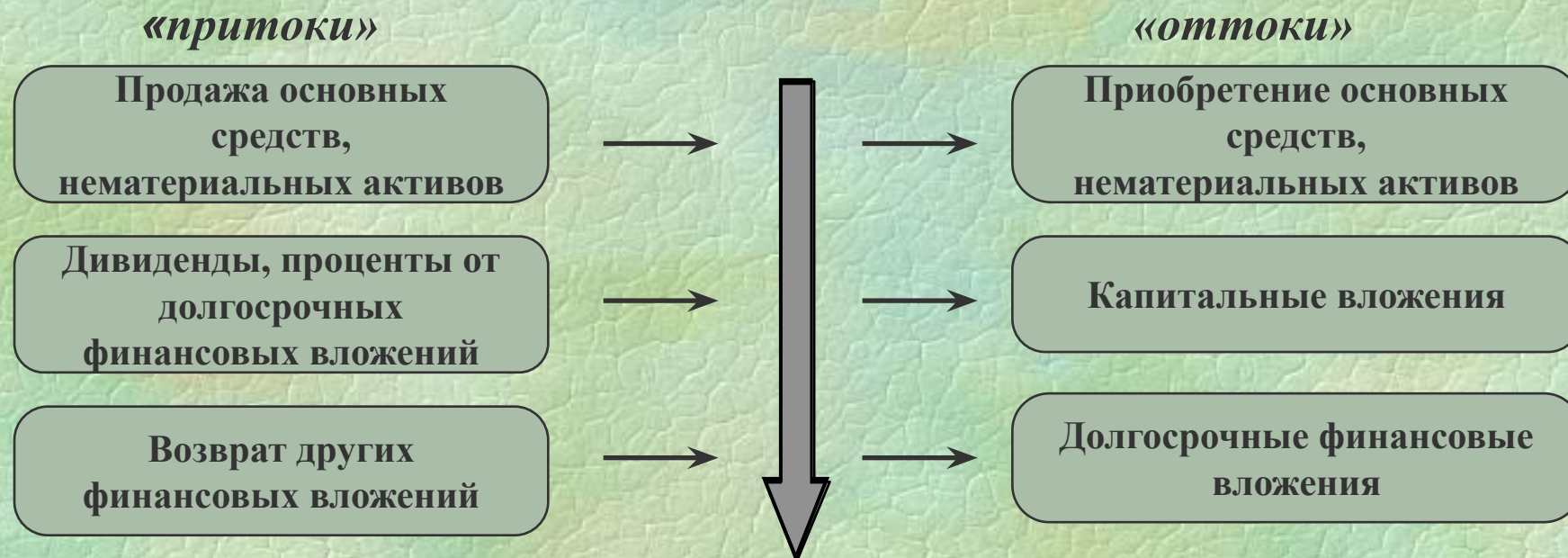
Основная деятельность - поступление и использование денежных средств, обеспечивающих выполнение основных производственно - коммерческих функций



Поскольку основная деятельность компании является главным источником прибыли, она должна являться и основным источником денежных средств

Потоки денежных средств по инвестиционной деятельности

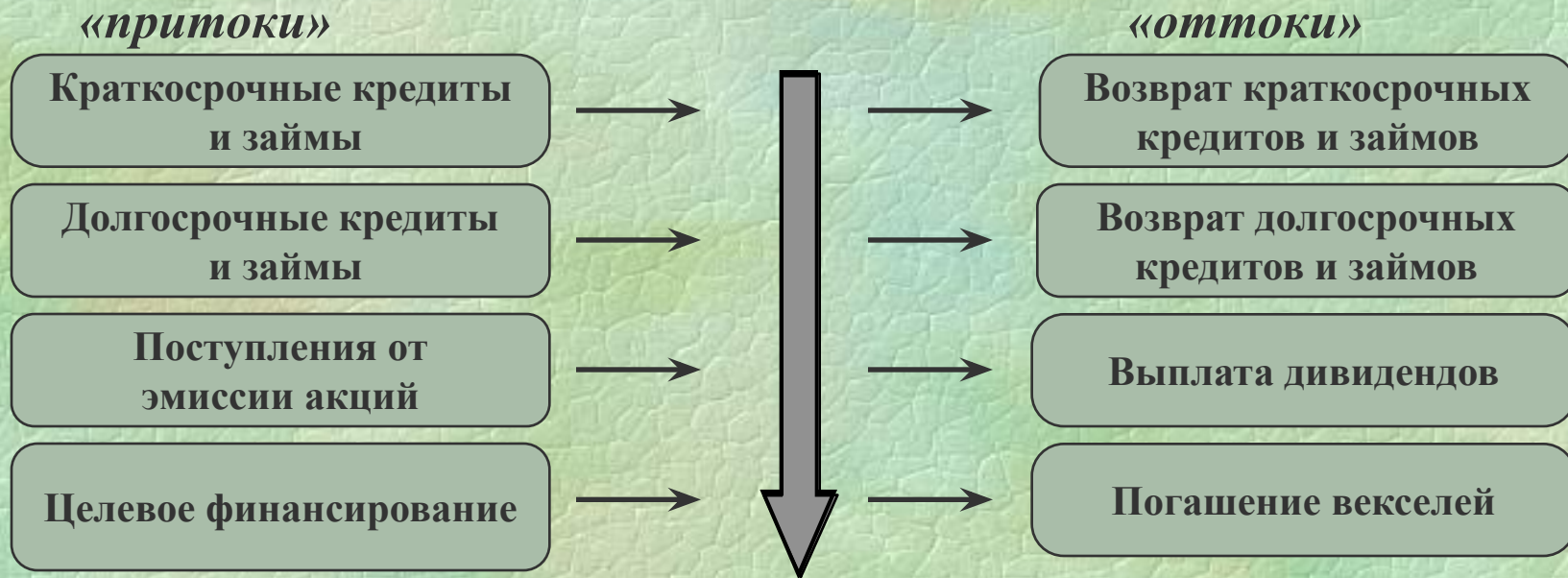
Инвестиционная деятельность включает поступление и использование денежных средств, связанные с приобретением, продажей долгосрочных активов и доходы от инвестиций



Поскольку при благополучном ведении дел компания стремится к расширению и модернизации производственных мощностей, инвестиционная деятельность в целом приводит к временному оттоку денежных средств

Потоки денежных средств по финансовой деятельности

Финансовая деятельность включает поступление денежных средств в результате получения кредитов или эмиссии акций, а также оттоки, связанные с погашением задолженности по ранее полученным кредитам и выплату дивидендов



Финансовая деятельность призвана увеличивать денежные средства в распоряжении компании для финансового обеспечения основной и инвестиционной деятельности

Деньги как «абсолютный» актив

- **Абсолютная обращаемость - возможность превратить в любую потребляемую форму.**
- **Абсолютная устойчивость по экономической форме.**
- **Владелец абсолютного актива не имеет препятствий при покупке и продаже.**
- **Абсолютная делимость и переносимость (мобильность).**

**Предприятие следует рассматривать
как механизм,
генерирующий деньги**

Использование денежных средств

Парадокс денег: как только предприятие увеличивает денежные средства, оно должно пускать их в оборот.

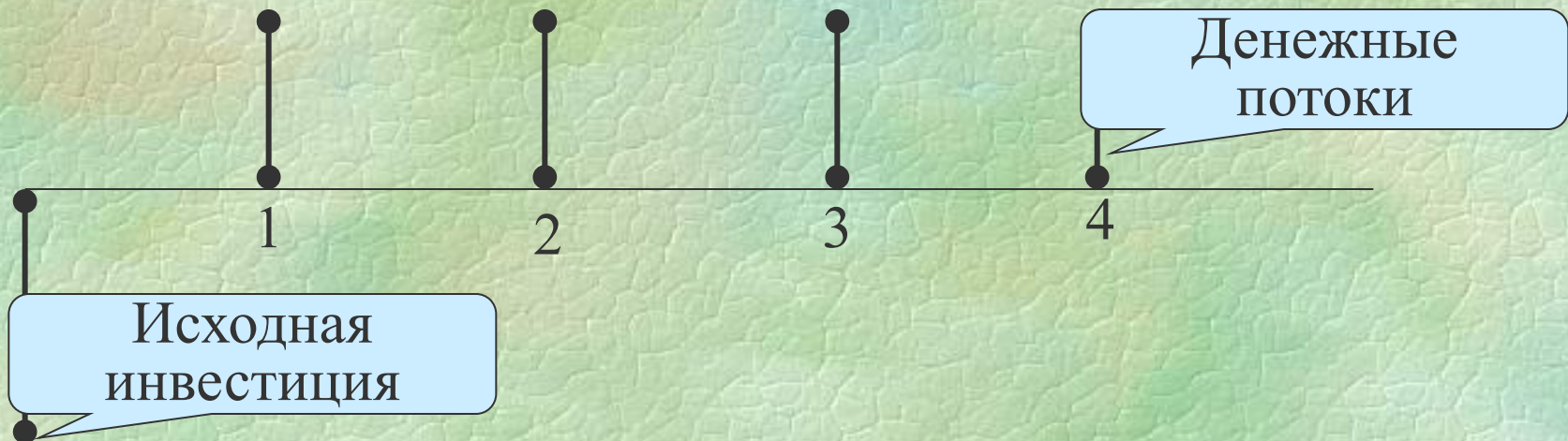
Пути использования свободных денежных ресурсов:



3. Финансовые условия успешной деятельности предприятий

Финансовые условия успешной деятельности предприятия (I)

Предприятие не выживет, если, используя свой базовый потенциал и действуя наиболее эффективным способом, не сможет генерировать денежные средства для покрытия затрат и поддержания потенциала.



Финансовые условия успешной деятельности предприятия (II)

Предприятие не выживет, если не будет рассматривать множество альтернатив и использовать принцип сопоставимости альтернатив при принятии планов развития.

