

# Тема 11. Национальная экономика как целое

Вопросы:

1. Система национальных счетов как теоретическая модель национального воспроизводства. Макроэкономические показатели
2. Валовой внутренний продукт и валовой национальный продукт: особенности измерения и исчисления
3. Расчёт ВВП по потоку расходов
4. Расчёт ВВП по потоку доходов
5. Другие показатели системы национальных счетов и их взаимосвязь
6. Измерение уровня цен в экономике. Индекс цен

# **1. Система национальных счетов как теоретическая модель национального воспроизводства. Макроэкономические показатели**

Особой разновидностью моделей воспроизводства, основанной на принципах макроэкономической теории, является **система национальных счетов (СНС)**. СНС как методология **учета параметров макроэкономического развития** была разработана в 1946—1947 гг. в ответ на **потребность** органов государственного управления в **информации**, необходимой для **регулирования рыночной экономики**, и стала широко применяться с 1951—1953 гг. Все страны-участники ООН придерживаются этой системы. Россия стала переходить к ней с 1987 г., а с 1991 г. СНС вошла в российскую практику учета

**Система национальных счетов —**  
совокупность международно  
признанных правил учета  
экономической деятельности,  
отражающих все основные  
макроэкономические связи.

СНС во многом схожа с бухгалтерским  
учетом, поскольку использует  
некоторые принципиальные его  
приемы. СНС на уровне национальной  
экономики играет такую же роль, что и  
бухгалтерский учет на предприятии.

Цели **СНС** во многом совпадают с целями бухгалтерского учета на отдельном предприятии — обеспечение необходимой информации для принятия управленческих решений, но управленческих решений особого рода — **относящихся к экономике в целом.**

Термин «национальное счетоводство» был предложен голландским экономистом Ван Клиффом, который под национальным счетоводством подразумевал систему таблиц, аналогичных по форме бухгалтерским счетам и балансам. Эти таблицы предназначены для систематизированного описания экономики на макроуровне.

Определенный вклад в развитие СНС внес Дж. М. Кейнс, рассматривавший систему национальных счетов как систему взаимосвязанных переменных (дохода, потребления, сбережений) и считавший, что данные СНС должны представлять интерес для органов государственного управления при координации экономической политики

Система национальных счетов опирается на общетеоретические положения и выводы экономической науки. Во-первых, СНС определяет границы сферы, где осуществляется общественное производство и формируется доход общества.

Согласно концепции СНС, выделяются следующие **виды деятельности**, реализация которых обеспечивает производство благ в экономике и **создает национальный доход**: - производство товаров, в том числе продукции, предназначенной для собственного потребления; производство услуг; - деятельность финансовых посредников (банков, инвестиционных фондов, страховых организаций и т. п.); - производство нерыночных услуг органами государственного управления (например, услуг в области государственной системы образования, просвещения, здравоохранения; - услуги в области общего управления и т. п.); - производство нерыночных услуг некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства; - оказание услуг наемной прислугой; - оказание жилищных услуг собственниками жилищ для собственного

Во-вторых, СНС учитывает роль различных факторов производства в создании производимой продукции.

В-третьих, СНС исходит из группировки всех хозяйствующих субъектов по институциональным секторам.

Бесчисленное число хозяйствующих субъектов здесь объединяются в пять относительно однородных групп (секторов):



1) нефинансовые корпорации — субъекты экономической деятельности, занимающиеся производством товаров для рынка и нефинансовых услуг (предприятия) — составляющая реального сектора экономики;

2) финансовые корпорации — банки, финансовые компании, т. е. учреждения, осуществляющие финансовое посредничество или вспомогательные финансовые услуги — составляют денежный сектор;

3) правительственные учреждения — институциональные единицы, которые помимо выполнения своих политических функций и функций регулирования экономики занимаются производством нерыночных товаров и услуг для индивидуального или коллективного потребления и перераспределением доходов — правительственный сектор экономики;

4) домашние хозяйства относятся к реальному сектору экономики;

5) некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства — юридические лица, которые занимаются предоставлением нерыночных услуг домашним хозяйствам и основаны на добровольном участии физических лиц — также элемент реального сектора экономики.

Для всех выделенных секторов в СНС предусмотрен стандартный набор счетов, в которых регистрируются экономические операции, связанные с производством, образованием доходов, их распределением и перераспределением, сбережениями и накоплением, приобретением финансовых активов и принятием финансовых обязательств.

