

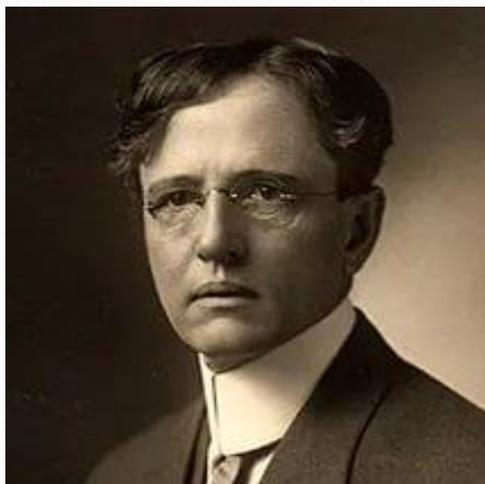
Трансакционные издержки. Понятие и классификация. Проблема измерения трансакционных издержек.

Выполнила: Садовникова Дарья
1 курс
менеджмент

Трансакция – это не обмен товарами, а отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом, основываясь на предположении о том, что институты обеспечивают распределение воли отдельного субъекта за пределы области его влияния на среду.

Трансакционные издержки — затраты, возникающие в связи с заключением контрактов (в том числе с использованием рыночных механизмов);

— издержки, сопровождающие взаимоотношения экономических агентов.



Классификации транзакционных издержек.

Типы транзакционных издержек по О. Уильямсону:

1. *ex ante* (затраты на составление проекта соглашения и проведения переговоров по нему)
2. *ex post* (организационные и эксплуатационные затраты, связанные с использованием структуры управления; затраты, возникающие по причине плохой адаптации; расходы на тяжбы, возникающие в ходе приспособления контрактных отношений к непредвиденным обстоятельствам; затраты, связанные с выполнением контрактных обязательств)

Классификация по Капелюшникову:

- 1. Издержки поиска информации.** Перед тем, как будет совершена сделка или заключён контракт, нужно располагать информацией о том, где можно найти потенциальных покупателей и продавцов соответствующих товаров и факторов производства.
- 2. Издержки ведения переговоров.** Основной инструмент экономии такого рода затрат – стандартные (типовые) договоры.
- 3. Издержки измерения.** Затраты на соответствующую измерительную технику, на проведение собственно измерения, на осуществление мер.
- 4. Издержки спецификации и защиты прав собственности.** расходы на содержание судов, арбитража, государственных органов, затраты времени и ресурсов, необходимых для восстановления нарушенных прав, а также потери от плохой их спецификации и ненадежной защиты.
- 5. Издержки оппортунистического поведения.**

Формы издержек оппортунистического поведения:

1. Форма морального риска.

Моральный риск возникает тогда, когда в договоре одна сторона полагается на другую, а получение действительной информации о её поведении требует больших издержек или вообще невозможно. Самой распространенной формой морального риска считается **отлынивание**.

2. Вымогательство.

Возможности для него появляются тогда, когда несколько производственных факторов длительное время работают в тесной кооперации и настолько притираются друг к другу, что каждый становится незаменимым, уникальным для остальных членов группы. Это значит, что если какой-то фактор решит покинуть группу, то остальные участники кооперации не смогут найти ему эквивалентной замены на рынке и понесут невосполнимые потери. Поэтому у собственников уникальных (по отношению к данной группе участников) ресурсов возникает возможность для шантажа в форме угрозы выхода из группы.

Методы измерения транзакционных издержек:

1. Методы анализа официальных данных, предоставляемых статистическими, правительственными и другими учреждениями.
2. Метод сопоставления общей величины транзакционных издержек предполагаемой сделки на глазок.
3. Метод спецификации транзакционных издержек.
4. Метод сбора данных путем анкетирования или опрос экономических субъектов.
5. Экспериментальный метод.

Сложность эмпирической оценки транзакционных издержек связана:

- 1) с наличием в экономической литературе различных подходов к определению понятия транзакционные издержки;
- 2) с неразрывной функциональной зависимостью транзакционных и производственных издержек. Граница, проводимая между ними, весьма условна, что следует учитывать при количественной оценке транзакционных издержек;
- 3) большинство прямых измерений транзакционных издержек связано с высокими затратами, а подобрать легко измеримые индикаторы, которые были бы еще и достаточно дешевыми, во многих случаях не представляется возможным;
- 4) значительная доля транзакционных издержек носит альтернативный характер. Поэтому, чтобы оценить количественно транзакционные издержки, нужно проанализировать и реализованные, и отвергнутые альтернативы.

транзакционных издержек необходимо:

- во-первых**, четкое определение понятия транзакционных издержек, позволяющее решить поставленную перед исследователем задачу;
- во-вторых**, четкая классификация транзакционных издержек на уровне деятельности фирмы;
- **в-третьих**, выбор метода для получения эмпирических данных.



Спасибо за внимание!

1. Понятие трансакция сформулировал:

- А) А. Маршалл
- Б) Т. Веблен
- В) О. Уильямсон
- Г) Дж. Коммонс

2. Понятие «трансакционные издержки ввел»:

А) Дж. Коммонс

Б) Л. Вальрас

В) Р. Коуз

Г) Р. Буайе

3. Издержки

оппортунистического

поведения имеют 2 формы:

А) игровую и аморального
визга

Б) экономического
империализма и
вымогательства

В) вымогательства и
морального риска

Г) собирательства и
оптимального контракта

4. Понятие трансакционных издержек было введено Р. Коузом в статье:

- А) «Природа фирмы»
- Б) «Институты, институциональные изменения и функционирование экономики»
- В) «Природа социальных издержек»
- Г) «Основания теоремы Коуза»

5. Автор самой известной отечественной классификации трансакционных издержек:

- А) Аникин
- Б) Капелюшников
- В) Анцыферов
- Г) Бабст

6. Тип трансакционных издержек *ex post* включает в себя:

- А) организационные и эксплуатационные затраты, связанные с использованием структуры управления;
- Б) затраты, возникающие по причине плохой адаптации;
- В) расходы на тяжбы, возникающие в ходе приспособления контрактных отношений к непредвиденным обстоятельствам;
- Г) затраты, связанные с выполнением контрактных обязательств

7. Сколько типов трансакционных издержек включает наиболее распространенная их классификация?

- А) 7**
- Б) 2**
- В) 15**
- Г) 5**

8. Самой распространенной формой морального риска считается:

- А) игнорирование
- Б) замедленное реагирование
- В) отлынивание
- Г) генерирование

9. К трансакционным издержкам *ex ante* относится следующий вид издержек:

- А) организационные и эксплуатационные затраты, связанные с использованием структуры управления;
- Б) затраты на составление проекта соглашения и проведения переговоров по нему
- В) расходы на тяжбы, возникающие в ходе приспособления контрактных отношений к непредвиденным обстоятельствам;
- Г) затраты, связанные с выполнением контрактных обязательств

10. В институциональном анализе фирмы принято различать следующие группы издержек:

- А) трансформационные
- Б) организационные
- В) трансакционные
- Г) все 3 варианта