

Тема 5. Системный характер национальной экономики

1. Национальная экономика как многоуровневая хозяйственная система
2. Пропорции национальной экономики

Национальная экономика как многоуровневая хозяйственная система

Структурная сложность экономики как системы предопределяется многообразием ее элементов, числом и разнородностью связей между ними, количеством иерархических уровней, характером подсистем, роль которых выполняют практически все элементы и блоки макроэкономики.

Особую сложность структуре экономики придает большое разнообразие, переплетающихся взаимозависимых процессов (воспроизводственных, ресурсных, инвестиционных, инновационных, финансовых, трудовых, технологических), которые и делают экономику живым, постоянно совершенствующимся, динамичным организмом.

Национальной экономике присущ
ряд как общесистемных, так и
особенных свойств:

К общесистемным свойствам национальной экономики можно отнести целостность, иерархичность и интегративность.

Особенные, или специфические, свойства национальной экономики включают в себя: динамичность, открытость, стохастичность.

Общесистемные свойства:

- ❖ Целостность национальной экономики проявляется в том, что изменение структуры, связей и поведения любого экономического субъекта оказывает воздействие на все другие экономические субъекты и изменяет систему в целом.

Общесистемные свойства:

- ❖ Иерархичность национальной экономики означает, что она включена подсистемой в систему более высокого порядка – мировую экономику, а каждый ее компонент также является системой.

Общесистемные свойства:

- ❖ Интегративность национальной экономики означает обладание свойствами, отсутствующими у отдельных компонентов. Поэтому перенесение на национальную экономику свойств единичного хозяйства означает отрицание ее социального характера.

Специфические свойства:

- ❖ Динамичность национальной экономики. Национальная экономика находится в постоянном развитии , причем в строгом временнОм векторе – от прошлого к настоящему и далее в будущее.

Специфические свойства

Открытость национальной экономики. Национальная экономика - открытая система, которая находится в постоянном взаимодействии с внешним миром.

В современной мировой экономике крайне мало закрытых стран (С. Корея, Куба).

Все остальные активно интегрированы в мировые хозяйственные процессы.

Специфические свойства

Стохастичность национальной экономики.

Отдельные компоненты национальной экономики развиваются неравномерно, что затрудняет процесс ее анализа и прогнозирования.

Пропорции национальной экономики

Пропорции национального хозяйства - это

Соотношения материально-вещественных элементов и рабочей силы в процессе общественного воспроизводства.

Формируются стихийно под действием рыночных сил или целенаправленно под влиянием государственной политики (структурной политики).

К основным макроэкономическим пропорциям относятся:

- соотношение объемов производства в первичном, вторичном и третичном секторах общественного хозяйства
- соотношение между стоимостью потребленных средств производства и величиной добавленной стоимости в составе ВВП.
- межотраслевые, отраслевые и внутриотраслевые пропорции
- территориальные пропорции
- внешнеэкономические и другие пропорции

Пропорции измеряются при помощи:

Абсолютных показателей (численность занятых, объем произведенной продукции, инвестиций...);

Относительных показателей (доля в структуре производства продукции разных отраслей, удельный вес регионального продукта в валовом внутреннем продукте...)

Виды пропорций

- Отраслевые, внутриотраслевые, межотраслевые пропорции
 - Территориальные пропорции
 - Стоимостные (воспроизводственные) пропорции
-

Тенденции изменения пропорций:

- опережающий рост сферу услуг в ВВП;
 - увеличение доли внешнеэкономической деятельности в силу глобализации;
 - усложнение профессионально-квалификационной структуры занятости, появление новых профессий;
 - Усложнение отраслевой структуры производства в силу появления новых видов деятельности.
-

Функционально-производственные пропорции

В современной национальной экономике сформировались устойчивые ФПП, которые отражают отраслевую структуру национального производства и включают все существующие виды деятельности; организационно они представлены в виде функционально-производственных комплексов.

Наиболее значимыми из них являются:

1. Аграрно-промышленный комплекс (АПК) включают в себя собственно сельское хозяйство, отрасли, которые создают средства производства для сельского хозяйства, а также отрасли, занимающиеся переработкой сельскохозяйственной продукции.
-

-
2. Оборонно-промышленный комплекс (ОПК) включает в себя отрасли, обеспечивающие обороноспособность страны: машиностроение, пищевая, легкая и т.д.
-

-
3. Топливо-энергетический комплекс включает в себя отрасли, которые занимаются разведкой, добычей, транспортировкой, переработкой и реализацией энергетических ресурсов, обеспечивая энергобезопасность национальной экономики в рамках производственно-технологической цепочки
-

В целом современная функционально-видовая (отраслевая) структура национальной экономики отражает соотношения, связи и пропорции между крупными группами видов экономической деятельности

В составе функционально-видовой структуры НЭ выделяются:

- Сфера материального производства:
 - сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство;
 - рыболовство, рыбоводство;
 - добыча полезных ископаемых;
 - обрабатывающие производства;
 - строительство.
-

□ Сфера материальных услуг:

- производство и распределение электроэнергии, газа и воды;
 - оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования;
 - гостиницы и рестораны;
 - транспорт и связь;
 - финансовая деятельность;
 - операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг;
 - предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг.
-

-
- Сфера социальных услуг:
 - государственное управление и обеспечение военной безопасности, обязательное социальное обеспечение;
 - образование;
 - здравоохранение и предоставление социальных услуг;
 - деятельность экстерриториальных организаций.
-

Воспроизводственные пропорции национального продукта

$$\text{ВВП} = \text{C} + \text{G} + \text{I}$$

Современная национальная экономика – это общество массового потребления.

Поэтому в общем объеме произведенного продукта основная доля приходится на личное потребление ($\text{C} = 57\text{-}65\%$), доля государственного потребления и валовых инвестиций примерно одинакова ($\text{I} = 17\text{-}22\%$, $\text{G} = 12\text{-}20\%$).

В России удельный вес личных потребительских расходов составляет 48%, что дополняется относительно низкой долей государственных расходов (16%) и относительно высокой долей валовых инвестиций (почти 36%).

С – личные потребительские расходы, совокупная величина которых зависит от:

- Размера первичных доходов и социальных трансфертов
 - Предельной склонности к потреблению (MPC). Она представляет собой отношение величины потребительских расходов к общему объему дохода.
-

По мере развития национальной экономики постепенно растет абсолютный размер дохода, потребления и сбережений.

Однако, степень роста потребления меньше, чем степень роста дохода, что объясняется действием основного психологического закона Кейнса и определяет наличие парадокса бережливости.

Суть основного психологического закона

По мере роста дохода возрастает как потребление, так и сбережения, однако потребление растёт в меньшей мере, чем растёт доход.

Таким образом по мере роста дохода предельная склонность к потреблению сокращается, а предельная склонность к сбережению растёт (для рациональных индивидов).

G-расходы на потребление
государственных организаций и
учреждений.

Размер государственных расходов зависит
от факторных доходов субъектов,
экономического цикла, целей и задач
государственной политики.

В условиях экономического спада государственные расходы растут, компенсируя выпадающие доходы других экономических субъектов.

В условиях экономического роста государственные расходы остаются на прежнем уровне несмотря на рост доходов экономических субъектов – это так называемая жесткость государственных расходов.

Существенное снижение уровня государственных расходов возможно лишь в условиях кардинальной смены политического курса (смены правительства, например).

I – валовое накопление – приобретение компонентов основного и оборотного капитала в целях развития производственного потенциала предприятия.

Валовое накопление зависит от уровня валовых сбережений в национальной экономике, а также нормы процента и нормы рентабельности инвестиционных проектов.

С позиций неоклассической школы валовые накопления и валовые сбережения равны друг другу в силу действия принципа равновесия.

Однако в реальной хозяйственной практике из-за дефектов механизма трансформации сбережений в инвестиции их объемы не совпадают.

Валовые сбережения больше валовых инвестиций – в странах с высоким уровнем экономического развития.

Высокий уровень дохода, насыщенность потребительского рынка, высокая склонность к сбережениям, сложности в поиске новых выгодных способов вложения свободных активов заставляют собственников капитала вывозить активы из страны, что на короткое время выравнивает сбережения и инвестиции.

Валовые сбережения меньше валовых инвестиций – в странах с относительно низким уровнем экономического развития.

Низкие доходы, низкая норма сбережений, ненасыщенность потребительского рынка сокращают валовые сбережения.

Однако, высокий потребительский спрос позволяет собственникам капитала получать дополнительный доход от развития производства товаров.

Поэтому потребность в расширении производства увеличивает спрос на инвестиционные активы, который в силу дефицита национальных сбережений компенсируется за счет импорта капитала (в том числе за счет создания филиалов ТНК, например).

Норма процента выступает явными или альтернативными издержками при оценке эффективности инвестиционных проектов.

Норма рентабельности определяет величину доходности инвестиций.

Их сравнение позволяет сделать вывод об экономической эффективности инвестиций.

В случае, когда норма рентабельности выше нормы банковского процента (ставки по кредитам или вкладам) – валовые инвестиции растут. И напротив. Превышение нормы процента над нормой рентабельности заставляет рациональных инвесторов выводить активы из бизнеса, так как их окупаемость превращается в отрицательную величину.

Для справки:

Средняя норма рентабельности инвестиционного проекта составляет 10-15% (как в развитых, так и развивающихся странах).

Однако процентные ставки довольно сильно отличаются.

В России ставка рефинансирования Центрального банка составляет 8,25%, кредитная ставка 12-45%. Соответственно, динамика инвестиций (в первую очередь прямых) – отрицательная.

В США – ставка рефинансирования ФРС – 0,25%, в Японии – 0%, кредитная – 5-8% - динамика инвестиций положительная.
