

ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

080301 «Коммерция (торговое дело)»

Институт международного бизнеса и экономики

Сидоров В.П. к.э.н., доцент кафедры маркетинга и коммерции.

Сырьевые товары. Сущность и формы и особенности торговли сырьевой продукцией.

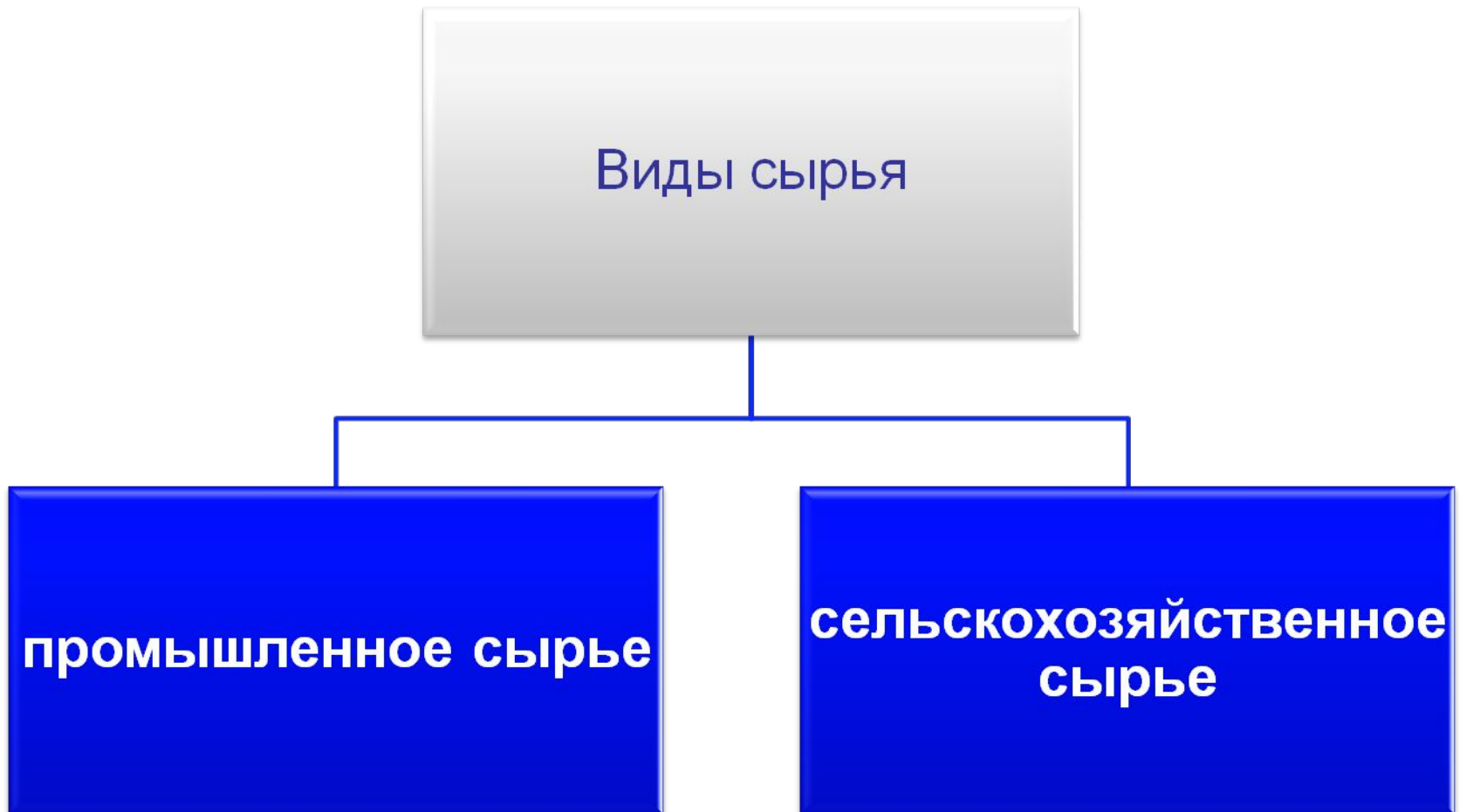
Содержание

1. Сырьевые товары. Сущность, формы и особенности торговли сырьевой продукцией.
2. Международные товарные соглашения по торговле сырьевыми товарами.
3. Международная биржевая торговля сырьевыми товарами.
4. Международная аукционная торговля сырьевыми товарами.

Сырьевые товары

— понятие обобщающее. Оно объединяет минеральное сырье, продукты его обогащения и переработки (черные и цветные металлы), сельскохозяйственное сырье растительного и животного происхождения и продукты его переработки, химическую продукцию и продовольствие.