СНС включает в себя счет образования доходов, счет распределения доходов, счет использования доходов, счет инвестиций, счет продуктов и услуг, финансовый счет.

Наиболее важные счета в СНС  
составляются не только по упомянутым  
секторам экономики, но и для отраслей,  
что позволяет отслеживать взаимосвязи,  
взаимозависимости между отраслями,  
определять особенности отраслевой  
структуры экономики. Информация,  
содержащаяся в секторальных и  
отраслевых счетах, используется для  
определения наиболее важных  
макроэкономических показателей, к  
которым традиционно относят:

- валовой внутренний продукт (**ВВП**),
- валовой национальный продукт (**ВНП**),
- валовой национальный располагаемый доход,
- конечное потребление,
- валовое накопление (инвестиционные вложения),
- сальдо внешней торговли,
- национальное сбережение,
- национальное богатство.

## **2. Валовой внутренний продукт и валовой национальный продукт:**

### **особенности измерения и исчисления**

Объем произведенной в обществе

продукции — основной критерий эффективности функционирования экономической системы, индикатор малейших изменений в национальной экономике. От того, сколько производится товаров и услуг в стране, зависит и благосостояние всех ее граждан.

Следя за динамикой объема произведенной в обществе продукции, определяют, какие явления в жизни нации принесли пользу, а

Следовательно, от того, как изменяется совокупный объем производства, зависит и то, какие экономические цели будет ставить перед собой общество, на что будет направлена экономическая политика, какие методы или рычаги воздействия на экономическую ситуацию оно будет использовать.

Одними из основных показателей **СНС**, отражающими объемы производства продукции в экономике, являются **валовой внутренний продукт** и **валовой национальный продукт**.

**Валовой внутренний продукт (ВВП)** — рыночная стоимость всей совокупности конечных материальных благ и услуг, произведенных на территории данной страны за определенный промежуток времени (чаще всего за год).

**Валовой национальный продукт (ВНП)** — рыночная стоимость всей совокупности конечных материальных благ и услуг, произведенных с использованием только национальных факторов производства, независимо от того, где они расположены — на территории данной страны или за рубежом.



Таким образом, часть ВВП производится за рубежом, с другой стороны, часть продукции, которая создается в стране, но при использовании ресурсов, принадлежащих другим странам, в ВВП не учитывается, однако включается в ее ВВП. То есть рыночная стоимость продукции, произведенной на российском предприятии за границей, будет учитываться в ВВП России и в ВВП той страны, где данное предприятие функционирует.

Соотношение между ВВП и ВВП представлено в виде схемы на рисунке.

<b>ВВП</b>		Стоимость продукции отечественных предприятий за рубежом
Стоимость продукции, произведенной внутри страны		
Продукция иностранных предприятий, расположенных на территории данной страны	Продукция отечественных предприятий	
<b>ВНП</b>		

Структурное соотношение между ВНП и ВВП

Количественно разница между ВВП и ВВП определяется суммой чистого дохода от иностранных факторов производства:

***ВВП = ВВП + Чистый доход от иностранных факторов производства***

Чистый доход от иностранных факторов производства, в свою очередь, представляет собой разницу между доходом от иностранных факторов производства, выплачиваемым другим странам, и доходом от национальных факторов производства, расположенных за рубежом:

Чистый доход от иностранных факторов производства	=	Доход от использования факторов производства, расположенных на территории данной страны, но принадлежащих другим государствам (доход, создаваемый на иностранных предприятиях в данной стране)	-	Доход от национальных факторов производства, расположенных в других странах, т. е. доход, создаваемый на отечественных предприятиях за границей
---	---	--	---	---

Чистый доход от иностранных факторов производства может иметь и положительное, и отрицательное значение. Если он составляет положительную величину, то это значит, что принадлежащие иностранцам ресурсы произвели в данном государстве больше продукции и дохода, чем ресурсы данного государства за рубежом. Для большинства стран разница между ВВП и ВНП незначительна. Для США и России она составляет не более 2%, а для таких стран, как Люксембург, Швейцария, страны Персидского залива, — приблизительно 10 %

**В СНС** главное место занимает показатель **ВВП**, и именно ему далее мы будем уделять основное внимание. Сначала опишем особенности его исчисления и измерения.