Сопоставление альтернатив:

- по времени
- по направлению инвестирования
- по распределению прибыли
- по операциям и видам деятельности

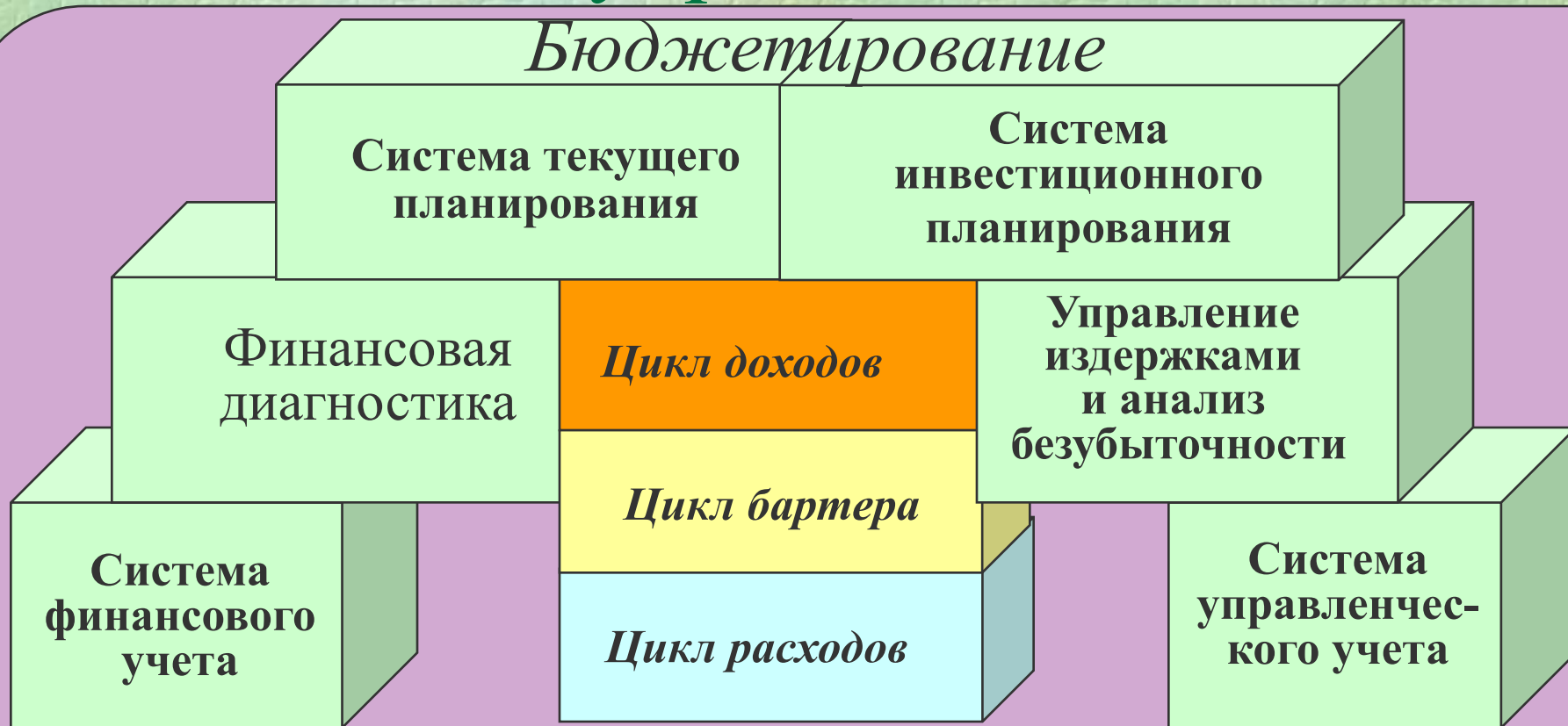


Задача финансов:

- рассчитать финансовые критерии эффективности альтернатив
- оценить степень риска для каждой из альтернатив
- предоставить информацию для принятия решения

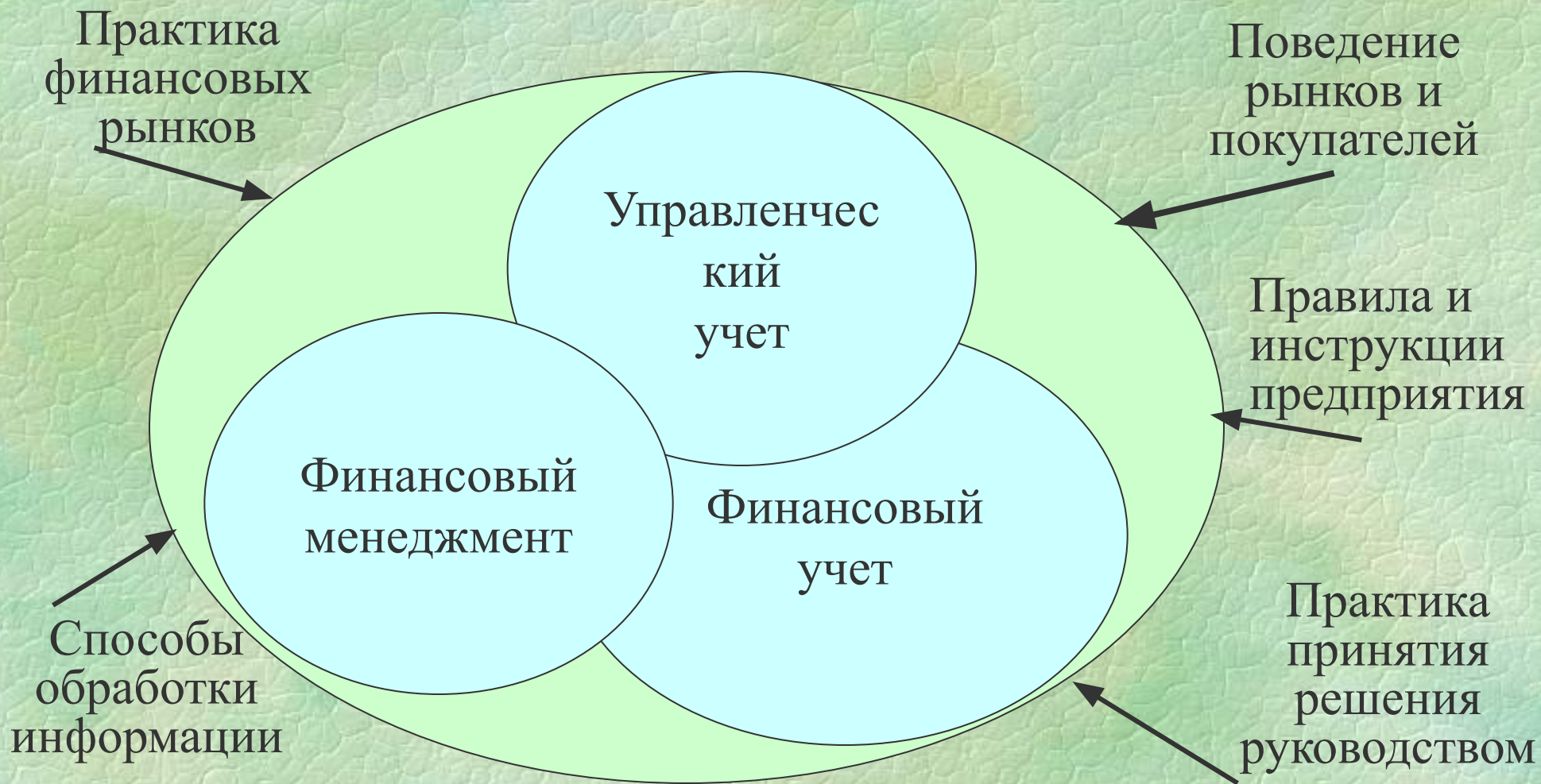
4. Система финансового управления на предприятии

Основные блоки финансового управления



Система финансового управления

Взаимодействие учетных и финансовых функций на предприятии



Финансовый и управленческий учет

Финансовый учет

- Предназначен для внешних участников (акционеров, кредиторов, поставщиков).
- Имеет дело исключительно с данными прошлых периодов.
- Обобщает итоги деятельности.
- Публикуется и передается в налоговые органы.
- Обусловлен центральными и местными законами.
- Имеет жесткие и внесенные извне форматы
- Обязателен в соответствии с законами страны.

Управленческий учет

- Предназначен для внутреннего принятия решений руководством.
- Имеет дело с прошлым, настоящим и будущим.
- Представляет и анализирует данные в удобной форме.
- Является конфиденциальным.
- Не обусловлен юридическими нормами.
- Существует для удовлетворения потребностей предприятия.
- Предприятие может разработать внутренние стандарты - неформально, управленческий учет существует в любой организации.
- Часто осуществляется в реальном масштабе времени.

Финансовый менеджмент



Структура управленческой отчетности

- **Предприятие осуществляет свою деятельность и фиксирует сделки в сводках (журналах учета) деятельности**

Пользователи – сотрудники, осуществляющие деятельность.

Пример – продажи и сводка выставленных счетов-фактур.

- **Регулярно (ежедневно, еженедельно, ежемесячно) по сводкам составляются отчеты о деятельности путем суммирования, фильтрации и анализа данных.**

Пользователи – менеджеры среднего звена для повседневных решений; (высшее руководство – как вспомогательная информация для итоговых отчетов).

Пример – отчеты о продажах по периодам, регионам, клиентам.

- **Регулярно (ежедневно, еженедельно, ежемесячно) составляются сводные отчеты для высшего руководства с информацией для важных решений из отчетов о деятельности.**

Пользователи – высшее руководство для принятия стратегических решений.

