

Таможенно-тарифное регулирование Внешнеторговой деятельности

Лекция 6

Система таможенной оценки
товара

Вопросы:

- Мировой опыт определения ТС
- Определение понятия, функции, значения ТС
- Методология исчисления ТС
- “Incoterms”

Мировой опыт

Таможенная стоимость — это основа для
исчисления таможенных платежей

КАК ОПРЕДЕЛЯТЬ?

Мировой опыт

Цена данного товара на внешнем рынке при его прибытии на таможенную границу страны ввоза

Нормативная (мировая) цена

В одних странах ввозные таможенные пошлины взимались с цены пункта отгрузки, в других – с цены пункта доставки (в последнем случае размер пошлины увеличивался примерно на 5%)

Таможенные пошлины могли исчисляться как с цены, указанной экспортером в товаросопроводительных документах, так и с цены аналогичного товара на мировом рынке.

- Соотношение понятий стоимость товара, цена внешнеторговой сделки

Мировой опыт

- В одних странах ввозные таможенные пошлины взимались с цены пункта отгрузки, в других – с цены пункта доставки (в последнем случае размер пошлины увеличивался примерно на 5%)
- Таможенные пошлины могли исчисляться как с цены, указанной экспортером в товаросопроводительных документах, так и с цены аналогичного товара на мировом рынке.

- Отсутствие четкой системы оценки стоимости товара
- Отсутствие информации по стоимости

Мировой опыт определения таможенной стоимости

- Для обеспечения состязательности и справедливой (?) конкуренции была выработана единая методология определения таможенной стоимости

Мировой опыт

В период между двумя мировыми войнами вопросы оценки товаров для таможенных целей рассматривались в рамках Международной конвенции 1928 г. по вопросам экономической статистики под эгидой Лиги наций

Вопросы методологии оценки таможенной стоимости решались на национальном уровне.

Мировой опыт

- 1947 г. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) – рост объемов международной торговли
- Ст. VII при оценке таможенной стоимости применять *действительную цену товара*, неприменимость фиктивных и произвольных оценок, а также внутренних цен для таможенной оценки
- Отсутствие методологии подсчета

Мировой опыт

- Действительная цена – это цена, по которой данный или подобный товар продается или предлагается для продажи в такое время и в таком месте, которое определяется законодательством страны импорта, при нормальном течении торговли в условиях полной конкуренции

Мировой опыт

- 1953 г. Конвенция о создании унифицированной методологии определения таможенной стоимости товаров (Брюссельская конвенция таможенной стоимости- БТС) [кроме США, Канады]

- БТС:
- Таможенная стоимость – это нормальная цена товара, по которой он может быть продан в страну назначения в момент подачи таможенной декларации
- Нормальная цена – цена, которая складывается на открытом рынке между *независимым* продавцом и покупателем
- Составлялись списки
- Допускалось отклонение от «нормальной стоимости» в 10%
- Дополнительно включают расходы, связанные с покупкой патентов, торговых марок.

Мировой опыт

- 1979 г. Первая редакция Соглашения о применении ст. VII ГАТТ (Кодекс по определению таможенной стоимости)
- 1994 г. Дополнения к Соглашению в рамках «Уругвайского раунда» многосторонних переговоров по ГАТТ
- Подробно разработана методология определения таможенной стоимости и принципы таможенной оценки

ЦЕНА СДЕЛКИ ≠ РЫНОЧНАЯ ЦЕНА

Методологическое противоречие

Определение понятия, функции, значение ТС

- Российское законодательство, будучи молодым, формировалось на основе международных наработок
- Закон РФ «О таможенном тарифе»
- Правовая база Таможенного союза соответствует нормам Соглашения о применении ст. VII ГАТТ
- Основной метод - «стоимость сделки»

Таможенная стоимость

- Соглашение «Об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза» от 25 января 2008 г.
- Ст. 1. п. 3.
- «Таможенная стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза, определяется в соответствии с настоящим Соглашением с учетом принципов и положений по оценке товаров для таможенных целей Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 г (ГАТТ 1994)»

Таможенная стоимость

- Соглашение «Об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ТС» от 25.01.2008б ст.4:
- «Таможенной стоимостью товаров, ввозимых на единую таможенную территорию Таможенного союза, является стоимость сделки с ними, *то есть цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за эти товары при их продаже для вывоза на единую таможенную территорию Таможенного союза и дополненная в соответствии с положениями ст. 5 настоящего соглашения»*

- Таможенный кодекс Таможенного союза
- Ст. 75. п. 2
- «Базой для исчисления таможенных пошлин в зависимости от видов товаров и применяемых видов ставок является таможенная стоимость товаров и/или их физическая характеристика в натуральном выражении»

