




ГЛОБАЛЬНАЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА И РЕГУЛИРОВАНИЕ



ТАМОЖЕННО- ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ЕГО РЕГЛАМЕНТАЦИЯ В РАМКАХ ВТО

Лекция №3 по курсу Глобальная торговая политика и регулирование

ТАМОЖЕННО-ТАРИФНЫЕ СРЕДСТВА РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА

ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА —
косвенный налог, взимаемый с товаров,
ввозимых в страну и вывозимых из нее



РОЛЬ ПОШЛИН

▣ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

1. Стоимостной барьер
2. Стимулирование развития отдельных отраслей экономики

▣ ТОРГОВО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ

1. Защита от конкуренции
2. Средство достижения уступок



ВИДЫ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

▣ *по целям взимания:*

- ❖ фискальные
- ❖ протекционистские

▣ *по объекту обложения:*

- ❖ ввозные (импортные)
- ❖ 🙌 *вывозные (экспортные) –
НЕТАРИФНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ*
- ❖ транзитные



▣ *по способу взимания:*

- ❖ адвалорные
- ❖ специфические
- ❖ комбинированные

▣ *в зависимости от страны происхождения:*

- ❖ максимальные (генеральные, общие)
- ❖ минимальные
- ❖ преференциальные



антидемпинговые



компенсационные



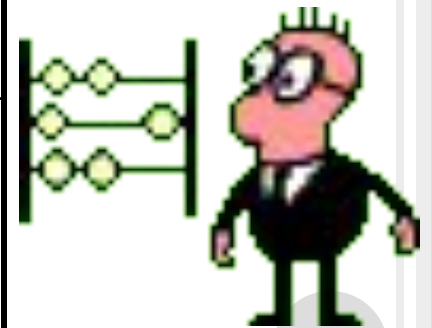
карательные (особо высокие))



ВИДЫ ТАРИФФОВ

Вид пошлины	Пример
<i>Ad valorem</i>	5%
Specific	\$5 per Kg.
Compound	10% + \$2 per Kg
Mixed	10% or \$2 per Kg,

NAV



□ по характеру происхождения:

❖ **АВТОНОМНЫЕ**

❖ **КОНВЕНЦИОННЫЕ (ДОГОВОРНЫЕ) =
МАКСИМАЛЬНЫЕ**

□ по степени регулирования:

❖ **СВЯЗАННЫЕ**

❖ **НЕСВЯЗАННЫЕ**

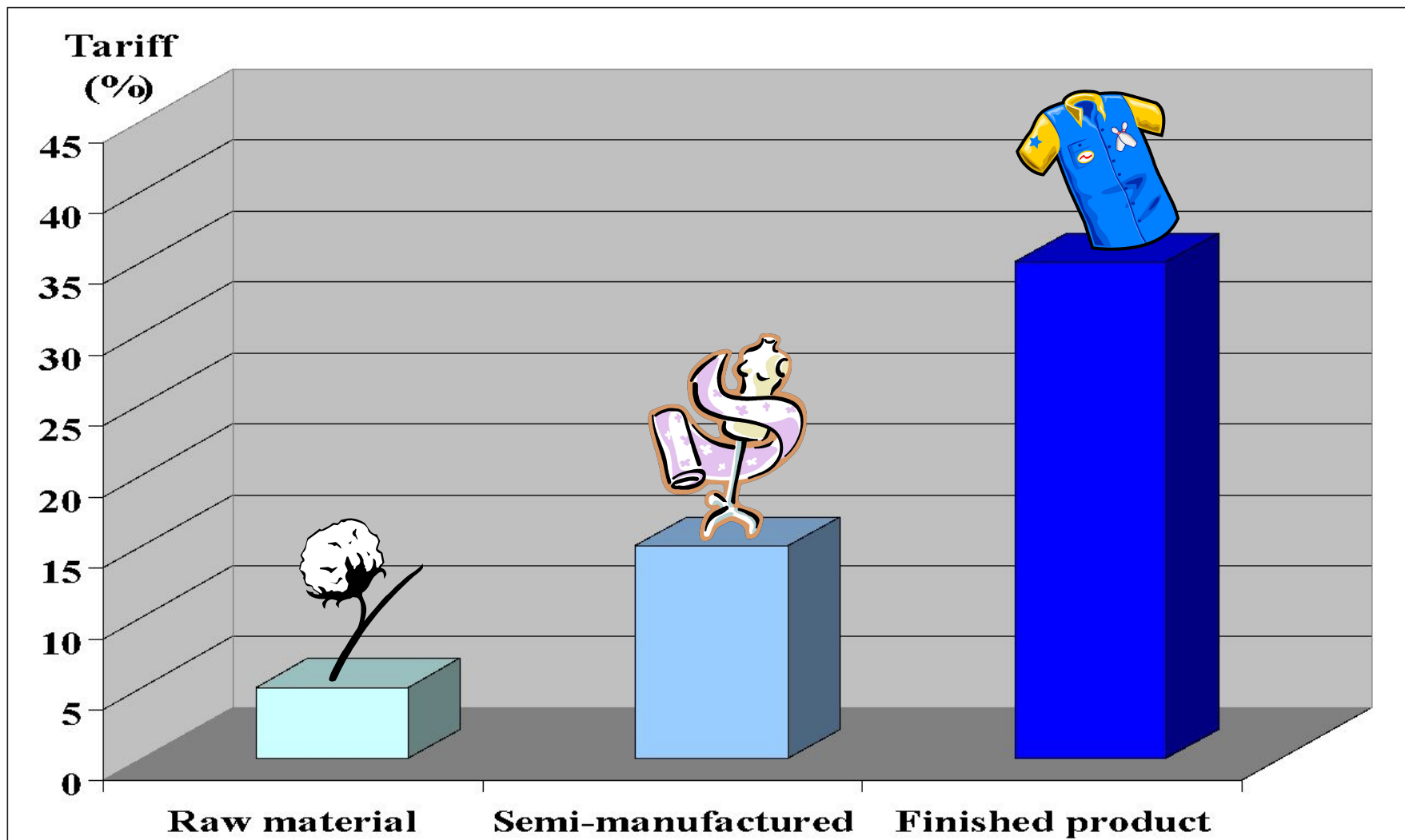


ВИДЫ ТАМОЖЕННЫХ ТАРИФОВ

- ▣ ПРОСТОЙ (ОДНОКОЛОННЫЙ)
- ▣ СЛОЖНЫЙ (МНОГОКОЛОННЫЙ)




ТАРИФНАЯ ЭСКАЛАЦИЯ : ПРИМЕР ТЕКСТИЛЯ И ОДЕЖДЫ



РАУНДЫ ГАТТ: УРУГВАЙСКИЙ

Тарифы на сельскохозяйственные товары:

- ✓ Тарификация НТМ
 - ✓ Снижение среднего уровня (36% для ПРС, 24% для РС)
 - ✓ Минимальное снижение по отдельным товарам (-15% / -10%)
 - ✓ Тарификация :
 - Тарифные квоты (TRQs)
 - Специальные защитные меры (Ст. 5 Соглашения по с/х)
 - ✓ 6 лет для ПРС и 10 лет для РС
 - ✓ Нет обязательств для LDCs
- 

Уругвайский раунд и НАМА

- **ОСНОВНАЯ ЦЕЛЬ:** снижение среднего уровня на 33.3% (+ по отдельным секторам дополнительное снижение)
- **Окончательное снижение на 40%**
- **5 этапов снижения в 5 летнего периода**



СЕКТОРАЛЬНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ ПО ТАРИФНОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ

Ноль на ноль

С/х оборудование

Пиво

Строительное оборудование

Спиртные напитки

Мебель

Медицинское оборудование

Бумага

Медикаменты

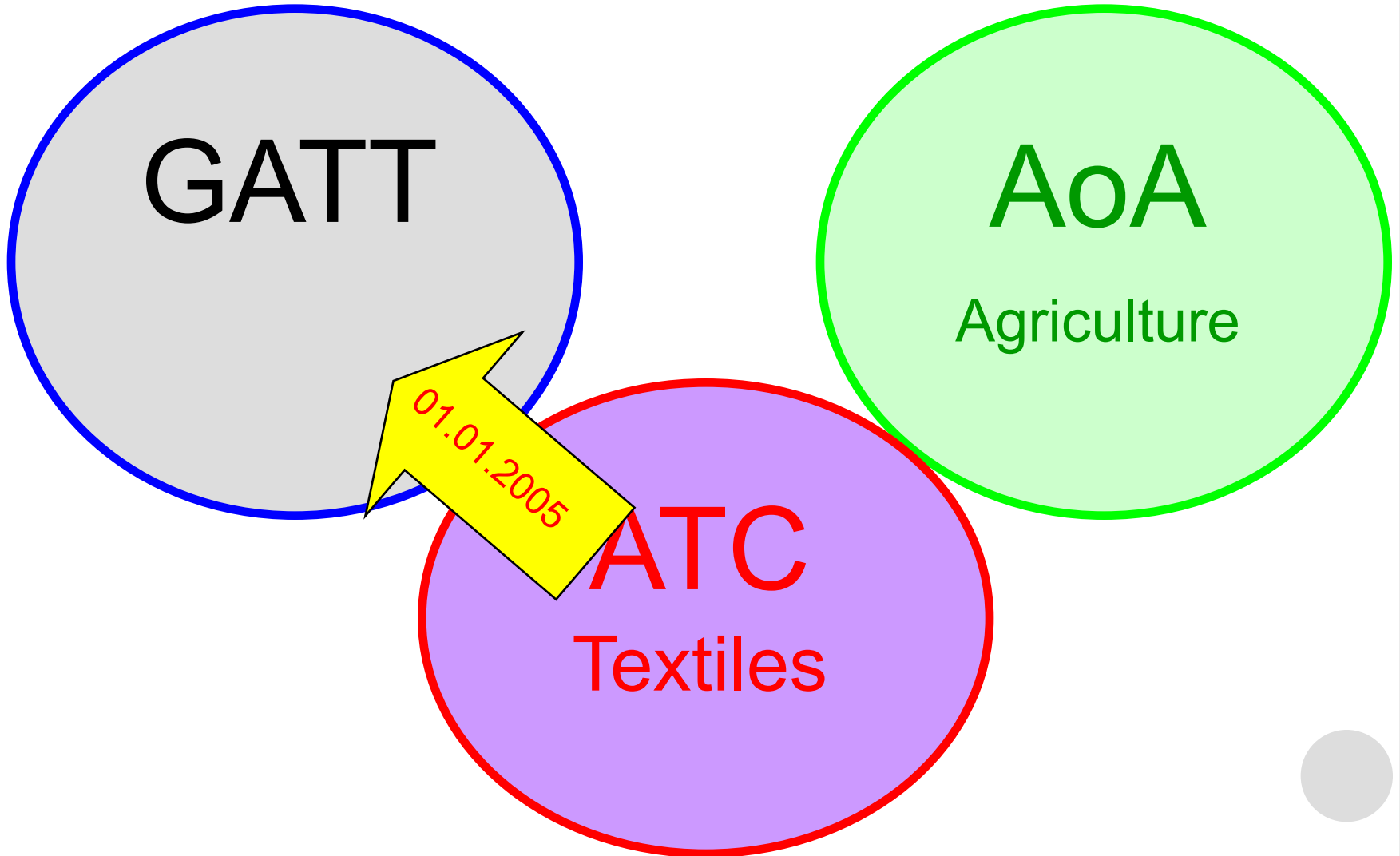
Сталь

Игрушки

Note: результаты были
“multilateralized” и
включены в перечни
тарифных обязательств

В 1996 Г. отдельные члены ВТО
участвовали в переговорах ИТА .
Результаты были multilateralized и
и включены в перечни тарифных
обязательств

Торговля товарами после Уругвайского раунда



ПЕРЕГОВОРЫ О ТАРИФНЫХ УСТУПКАХ В РАМКАХ ВТО

- «СВЯЗЫВАНИЕ» ПОШЛИН
- ПРИНЦИП СТРАНЫ-ГЛАВНОГО ПОСТАВЩИКА ПОТРЕБИТЕЛЯ)
- ПАКЕТНЫЙ МЕТОД
- ПРИНЦИП ВЗАИМНОСТИ
- ПРИНЦИП ВЗАИМНОЙ ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТИ



AD VALOREM ЭКВИВАЛЕНТ СПЕЦИФИЧЕСКОЙ ПОШЛИНЫ

**Ставка тарифа / стоимость единицы
x 100%**

AD VALOREM ЭКВИВАЛЕНТ КОМБИНИРОВАННОЙ ПОШЛИНЫ

**Адвалорная ставка+ ad valorem
эквивалент специфической ставки**



СВЯЗЫВАНИЕ ТАРИФОВ

- СВЯЗАННЫЙ И ПРИМЕНЯЕМЫЙ УРОВЕНЬ
- ПЕРЕГОВОРЫ О СВЯЗАННОМ УРОВНЕ
- КАК УСТАНОВИТЬ СВЯЗАННЫЙ УРОВЕНЬ?
- «ВОДА»



