

Теория предельной полезности

(теория субъективной ценности)

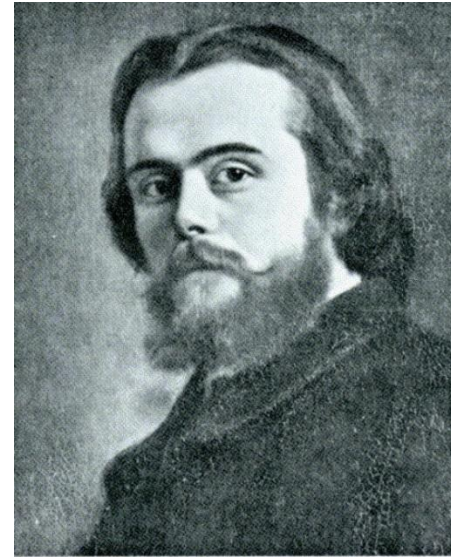
Возникновение теории предельной полезности в XIX в.



Герман Генрих
Госсен
(1810-1858)



Уильям Стэнли
Джевонс
(1835-1882)



Леон Вальрас
1834-1910



Карл Менгер
(1841-1921)

независимо друг от друга доказывали одну и ту же основную идею: **не прошлые затраты труда, а будущая полезность определяет стоимость (ценность) товара.**



Рост влияния теории предельной полезности в 1870-е годы



тесно связан с подъёмом европейского рабочего движения в этот период, представлявшего серьёзную угрозу капитализму. В самом деле, в 1864 г. Маркс и Энгельс основали Первый Интернационал, а в 1871 г. восставшие пролетарии Парижа создали первое в истории государство рабочих – Парижскую Коммуну.

Начало века — эпоха Наполеона. 15 лет этот человек во многом определял судьбы не только Франции, но и всей Западной Европы. «Рожденный революционным хаосом, он упорядочил этот хаос», — написал один из русских биографов Наполеона I Н. А. Соловьев. Что означает эта оценка? Мы знаем, что Французская революция создавала законы, но сама же их и нарушала. Наполеон привел в систему огромное законодательство революции. Отмена старых, средневековых ограничений, свобода развития капиталистического производства, гражданское равенство населения — все это закрепилось в Гражданском кодексе и других законах империи, которые также вводились в присоединенных и подвластных Франции странах и областях. Крестьяне освобождались от крепостного права и сеньориальных повинностей, торговцам и предпринимателям оказывалось покровительство.

Наполеоновские преобразования разрушали традиционное общество и способствовали развитию общества индустриального. Дальнейшее развитие европейской истории показало, что кризис традиционного общества необратим. В период Реставрации Бурбонов во Франции продолжала развиваться индустриальная революция, росли промышленные центры и городское население, увеличивалось число промышленной буржуазии и наемных работников. Либеральная буржуазия открыто заявляла о своей оппозиционности правительству. Попытка вернуться к старым традициям закончилась революционным взрывом в 1830 г. После крушения монархии Бурбонов власть окончательно перешла в руки буржуазии, многие препятствия, стоявшие на пути модернизации общества, были устранены.

Великим потрясением для Западной Европы стала революция 1848—1849 гг., знаменитая «весна народов». Начавшийся в 1847 г. торгово-промышленный и финансовый кризис затронул экономику всей Европы. Во Франции он усилил недовольство мелких и средних предпринимателей господством банкиров, усилил республиканские настроения. Революция 1848—1849 гг., охватившая германские государства, должна была решить задачу объединения страны и тем самым способствовать процессу формирования индустриального общества.