Во-первых, **ВВП** учитывается в денежной форме, что связано с невозможностью суммирования натуральных показателей, в которых измеряется производство самой разнообразной продукции (штуки, тонны, метры и т. д.).

Во-вторых, в **ВВП** учитывается не только производство материальных благ, но и услуг.

В-третьих, в **ВВП** включается стоимость только конечной продукции, а промежуточный продукт учитывается по

Под **конечным продуктом** понимается товар или услуга, предназначенная для непосредственного потребления населением (домохозяйствами) или бизнесом.

**Промежуточный продукт** — товар, используемый для дальнейшей переработки или перепродажи. **Промежуточные товары используются** в дальнейшем производстве, тогда как **конечные** — нет.

Существование промежуточного продукта таит в себе опасность двойного, тройного и т. д. счета, когда общий результат (стоимость произведенной в обществе продукции) оказывается завышенным в несколько раз.

## Поясним на примере.

В **ВВП** включается стоимость готовых изделий (например, хлопчатобумажной рубашки), если же в **ВВП** учесть еще и стоимость ткани, нитей и прочего, с использованием которых создается рубашка, то величина **ВВП** будет завышена в несколько раз.

То, что в **ВВП** учитывается только конечный продукт, не означает, что не принимаются во внимание промежуточные этапы производства продукции. Учет ведется путем суммирования добавленной стоимости, создаваемой на каждом следующем этапе движения производимой продукции.

**Добавленная стоимость** — рыночная цена произведенной продукции со вычетом стоимости



В-четвертых, в **ВВП** не отражаются некоторые виды сделок:

- операции с ценными бумагами - денежные средства, вовлеченные в эти операции, непосредственно не участвуют в текущем производстве продукции;

- государственные трансфертные платежи (пенсии, стипендии, социальные пособия) - особенностью государственных трансфертных платежей является то, что их получатели в ответ на эти выплаты не вносят какого-либо вклада в **ВВП**. Таким образом, их включение в **ВВП** привело бы к завышению этого показателя;

- частные трансфертные платежи (наследство, дарение, ежемесячные субсидии, получаемые студентами из дома, и т. д.) — эти выплаты не являются результатом производства, а только актом передачи средств от одного частного лица другому;
- операции на рынке поддержанных вещей, т. е. вещей, прошедших несколько этапов перепродажи.

В **ВВП** учитываются только два этапа реализации — оптовая и розничная торговля. Основание для исключения сумм продаж поддержанных вещей из **ВВП** представляется весьма очевидным: подобные продажи либо не отражают текущего производства, либо включают двойной счет.