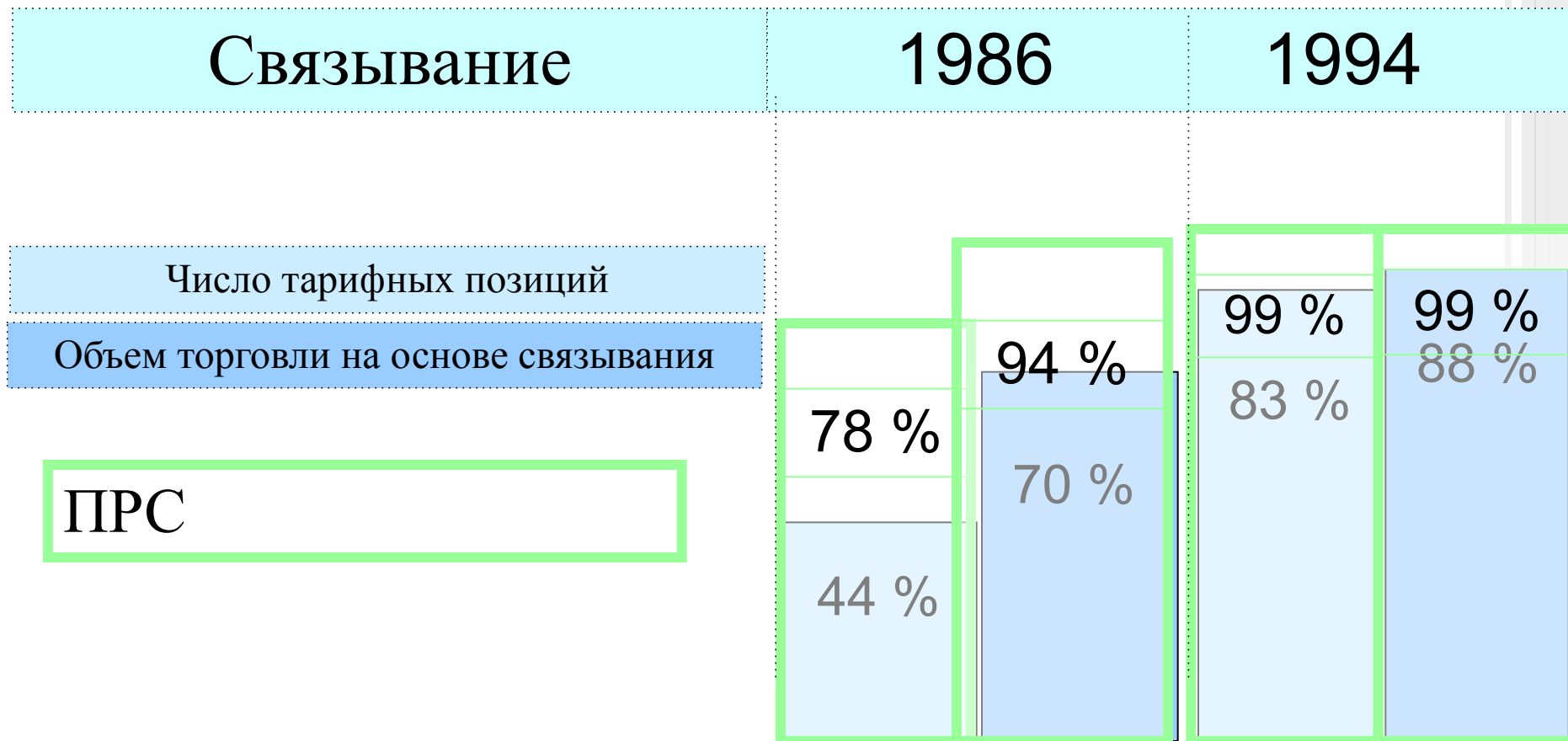
СВЯЗЫВАНИЕ ТАРИФОВ

- присоединяющаяся страна не имеет права поднимать ставку выше уровня «связывания» без процедуры статьи XXVIII ГАТТ-1994 :
- страна должна предоставить компенсацию» членам ВТО, чьи экономические интересы оказываются задетыми;
- страна имеет возможность не связывать все тарифные позиции по пром. товарам (61%)
- **в рамках ГАТТ/ВТО тарифы являются единственной разрешенной мерой защиты национальных производителей**