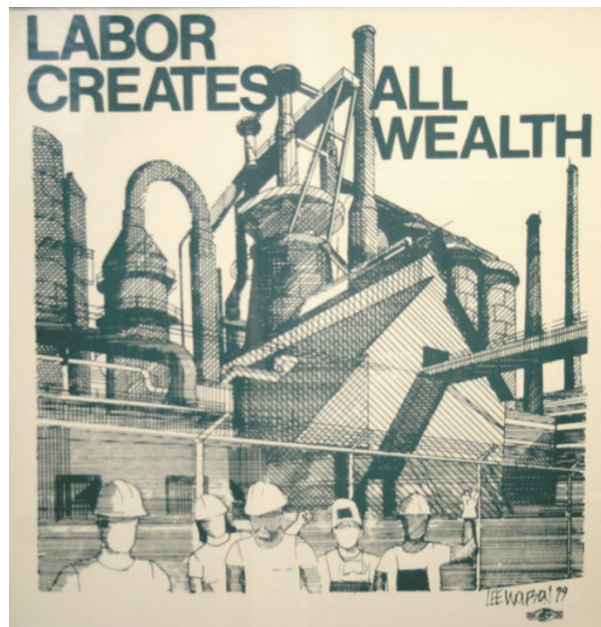
Англия в отличие от континентальной Европы не знала революционных потрясений, развитие ее шло эволюционным путем. Англия стала первой европейской страной, где противоречия разрешались путем парламентских реформ, целью же рабочего движения стала борьба за усовершенствование существующего строя. Опыт Англии показал, что консервативная идея, означающая сочетание старых ценностей с восприятием нововведений, оказалась способной к развитию. В середине века Англия прочно удерживает промышленное первенство, успехи развития индустриального общества в этой стране наиболее очевидны.

К концу второй трети XIX в. произошли два великих события - национальное объединение Германии и Италии. Противоречия между европейскими державами вызвали франко-прусскую войну, а бедствия войны привели к социальному взрыву - Парижской коммуне. Война изменила карту Европы (в этом виде она просуществовала до Первой мировой войны) и породила ряд новых противоречий.

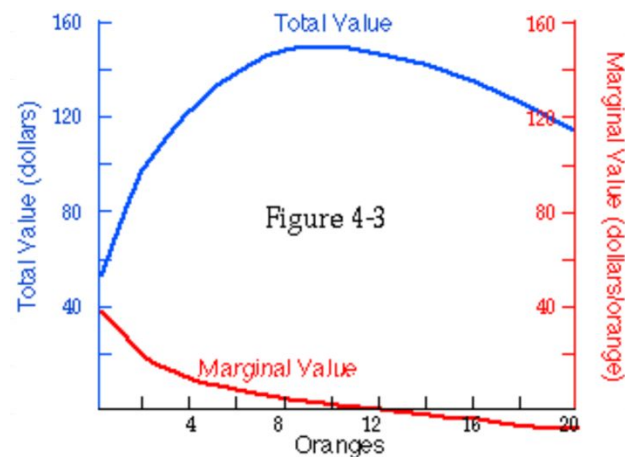
Первые две трети XIX в. — время развития индустриального общества, и в разных странах этот процесс шел разными темпами.

Трудовая теория стоимости (ТТС) и теория предельной полезности (ТПП)

Objective = Tangible
Subjective = Intangible



Ограничив свой подход к ценообразованию общественно необходимыми затратами, классическая школа не могла дать полного решения проблемы ценообразования. Теория предельной полезности, в свою очередь, отбросив наработку классической школы впала в такую односторонность, что игнорировала издержки производства товара как нечто несущественное и тем исключила понимание фундаментальных основ образования цены.



Субъективистская методология маржинализма

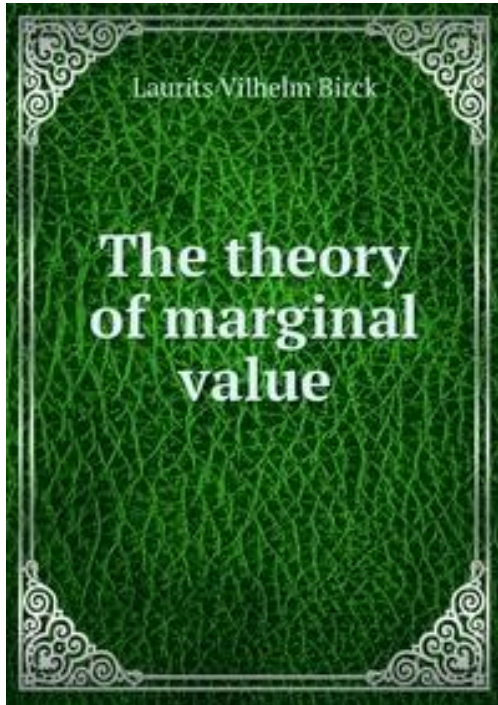
Робинзоида – метод маржинализма



Маржинализм анализировал товар с субъективной стороны, т. е. со стороны того, как он воспринимается покупателем, потребителем. Это открывало возможность сопоставления полезных свойств товара с его ценой.