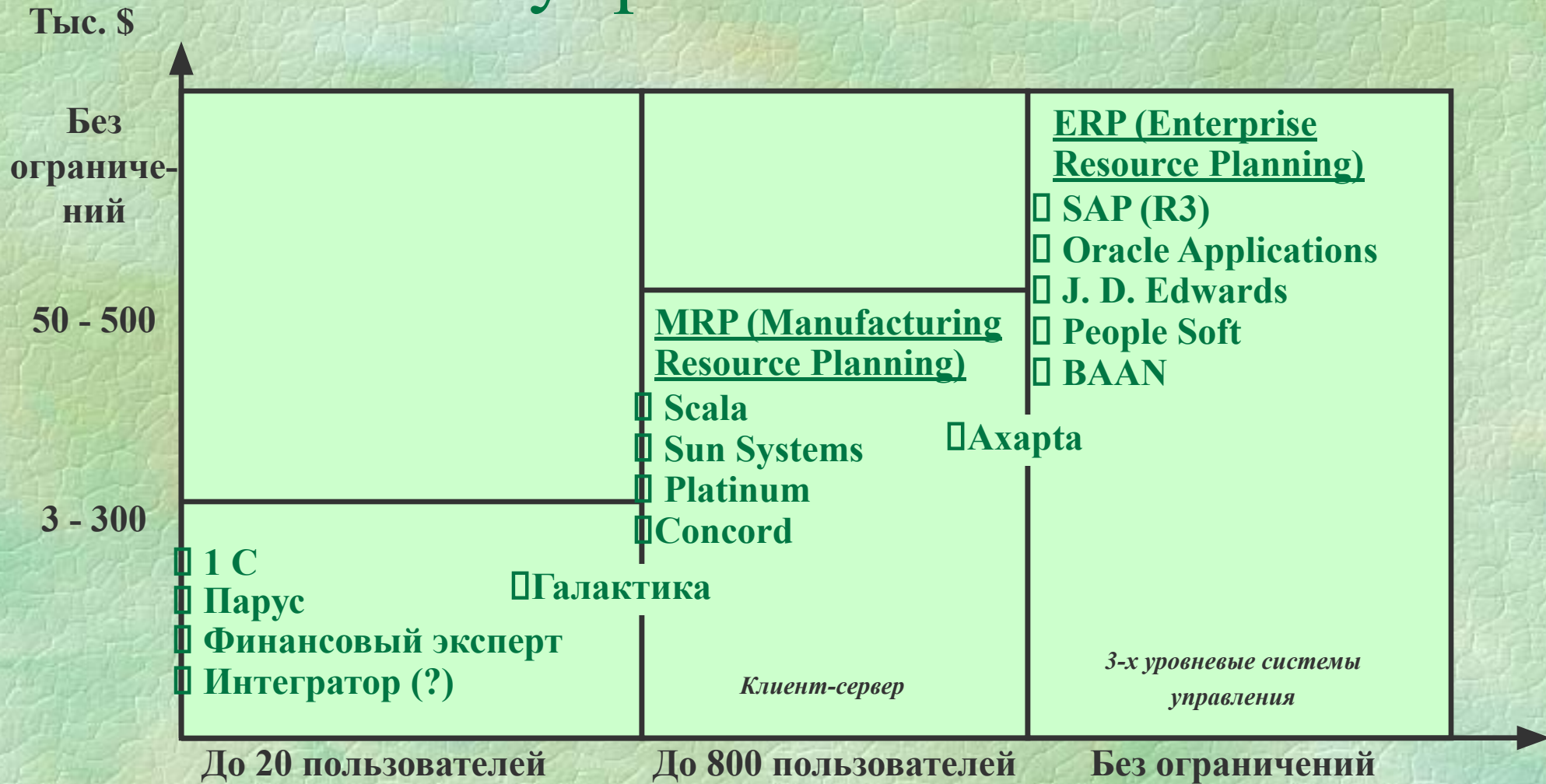
Пример – общий объем продаж за предшествующий период.



Функциональная структура управленческого учета



Интегрированные системы управления



Содержание диагностики



Разделы диагностики



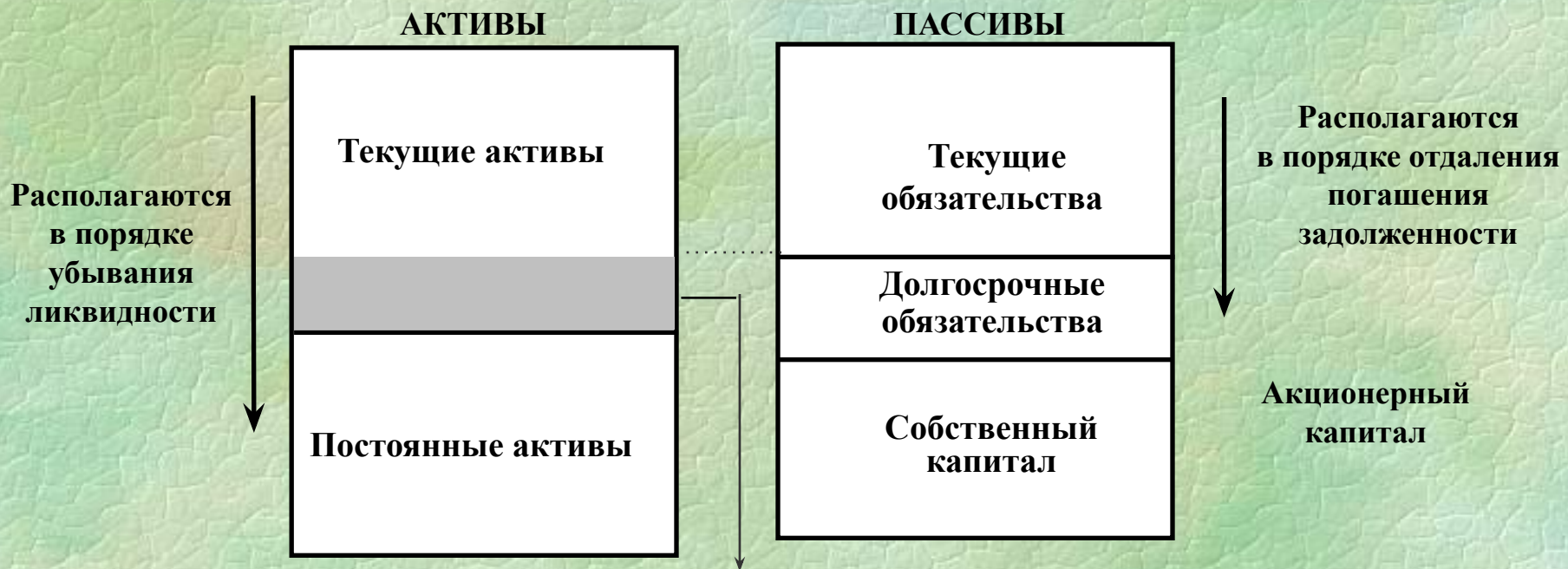
Анализ финансовых показателей

- **Анализ структуры финансовой отчетности**
 - Анализ структуры отчета о прибыли
 - Анализ активов
 - Анализ пассивов
- **Анализ движения денежных средств**
- **Анализ ликвидности и финансовой устойчивости**
- **Анализ эффективности деятельности компании**
 - Оборачиваемость текущих активов и пассивов
 - Длительность финансового цикла
 - Оборачиваемость активов
 - Рентабельность продаж
 - Рентабельность активов

Построение Агрегированного Баланса

Основные формы отчетности украинского бухгалтерского учета (Баланс и Отчет о финансовых результатах) неудобны для использования в аналитических целях.

Их целесообразно перевести в более наглядный вид - Агрегированный Баланс и Отчет о прибылях и убытках



Собственные оборотные средства = Текущие активы - текущие обязательства

Анализ структуры активов

Необходимо определить соотношение и изменение статей:

- **Денежных средств**
- **Дебиторской задолженности**
 - за товары и услуги
 - по авансам выданным
 - по прочим дебиторам
- **Запасов**
 - сырья и материалов
 - незавершенного производства
 - готовой продукции
- **Внеоборотных (постоянных активов)**
 - основных средств
 - нематериальных активов
 - прочих внеоборотных активов



Анализ структуры пассивов

В структуре пассивов рассчитывают:

- **Краткосрочные обязательства**
 - краткосрочные кредиты
 - кредиторскую задолженность
- **Долгосрочные кредиты**
- **Собственный капитал**
 - уставный капитал
 - добавочный капитал
 - реинвестированную прибыль



Оценка баланса

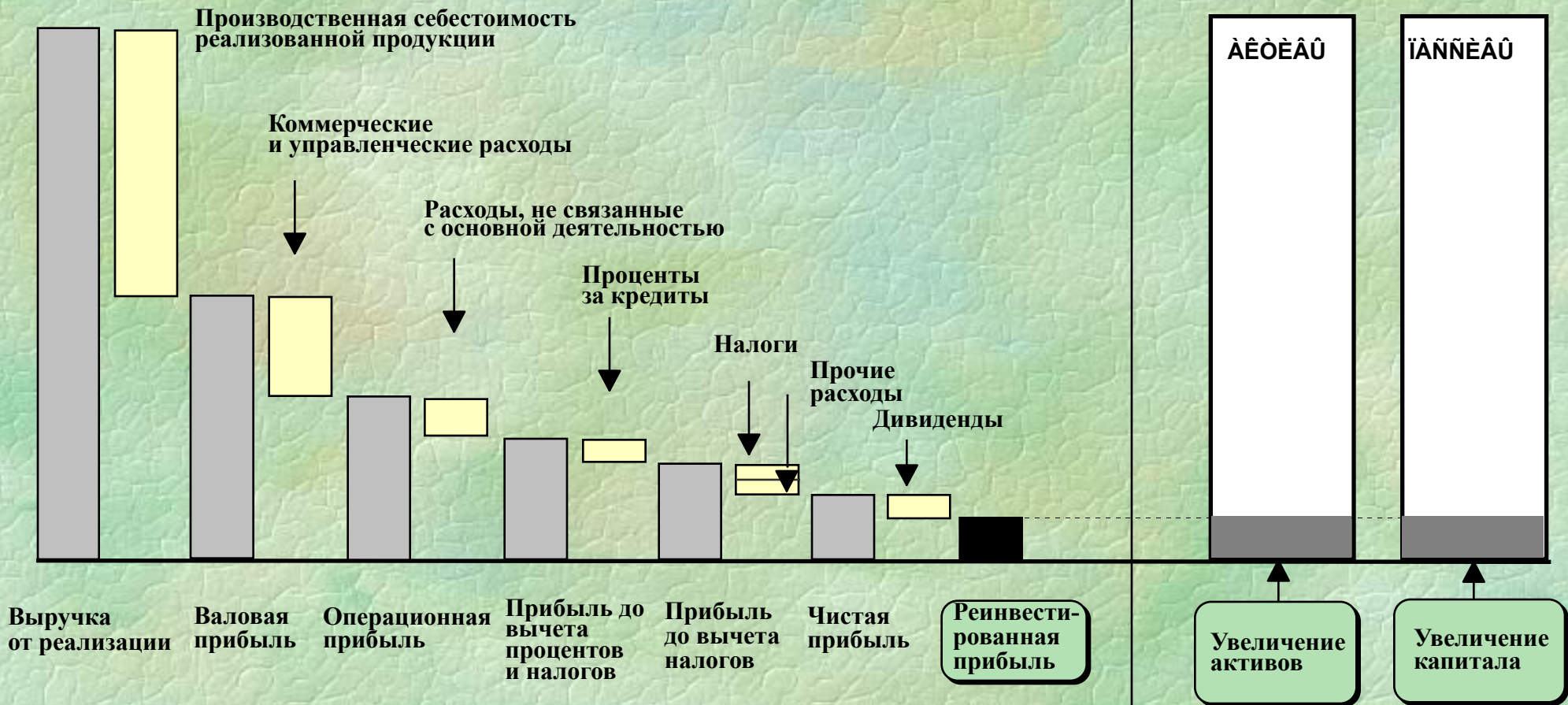
Анализ структуры и изменение статей баланса показывает:

- **какова величина текущих и постоянных активов, как изменяется их соотношение, а также за счет чего они финансируются**
- **какие статьи растут опережающими темпами, и как это сказывается на структуре баланса**
- **какую долю активов составляют товарно - материальные запасы и дебиторская задолженность**
- **насколько велика доля собственных средств и в какой степени компания зависит от заемных ресурсов**
- **каково распределение заемных средств по срочности**
- **какую долю в пассивах составляет задолженность перед бюджетом, банками и трудовым коллективом**