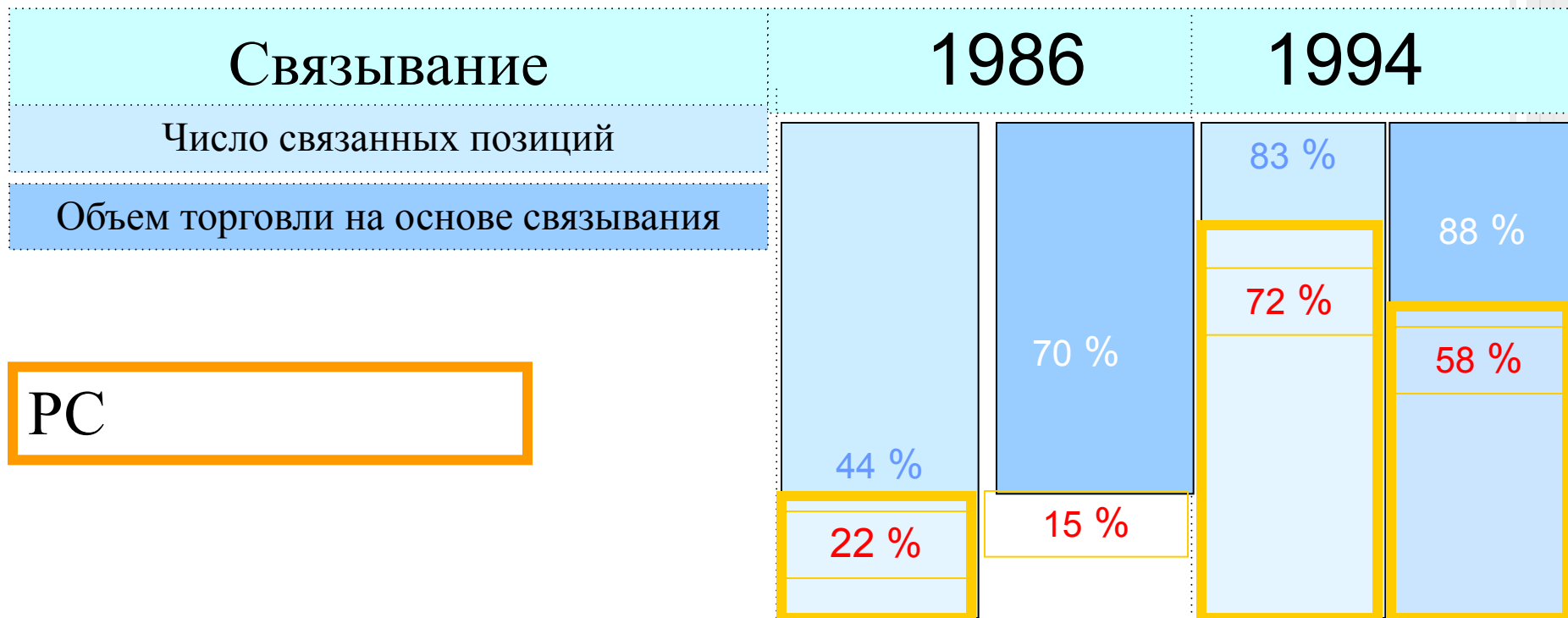
СВЯЗЫВАНИЕ - ПРС

Уругвайский раунд (1986 - 1994)



СВЯЗЫВАНИЕ - РС

Уругвайский раунд (1986 - 1994)



СВЯЗЫВАНИЕ ПО НАМА

- 50 членов ВТО - 100% связывание ЕС-25 = 1)
- 29 членов ВТО - 90%-100%
- 10 членов ВТО – 50% and < 90%
- 10 членов ВТО - 25% -50%
- 23 членов ВТО - 0.1% - 25%

NOTE: В с/х 100% связывание



DDA (NAMА): ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТЬ СОБЫТИЙ



2001 Министерская декларация Доха(Paragraph 16)

2002 Принята программа действий все modalities к
31.05.2003)

05.2003 -> Основные элементы договоренностей (*TN/MA/W/35*
i.e. "Girard Text")

09.2003 Министерская конференция в Канкуне: рамки
переговоров (*JOB(03)152/Rev.2*)

12. 2005 Министерская конференция в Гонконге

2007 Проект обязательств по NAMА Modalities (*JOB(07)/126*)

2008 Третий пересмотр modalities (*TN/MA/W/103/Rev.2*)

ПРОЦЕСС НЕ ЗАВЕРШЕН



ПАРАГРАФ 16 МИНИСТЕРСКОЙ ДЕКЛАРАЦИИ ДОХА

“16. We agree to negotiations which shall aim, **by modalities to be agreed**, to reduce or as appropriate eliminate tariffs, including the reduction or elimination of tariff peaks, high tariffs, and tariff escalation, as well as non-tariff barriers, in particular on products of export interest to developing countries.”

“Product coverage shall be comprehensive and without a priori exclusions.”




ПАРАГРАФ 16 МИНИСТЕРСКОЙ ДЕКЛАРАЦИИ ДОХА (CONT.)

“The negotiations shall take fully into account the special needs and interests of developing and least-developed country participants, including through less than full reciprocity in reduction commitments, in accordance with the relevant provisions of Article XXVIII bis of GATT 1994 and the provisions cited in paragraph 50 below.”



LESS THAN FULL RECIPROCITY?

- **Взаимность**: основное требование ст. XXVIII bis ГАТТ
 - **Относительная взаимность**: концепция 60-х – 70-х гг. для поддержки РС (*Пар.8 Ст. XXXVI ГАТТ, 1966*)
 - Дальнейшее развитие на **Токио-раунде** (*Разрешающая оговорка, 1979*)
 - **ПРС**: не пользуются взаимностью
 - **РС**: не идут на уступки, не соответствующие целям развития, финансовым и торговым интересам
 - **LDC**: : не идут на уступки, не соответствующие конкретной ситуации
 - **Uruguay Round**: some developing countries made lower cuts
 - **Доха**: less than full reciprocity
- 

ТАРИФНЫЕ ПИКИ

- Рабочее определение международных организаций :
 - **Национальные пики:** в 3 раза выше национального уровня
 - **Международные пики:** >15%
- ЭТО НЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ ВТО!