В мировой торговле принято, что все виды сырья, необходимые для промышленности, делятся на две большие группы:



Промышленное сырье

**сырье минерального происхождения
(руды, уголь, нефть, соль, другие ископаемые)**

**сырье, полученное искусственным путем
(синтетический каучук, искусственные волокна, пластмассы)**

По формам международной торговли сырьевые товары делятся на:

- 1. биржевые** (зерновые, сахар, натуральный каучук, хлопок; цветные металлы)
- 2. небиржевые** (природный газ, уголь, руды, черные металлы, целлюлозно-бумажные)

Особенности торговли сырьевыми товарами

Во-первых, наблюдается тенденция роста цен на сырьевые товары, материалы, а также топливо. В связи с неравномерностью распределения природных богатств по разным странам происходит оживление торговли топливом, сырьем, продовольственными товарами.

Во-вторых, более быстрыми темпами среди сырьевых товаров растет экспорт нефти, газа, пшеницы.

В-третьих, в странах с развитой рыночной экономикой в 70-е и 80-е годы реализован ряд специальных программ, направленных на целевое сокращение потребления энергии и материалов. США, Франция, Япония, Великобритания и другие страны добились существенных успехов в ресурсосбережении.

В-четвертых, в мире наблюдается тенденция перевода ряда экологически опасных производств в развивающиеся страны, поэтому в них резко увеличивается производство стали, азотных удобрений, нефтехимических продуктов, цветной металлургии.

В-пятых, увеличивается число долгосрочных соглашений на поставку важнейших видов сырья: до 15-20 лет и более. К этим видам сырья относятся железная, марганцевая, хромовая, урановая руды, природный газ, фосфаты, бокситы, уголь

В-шестых, наблюдается еще одна особенность торговли сырьем и сельскохозяйственными товарами — активное влияние транснациональных корпораций на ход, объемы, цены поставляемой продукции.

В-седьмых, в большинстве развитых стран с рыночной экономикой на защиту интересов рыночных структур встают и их правительства, которые путем бюджетных ассигнований, регулирования экономики, аграрных программ, таможенной политики, ценовых ограничений, регулирования валютного курса существенно облегчают деятельность экспортеров: сырья и сельхозпродукции.

Торговля сырьем производится в различных формах, как присущих только ей, так и характерных для торговли другими видами продукции.

Вот эти формы:

- международные товарные соглашения;
- биржевая и аукционная торговля;
- оптовые покупки

Международные товарные соглашения (МТС)

представляют собой аналогичные по содержанию межправительственные договоры импортеров и экспортеров определенного вида сырья.

Их цель — регулирование и ограничение сферы деятельности транснациональных корпораций (ТНК), замедление спекулятивных и демпинговых процессов. В зависимости от целевого механизма международных товарных соглашений они делятся на три группы — *стабилизационные, административные и по мерам сырьевого развития.*

Международная биржевая торговля.

- это постоянно действующие рынки, где осуществляется торговля большими массами однородных товаров, имеющих устойчивые и четкие качественные параметры, и где совершается до 20% международных торговых операций с сырьем.

Международная аукционная торговля.

- представляют собой специально организованные, периодически действующие в определенных местах рынки, на которых путем публичных торгов в заранее обусловленное время производится продажа предварительно осмотренных товаров, переходящих в собственность покупателя, предложившего наиболее высокую цену.

Оптовая торговля.

- При оптовой торговле сырьевыми товарами необходимо учитывать следующие особенности:
- Подписание контракта на длительный период (долгосрочный контракт);
- Установление базисной цены с последующей фиксацией.

Вопросы для самостоятельной подготовки:

1. Сырьевые товары. Сущность, формы и особенности торговли сырьевой продукцией.
2. Международные товарные соглашения по торговле сырьевыми товарами.
3. Международная биржевая торговля сырьевыми товарами.
4. Международная аукционная торговля сырьевыми товарами.

Использование материалов презентации:

Использование данной презентации, может осуществляться только при условии соблюдения требований законов РФ об авторском праве и интеллектуальной собственности, а также с учетом требований настоящего Заявления.

Презентация является собственностью автора. Разрешается распечатывать копию любой части презентации для личного некоммерческого использования, однако не допускается распечатывать какую-либо часть презентации с любой иной целью или по каким-либо причинам вносить изменения в любую часть презентации. Использование любой части презентации в другом произведении, как в печатной, электронной, так и иной форме, а также использование любой части презентации в другой презентации посредством ссылки или иным образом допускается только после получения письменного согласия автора.