Определяющим фактором хозяйственного поведения человека теория предельной полезности (маржинализм) считает **субъективное восприятие ценности**, в то время как согласно трудовой теории стоимости ценность вещи определяется **объективными условиями**, каковыми являются общественно-необходимые затраты на его производство.

ТЕОРИЯ СУБЪЕКТИВНОЙ ЦЕННОСТИ



Основной постулат:

Неважно, говорит теория предельной полезности, каковы объективные затраты на производство товара, важно лишь то, какую ценность он имеет в глазах индивида. Стоимость товара, таким образом, зависит не от производительности труда и других объективных обстоятельств, а исключительно от нашей субъективной оценки.

... и важная оговорка:

Но согласно той же теории существует еще одно важное обстоятельство, от которого зависит наша субъективная оценка. Это то количество благ, которое имеется в нашем распоряжении.

Сущность теории предельной полезности



Под **полезностью** понимается ценность хозяйственного блага для индивида.

Предельная полезность это ценность для индивида последнего (дополнительного) хозяйственного блага из его наличного запаса.

Закон убывания предельной полезности утверждает, что начиная с определенного момента, субъективная ценность хозяйственного блага падает при увеличении его наличного запаса.



Общая и предельная полезность

Если под **предельной полезностью** (Marginal utility - **MU**) понимается то удовольствие (польза), которое в процессе еды вы получали от потребления каждой дополнительной порции или единицы продукции, то ...



... под **общей полезностью** (Total utility - **TU**) понимается суммарное удовлетворение от полезностей всего потребляемого количества товаров за данный период времени.

Как измерять удовольствие?

Уильям Джевонс: в **утилях**, т.е. единицах полезности (U – utility). Если, например, полезность первого бутерброда обозначим цифрой 7, то полезность последующих будет 4, 2, 1, 0, -1.



Соотношение предельной и общей полезности

Полезность каждого блага определяется размером того **прироста, который оно прибавляет к общей полезности, получаемой в результате потребления дополнительной единицы этого блага**. Предельная полезность измеряется, таким образом, путем деления прироста общей полезности на прирост количества потребленных продуктов по формуле:

$$MU = \frac{\Delta TU}{\Delta Q}$$

MU – предельная полезность

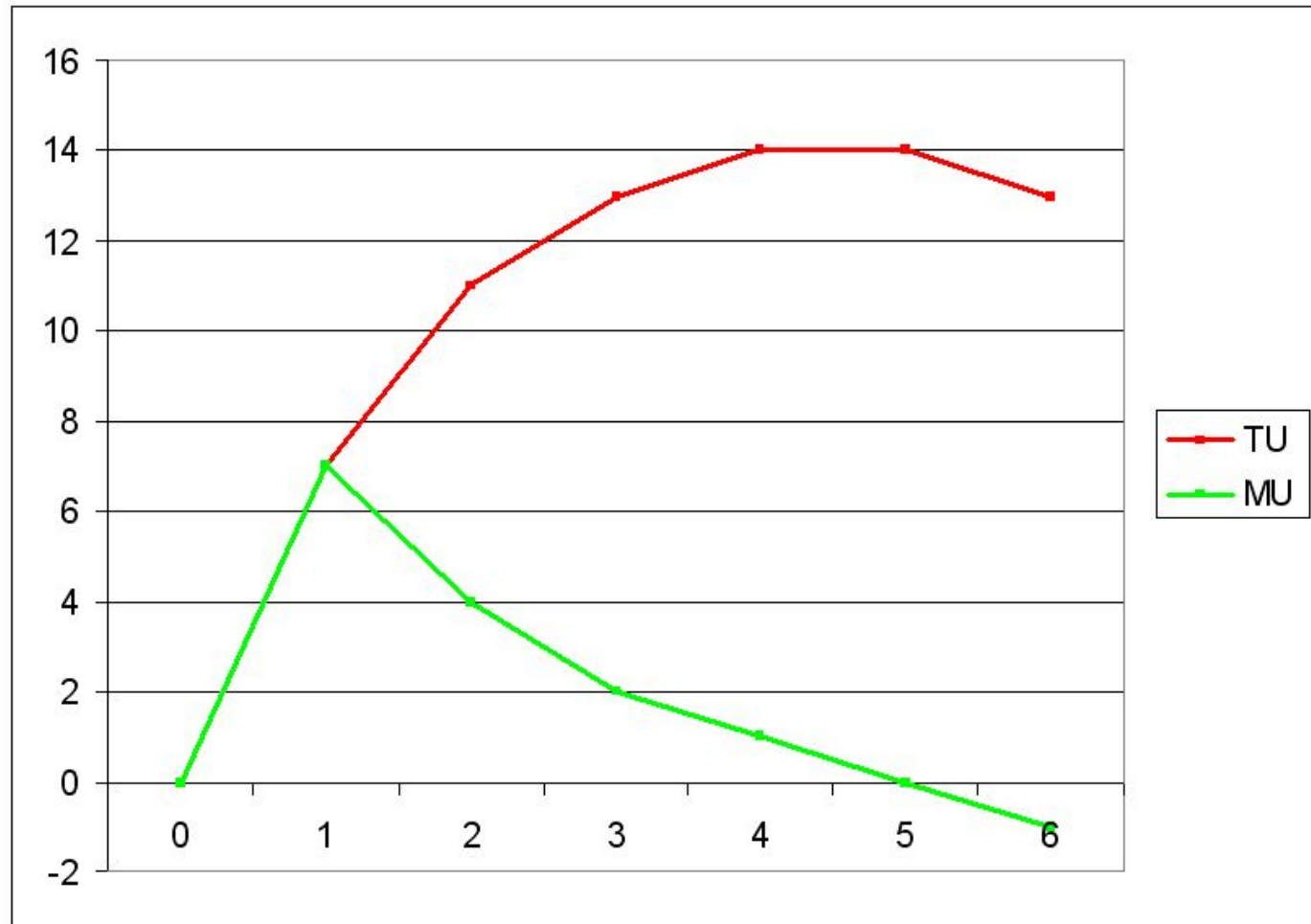
TU – общая полезность

Q - количество потреблённых продуктов.



Падение предельной и максимизация общей полезности

Количество гамбургеров	Общая полезность (в единиц. полезн.)	Предельная полезность (в единиц. полезн.)
Q	TU	MU
0	0	0
1	7	7
2	11	4
3	13	2
4	14	1
5	14	0
6	13	-1



Общая полезность достигает максимума, когда предельная полезность достигает нуля.

Шкала Менгера

Классики маржинализма



Карл Менгер
(1841-1921)

	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X
10	9	8	7	6	5	4	3	2	1	
9	8	7	6	5	4	3	2	1	0	
8	7	6	5	4	3	2	1	0		
7	6	5	4	3	2	1	0			
6	5	4	3	2	1	0				
5	4	3	2	1	0					
4	3	2	1	0						
3	2	1	0							
2	1	0								
1	0									
0										

Римскими цифрами по горизонтали обозначены различные виды потребностей по степени их важности, а арабскими по вертикали – величины полезности, приносимые товарами при данном их количестве.

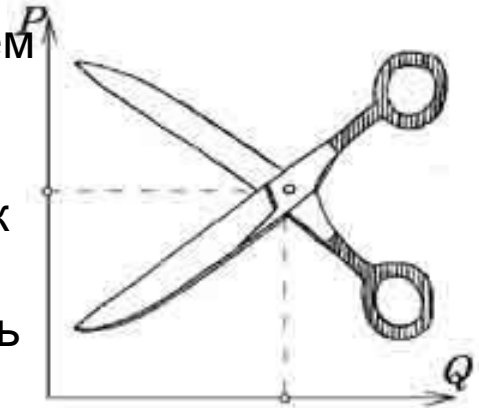
Неоклассическая теория цены

Классики маржинализма



Альфред Маршалл
(1842-1924)