ФОРМУЛЫ СНИЖЕНИЯ ПОШЛИН

- МЕТОД ПРЕДЛОЖЕНИЙ И ТРЕБОВАНИЙ
(в двустороннем порядке)
- ЛИНЕЙНАЯ ФОРМУЛА: простое снижение
всех тарифов выше 0 на определенный %
- «ШВЕЙЦАРСКАЯ» ФОРМУЛА
(комплексная)


$$T_1 = \frac{a \times T_0}{a + T_0}$$




«ШВЕЙЦАРСКАЯ ФОРМУЛА»

- Министерская конференция в Женеве 2008 г.
- По швейцарской формуле для развитых стран коэффициент 8 или 9, для развивающихся стран - 19 и 23
- развивающиеся страны могут вывести из-под действия положения о сокращении тарифов до **1/5 промышленного импорта** в случае, если они ограничат размер пошлин на большинство промышленных товаров 19–21%
- принципе скользящей шкалы;
- возможность получения более высоких коэффициентов развивающимися странами, которые участвуют в программах либерализации определенных секторов

ПЕРЕГОВОРЫ ПО ТАРИФАМ КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ ПРОЦЕССА ПРИСОЕДИНЕНИЯ К ВТО

- двусторонние переговоры;
 - в режиме запросов со стороны членов ВТО и предложений;
 - на конфиденциальной основе;
 - после достижения договоренностей со всеми заинтересованными странами - согласованные тарифные уступки объединяются в Единый список («Schedule of Concessions»)
- 

ОСНОВНЫЕ ВОПРОСЫ

- Какие товары представляют наибольший интерес для партнеров по переговорам.
 - Секторальные тарифные инициативы
 - Статья XXXVI:8 Части IV («Торговля и Развитие») Генерального соглашения по тарифам и торговле от 1994 г. обуславливает, что «развитые договаривающиеся стороны не ожидают взаимности в отношении уступок, сделанных ими в ходе переговоров в отношении снижения или устранения тарифов или других барьеров в торговле менее развитых договаривающихся сторон».
- 

ПИКОВЫЕ ТАРИФЫ:

□ ставки таможенных пошлин, в три и более раза превышающие среднее номинальное значение таможенного тарифа страны (обычно - выше 12-15%).

□ ЮНКТАД/ВТО: пиковыми считаются уровни адвалорных пошлин, превышающие 12%, которые могут обеспечивать эффективный уровень защиты для внутренних производителей, достигающий до 50%.

□ **Эффективный уровень защиты** - процент, на который торговые барьеры увеличивается цена товара

ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ПОДГОТОВКИ ТАРИФНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ



Защита рынка



Влияние на национальную экономику



Снижение бюджетных доходов



ПОНЯТИЕ СТРАНЫ ПРОИСХОЖДЕНИЯ ТОВАРА

□ Киотская конвенция:

Страной происхождения товара считается страна, где товар был произведен или существенно переработан.

Критерии существенной переработки:

- в зависимости от добавленной стоимости
- по изменению товаром товарной позиции
- установление перечня товаров, которые считаются не подлежащими переработке



ЦЕЛИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ

1. ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНАЯ ТОРГОВЛЯ
2. ВЗИМАНИЕ АНТИДЕМПИНГОВЫХ И КОМПЕНСАЦИОННЫХ ПОШЛИН
3. ПРИМЕНЕНИЕ ТАРИФНЫХ КВОТ
4. ПРИМЕНЕНИЕ ЗНАКОВ ПРОИСХОЖДЕНИЯ (ЭТИКЕТОК)
5. ТОРГОВАЯ СТАТИСТИКА



ПРИНЦИПЫ В ОСНОВЕ СОВРЕМЕННЫХ ПРАВИЛ

- НАЦИОНАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ РАЗЛИЧНЫ
- ВНУТРИ СТРАНЫ МОГУТ РАЗЛИЧАТЬСЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ЦЕЛИ

БАЗОВЫЕ

- в зависимости от добавленной стоимости
- по изменению товаром товарной позиции

- СМТК vs. HS?



СОГЛАШЕНИЕ ПО ПРАВИЛАМ ПРОИСХОЖДЕНИЯ (ВТО)

□ ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ НЕ КАСАЮТСЯ
ИМПОРТА НА ОСНОВАНИИ
ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ СОГЛАШЕНИЙ

□ **ПРАВИЛА В ПТС ?**

□ **ПРАВИЛА ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА**

Различные нормы в соответствии с целями и задачами применения

□ **ПРАВИЛА ПОСЛЕ ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА**

Страна происхождения – та страна, где было осуществлено последнее существенное преобразование