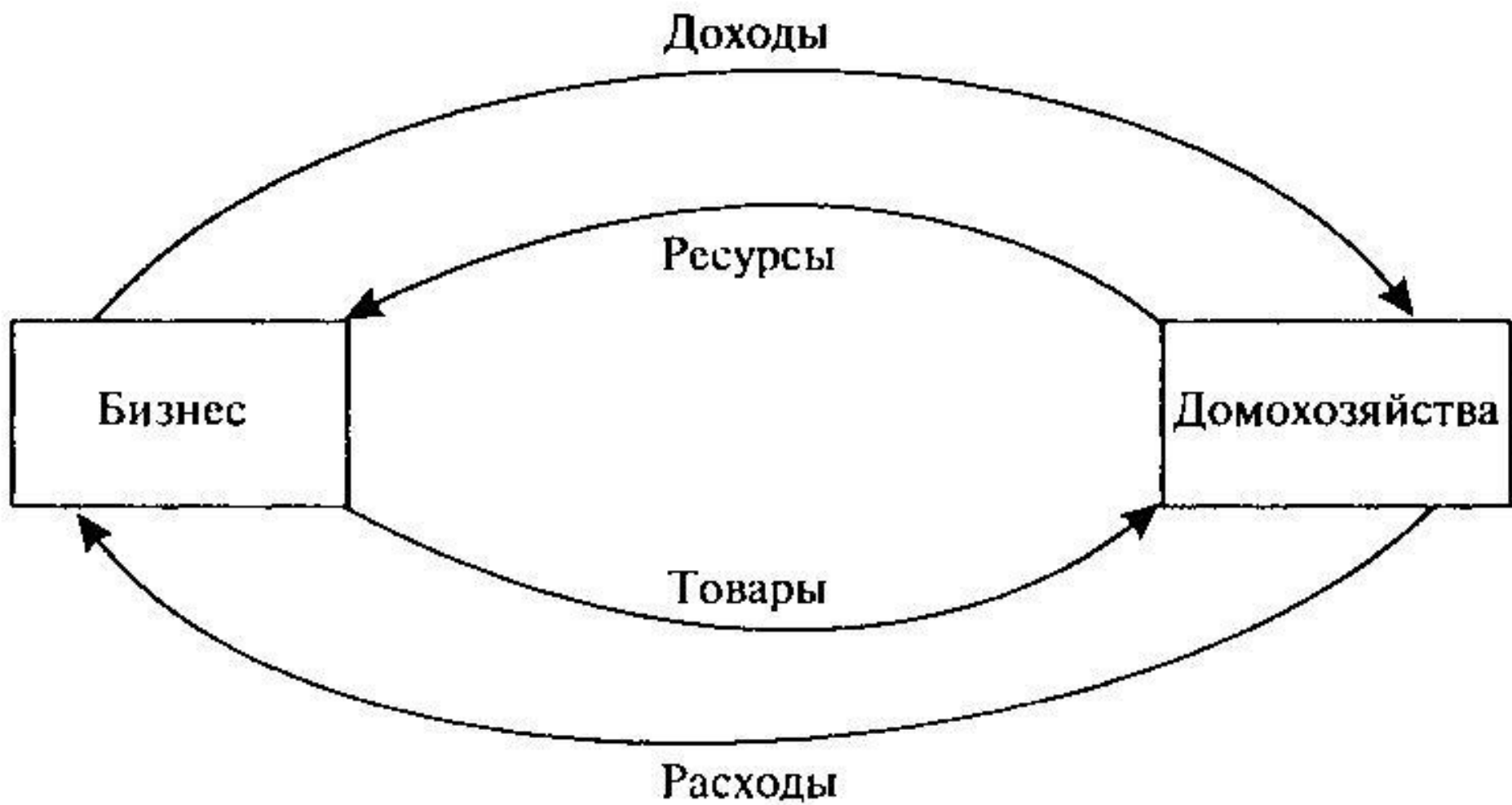
В-пятых, в **ВВП** не находят отражения некоторые виды деятельности: - труд в домашнем хозяйстве; теневой сектор экономики; - труд ученых, изобретателей, преподавателей в домашних условиях.

В-шестых, в **ВВП** осуществляется учет товаров и услуг, производимых правительством и не продаваемых на рынке (средства национальной обороны и общественного порядка, бесплатное образование).

Стоимость услуг государства обычно принимается равной заработной плате, выплачиваемой служащим правительственных учреждений.

Как известно, **ВВП** представляет собой некую фиксированную сумму товаров и услуг, произведенных в обществе за год. При этом данная сумма товаров реализуется на рынке, и ее можно рассчитать, суммируя расходы покупателей на приобретение данной товарной массы. С другой стороны, величина расходов, согласно модели экономического кругооборота товаров, доходов и ресурсов, должна соответствовать сумме доходов.

В связи с этим существуют два метода расчета **ВВП** — по потоку товаров и услуг (**расходов**) и по потоку **доходов**.



Товарные и денежные потоки в экономике

**ВВП**, рассчитанный по потоку доходов должен равняться **ВВП**, рассчитанному по потоку расходов. По сути дела, это не просто уравнение, это — тождество.

Купля, т. е. расходование денег, и продажа, т. е. получение денег, представляют собой две стороны одной и той же сделки. То, что затрачено на продукт, является доходом для тех, кто вложил свои людские и материальные ресурсы в производство данного продукта и его реализацию на рынке.

### 3. Расчет ВВП по потоку

#### расходов

Расчет **ВВП** по потоку расходов предполагает суммирование всех видов расходов в обществе. С этой целью выделяют четыре основные группы, несущие расходы на покупку товаров и услуг, — население, бизнес, государство, иностранные потребители.

Соответственно, выделяют четыре основных компонента **расчета ВВП по расходам**

1. Личные потребительские расходы (С), или расходы домохозяйств на товары повседневного спроса, товары длительного пользования, услуги. Наибольшая часть расходов в экономике производится именно домашними хозяйствами (2/3 ВВП).