Построение отчета о прибылях и убытках и его связь с балансом (в агрегированной форме)

Отчет о прибылях и убытках

Балансовый отчет

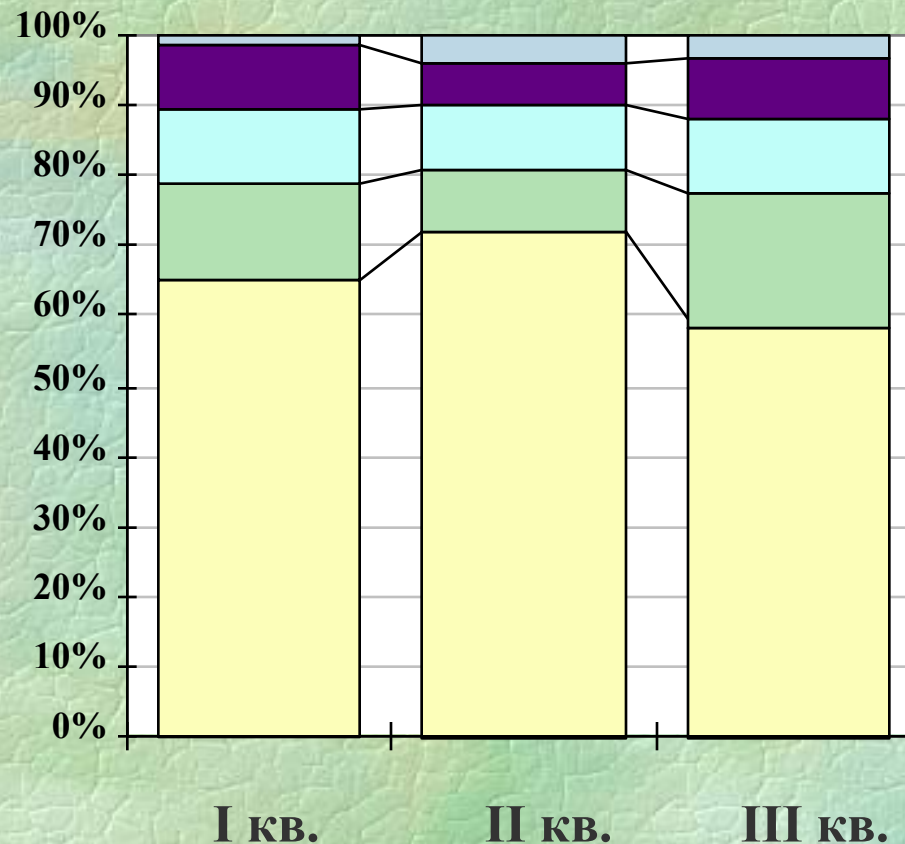


Анализ отчета о прибылях и убытках

В ходе анализа этого документа производится расчет долей по отдельным элементам:

- себестоимость
- операционная прибыль
- выплата процентов и налогов
- чистая прибыль
- реинвестированная прибыль

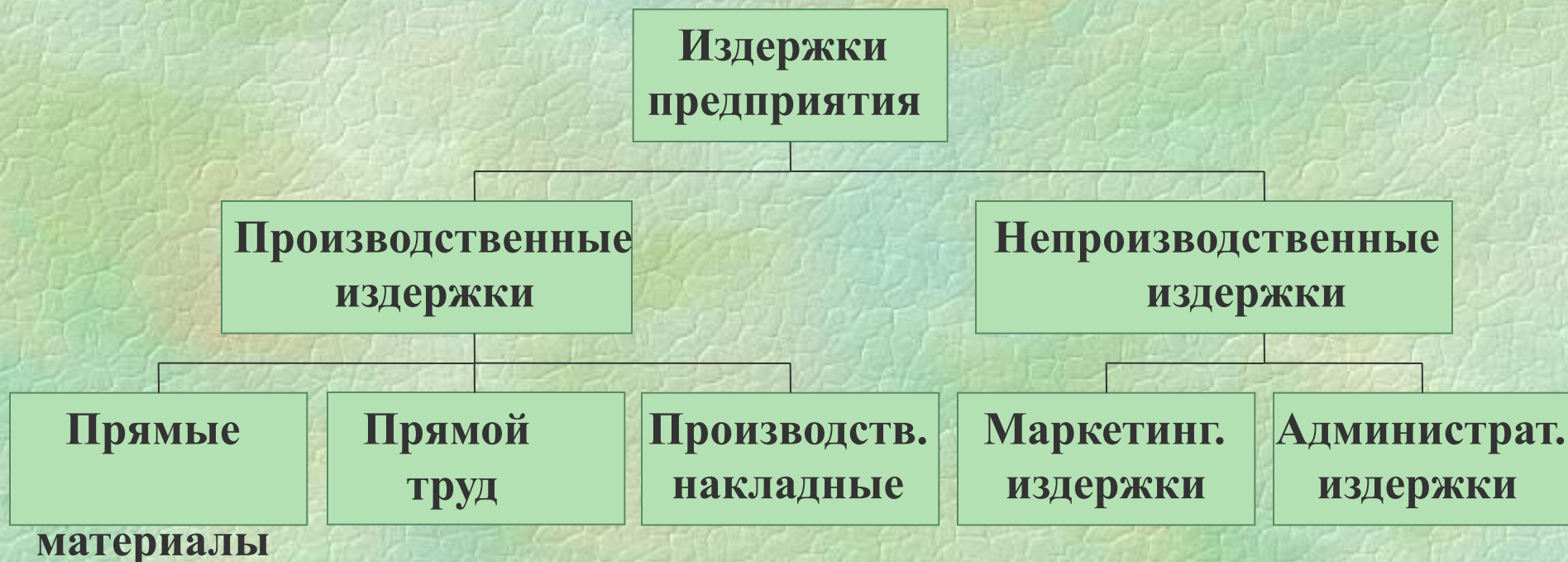
Это позволяет оценить степень влияния отдельных показателей на итоговое значение чистой и реинвестированной прибыли



Пример использования результатов диагностики



Классификация издержек по характеру появления



Анализ затрат

В себестоимости продукции необходимо **выделить наиболее весомые и быстрорастущие статьи**, после чего нужно проанализировать возможность и необходимость их сокращения без ущерба для производства.

Для проведения углубленного анализа **целесообразно разделить затраты на постоянные и переменные, что позволит рассчитать** минимальный объем продаж, обеспечивающий покрытие всех расходов, то есть «точку безубыточности». Кроме того, появится возможность оценить и скорректировать производственную программу для получения максимальной прибыли при заданных ограничениях (продажи, финансовые ресурсы и т.п.).

Анализ структуры издержек

Описание процесса



Следует определить не только удельный вес каждой статьи затрат, но и оценить темп изменения ее величины, чтобы заранее выявить издержки, которые могут стать значимыми в ближайшем будущем.

Анализ структуры издержек

Существенна ли статья?

- Нельзя получить существенную экономию по статье издержек, составляющей 1% от всех расходов.
- Для получения 80% эффекта достаточно проанализировать 20% видов издержек - это известное правило 80/20.

Контролируема ли статья?

- Значительная, но не контролируемая статья не всегда дает практическую возможность для экономии.
- Одновременно с учетом значимых издержек руководству следует сосредоточить внимание на тех из них, которые можно постепенно снизить, а также на тех, которые интенсивно растут и

	Важные	Контролир.
Материалы	X	X
Зарплата	X	X
Эл. энергия (силовая)		X
Накладные расходы	X	X
Коммерческие расходы		
Социальные объекты	X	

Анализ безубыточности

Основная цель - провести сравнительный анализ издержек и прибыльности основных видов продукции предприятия.

Основные задачи анализа:

- Изучить структуру себестоимости с целью установления наиболее критических статей издержек.
- Оценить величину переменных издержек на единицу продукции и постоянных издержек за период.
- Оценить вложенный доход каждого вида продукции.
- Локализовать постоянные накладные издержки по цехам и по группам продукции предприятия.
- Рассчитать точку безубыточности каждой группы продукции и каждого отдельного цеха.
- Оценить прибыльность продаж каждой группы продукции и каждого цеха.

Анализ безубыточности: Разделение издержек



Анализ безубыточности: Отчет об операционной прибыли

	Кол-во прод., шт.	ед. На ед. прод., грн.	Всего, грн.
Продажи	12 000	250	3 000 000
Затраты			
<i>Переменные затраты</i>			
Сырье и материалы	12 000	95	1 140 000
Эктрознергия (силовая)	12 000	45	540 000
Зарплата основных работ	12 000	20	240 000
Всего переменных затрат	12 000	160	1 920 000
<i>Постоянные затраты</i>			
Общехозяйственные расходы			445 000
Общезаводские расходы			431 000
Всего постоянные затраты			876 000
Суммарные затраты			2 796 000
Прибыль	12 000	17	204 000