Marrakech Agreement

1A

Multilateral Agreements on Trade in Goods

1B

GATS

1C

TRIPS

2

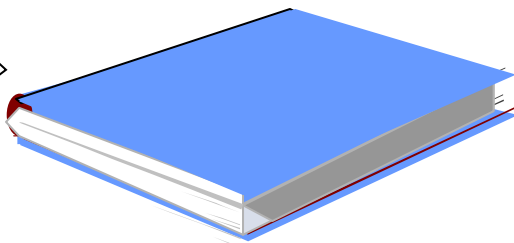
Understanding on Disputes Settlement

3

Trade Policy Review Mechanism

4

Plurilateral Trade Agreements



Agreement on Rules of Origin

Институциональное обеспечение



World Trade Organization



World Customs Organization

Ministerial Conference

General Council

Council for Trade in Goods

Committee on Rules of Origin

Annex I

Technical Committee on Rules of Origin

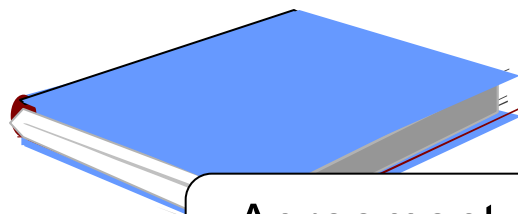
Technical Committee on Rules of Origin

Программа действий

Article 9

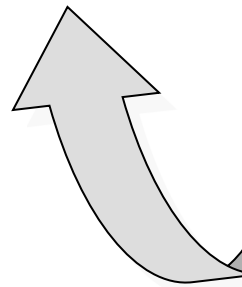
Once the work is completed

Harmonization



Agreement on
Rules of Origin

Annex III
Results of the
Harmonization
Work
Programme



**NOT
FINISHED**

ПОНЯТИЕ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ

□ 1950 г. Брюссельская конвенция о создании унифицированной методики определения таможенной стоимости товаров – Брюссельская таможенная стоимость (БТС):

цена СИФ в том месте, где товар пересекает границу: цена товара должна быть **нормальной**, т.е. складываться на открытом рынке между независимыми друг от друга продавцом и покупателем.



ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ

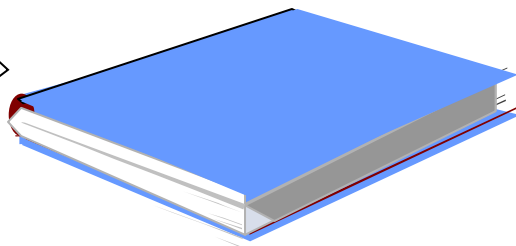
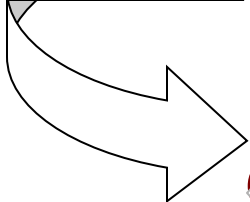
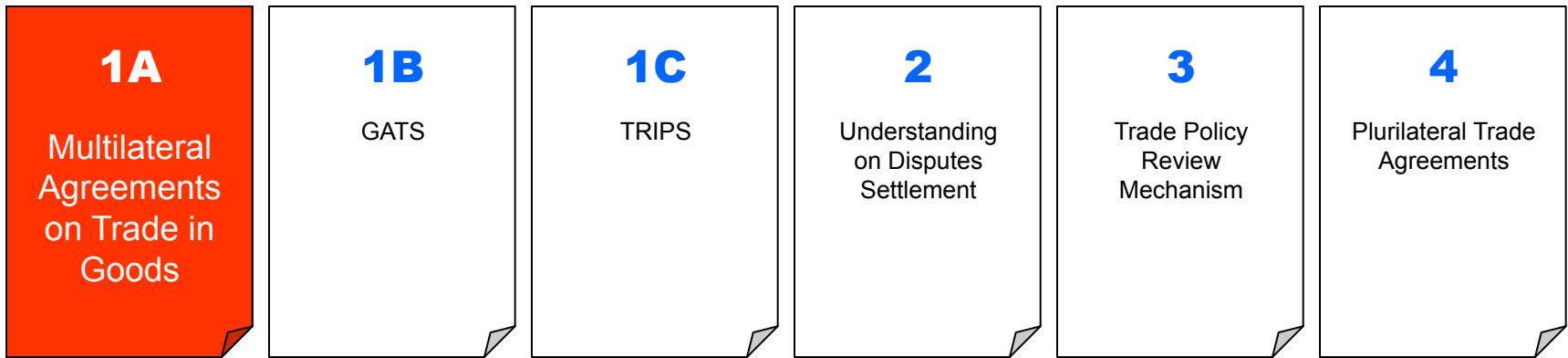
- ▣ ОПРЕДЕЛЯЕТ СУММУ, ПОДЛЕЖАЩУЮ ОБЛОЖЕНИЮ ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНОЙ
- ▣ ТАМОЖЕННЫЙ ОРГАН ИМЕЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОДВЕГНУТЬ СОМНЕНИЮ ДОСТОВЕРНОСТЬ ДЕКЛАРИРУЕМОЙ СТОИМОСТИ
- ▣ ПЯТЬ СПОСОБОВ



1981 г. Кодекс о таможенной стоимости:

- ❖ возможность использовать внутрикорпоративные цены, если это не сказывается на общем уровне цен;
- ❖ основа – цена сделки
- ❖ 5 методов оценки таможенной стоимости
- ❖ ВТО: соглашение по таможенной оценке