2. Валовые частные внутренние инвестиции ( $I_n$ ), или инвестиционные расходы бизнеса, — вся совокупность расходов частных фирм на приобретение инвестиционных товаров (станков, оборудования и прочих средств производства).

Валовые частные внутренние инвестиции имеют достаточно сложную структуру. В частности, к ним относят: все расходы на строительство; расходы на приобретение конечных инвестиционных товаров и услуг (машины, оборудование, станки). Кроме того, изменение товарных запасов отражается по статье инвестиции при расчете **ВВП по расходам**.

Дело в том, что товары, которые произвели, но не успели реализовать в текущем году, будут учитываться в **ВВП** данного года как инвестиции.

Валовые частные внутренние инвестиции могут еще рассматриваться как сумма чистых частных внутренних инвестиций ( $I_n$ ) и суммы амортизации ( $A_0$ ):

Валовые частные внутренние инвестиции	=	Чистые частные внутренние инвестиции ( $I_n$ ) — часть валовых частных внутренних инвестиций, направленная на увеличение объемов капитала, применяемого в экономике, т. е. это расходы на дополнительные средства производства, расширяющие производственную базу общества
	+	Амортизация ( $A_0$ ) — часть валовых частных внутренних инвестиций, направленная на возмещение выбывших из процесса эксплуатации средств производства, т. е. это расходы частного бизнеса на восполнение потребленного в процессе производства капитала (машин, станков, оборудования и пр.)

Соотношение между  $I_n$  и  $A_0$  может служить надежным показателем состояния экономической системы. Так, в периоды экономического роста инвестиционная активность в экономике высокая и  $I_n > A_0$ ,

а  $I_n > 0$ .

Общество увеличивает свой капитал. Оно не только замещает изношенные здания и машины, но и добавляет к ним новые, а также умножает свои запасы товаров.

В условиях экономического спада инвестиционная активность резко сокращается и  $I_n < A_0$ , а  $I_n < 0$  (в экономике происходит деинвестирование, т. е. сокращение инвестиций).

В экономике за год потребляется капитала больше, чем производится. Чистые инвестиции составляют отрицательную величину, так как общество сокращает свои товарные запасы и не полностью замещает изношенные средства производства новыми. В условиях статичной экономики чаще всего  $I_n = A_0$ , так как  $I_n = 0$ .

3. Расходы всех органов государственной власти на приобретение товаров и услуг (**G**), например расходы на строительство и содержание школ, больниц, дорог, содержание армии и государственного аппарата управления и т.п..

Эти расходы государства предполагают покупку определенной конечной продукции, производимой в экономике.

Государственные закупки товаров и услуг — все государственные расходы, включая расходы федеральных и местных органов власти, на конечную продукцию предприятий и на все прямые покупки ресурсов со стороны государства.

Однако в эту категорию расходов не входят все государственные трансфертные платежи, поскольку подобные расходы не связаны с текущим производством, а представляют собой просто передачу государственных доходов отдельным домохозяйствам.

4. Расходы на приобретение национальной продукции, связанные с внешнеэкономической деятельностью.

Четвертый компонент расходов связан с экспортом и импортом товаров и услуг. Для анализа **ВВП** вводится новый показатель — чистый экспорт ( $X_N$ ), представляющий собой разницу между стоимостными объемами экспорта ( $X$ ) и импорта ( $M$ ):  $X_N = X - M$ .

**Чистый экспорт** — величина, на которую зарубежные расходы на отечественные товары и услуги (экспорт) превышают отечественные затраты на иностранные товары и услуги (импорт).

## 4. Расчет ВВП по потоку

Аналогично расчету ~~доходов~~ по потоку расходов его расчет по потоку доходов будет представлять собой суммирование основных видов доходов в экономике.

**1. Заработная плата** (до выплаты налогов). Здесь подразумевается не только непосредственно сама заработная плата, но и все виды премий и поощрений, а также должны быть учтены все социальные выплаты, осуществляемые в бюджеты разного уровня как самим работником, так и предпринимателем с фонда оплаты труда (например, единый социальный налог (ЕСН), взимаемый в России). Заработная плата выплачивается бизнесом и государством тем, кто предлагает труд, и является самой крупной категорией доходов.