Анализ безубыточности: График безубыточности



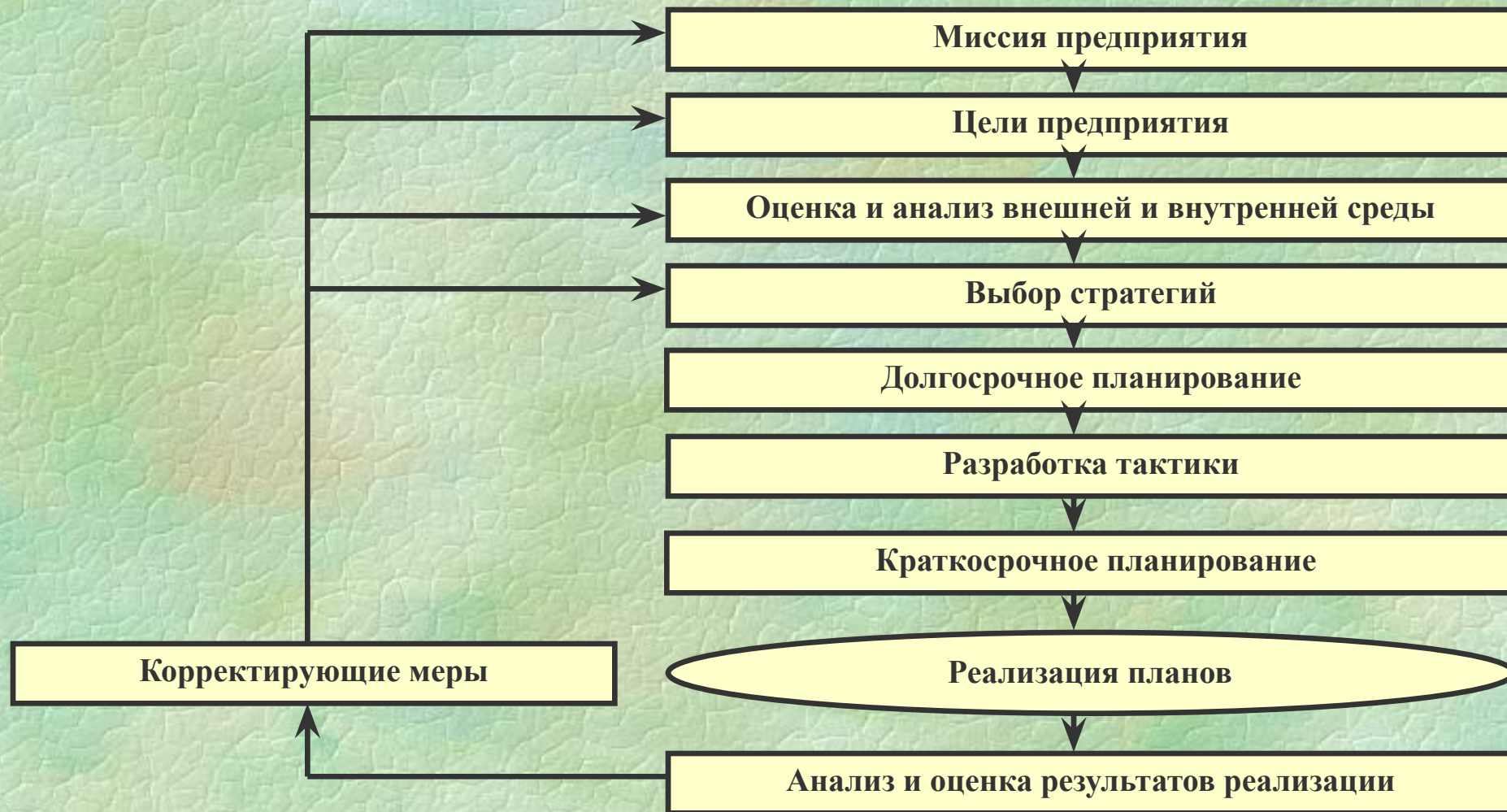
Анализ безубыточности: конечный итог

	Выручка	Переменные издержки	Вложенный доход	Вложенный доход (%)	Постоянные издержки	Точка безубыточности	Запас безопасности (%)	Прибыльность (%)
Продукт 1	234	149	85	36,32%	65	179	23,53%	8,55%
Продукт 2	678	529	149	21,98%	104	473	30,20%	6,64%
Продукт 3	1238	1205	33	2,67%	65	2438	-96,97%	-2,58%
Смесь	2150	1883	267	12,42%	234	1884	12,36%	1,53%

Финансовое планирование: Цели планирования

- Планировать необходимо для того, чтобы понимать, где, когда, как и для кого вы собираетесь производить и продавать продукцию.
- Планировать необходимо для того, чтобы знать, какие ресурсы и когда вам понадобятся для достижения поставленных целей.
- Планировать необходимо для того, чтобы добиться эффективного использования привлеченных ресурсов.
- Планировать необходимо для того, чтобы предвидеть возникновение неблагоприятных ситуаций, анализировать возможные риски и предусматривать конкретные действия для их снижения.

Логика планирования



Финансовое планирование

Финансовое планирование - это процесс, состоящий из следующих процедур:

- 1. Анализ инвестиционных и финансовых возможностей, которыми располагает предприятие.**
- 2. Прогнозирование последствий текущих решений, чтобы избежать неожиданностей и понять связь между текущими и будущими решениями.**
- 3. Обоснование выбранного варианта из ряда возможных решений (этот вариант и будет представлен в окончательной редакции плана).**
- 4. Анализ и оценка результатов, достигнутых предприятием, и их сопоставление с целями, установленными в финансовом плане.**

Три условия эффективности финансового планирования:

1. Прогнозирование

Когда на утверждение представлен набор прогнозов развития компании, не следует принимать их с первого взгляда. Необходимо вникнуть поглубже чтобы понять, какая экономическая модель лежит в их основе.

2. Выбор оптимального финансового плана

До сих пор не существует никакой модели или процедуры, которые могли бы учесть всю сложность и скрытые препятствия, возникающие в процессе финансового планирования.

3. Наблюдение за реализацией финансового плана

Три принципа финансового планирования:

1. Принципы соответствия сроков.

Финансовые менеджеры стремятся достигать «соответствия сроков» функционирования активов и периода существования обязательств, возникших в связи с их финансированием.

2. Принципы постоянных потребностей в оборотном капитале.

Часто финансовые менеджеры сталкиваются с дефицитом постоянных инвестиций в собственный оборотный капитал. Такие постоянные потребности они финансируют за счет долгосрочных источников.

3. Принципы избытка денежных средств.

Финансовое планирование и управление должно быть построено так, чтобы компания постоянно имела оптимальный остаток средств на денежных счетах в объеме, необходимом для оплаты счетов в следующем в месяце. Избыток денежных средств должен инвестироваться в высоколиквидные активы, недостаток - пополняться за счет внешних источников финансирования.

Взаимосвязь между финансовым планированием и прогнозированием

- **Прогнозирование** сосредоточено на наиболее вероятных событиях и результатах. Но разрабатывая финансовые планы, специалисты должны предусмотреть и те ситуации, которые кажутся менее реалистичными.
- **Финансовое планирование** не преследует задачи непременно свести к минимуму риски. Его смысл состоит в анализе и выборе рисков, которые необходимо принять, и тех, которых следовало бы избежать.

**Не существует ни теории, ни модели, которые непосредственно обеспечивали бы выбор *оптимальной* финансовой стратегии.
Финансовое планирование происходит методом проб и ошибок.**

Финансовое планирование в координатах «прошлое - настоящее - будущее»

Информационная база		Рабочий период		Приоритеты и прогнозы	
Финансовые отчеты		Текущее финансовое планирование		Стратегические планы	
Баланс				Финансовые и другие прогнозы	
Отчет о доходах					
Отчет о движении денежных средств					
Статистические отчеты					
Данные управленческого учета					
Прошлое	Сегодня	1 год		Будущее	5 - 10 лет

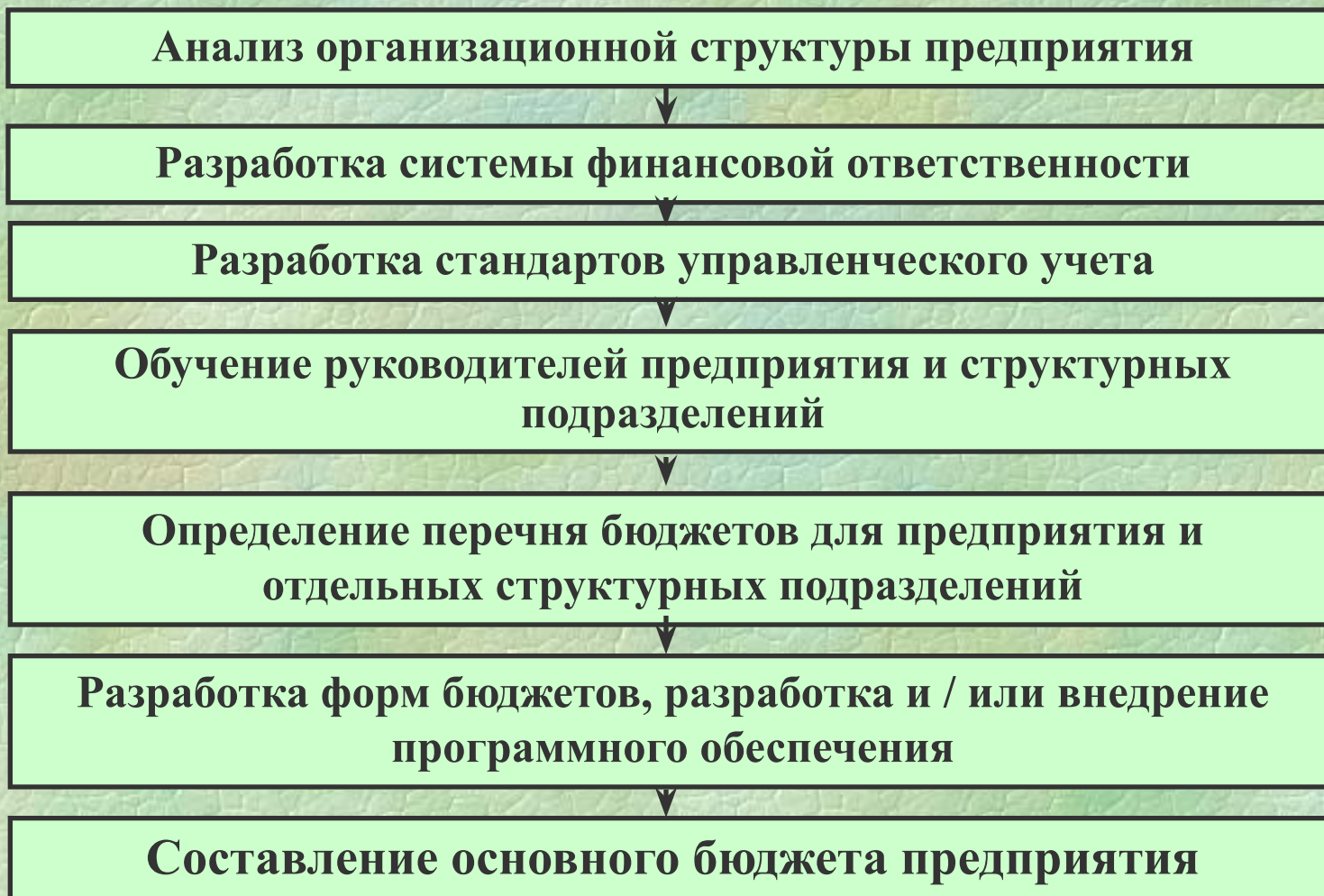
Финансовое планирование в варианте «Что будет, если ... ?»