Customs Valuation Agreement



СОГЛАШЕНИЕ ОБ ОЦЕНКЕ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ

- СТОИМОСТЬ СДЕЛКИ
- *СТОИМОСТЬ РЕАЛЬНО УПЛАЧЕННАЯ ИЛИ ПОДЛЕЖАЩАЯ УПЛАТЕ ПРИ ПРОДАЖЕ НА ЭКСПОРТ (СЧЕТ-ФАКТУРА)*
- НЕ УЧИТЫВАЮТ КОМИССИОННЫЕ И СКИДКИ
- В СЛУЧАЕ СВЯЗАННЫХ СТОРОН (ТРАНСФЕРТНЫЕ ЦЕНЫ) — КОНСУЛЬТАЦИИ С ИМПОРТЕРАМИ В ЦЕЛЯХ ВЫЯСНЕНИЯ ВЛИЯНИЯ



МЕТОД СДЕЛКИ НЕ ИСПОЛЬЗУЕТСЯ :

- ✓ Отсутствие факта продажи
- ✓ Ограничения на распоряжение или использование товаров покупателем.
- ✓ Продажи ставятся в зависимость от конкретных условий
- ✓ Недостаточно данных
- ✓ Наличие связей между покупателем и продавцом, которые влияют на цену

РЫНОЧНАЯ СТОИМОСТЬ ИДЕНТИЧНЫХ ТОВАРОВ

- ❖ АБСОЛЮТНО ОДИНАКОВЫЕ ВО ВСЕХ ОТНОШЕНИЯХ ТОВАРЫ, ВКЛЮЧАЯ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ, КАЧЕСТВО И ИЗВЕСТНОСТЬ НА РЫНКЕ
- ❖ ТОТ ЖЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
- ❖ В ТОЙ ЖЕ СТРАНЕ



РЫНОЧНАЯ СТОИМОСТЬ ПОДОБНЫХ ТОВАРОВ

- ❖ ИМЕЮТ БЛИЗКОЕ СХОДСТВО С ОЦЕНИВАЕМЫМИ ТОВАРАМИ В ЧАСТИ КОМПОНЕНТОВ, МАТЕРИАЛОВ И ХАРАКТЕРИСТИК
- ❖ СПОСОБНЫ ВЫПОЛНЯТЬ ТАКИЕ ЖЕ ФУНКЦИИ И ВЗАИМОЗАМЕНИМЫ С ОЦЕНИВАЕМЫМИ ТОВАРАМИ С КОММЕРЧЕСКОЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ
- ❖ В ТОЙ ЖЕ СТРАНЕ
- ❖ ТОТ ЖЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ



ДРУГИЕ МЕТОДЫ

❖ ВЫВЕДЕННАЯ СТОИМОСТЬ

▫ *Вычет издержек*

❖ РАСЧЕТНАЯ СТОИМОСТЬ

▫ *Сложение издержек*

❖ ОБРАТНЫЙ МЕТОД

▫ *Ст. VII ГАТТ*



ПРЕДОТГРУЗОЧНАЯ ИНСПЕКЦИЯ PSI

- ПОДТВЕРЖДЕНИЕ КАЧЕСТВА И КОЛИЧЕСТВА ИМПОРТИРУЕМОГО ТОВАРА
- СПЕЦИАЛЬНЫЕ ИНСПЕКЦИОННЫЕ КОМПАНИИ
- 2 КАТЕГОРИИ КОНТРАКТОВ НА PSI:



**Marrakech
Agreement**

1A

**Multilateral
Agreements
on Trade in
Goods**

1B

GATS

1C

TRIPS

2

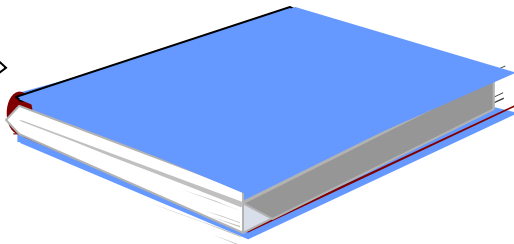
**Understanding
on Disputes
Settlement**

3

**Trade Policy
Review
Mechanism**

4

**Plurilateral
Trade
Agreements**



**Agreement on
PSI**

ПРЕДОТГРУЗОЧНАЯ ИНСПЕКЦИЯ PSI

- ПОДТВЕРЖДЕНИЕ КАЧЕСТВА И КОЛИЧЕСТВА ИМПОРТИРУЕМОГО ТОВАРА
- СПЕЦИАЛЬНЫЕ ИНСПЕКЦИОННЫЕ КОМПАНИИ
- 2 КАТЕГОРИИ КОНТРАКТОВ НА PSI:
 - ❖ FOREX: предотвращение оттока капитала вследствие завышения стоимости
 - ❖ CUSTOMS: занижение стоимости на основе классификации

ОСНОВНЫЕ КОМПАНИИ

Частные компании (IFIA (International Federation of Inspection Agencies)):

- Société Générale de Surveillance (SGS) (Genève)
- BIVAC International (Paris)
- Inchape Testing Services International (ITSI) (London)
- Inspectorate (US)



АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕРЫ