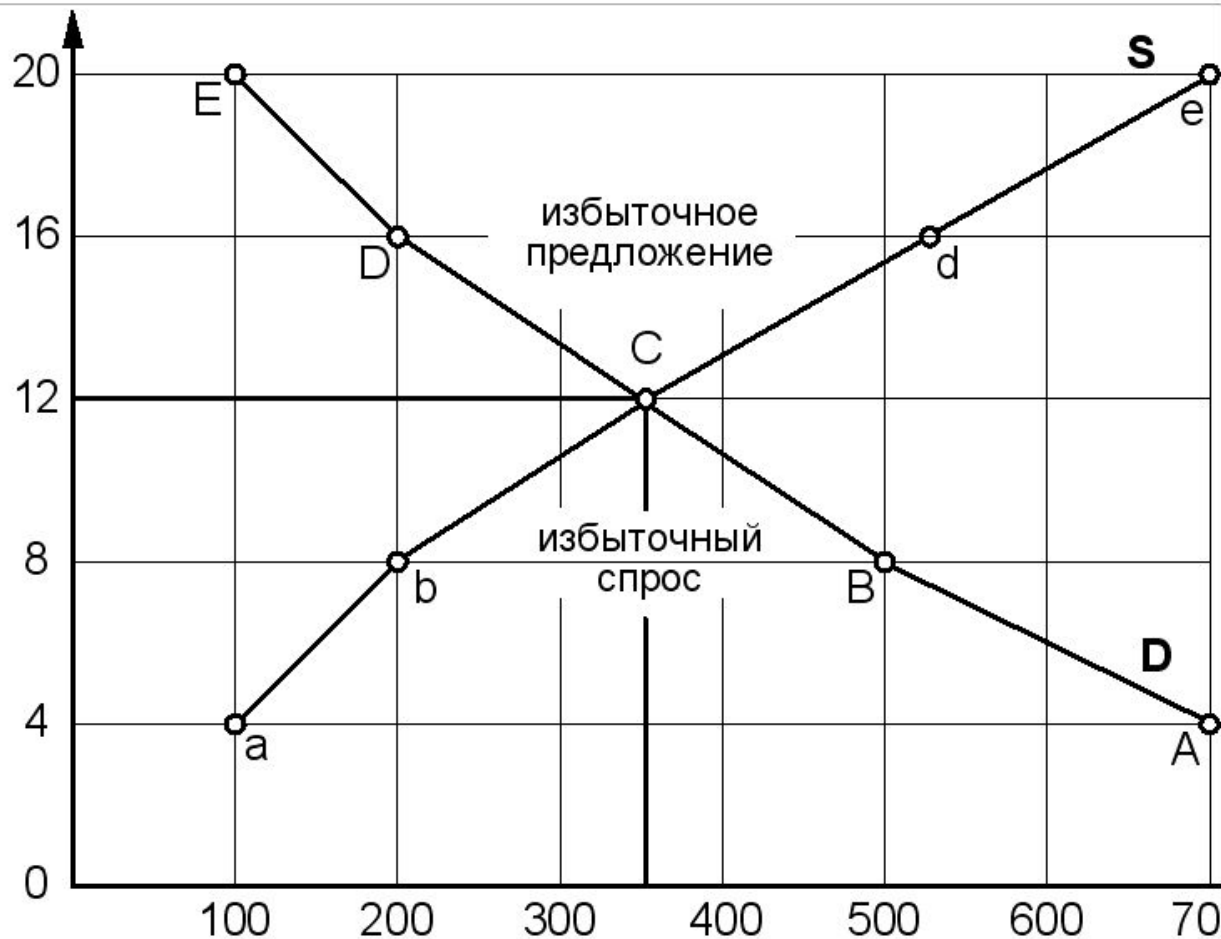
«Мы с таким же основанием могли бы обсуждать режет ли бумагу верхнее или нижнее лезвие ножниц, как мы спорим о том, определяется ли стоимость полезностью или издержками производства».



Когда Маршалл перешёл на позиции теории предельной полезности, то с его легкой руки, вместо трудовой стоимости стали употреблять термин **предложение**, а вместо предельной полезности – термин **спрос**.

Формирование цены под влиянием спроса и предложения

Цена за один кг	Рыночный спрос (в тоннах)	Рыночное предложение (в тоннах.)
4	700	100
8	500	200
12	350	350
6	200	530
20	100	700





Туган-Барановский М.И.
(1865-1919)