Предположения, финансовые альтернативы:

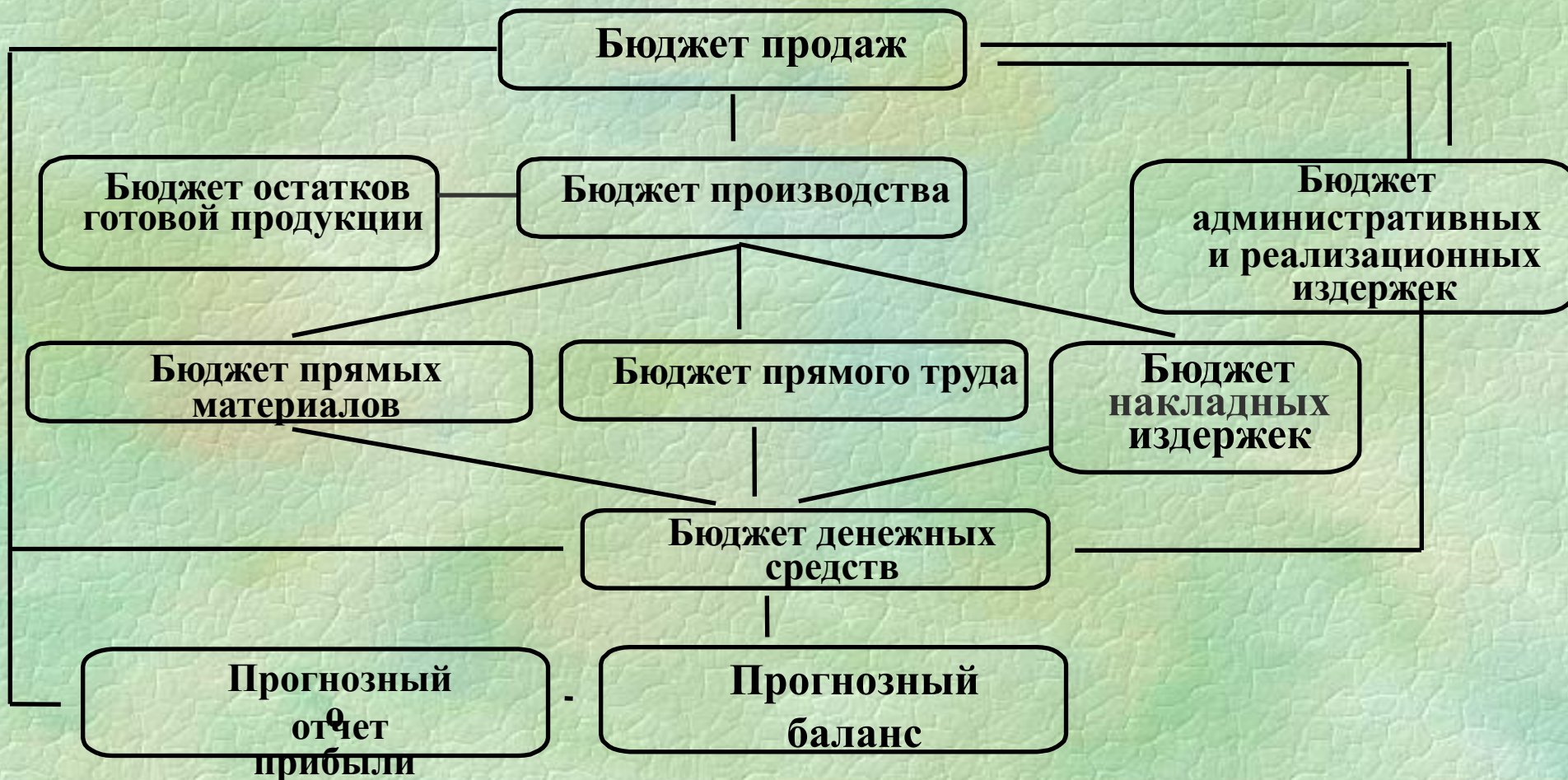
- В каком количестве производить или продавать продукцию?
- Выпуск какой продукции продолжить, прекратить?
- Производить или покупать комплектующие?
- Менять ли технологию и организацию производства?
- Закрывать или репрофилировать структурные подразделения?
- А что произойдет, если уменьшится объем продаж?
- А что будет, если уменьшить продажную цену?
- К какому результату приведет изменение одной из переменных или постоянных величин?

Применение моделирования позволит определить, какой вариант действий из числа возможных альтернатив является оптимальным. Моделирование невозможно осуществить «вручную», без использования компьютера.

Организационные предпосылки внедрения бюджетирования



Структура бюджета предприятия



Необходимость инвестирования капитала

Капитал необходим для роста и развития любого бизнеса, и он может быть использован для:

Поддержки имеющихся производств:

- финансирование оборотных средств,
- выполнение долговых обязательств

Начала новых проектов / создания новых предприятий

Расширения / модернизации существующих производств:

- капиталовложения,
- увеличение потребности в оборотных средствах

Поглощения других компаний

Стратегия финансирования инвестиций

*Основная концепция:
временная стоимость денег*

Что такое корпоративное финансирование?

- Стратегия
- Проекты
- Активы и пассивы

Нужно ли финансирование? Какого типа?

- Краткосрочное
- Долгосрочное

*Как мне выбрать правильный проект?
Где мне получить финансирование?*

Выбор правильного решения

«Временная стоимость средств» является основной концепцией для понимания всех типов финансирования

- Сколько Вы заплатите за право получить 100 долларов через год?

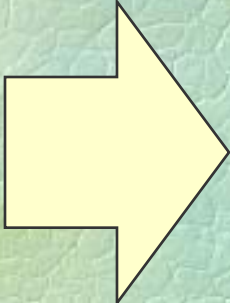
Если Вы ответили «100 долларов», то Вы не думали о временной стоимости средств!

- Временная стоимость средств относится к различной стоимости одной и той же суммы средств сейчас и в будущем.
- Средства в будущем имеют меньшую стоимость, чем сегодня. Например:

		Временная стоимость средств					
Год:		1996	1997	1998	1999	2000	2001
Стоимость 100 долл.:		\$100	\$90	\$83	\$75	\$68	\$62

В данном случае Вы бы заплатили не более \$62 за право получить \$100 через пять лет

Финансирование включает в себя разработку краткосрочной и долгосрочной финансовой стратегии предприятия

- Каковы Ваши нынешние финансовые потребности?
 - Как они изменятся через полгода?
 - Как они изменятся через год?
 - Какими они будут через 3 - 5 лет?
- 
- Что нужно сделать сейчас, чтобы обеспечить себя инвестициями в будущем?
 - Каков правильный состав долгосрочного финансирования для Вашего предприятия - какова доля кредитов, какова доля акционерного капитала?
 - Как изменится структура акционерного капитала?

**Имеется два вида финансирования, способного удовлетворить Ваши потребности:
краткосрочное и долгосрочное финансирование.**


Краткосрочное финансирование используется для пополнения оборотного капитала

Оборотный капитал необходим для выживания и продолжения деятельности в краткосрочной перспективе

Оборотный капитал необходим для:

- закупок сырья,
- инвестиций в непрерывное производство (незавершенное производство),
- инвестиций в готовую продукцию,
- покрытия разницы между дебиторской задолженностью и кредиторской задолженностью.

Требования к оборотному капиталу выполняются с помощью:



**Внутреннего
финансирования**

**Краткосрочного
кредитования**

Действительно ли Вашему предприятию нужно внешнее краткосрочное финансирование?

Предприятие может обеспечить себе «внутреннее» финансирование за счет лучшего распоряжения оборотным капиталом:

- **уменьшить дебиторскую задолженность:**
 - скорректировать стратегию кредитования заказчиков,
 - обеспечить ежедневный контроль за счетами к получению,
 - предпринять усилия по сбору просроченных причитающихся сумм,
- **обеспечить себе более длительный кредит у поставщиков,**
- **снизить уровень материальных запасов:**
 - производить экономные закупки сырья,
 - прекратить производство продукции на склад и производить только под конкретные заказы.

... итак, внешнее финансирование оборотного капитала может быть не нужно

Долгосрочное финансирование нужно для капитальных инвестиций

- **Капитальные инвестиции необходимы для роста и развития предприятия.**
- **Постоянное развитие важно для обеспечения конкурентоспособности предприятия. При этом требуются значительные финансовые ресурсы для:**
 - приобретения новых технологий,
 - закупки современного оборудования,
 - разработки новой или улучшения существующей продукции,
 - создания дистрибьютерской сети,
 - совершенствования информационных систем и системы отчетности для улучшения управления и т. д.

Реализация каждого из проектов требует долгосрочного финансирования.

Действительно ли Вашему предприятию нужно долгосрочное финансирование?

Предприятие может обеспечить себя внутренним долгосрочным финансированием посредством:

- удержания прибыли,
- продажи или сдачи в аренду недоиспользованных активов,
 - машин и оборудования, строений,
 - запасов готовой продукции и сырья,
- продажи убыточных направлений деятельности,
- продажи неосновных производств.

... итак, внешнее финансирование капиталовложений может быть не нужно.

Кредитование и акционерное финансирование

Для предприятия кредитование более рискованно, а акционерное финансирование требует больших затрат.

Кредитование:

- источник финансирования с фиксированной стоимостью, не зависящей от доходности активов,
- погашение основной суммы и выплата процентов в отличие от дивидендов требуются по закону,
- сроки погашения можно совместить по времени с поступлением средств, но они должны быть определены заранее,
- стоимость привлечения средств относительно низка,
- как правило, требует обеспечения в виде основных средств или гарантий.

Акционерное финансирование:

- отсутствует обязательство направления средств на выкуп акций,
- по закону отсутствует обязательство выплаты дивидендов,
- увеличивает финансовую базу и кредитную емкость предприятия,
- является самым дорогостоящим источником финансирования, так как дивиденды не снижают налогооблагаемую
- является самым дорогостоящим источником финансирования, так как дивиденды не снижают налогооблагаемую базу, а стоимость привлечения средств высока,
- инвесторы ожидают высокий доход на свои вложения, так как риск и неопределенность, связанная с акционерным капиталом, высоки.

Оценка эффективности инвестиций

Шаг 1.