Цена, реально уплаченная или подлежащая уплате за товар при его продаже в стране-уимпортер, становится (в соответствии с Кодексом о таможенной стоимости ГАТТ) таможенной стоимостью при соблюдении каждого из следующих требований:

- цена сделки или реализация самой сделки не могут зависеть от каких-либо условий, влияющих на цену, кроме условий, определяющих необходимые качественные и количественные характеристики самого товара;
- экспортер и импортер не должны быть взаимозависимы;
- импортер не возвращает экспортеру прямо или косвенно часть прибыли;
- не должно существовать ограничений в отношении переходящих к импортеру прав пользования и распоряжения оцениваемыми товарами, за исключением ограничений трех видов:
 - 1) ограничений, предусмотренных законодательством государства-импортера;
 - 2) ограничений того региона, в котором товары могут быть перепроданы;
 - 3) ограничений, не влияющих существенно на контрактную цену.

- – цена сделки или реализация самой сделки не могут зависеть от каких-либо условий, влияющих на цену, кроме условий, определяющих необходимые качественные и количественные характеристики самого товара;

- экспортер и импортер не должны быть взаимозависимы;
- импортер не возвращает экспортеру прямо или косвенно часть прибыли;

— не должно существовать ограничений в отношении переходящих к импортеру прав пользования и распоряжения оцениваемыми товарами, за исключением ограничений трех видов:

- 1) ограничений, предусмотренных законодательством государства-импортера;
- 2) ограничений того региона, в котором товары могут быть перепроданы;
- 3) ограничений, не влияющих существенно на контрактную цену.

Цели

- Обложение товара пошлиной
- Внешнеэкономическая и таможенная статистика
- Применение государственного регулирования торгово-экономических отношений

- Определение таможенной стоимости происходит дважды
- 1. При расчете ставок таможенной стоимости
- 2. При пересечении товаром таможенной границы и применении таможенных пошлин

Значение определения таможенной стоимости

- Экономика стран Таможенного союза нуждается в тарифной защите от избыточной конкуренции;
- Единый таможенный тариф Таможенного союза охватывает практически всю номенклатуру товаров;
- В тарифе доминируют адвалорный ставки
- Таможенная стоимость является важной составляющей налоговой базы НДС
- Доля таможенных платежей в федеральном бюджете РФ устойчиво имеет очень высокий удельный вес ($\approx 40\%$)

Методология исчисления ТС

Методы:

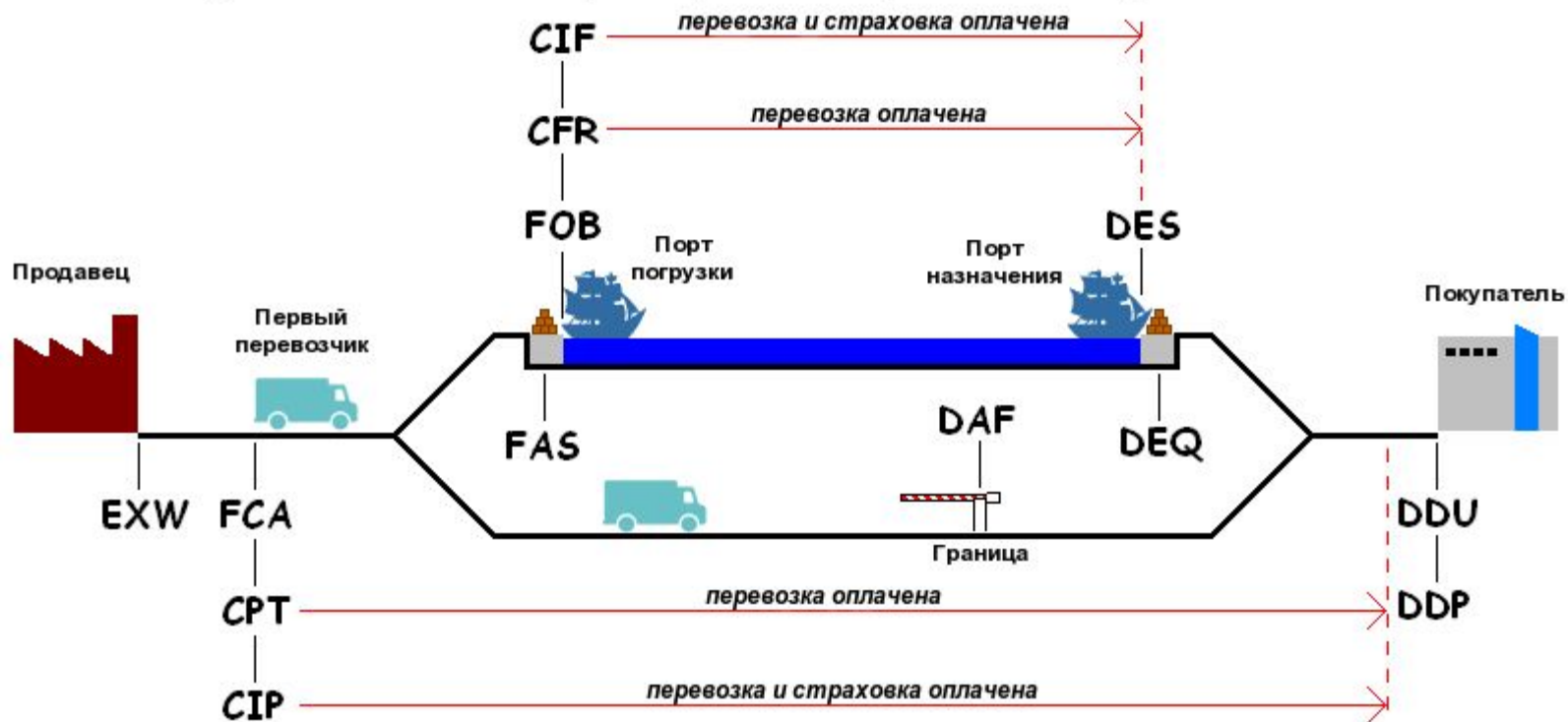
1. По цене фактически уплаченной и подлежащей уплате(Основной)
2. Стоимость сделки с идентичными товарами
3. Стоимость сделки с однородными товарами
4. Метод вычитания
5. Метод сложения
6. Резервный метод