**2. Рента (арендная плата) как доход за пользование недвижимостью.**

**3. Процент — доход на денежный капитал, размещенный в кредитных учреждениях. Процент относится к выплатам денежного дохода поставщикам денежного капитала. Процентные платежи, производимые государством, исключаются из процентных доходов.**

**4. Прибыль** (до выплаты налогов) представляет собой доход от предпринимательской деятельности. В рамках этого показателя выделяют: прибыль мелких и средних предприятий (доходы от собственности) и прибыль корпораций (акционерных обществ). Обычно прибыли корпораций используются следующим образом. Часть идет на выплату налога на прибыль корпораций. Из оставшейся части выплачиваются дивиденды держателям акций данной фирмы. То, что остается после выплаты налога и дивидендов, представляет собой нераспределенную прибыль корпораций. Эти нераспределенные прибыли корпораций наряду с отчислениями на восстановление потребленного капитала (амортизацией) инвестируются либо сразу, либо в будущем на создание новых заводов, покупку оборудования.

величину дохода в экономике, мы должны учесть в валовых доходах предпринимательского сектора гигантские амортизационные отчисления. Для предпринимателей амортизация носит двойственный характер, так как одновременно может рассматриваться и как доходы, и как расходы. Эта ситуация складывается из-за того, что амортизационные отчисления, осуществляемые предпринимателями, формируют после реализации продукции так называемый амортизационный фонд. С этой точки зрения  $A_0$  может быть рассмотрена как форма дохода. С другой стороны, средства этого фонда в дальнейшем используются для приобретения нового оборудования с целью замены старого. С этих позиций  $A_0$  принимает форму расходов. Поэтому  $A_0$  будет учитываться при расчете ВВП как по расходам, так и по доходам.

налогов, включаемых в стоимость реализуемой продукции и перечисляемых в государственный бюджет после ее реализации. Поскольку цена продукции увеличивается на величину косвенных налогов (а **ВВП** — показатель рыночной стоимости товаров), их учитывают при расчете **ВВП по доходам**.

Просуммировав все названные шесть статей, получим показатель **ВНП**. Чтобы перейти от **ВНП** к показателю **ВВП**, первый необходимо скорректировать с учетом чистого дохода от иностранных факторов

## 7. Чистым доход от иностранных факторов производства.

Таким образом, расчет **ВВП** по доходам может быть представлен так:

ВВП по доходам	=	Заработная плата		
	+	Рента		
	+	Процент		
				Доходы от собственности
	+	Прибыль		
				Прибыль корпораций
				Налог на прибыль
				Дивиденды
			Нераспределенная прибыль	
+		Амортизация		
+		Косвенные налоги		
+		Чистый доход от иностранных факторов производства		

***К сведению.** Какой бы из подходов к расчету **ВВП** ни был бы выбран, расчет **ВВП** как по расходам, так и по доходам даст одинаковый результат.*

*Возможные расхождения объясняются статистическими погрешностями.*

## 5. Другие показатели системы национальных счетов и их взаимосвязи

В экономической практике помимо **ВВП** и **ВНП** применяется еще целый ряд показателей — чистый внутренний продукт (**ЧВП**), национальный доход (**НД**), личный доход (**ЛД**) и располагаемый личный доход (**РЛД**). Каждый из них по-своему характеризует объем национального производства, уровень дохода в экономике, а также их структуру. Кроме того, эти показатели позволяют нивелировать некоторые недостатки, которые есть у **ВВП** и **ВНП**.

Во-первых, при расчете **ВВП** и **ВНП** учитывается величина **амортизации**. Хотя речь идет о создаваемой в данном году продукции, предназначена она для возмещения выбывшего из эксплуатации, ранее использованного оборудования и прочих средств производства. Таким образом, реально величина амортизации не увеличивает национального благосостояния. В связи с этим вводится новый показатель — чистый внутренний продукт (**ЧВП**), где **ВВП** корректируется на величину **амортизации**:



ЧВП	=	Валовой внутренний продукт (ВВП)
	-	Амортизация ( $A_0$ )

ИЛИ:

ЧВП по до- ходам	=	Зарботная плата		
	+	Рента		
	+	Процент		
			Доходы от собствен- ности	
	+	Прибыль	Прибыль корпораций	Налог на прибыль
				Дивиденды
				Нераспределенная прибыль
+	Косвенные налоги			
+	Чистый доход от ино- странных факторов производства			

**ЧВП** более совершенный измеритель объема производства, чем **ВВП**, так как с помощью **ЧВП** измеряется общий годовой объем производства, который экономика в целом в состоянии потребить, не ухудшая при этом своих производственных возможностей.

Аналогично **ВНП**, скорректированный на сумму амортизации, даст нам показатель чистого национального продукта (**ЧНП**):

<b>ЧНП</b>	=	Валовой национальный продукт (ВНП)
	--	Амортизация ( $A_0$ )

Во-вторых, показатели **ВВП** и **ВНП** включают в себя величину косвенных налогов, которые не являются доходами домохозяйств, а представляют собой фискальный метод обеспечения доходов государства и финансирования его расходов.

В-третьих, в **ВВП** учитывается величина чистого дохода от иностранных факторов производства, который не является доходом на национальные экономические ресурсы, а значит и не отражает изменения национального благосостояния. Эти два недостатка делают необходимым введение еще одного показателя, получившего название национального дохода (НД):

НД	=	Чистый национальный продукт (ЧНП)
	-	Косвенные налоги

ИЛИ

:

НД	=	Зарботная плата		
	+	Рента		
	+	Процент		
			Доходы от собственности	
	+	Прибыль		Налог на прибыль
			Прибыль корпораций	Дивиденды
				Нераспределенная прибыль

**Национальный доход** - суммарный денежный доход, полученный в обмен на предложение экономических ресурсов; это совокупный доход в экономике, получаемый владельцами факторов производства. С точки зрения домохозяйств, национальный доход составляет всю сумму доходов в экономике, с точки зрения предпринимателей, это сумма всех расходов на приобретение национальных факторов производства.

**Личный доход (ЛД)** — это совокупный доход, полученный собственниками экономических ресурсов. Для подсчета ЛД следует из **НД** вычесть все, что не поступает в распоряжение домохозяйств и является частью коллективного, а не личного дохода, и добавить все то, что увеличивает **доходы домохозяйств**, не включается в **национальный доход**.

ЛД	=	НД
	+	Трансфертные платежи
	—	Взносы на социальное страхование
	—	Налог на прибыль корпораций
	—	Нераспределенная прибыль корпораций

Кроме показателя личного дохода выделяют также показатель, характеризующий доходы домохозяйств после уплаты налогов, — располагаемый личный доход (**РЛД**):

РЛД	=	ЛД
	-	Индивидуальные налоги

подразумеваются налоги, взимаемые с домохозяйств, в частности налог на доходы физических лиц, налог на имущество, налог на наследство и т.п.

Домохозяйства часть **располагаемого личного дохода** направляют на **потребление** (приобретение товаров повседневного спроса, длительного пользования, услуг, причем, чем большая доля в потреблении домохозяйств приходится на товары длительного пользования и услуги, тем выше благосостояние нации).

Оставшаяся часть **РЛД** домохозяйствами **сберегается**. **Сбережения** обычно осуществляются в виде банковских депозитов, страхования жизни, приобретения ценных бумаг и т. п.

Таким образом, **РЛД = Потребление +**



*Все выше перечисленные показатели являются по своей природе общими и не отражают уровня и качества жизни населения. Для анализа уровня жизни все они должны быть рассчитаны на душу населения. Исходя из этого, делаются выводы о наличии экономического роста и его темпах.*

Новым для российской экономики является показатель чистого экономического благосостояния. При оценке чистого экономического благосостояния происходит оценка не только текущих доходов населения и фактического потребления, но и наличие денежных сбережений, учитывается количество и качество накопленного домашнего имущества, жилья, свободное время, состояние здравоохранения и просвещения.

## 6. Измерение уровня цен в экономике.

### Индексы цен

Важнейшая макроэкономическая проблема — обеспечение низкого уровня инфляции и стабильного уровня цен в экономической системе. Это вызывает необходимость введения показателя, позволяющего отражать уровень цен в экономике. Подобная необходимость объективно predetermined еще и тем, что показатель **ВВП** является величиной стоимостной, т. е. имеющей денежное выражение. Следовательно, изменение цен может исказить его величину.

При **макроанализе** учитывают, что некоторые цены из года в год растут, некоторые остаются неизменными, некоторые снижаются. Так как в экономике действуют миллионы цен, то анализировать экономическую ситуацию на их основе невозможно. Поэтому для анализа используется показатель среднего уровня цен в экономике. Изменение среднего уровня цен отражает рост или падение цен в среднем

В зависимости от того какие товары вошли в упомянутый «набор», выделяют следующие **индексы цен:**

- индексы потребительских цен, которые отражают обусловленные изменением цен изменения расходов на приобретение товаров и услуг, необходимых для поддержания нормальной жизнедеятельности и восстановления жизнеспособности людей. Индекс цен потребительских благ или индекс потребительских цен (**ИПЦ**) определяется исходя из рыночной цены корзины товаров и услуг, которая представляет собой покупки типичной городской семьи.

**Корзина** включает, как правило, **свыше 250 различных наименований товаров и услуг;**

• индексы цен производителей, дающие информацию о динамике цен по отраслям, товарным группам и отдельным товарам. В этот блок индексов входят индексы цен предприятий-производителей промышленной продукции с выделением индексов по отраслям промышленности и отдельным видам продукции:

- индексы цен на реализуемую сельскохозяйственную продукцию и ее основные виды,

- индексы цен в капитальном строительстве,

- индексы тарифов на грузовые перевозки,

- индексы тарифов связи и пр

# Индексы цен в секторах экономики РФ (в процентах к предыдущему периоду)

	2000	2001	2002	2003	2004
Индекс потребительских цен	120,2	118,6	115,1	112,0	111,7
Индекс цен производителей промышленной продукции	131,6	110,7	117,1	113,1	128,3
Индекс цен производителей на реализованную сельскохозяйственную продукцию	136,5	125,2	103,2	108,6	127,9
Индекс цен производителей в строительстве	135,9	114,4	112,6	110,3	114,9
Индекс тарифов на грузовые перевозки	151,5	138,6	118,3	123,5	109,3

**Дефлятор** — индекс цен для пересчета в сопоставимые (сравнимые) цены сложных макроэкономических показателей, в частности **ВВП**.

С помощью дефлятора можно сравнить стоимость объема производства в экономике каждого года со стоимостью аналогичного объема производства, рассчитанного в ценах базового года. **Индекс цен ВВП (дефлятор ВВП)** более приспособлен, чем **ИПЦ**, для измерения уровня цен, так как включает не только цены потребительских товаров и услуг, но также цены инвестиционных товаров, товаров, покупаемых правительством, товаров и услуг, купленных и проданных на мировом рынке.

**ИПЦ** лучше подходит для измерения стоимости жизни, тогда как **дефлятор ВВП** является лучшим показателем общего уровня цен в экономике.

В связи с существованием проблемы изменения цен выделяют **ВВП номинальный** и **ВВП реальный**.

**ВВП номинальный** — стоимость объема внутреннего производства данного года, рассчитанная в текущих ценах. **Величина номинального ВВП** может изменяться по двум причинам:

1. Может измениться физический объем производства в зависимости от большей или меньшей занятости, от большей или меньшей производительности факторов производства.
2. Могут изменяться цены на товары при неизменном физическом объеме производства товаров.



вырасти, если вырастут цены в экономике, даже при неизменном объеме производства каждого товара. Чтобы получить меру физического объема производства в экономике, рассчитывают стоимость этого объема производства в постоянных ценах. В связи с этим требуется ввести понятие **реального ВВП**.

**ВВП реальный** — данный объем производства внутреннего продукта, рассчитанный уже **в ценах базового**

**Реальный ВВП** рассчитывается двумя способами:  
путем пересчета **ВВП** данного года в **ценах базового года** (что следует из определения **ВВП** реального) или разделением номинального **ВВП** на **дефлятор** – подобный прием получил название **дефлирования**:

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{ВВП номинальный}}{\text{ВВП реальный}} \cdot 100 \%$$

$$\text{ВВП реальный} = \frac{\text{ВВП номинальный}}{\text{Дефлятор ВВП}} \cdot 100 \%$$

**Если дефлятор ВВП больше 100 %, это указывает на инфляционные процессы в экономике, если же дефлятор ВВП меньше 100 %, то в экономике наблюдается дефляция. А данный индекс цен (дефлятор ВВП) будет называться инфлятором.**

Использование разнообразных индексов цен позволяет определять макроэкономическую политику, делать необходимые расчеты влияния инфляции на уровень жизни и осуществлять соответствующие поправки величин трансфертных выплат, сопоставлять динамику инфляции по различным отраслям и регионам экономики и т. п.

**СПАСИБО ЗА  
ВНИМАНИЕ!**

**...вопросы?**