**Инвестиционные
потребности**

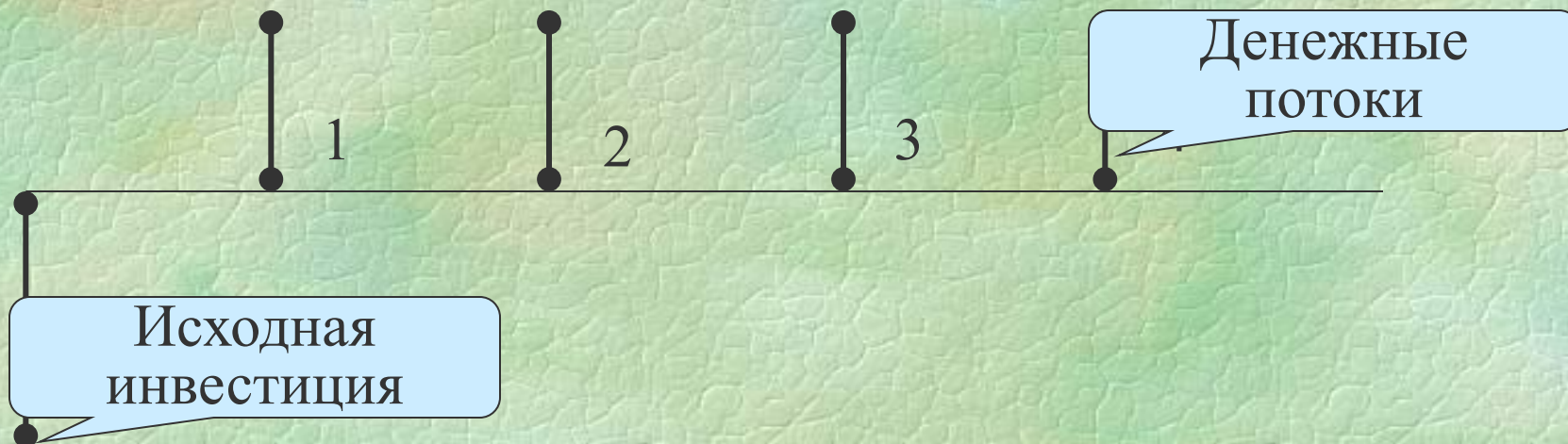
Шаг 2.

**Источники
финансирования**

Шаг 3.

Прогноз денежных потоков

Шаг 4.



- **Выработка долгосрочной инвестиционной стратегии.**
- **Рыночная ориентация инвестиционной стратегии**
- **Оптимизация направлений инвестирования**
 - **капитальные вложения,**
 - **инвестирование в оборотные средства,**
 - **финансовые инвестиции.**
- **Многоальтернативность инвестиционной деятельности.**
- **Необходимость использования финансовых критериев целесообразности инвестиций.**
- **Комплексность окончательных критериев принятие решений о целесообразности инвестиций.**

Политика финансирования

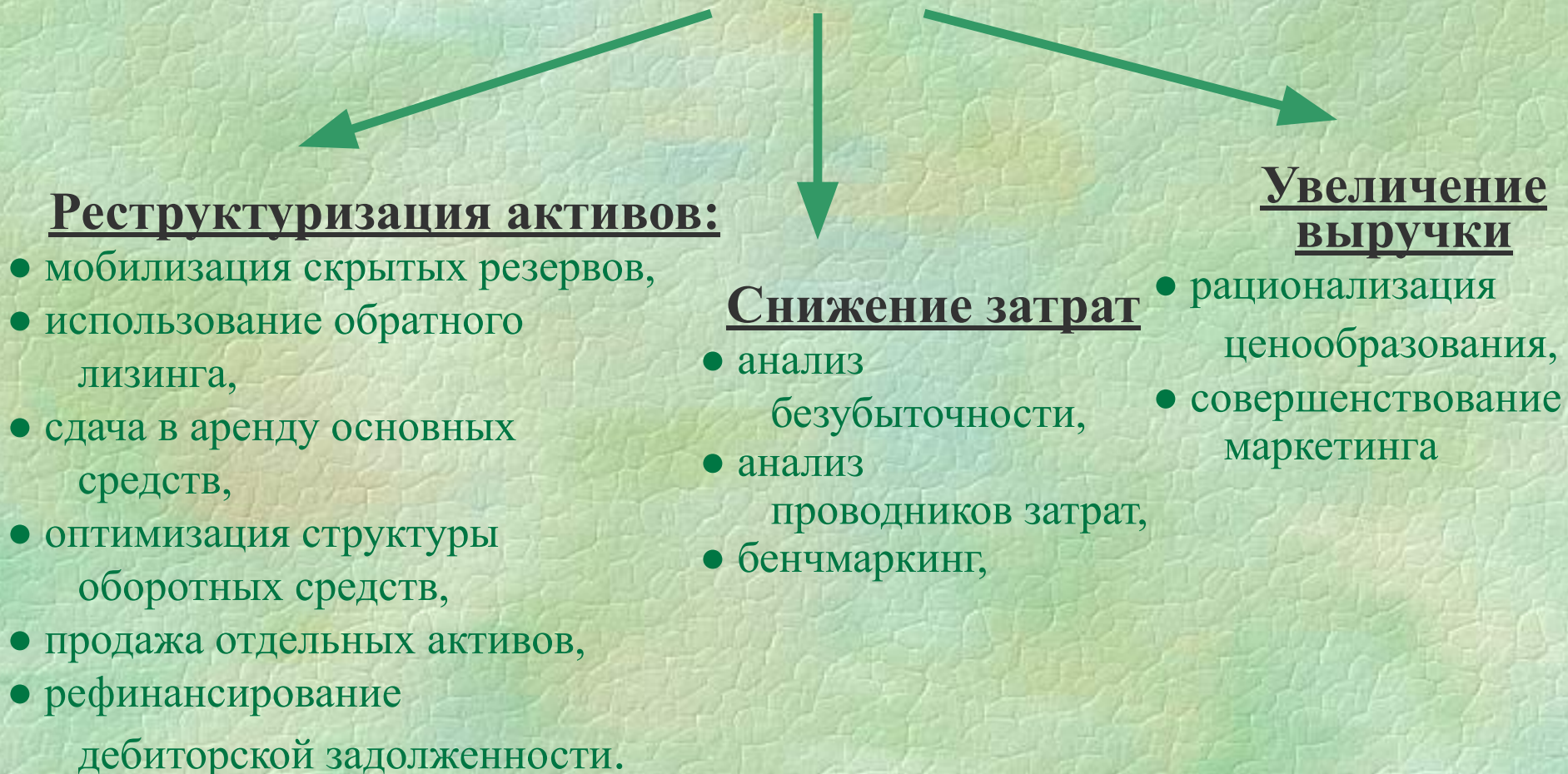
- **Компании предпочитают внутренние источники финансирования.**
- **Компании адаптируют свои целевые ставки выплат по дивидендам к своим инвестиционным возможностям, избегая неожиданных изменений в размерах дивидендов.**
- **Денежные притоки используются для погашения задолженностей и инвестирования.**
- **Если требуется внешнее финансирование, то компании в первую очередь выпускают самые безопасные ценные бумаги:**
 - **долговые,**
 - **конвертируемые облигации,**
 - **акции.**

Финансовые источники предприятия

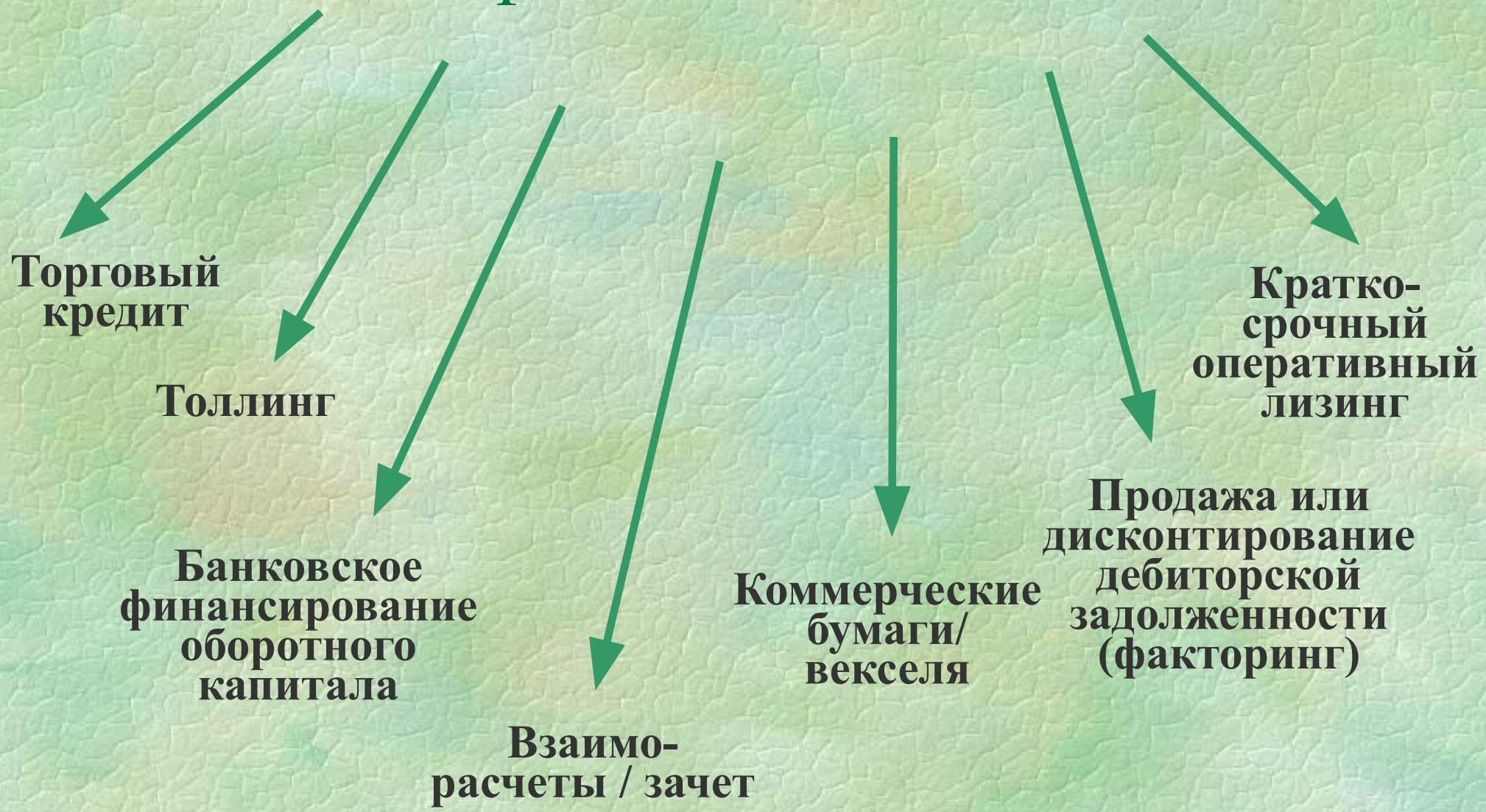
74



Внутренние финансовые источники



Внешние финансовые источники



Внешние краткосрочные финансовые источники

- **Торговый кредит - кредит, полученный от поставщиков при обычном ведении хозяйственной деятельности.**
- **Торговый кредит кажется бесплатным, но обычно содержит скрытые затраты:**
 - Поставщик, предоставляющий торговый кредит, несет издержки по средствам, инвестированным в дебиторскую задолженность.
 - Поставщик, как правило, закладывает большую часть этих расходов в цену. Эта сумма зависит от условий рынка и относительного успеха переговоров между двумя сторонами.
 - В случае незамедлительной уплаты, как правило, можно предусмотреть скидку.
 - Прежде, чем принять торговый кредит, нужно узнать, на какую скидку можно рассчитывать при оплате деньгами и сравнить этот вариант с другими формами финансирования.

Внешние краткосрочные финансовые источники

Толлинг - такой вид хозяйственной деятельности, при котором предприятие получает сырье по нулевой цене, обрабатывает его и возвращает законченный продукт владельцу. Владелец вознаграждает предприятие за работу.

- Плата за толлинг может быть в виде денежных средств или в виде части законченной продукции.
- Экономическую прибыль в основном получает владелец материалов, продающий их предприятию; предприятие получает только плату за обработку. Предприятие должно убедиться в том, что его работа адекватно компенсируется.
- В некоторых случаях толлинг подлежит государственному квотированию.

Внешние краткосрочные финансовые источники

Краткосрочное банковское финансирование можно разделить на:

- средства овердрафта - получение больших средств, чем депонировано,
- краткосрочные банковские ссуды.

Сведения о средствах овердрафта:

- Стоимость (процентная ставка) зависит от фактической суммы и дней овердрафта.
- У разных банков разные ставки.
- Преимущества включают гибкость и простоту обновления / продления.
- Главный недостаток: доступен лишь малому числу предприятий с успешной кредитной историей.

Краткосрочные ссуды:

- относительно менее гибкие, чем овердрафт,
- процентная ставка зависит от размеров и сроков кредита, учетной ставки НБУ и кредитной истории предприятия.

Краткосрочное банковское финансирование может дорого стоить

Внешние краткосрочные финансовые источники

Взаимозачет - это такая форма взаимодействия, когда две или более стороны погашают денежные обязательства друг перед другом путем поставки товаров.

- Хотя это и неденежная сделка, любое принятие товара от поставщика до поставки товаров другой стороне равносильно краткосрочному займу.
- Бартерные операции на текущий момент составляют большой объем продаж в Украине и, таким образом, являются значительным источником финансирования.

Взаимозачет - удобная форма расчетов между поставщиками и заказчиками, если она разрешена правительством.

Внешние краткосрочные финансовые источники

Коммерческие векселя представляют собой обещания компании произвести отложенный платеж.

- Необеспеченная дешевая альтернатива торговому кредиту; используется как денежный эквивалент для текущих расчетов в случае нехватки наличности.
- Стабильный рынок может существовать для векселей, выпущенных коммерческими банками.
- Вторичный рынок векселей, выпущенных другими компаниями, ограничен; обычно рынок подобных ценных бумаг ограничен торговыми партнерами.

Внешние краткосрочные финансовые источники

- **Факторинг работает следующим образом:**
 - При реализации товара в кредит продавец может получить незамедлительную оплату от факторинговой фирмы с дисконтом 10 - 40% в зависимости от кредитоспособности покупателя и качества товара.
 - Факторинговая фирма затем получает платеж у покупателя в установленный срок в полном объеме.
- **Преимущество:** факторинг позволяет продавцу поддерживать ликвидность.
- **Недостки:** факторинг недешев, ограничен в Украине и обычно предоставляется только клиентам банка.

Внешние краткосрочные финансовые источники

Краткосрочная аренда может сократить инвестиции в оборудование, которое нужно предприятию только на ограниченный срок.

Преимущества краткосрочной аренды:

- служит альтернативой небольшим капитальным затратам,
- денежные расходы и доходы от использования основных средств совпадают во времени,
- выгодно, если арендатор не намеревается использовать основное средство в течение полного экономического срока жизни последнего, например, арендует транспорт, компьютеры и офисное оборудование на короткий период,
- арендатор платит «за удобства», в то время как арендодатель обычно отвечает за ремонт и обслуживание.

Внешние финансовые источники

Источники внешнего долгосрочного финансирования:

- украинские банки,
- иностранные банки,
- портфельные инвесторы - частные фонды,
- портфельные инвесторы - фонды “помощи”,
- стратегические инвесторы.
- публичные эмиссии акций,
- облигации,
- продажа основных средств,
- ЛИЗИНГ.

Внешние долгосрочные финансовые источники

Украинские банки знают местную обстановку лучше, чем любой другой источник долгосрочного финансирования. Они:

- говорят на языке и знают культуру, понимают историческое и нынешнее положение украинских предприятий,
- понимают украинскую финансовую отчетность и систему бухгалтерского учета,
- могут предложить консультации по снижению издержек финансирования, основываясь на своем опыте.

С другой стороны, они чрезвычайно отрицательно относятся к риску и будут, скорее всего, требовать существенного обеспечения. Украинская банковская сфера в настоящее время пребывает в состоянии волнения, и многие банки находятся в нестабильном положении.

Внешние долгосрочные финансовые источники

- **Иностранные банки** весьма разборчивы в выборе предприятий, которым они предоставляют кредит, и предпочитают кредитовать производственные, коммунальные / телекоммуникационные предприятия, а также экспортные отрасли.
- Некоторые украинские предприятия уже получили финансирование от иностранных банков через свои филиалы, зарегистрированные за границей, но это очень трудно организовать, а требования законодательства, регулирующего валютное обращение, очень строгие.
- Увеличившееся присутствие иностранных банков в Украине сделало более вероятным получение финансирования из этого источника. Наилучшим вариантом для Вас в этом случае являются филиалы банков, получившие лицензию на ведение банковских операций в Украине.
- Финансирование за счет заемных средств, получаемое от иностранных банков, возможно на более длительный период и по более низкой стоимости, чем получаемое от украинских банков. Они также имеют доступ к более крупным суммам капитала.

Внешние долгосрочные финансовые источники

- **Портфельные инвесторы** включают инвестиционные фонды (как частные фонды, так и фонды «помощи»), фонды венчурного капитала, пенсионные фонды, страховые фонды, и т.д.
- Они стремятся найти сочетание доходов от выплаты дивидендов и от повышения стоимости основных средств (повышение стоимости акций):
 - инвесторы должны обеспечить твердый доход своим вкладчикам,
 - хорошее управление предприятием является, возможно, самым важным критерием для инвестирования.
- Они не нуждаются и обычно не стремятся к получению контрольного пакета акций.
- Но портфельные инвесторы обычно хотят иметь свое право голоса в отношении того, как управлять предприятием, а именно:
 - голосование на собрании акционеров,
 - представительство в Совете директоров.

Внешние долгосрочные финансовые источники

Фонды «помощи» являются инвестициями, поддерживаемыми иностранными правительствами:

- Обычно рассматривают небольшие инвестиции между \$50,000 - \$1 млн.
- Инвестируют в малые и средние предприятия.
- Они предпочитают неопосредованные заявки на финансирование: их двери открыты, по крайней мере, для запроса.
- Имеют большее желание осуществлять инвестиции во времена политической и экономической нестабильности. В нынешней политической обстановке может появиться намного лучший шанс на получение финансирования от фондов помощи.
- Однако, в связи с тем, что они поддерживаются иностранными правительствами, на процесс принятия ими решений оказывают влияние многие политические факторы.

Внешние долгосрочные финансовые источники

Стратегическими инвесторами могут быть:

- компании в той же самой или связанной с ней отраслью промышленности, стремящиеся расширить существующие направления своей деятельности,
- компании в несвязанной с ней отрасли промышленности, стремящиеся лучше использовать свои активы,
- финансово - промышленные группы (ФПГ), которые стремятся развивать стратегические связи - однако, присоединение к ФПГ не гарантирует финансирования,

Стратегические инвесторы:

- могут предоставить ряд ценных вложений дополнительно к финансированию,
- весьма вероятно, что они оценят стоимость акций предприятия выше, чем портфельный инвестор,
- стремятся к долгосрочному сотрудничеству и значительным полномочиям при принятии оперативных решений (часто контрольный пакет акций, как минимум - место в совете директоров),
- могут потребовать принятия непопулярных мер, связанных с реорганизацией, изменением стратегии.

Внешние долгосрочные финансовые источники

Публичная эмиссия акций имеет следующие особенности:

- комбинирование средств из различных источников может дать возможность предприятию получить больше денег,
- может привести к диверсификации состава акционеров при том, что ни один инвестор не имеет контрольного пакета акций,
- увеличивает ликвидность продаваемых акций, дает возможность определить рыночную стоимость акций,
- отличная реклама для предприятий в случае успеха,
- высокая стоимость - подготовка, издержки на эмиссию, на рекламу и т.д.,
- заранее не известно, сколько денег будет получено, если только акции не размещены предварительно у одного или нескольких покупателей.

Внешние долгосрочные финансовые источники

Облигации являются инвестиционными инструментами, которые отличаются от акций тем, что:

- обычно по ним производится фиксированная выплата процентов в равные промежутки времени,
- обычно они имеют фиксированный срок действия,
- установлена выплата основной суммы при погашении,
- по ним действует преимущественное требование в отношении активов при неисполнении обязательств,
- не такие рискованные, как акции, и считаются долговыми инструментами.

Выпуски облигаций редки в Украине и очень дороги - требуется выплачивать высокие проценты для того, чтобы покрыть риски инвесторов.

Внешние долгосрочные финансовые источники

Квотируемые облигации позволяют в будущем произвести обмен на другую ценную бумагу, как правило, обыкновенные акции эмитента.

- Таким образом держатель облигации может конвертировать требование в долю участия, если работа предприятия будет признана успешной и конверсия будет выглядеть привлекательной; в то же время за ним сохраняются специальные права кредитора.
- Облигации могут погашаться поставками товарной продукции, которая пользуется спросом на рынке, например, нефть или драгоценные металлы.

Преимущества конвертируемых облигаций:

- держатели получают текущий доход плюс возможность получить дополнительный доход при росте стоимости акций,
- возможность конверсии делает облигации более ценными, что позволяет эмитенту платить меньшую процентную ставку (или продавать их с большей премией или меньшей скидкой).

Внешние долгосрочные финансовые источники

Лизинг является соглашением, определяющим условия, по которым владелец имущества, арендодатель, передает арендатору право пользоваться имуществом:

- Предприятия могут брать в лизинг здания и почти любой вид оборудования.
- Некоторые случаи лизинга представляют собой простые договора аренды («оперативный лизинг»), в то время как другие сильно напоминают покупку имущества за счет заемных средств («финансовый лизинг»),
- Благодаря некоторым положениям налогового законодательства лизинг может являться экономически выгодным вариантом как для арендатора, так и для арендодателя, и используется некоторыми арендаторами несмотря на то, что они располагают средствами покупки взятых в лизинг активов.

Содержание программы обучения по корпоративным финансам