Chart of Responsibility

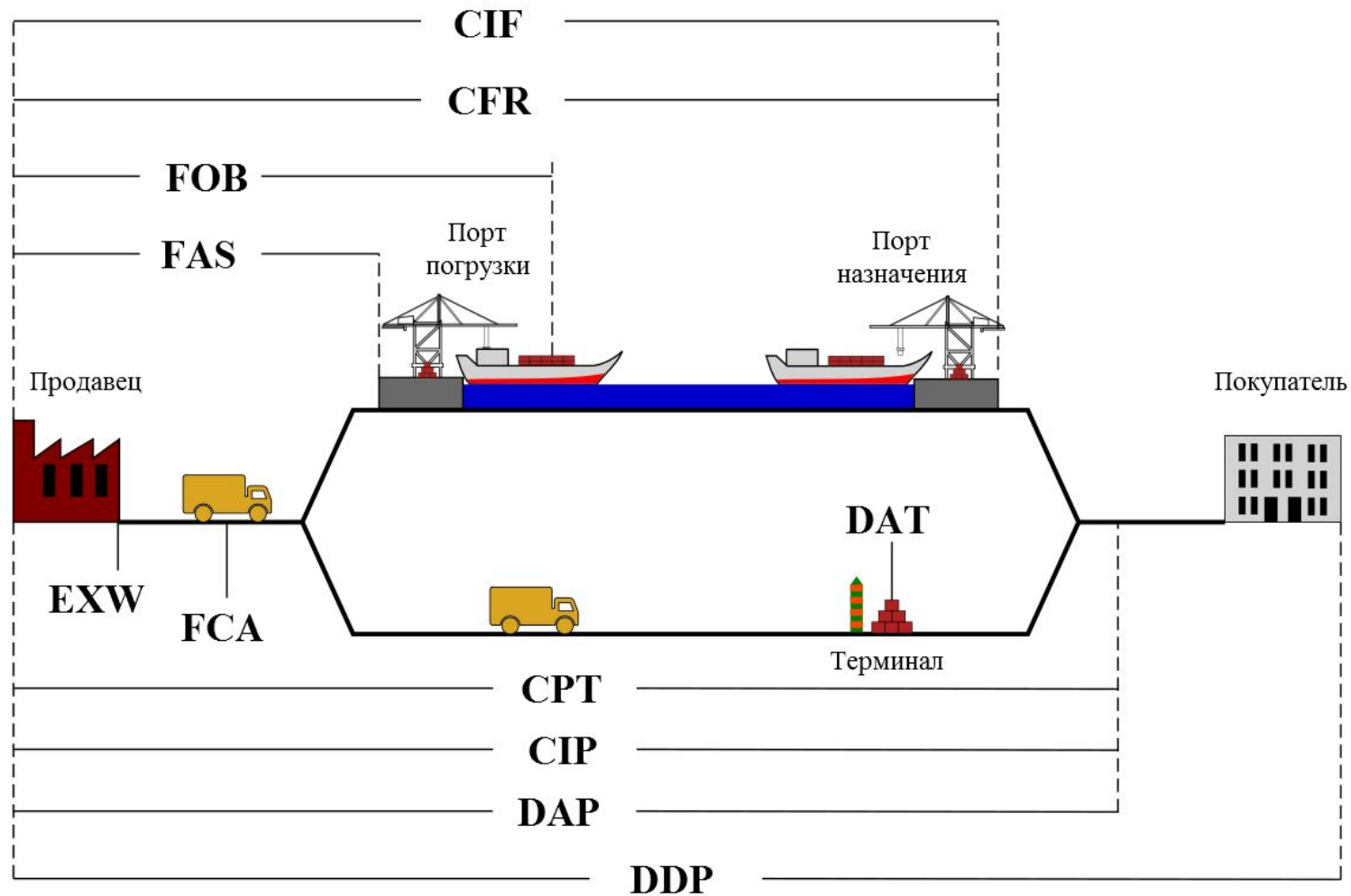
	Any Transport Mode		Sea/Inland Waterway Transport				Any Transport Mode				
	EXW	FCA	FAS	FOB	CFR	CIF	CPT	CIP	DAT	DAP	DDP
Charges/Fees	Ex Works	Free Carrier	Free Alongside ship	Free On Board	Cost & Freight	Cost Insurance & Freight	Carriage Paid To	Carriage Insurance Paid To	Delivered at Terminal	Delivered at Place	Delivered Duty Paid
Packaging	Buyer/Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller
Loading Charges	Buyer	Seller*	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller
Delivery to Port/Place	Buyer	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller
Export Duty & Taxes	Buyer	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller
Origin Terminal Charges	Buyer	Buyer	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller
Loading on Carriage	Buyer	Buyer	Buyer	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller
Carriage Charges	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller
Insurance						Seller		Seller			
Destination Terminal Charges	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Seller	Seller	Seller	Seller	Seller
Delivery to Destination	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Seller	Seller
Import Duty & Taxes	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Buyer	Seller

*Seller is responsible for loading charges, if the terms state FCA at seller's facility.

Инкотермс 2000: Transfer Переход риска от продавца к покупателю



Инкотермс-2010



- **EXW – EX WORKS** (... named place of delivery) The Seller's only responsibility is to make the goods available at the Seller's premises. The Buyer bears full costs and risks of moving the goods from there to destination.
- **FCA – FREE CARRIER** (... named place of delivery) The Seller delivers the goods, cleared for export, to the carrier selected by the Buyer. The Seller loads the goods if the carrier pickup is at the Seller's premises. From that point, the Buyer bears the costs and risks of moving the goods to destination.
- **CPT – CARRIAGE PAID TO** (... named place of destination) The Seller pays for moving the goods to destination. From the time the goods are transferred to the first carrier, the Buyer bears the risks of loss or damage.
- **CIP– CARRIAGE AND INSURANCE PAID TO** (... named place of destination) The Seller pays for moving the goods to destination. From the time the goods are transferred to the first carrier, the Buyer bears the risks of loss or damage. The Seller, however, purchases the cargo insurance.
- **DAT – DELIVERED AT TERMINAL** (... named terminal at port or place of destination) The Seller delivers when the goods, once unloaded from the arriving means of transport, are placed at the Buyer's disposal at a named terminal at the named port or place of destination. "Terminal" includes any place, whether covered or not, such as a quay, warehouse, container yard or road, rail or air cargo terminal. The Seller bears all risks involved in bringing the goods to and unloading them at the terminal at the named port or place of destination.
- **DAP – DELIVERED AT PLACE** (... named place of destination) The Seller delivers when the goods are placed at the Buyer's disposal on the arriving means of transport ready for unloading at the named place of destination. The Seller bears all risks involved in bringing the goods to the named place.

- **DDP – DELIVERED DUTY PAID (... named place)** The Seller delivers the goods -cleared for import – to the Buyer at destination. The Seller bears all costs and risks of moving the goods to destination, including the payment of Customs duties and taxes.
- **FAS – FREE ALONGSIDE SHIP (... named port of shipment)** The Seller delivers the goods to the origin port. From that point, the Buyer bears all costs and risks of loss or damage.
- **FOB– FREE ON BOARD (... named port of shipment)** The Seller delivers the goods on board the ship and clears the goods for export. From that point, the Buyer bears all costs and risks of loss or damage.
- **CFR– COST AND FREIGHT (... named port of destination)** The Seller clears the goods for export and pays the costs of moving the goods to destination. The Buyer bears all risks of loss or damage.
- **CIF – COST INSURANCE AND FREIGHT (... named port of destination)** The Seller clears the goods for export and pays the costs of moving the goods to the port of destination. The Buyer bears all risks of loss or damage. The Seller, however, purchases the cargo insurance.